



Негосударственное образовательное учреждение  
высшего профессионального образования

Курский институт менеджмента, экономики и бизнеса

# **РОССИЙСКАЯ ФЕДЕРАЦИЯ: факторы, определяющие конвергенцию с мировым сообществом**

---

*Сборник докладов участников  
V международной научно-практической  
студенческой конференции  
21 апреля 2005 года*

**КУРСК 2006**

**ББК 74**            *Печатается по решению*  
**Р 76**                *учебно-методического совета*  
                          *Курского института менеджмента,*  
                          *экономики и бизнеса*

**Р 76    Российская Федерация: факторы, определяющие конвергенцию с мировым сообществом.** Сборник докладов участников V международной научно-практической студенческой конференции. - Курск: Издательство Курского института менеджмента, экономики и бизнеса, 2006. – 168 с.

**ISBN – 591131- 042**

В сборнике представлены тезисы докладов участников V международной научно-практической студенческой конференции, проходившей в Курском институте менеджмента, экономики и бизнеса (МЭБИК) 21 апреля 2005 года. Разделы, выделенные в содержании, соответствуют направлениям работы секций, организованных в рамках конференции.

© НОУ ВПО МЭБИК, 2006

## **В ЦЕНТРЕ ВНИМАНИЯ КОНФЕРЕНЦИИ — КОНВЕРГЕНЦИЯ**

21 апреля 2005 года в Курском институте менеджмента, экономики и бизнеса состоялась

*V международная научно-практическая  
студенческая конференция*

### **«Российская Федерация: факторы, определяющие конвергенцию с мировым сообществом».**

Она проводилась совместно с Администрацией Курской области, Украинской академией банковского дела (г.Сумы).

В конференции приняли участие более двухсот студентов не только Курского института менеджмента, экономики и бизнеса, его филиалов и представительств, а также Колледжа экономики и права, но и других учебных заведений: Курской сельскохозяйственной академии имени профессора И.И. Иванова, Курского государственного колледжа профессиональных технологий, управления и права, Курского института государственной и муниципальной службы, Курского электромеханического техникума, Ленинградского государственного института.

Целью конференции стала поддержка научного студенческого движения, привлечение внимания и информирование общественности о достижениях студентов, стимулирование дальнейшей исследовательской работы студенчества в сфере экономики и управления.

В центре внимания собравшихся были *актуальные*

*вопросы конвергенции* – сходных динамических, независимо возникающих друг от друга явлений в мире.

Перед началом пленарного заседания участников и гостей конференции приветствовали своим творчеством детские хоры и танцевальные коллективы. Эти выступления способствовали созданию особой праздничной атмосферы конференции.

На торжественном открытии конференции участников и гостей приветствовали: ректор Курского института менеджмента, экономики и бизнеса, Заслуженный работник культуры РФ, кандидат экономических наук, доцент **Галина Павловна Огорокова** и председатель комитета кадровой работы и государственной службы Администрации Курской области, кандидат экономических наук **Николай Михайлович Басарев**.

Далее в рамках пленарного заседания развернулась дискуссия между выступавшими учеными вуза, среди них: проректор по научной работе МЭБИК, профессор МЭБИК, кандидат экономических наук **Николай Дмитриевич Кликунов**, декан факультета управления и связей с общественностью, кандидат исторических наук **Владимир Леонидович Шаповалов**, заведующая кафедрой философии и социальных дисциплин, профессор, доктор философских наук **Галина Егоровна Корявко**.

Выступавший перед аудиторией Н.Д. Кликунов в своем докладе выразил обоснование идеи конвергенции, используя при этом презентацию Power Point. Ему оппонировал декан факультета управления и связей с общественностью В.Л. Шаповалов, высказав доводы «против» конвергенции и показав специфику процессов глобализации в мире.

Не меньший интерес у слушателей вызвало выступление заведующей кафедрой философии и социальных дисциплин Г.Е. Корявко, которая, говоря о культурной конверген-

ции, осветила всю сложность данного явления.

Высокую оценку прозвучавшим мнениям, увлекшим все внимание аудитории, дала ректор МЭБИК Г.П. Огорокова, которая внесла предложение о чтении пленарных докладов учеными для всех заинтересованных лиц города.

После первого заседания участники конференции разошлись по секциям, где продолжалась работа.

В рамках конференции работало 20 секций по следующим направлениям:

- 1. Глобальная экономика: влияние на уровень и качество жизни;**
- 2. Влияние конвергенции на математику и бухгалтерский учет;**
- 3. Проблемы конвергенции финансовых систем;**
- 4. Особенности менеджмента в мировой конвергенции;**
- 5. Международная глобализация и демографические процессы;**
- 6. Влияние процессов конвергенции на культуру, образование и средства коммуникации.**

В процессе секционной работы студенты под руководством опытных преподавателей более углубленно знакомились с сутью и спецификой конвергенционных процессов. Выступления своих коллег-докладчиков поддерживали «болельщики» - студенты очного отделения МЭБИК и других вузов, гости конференции. Все выступавшие получили памятные дипломы об участии в конференции.

В завершение работы секций были подведены итоги: студенты кратко оформили основные выводы на листах цветной бумаги и разместили их на стендах в фойе Дома Знаний, где все желающие могли ознакомиться с их содержанием.

На торжественном закрытии конференции проректор

по научной работе МЭБИК Н.Д. Кликунов подвел краткие итоги конференции, поблагодарил за активное участие всех докладчиков, слушателей и гостей, выразил надежду на дальнейшие встречи в стенах Дома Знаний, пожелал всем успешной работы и достижения новых высот.

\*\*\*

Организаторы конференции приняли решение опубликовать сборник тезисов докладов всех участников, выступивших на V международной научно-практической студенческой конференции.

# Содержание

## Раздел 1. ГЛОБАЛЬНАЯ ЭКОНОМИКА: ВЛИЯНИЕ НА УРОВЕНЬ И КАЧЕСТВО ЖИЗНИ

<i>Алистратова Наталья</i>	Где мы в мировой таблице о рангах: сравнительный анализ динамики устойчивого развития России и других стран	12
<i>Алфёрова Эльвира</i>	Возможные варианты влияния глобализации на состояние природных ресурсов	14
<i>Волобуева Людмила</i>	Глобализация и ее влияние на дифференциацию доходов, уровень жизни граждан России	17
<i>Данилова Анна</i>	Конкурентоспособность российской экономики в условиях вступления России в ВТО	20
<i>Жиров Дмитрий</i>	О конкурентных преимуществах Российской экономики	23
<i>Исаев Николай</i>	Глобализация: экономическое содержание, формы, проявления, воздействующие факторы	24
<i>Кобзенко Дарья</i>	Позитивный и нормативный анализ возможных последствий присоединения России к ВТО	27
<i>Минашкин Алексей</i>	Создание международного рынка ценных бумаг и фондового пространства в Российской Федерации	29
<i>Новохатняя Анастасия</i>	Франчайзинг как средство повышения конкурентоспособности российских предприятий на мировом рынке	27
<i>Рышков Дмитрий</i>	Влияние Интернет-ресурсов на формирование постиндустриальной экономической системы	29
<i>Соколова Елена</i>	Трудовая политика: Россия и мировое сообщество	33
<i>Тарасова Юлия</i>	Экономический рост и Россия	35
<i>Ткаченко Наталья</i>	Защита внутреннего рынка и доступ на иностранные рынки – перспективы в рамках ВТО	37

<i>Шаповалов Николай</i>	Развитие местного самоуправления в контексте глобализации и социальной модернизации	38
<i>Шоренкова Ольга</i>	Основные проблемы и угрозы экономическому развитию России в контексте глобальной экономики	43
<i>Щедрина Елена</i>	Глобализация и человеческий капитал	44

---

## **Раздел 2. ВЛИЯНИЕ КОНВЕРГЕНЦИИ НА МАТЕМАТИКУ И БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ**

<i>Агальцова Мария</i>	Новшества и их оценивание	46
<i>Береснева Ольга</i>	Критерий знаков как основа для оценки эффективности новшеств	47
<i>Варванина Олеся</i>	Нулевые и альтернативные гипотезы	48
<i>Кононова Светлана</i>	Конвергенция национальных стандартов с МСФО	49
<i>Лакомова Наталья</i>	Прозрачность бухгалтерской отчетности	51
<i>Татаринцева Мария</i>	МСФО 36 «Обесценение активов» один из важнейших мировых стандартов	54
<i>Сазонова Елена</i>	Трансформация российской отчетности в соответствии с МСФО	56
<i>Смирнова Анна</i>	Два случая применения критерия знаков	57
<i>Смирнова Наталья</i>	Первое применение международных стандартов финансовой отчетности	58

---

## **Раздел 3. ПРОБЛЕМЫ КОНВЕРГЕНЦИИ ФИНАНСОВЫХ СИСТЕМ**

<i>Аксенова Екатерина</i>	Особенности ипотечного кредитования в Курской области	60
<i>Голущенко Ольга</i>	Борьба с налоговыми преступлениями: региональный аспект	62
<i>Дегтеренко Ирина</i>	Проблемы и перспективы денежного рынка	64
<i>Зорина Анна</i>	Оценка инвестиционной привлекательности	67



	РФ и регионов России с точки зрения иностранного инвестора	
<i>Карюнина Татьяна</i>	Сравнительный анализ лизинга и банковского кредита в схеме инвестиционного финансирования в РФ	70
<i>Колупаева Татьяна</i>	Зарубежные и отечественные методики оценки кредитного риска	73
<i>Коняев Алексей</i>	Проблемы и перспективы развития региональных банков РФ	75
<i>Лакомова Наталья</i>	Учет факторов риска при осуществлении инвестиционных проектов	78
<i>Соболева Юлия</i>	Перспективы экономического роста в Российской Федерации в условиях проводимой антиинфляционной политики	80
<i>Скорова Светлана</i>	Проблема оттока капиталов из России	83
<i>Соклакова Ольга</i>	Проблемы развития банковской системы РФ на современном этапе и пути их решения	85

---

#### **Раздел 4. ОСОБЕННОСТИ МЕНЕДЖМЕНТА В МИРОВОЙ КОНВЕРГЕНЦИИ**

<i>Белугина Галина</i>	Современные технологии управления	87
<i>Вострецова Ирина</i>	Социальная и экономическая эффективность управленческих решений	94
<i>Коровкина Елена Нурсеитова Анастасия</i>	Роль бизнеса в обществе	98
<i>Татаринцева Мария</i>	Понятие управления и его объект	101
<i>Шаповалов Николай, Усманова Гульназ</i>	Роль электронно-вычислительной техники при принятии управленческих решений	103
<i>Щурова Юлия</i>	Особенности управления в социальных организациях	108
<i>Эйдлина Юлия</i>	Эволюция управленческой мысли на рубеже XX–XXI веков	111

---

---

## **Раздел 5. МЕЖДУНАРОДНАЯ ГЛОБАЛИЗАЦИЯ И ДЕМОГРАФИЧЕСКИЕ ПРОЦЕССЫ**

<i>Боровенская Екатерина</i>	Культура согласия как фактор глобализации	111
<i>Иванов Максим</i>	Запад – исламский мир – Китай («Треугольник цивилизационных сил») в современной глобальной конкуренции	114
<i>Иванова Анастасия</i>	Поиск места работы в условиях конвергенции	117
<i>Иванова Татьяна</i>	Международная миграция и демографическая ситуация в РФ	120
<i>Кишкин Олег</i>	Российско-китайские отношения: территориальный вопрос	124
<i>Кобелев Михаил</i>	Глобализация как вызов политической элите России	125
<i>Котов Василий</i>	Проблема взаимоотношений России и США на современном этапе	127
<i>Максимов Александр</i>	Проблемы безопасности в условиях глобализации	128
<i>Мишина Елена</i>	Отношение к институту семьи в европейских странах и России	130
<i>Нечаев Вячеслав</i>	Правовой статус иностранцев в условиях глобализации: вехи истории	132
<i>Родионова Екатерина</i>	Женщины в органах государственной власти и местного самоуправления	134
<i>Родина Ольга</i>	Последствия революций в Грузии, Украине и Киргизии для России	137

---

## **Раздел 6. ВЛИЯНИЕ ПРОЦЕССОВ КОНВЕРГЕНЦИИ НА КУЛЬТУРУ, ОБРАЗОВАНИЕ И СРЕДСТВА КОММУНИКАЦИИ**

<i>Бабенко Роман</i>	Болонский процесс и его влияние на систему высшего образования в России	138
<i>Бердышев Алексей</i>	Проблема гуманизации в высшем образовании	140

<i>Головина Надежда</i>	Позитивные тенденции открытия российско-го образовательного пространства	141
<i>Денисьева Светлана</i>	Английский стиль в интерьере – дань традиции или веяние моды?	142
<i>Зайцев Дмитрий</i>	Многоязычие как фактор современной культуры	145
<i>Ильина Татьяна</i>	Конвергенция систем высшего образования: доводы «против»	146
<i>Мордакова Наталья</i>	Современная аспирантура: проблемы существования	147
<i>Михайлов Василий</i>	Проблемы присоединения России к Болонскому процессу: преимущества и недостатки	148
<i>Смолянинова Ирина</i>	О проблеме современных приоритетов образования в высшей школе	152
<i>Степанова Марина</i>	Проблемы нострификации дипломов: доводы «За» и «Против»	152
<i>Коханова Татьяна</i>		
<i>Суровцева Юлия</i>	Использование информационных моделей при изучении экономических дисциплин	153
<i>Сысоева Любова</i>	Разработка учебных пособий компьютерно-ассистированного обучения с использованием «Microsoft Excel»	154
<i>Усова Ольга</i>	Конвергенция систем высшего образования: доводы «за»	155
<i>Филиппский Антон</i>	Отрицательные стороны открытия российско-го образовательного пространства	158
<i>Щербинина Александра</i>	Административно-управленческие функции и PR	159
<i>Ямпольская Елена</i>	Социальный образ женщины в культуре мира	162

---

## **Раздел 1. ГЛОБАЛЬНАЯ ЭКОНОМИКА: ВЛИЯНИЕ НА УРОВЕНЬ И КАЧЕСТВО ЖИЗНИ**

### **ГДЕ МЫ В МИРОВОЙ ТАБЕЛИ О РАНГАХ: СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ДИНАМИКИ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ РОССИИ И ДРУГИХ СТРАН**

*Алистратова Наталья, МЭБИК, 1 курс  
специальность «Финансы и кредит»  
Научный руководитель: к.э.н. Иноземцева Л.Н.*

Важнейшая проблема нынешнего времени – определение места России в мировой таблице о рангах. Оно зависит от ВВП, ВВП на душу населения, уровня образованности населения, уровня преступности, от инновационной активности предприятий и т.д. Остановимся на последнем. Чтобы проиллюстрировать сегодняшнее место России в мировом технологическом пространстве, воспользуемся показателями наукоёмкости и наукоотдачи (см. табл.).

Проанализируем показатели наукоёмкости. Во-первых, по доле расходов по НИОКР в ВВП Россия находится на уровне Китая и Италии, а по абсолютным вложениям не уступает Канаде. Во-вторых, по абсолютной численности научных работников мы всегда удерживали первенство. А сегодня, как видно из таблицы, мы находимся на третьей позиции после США и Японии. К нам вплотную приближается Китай. По удельному параметру численности научных работников на 10 тыс. занятых мы в 6 раз опережаем Китай, в 3 раза – Италию, на треть – Великобританию.

Рассмотрим показатели наукоотдачи:

- по показателю ВВП на одного занятого, характеризующему производительность экономики, мы примерно в 4 раза уступаем США, в 3 раза – Европе;
- по индексу конкурентоспособности мы уходим на 70-е место, уступая Китаю и Индии. Это ниже нашего показателя по доле ВВП на душу населения;
- по доле высокотехнологичного экспорта в товарном экспорте мы несколько опережаем Индию, но отстаем от Италии и вдвое уступаем Китаю.

Сегодня российский комплекс состоит из 1700 промышленных предприятий, более половины объема их выпуска составляет военная продукция. Лишь одно из 20 российских предприятий проявляет инновационную активность (против 60–80% на Западе).

Будущее России связано с реализацией ее научно-промышленного потенциала, т.е. с использованием энергии и способностей ее населения.

Но эти верные соображения рискуют остаться на бумаге, если не будет достаточной финансовой базы.

	Доля расходов на ИР* в ВВП, %	Численность ученых и инженеров, занятых в ИР (на 10000 населения)	Текущий индекс конкурентности (место в мире)	Доля высокотехнологичной продукции в товарном экспорте, %	Доля информатизационного оборудования, %	Производительность труда, тыс. долл. ВВП
США	2,69	41,0	2	32	13,0	73,1
Китай	1,00	5,5	44	20	7,1	7,2
Япония	2,98	51,0	11	26	9,7	56,0
Индия	1,23	1,6	56	6	0,07	4,9
Германия	2,48	31,6	13	18	4,8	56,0
Франция	2,15	27,2	26	23	3,4	56,5
Великобритания	1,87	26,7	15	31	5,3	54,5
Италия	1,00	11,3	41	10	1,1	56,5
Россия	1,00	34,8	70	8	0,04	18,0
Канада	1,84	29,9	16	15	1,2	60,0

*ИР\** – исследования и разработки.

*Источник: Россия и страны мира. Госкомстат России. М., –2002*

Как показывает опыт Германии, фундаментальную науку легко потерять и почти невозможно восстановить заново. Вред, который нанесет исчезновение науки, сравним со средневековой инквизицией. В данном случае инквизиторы – уменьшение бюджетного финансирования. Во времена СССР расходы отделения математики в год составляли стоимость одного танка. Сейчас расходы этого же отделения не превышают 0,1 танка в год. Весь бюджет российской науки соответствует бюджету среднего американского университета.

Это повлекло за собой изменение в демографических ресурсах. «Утечка умов» из некоторых отраслей составляет до 40%. К этим отраслям относятся математика, программирование, ядерная физика. При этом ученому не обязательно эмигрировать, существует компьютерная «утечка умов» – через Интернет, когда ученый работает «в свободное время» по заказу зарубежных партнеров.

По показателю производительности труда Россия в 2001 г. занимала 37-е место в мире. Этот показатель в 20–24 раза меньше, чем в Швейцарии, Норвегии, Японии, Германии. Кроме того, по количеству рабочих

часов в год Россия значительно уступает новым индустриальным странам: Южной Корее, Чили, Гонконгу. В силу своего низкого экономического уровня Россия не может догнать развитые страны по уровню применения и обновления технологий. Но в принципе она может их обогнать, создав нечто принципиально новое и добившись резкого увеличения дохода на этой основе. Для России шанс возрождения дает использование науки и образования как долгосрочного конкурентного преимущества. Именно за счет этих факторов будет происходить процесс конвергенции, т.е. процесс сближения стран.

## **ВОЗМОЖНЫЕ ВАРИАНТЫ ВЛИЯНИЯ ГЛОБАЛИЗАЦИИ НА СОСТОЯНИЕ ПРИРОДНЫХ РЕСУРСОВ**

*Алферова Эльвира, МЭБИК, 2 курс,  
специальность «Мировая экономика»  
Научный руководитель: к.э.н. Окорочкова Г.П.*

Развитие экономических отношений порождает проблемы, связанные с изменением среды обитания человека. Сегодня мировая экономическая система находится на критическом этапе своего развития. Деятельность человека обусловила загрязнение окружающей среды, причем его масштабы таковы, что ставят под вопрос существование самого человечества.

Масштабы антропогенного воздействия на окружающую среду резко возросли в течение XX века. Стремительный рост населения в это столетие, быстрое развитие промышленности и интенсификация сельского хозяйства, применяющих экологически опасные технологии, сопровождаются загрязнением атмосферы и гидросферы, нарастанием массы промышленных и бытовых отходов, снижением биоразнообразия.

По данным ученых Оксфордского университета, из-за загрязнения и дефицита воды ежегодно происходит свыше 2 млн. смертей и миллиарды случаев болезней; из-за загрязнения воздуха до 700 тыс. человек умирают преждевременно, а 400–700 млн. человек дышат этим воздухом; из-за почвенной эрозии в тропическом поясе наблюдается снижение от 0,5 до 1,5% ВВП по причине падения урожайности; из-за разрушения озонового слоя ежегодно происходит увеличение числа заболеваний, при этом обнаруживается до 300 тыс. новых случаев рака кожи и 1,7 млн. заболеваний катарактой<sup>1</sup>. Этот список можно продолжать и дальше. Все эти угрозы здоровью типичны для нашего образа жизни. Добавим сюда сложные экологические проблемы развивающихся стран, связанные с бедностью, и признаки глобальной катастрофы предстанут перед нами.

---

<sup>1</sup> Development and Environment. N.Y., Oxford University Press. 1998.

Ситуация продолжает ухудшаться. Ожидается, что промышленное производство в развивающихся странах к 2030 г. достигнет 600% по отношению к уровню 2000 г. Для того, чтобы поддерживать хотя бы нынешнее состояние загрязненности атмосферы, потребуется сократить выбросы до 2030 г. на 90–95%. Основная причина такого положения – быстрый рост всех основных элементов глобальной системы.

К числу основных глобальных экологических проблем следует отнести: глобальное потепление климата; уменьшение озонового слоя Земли; сокращение площади лесов; деградация земельных ресурсов; загрязнение бассейнов рек, морей и озер; сокращение биологического разнообразия; накопление отходов продуктов жизнедеятельности человека.

Ряд экологических проблем глобального масштаба вызывает особую озабоченность специалистов. Среди них – загрязнение атмосферы. Оно, в частности, проявляется в глобальном потеплении климата на планете, обусловленном, по мнению ученых, в основном повышением концентрации диоксида углерода в атмосфере. Главные источники углекислоты в атмосфере – промышленные и энергетические предприятия, а также автотранспорт, использующий бензин и дизельное топливо в двигателях внутреннего сгорания.

По мнению специалистов, прогнозируемые изменения климата (глобальное потепление) неизбежно приведут к разрушению многих существующих ныне экосистем, взаимосвязей между ними. Резкое возрастание концентрации парниковых газов в атмосфере началось полвека назад. Сжигание ископаемого топлива – основной источник выделения углекислого газа и окислов серы и азота в атмосферу.

Начиная с конца позапрошлого века, происходит значительное потепление климата. В среднем температура воздуха повысилась на 0,5–0,7°C. С первого взгляда эта величина может показаться незначительной, однако следует напомнить, что во время последнего оледенения 18 тыс. лет назад, когда мощный ледяной панцирь сковывал северную половину Европы и Северную Америку, средняя температура воздуха у поверхности Земли была всего лишь на 5°C ниже современной. Если температура будет продолжать расти с такой же скоростью, как в последние 10–15 лет, то к середине текущего столетия она повысится на 1,3°C. По некоторым прогнозам, скорость потепления увеличится в сравнении с современной, и тогда к середине XXI века температура повысится на 1,5–4,5°C. Уже сейчас ученые отмечают, что глобальное потепление климата грозит оставить Землю без ледников. Таяние горных ледовых шапок приводит к поднятию уровня моря, разрушению береговой линии, наводнениям, жестоким бурям и другим природным катаклизмам.

Основная доля выбрасываемого в атмосферу углекислого газа за счет ископаемого топлива приходится на экономически развитые страны. Развивающиеся страны выбрасывают углекислого газа в атмосферу во много раз меньше. Загрязнение воздуха токсичными газами является

острой проблемой для крупных городов и промышленных центров. Город с населением 1 млн. человек выбрасывает в атмосферу ежегодно 10 млн. т. водяного пара, 2 млн. т. газов, около 200 тыс. т. пыли и до 150 т. тяжелых металлов. Эти и многие другие данные указывают, что в экономически развитых странах загрязнение воздуха – важный фактор, негативно влияющий на состояние здоровья их населения. Загрязненная атмосфера к тому же становится значительным источником загрязнения других сред за счет выпадения осадков, содержащих токсичные вещества.

Еще одна важная экологическая проблема глобального масштаба – загрязнение гидросферы. Большие опасения внушают отходы. При сохранении нынешних темпов развития их объем может возрасти к 2025 г. в пять раз. Около 70% загрязнения морской среды создается наземными источниками. Наиболее распространенные загрязняющие вещества, создающие деформацию экосистем моря, – нефть и нефтепродукты. Современный морской транспорт также является серьезным источником загрязнения мирового океана. Ежегодно около 600 тыс. т. нефти попадает в мировой океан в результате морских перевозок и аварий. Во многих странах мира в конце XX века ощущалась общая нехватка пресной воды и растущее ее загрязнение.

Угрожающая ситуация сложилась с водными запасами. Их хватает только на ближайшие 25–30 лет. При этом количество воды, непригодной к потреблению, равно ее потребляемому объему. Продолжается загрязнение рек, озер и других поверхностных вод. Объем нормативно очищенных сточных вод составляет не более 10% всех вод, требующих очистки.

Чистая вода на Земле становится драгоценной редкостью. Дожди почти везде стали кислотными. Водная фауна третьей части всех озер мира уже погибла. В реки втекают потоки загрязненных стоков. Для очищения их требуется 50–100-кратное разбавление чистой водой, т.е. 75–150 000 км<sup>3</sup>, в то время как объем всего речного стока мира, по расчетам ученых, составляет 45000 км<sup>3</sup>.

Уже сейчас половину необходимой нам воды добывают через артезианские скважины из глубинных слоев земли. Однако и эта вода далека от идеальных требований, поскольку также идет интенсивное загрязнение подземных артезианских вод и озер, даже таких гигантских, как Байкал и Ладога.

Мощными темпами идет вырубка лесов. Если до начала освоения промышленных технологий на Земле было 6 млрд. га лесов, то сейчас их осталось около 4 млрд. га. В США вырублено около 30% лесных массивов, включая искусственные насаждения, в Европе леса вырублены практически полностью, в Китае – 50%.

За XX век было вырублено 40% лесов, оставшихся на планете к его началу. Площадь амазонской сельвы уменьшается в год на 1,25%. За год исчезает 27 000 видов, т.е. 3 вида в час. По расчетам специалистов, при сохранении современных темпов вырубки лесов они исчезнут к середине XXI века.



Все большую ожесточенность геоэкономических войн в будущем предопределяет исчерпание природных ресурсов. Скажем, бокситов еще хватит на 85 лет, запасов железной руды – на 55 лет, медной руды – на 14 лет, цинка – на 11 лет. Если в ближайшие десятилетия потребление естественных ресурсов будет расти в прежнем темпе, кладовые Земли грозят истощением. Увы, на 60 лет нефти не хватит в свете ежегодного роста потребления нефти на 1,9%. Это означает, что в 2020 г. потребление достигнет 113 млн. баррелей в день. При таком росте потребления нефть на Земле иссякнет не в 2060, а в 2040 г. В любом случае уже в третьем десятилетии 21 века человечество начнет ощущать нехватку главного органического топлива – нефти. Даже если не поддаваться особому пессимизму, кризис в использовании этого типа ресурсов наступит уже в середине XXI века.

Все изложенное свидетельствует о том, что если человечество не изменит образ жизни, характер производства, структуру потребления – экологическая катастрофа неизбежна.

### Литература

1. Ситаров В.А., Пустовойтов В.В. Основные экологические проблемы // Социальная экология. – 2002. – № 5. – С. 4–15.
2. Малофеев В.И. Экологические проблемы глобального масштаба // Социальная экология. – 2003. – № 4. – С. 3–7.
3. Глобальные изменения на рубеже тысячелетий // Проблемы окружающей среды и природных ресурсов. – 2004. – № 12. – С. 12–20.
4. Глобальная экология и проблемы экономического роста в России // Финансы и кредит. – № 23. – 2004. – С. 49–60.
5. Глобальные проблемы экологического кризиса // Экономика природопользования. – 2000. – № 4. – С. 76–95.
6. Изменение климата и загрязнение окружающей среды // Экология и жизнь. – 2002. – № 1. – С. 15–31.
7. Истощение сырьевых и энергетических ресурсов // Экология и жизнь. – 2002. – № 6. – С. 4–24.
8. Экологический вызов и устойчивое развитие // Экология производства. – 2004. – № 3. – С. 5–27.

## ГЛОБАЛИЗАЦИЯ И ЕЕ ВЛИЯНИЕ НА ДИФФЕРЕНЦИАЦИЮ ДОХОДОВ, УРОВЕНЬ ЖИЗНИ ГРАЖДАН РОССИИ

*Волобуева Людмила, МЭБИК, 4 курс  
специальность «Мировая экономика»  
Научный руководитель: к.э.н. Огорокова Г.П*

## **1. Россия, ее экономические планы.**

Предсказуемость не относится к атрибутам российской экономики. Абсолютная зависимость от сырьевого и топливного экспорта еще позволяет что-то предугадать. Но вот движения мыслей чиновников наполняет хозяйственную жизнь России неожиданными поворотами. Поэтому отечественная экономика развивается по своему собственному сценарию, мало совпадающего с мнением профессиональных экспертов.

Так в январе 2005 года прирост потребительских цен составил 2,6%. А данные правительства по итогам 2005 года 7,5 – 8,5% прироста цен. Но все зависит от обстоятельств:

1. Монетизация льгот. Согласно экспертным оценкам, по итогам 2005 г. сумма затрат консолидированного бюджета на эту акцию составит почти 510 млрд. рублей. Формально сумма достаточно большая, чтобы вызвать дополнительное инфляционное давление, но по существу дает небольшой прирост.

2. Обстоятельство второе – цены российских экспортных товаров. В прошлом 2004 году они росли значительно быстрее обычного. Цена добычи топливно-энергетических ресурсов за год выросла на 69,7%. В 2005 г. мировые экспортные цены вряд ли будут расти столь стремительно, как в 2004-м. Однако значительная положительная динамика все равно сохранится. А значит, можно ожидать удорожания цен на продукцию экспортных производств, то есть именно рост цен на сырье и ресурсы определит динамику инфляции.

## **2. Куда предпочитают вкладывать?**

Некоторые аналитики утверждают, что в России началась полномасштабная экспансия западных компаний в сфере торговли. Однако позиции российских инвесторов укрепляются, и они начинают успешно конкурировать с иностранными компаниями.

На первый взгляд, в России сложились все предпосылки для дальнейшего расширения западных розничных сетей. Этому способствует не только мощная финансовая поддержка в виде собственных капиталов и дешевых кредитов иностранных банков. Развитие отечественной розницы «приводит» в страну крупные и мелкие западные сети. В иностранных ритейлерах заинтересовано и государство. Они работают «по-белому», а, следовательно, активно пополняют местный и федеральный бюджеты. Да и покупатели все чаще отдают им предпочтение из-за низких торговых наценок. По мнению ряда аналитиков, сегодня практически не осталось преград, которые бы остановили наступление иностранного капитала.

Россия находится в поле зрения компаний, однако перевести сюда свои основные ресурсы для развития они не могут, боясь опоздать с развитием сетей в Китае.

Получается, что на китайский рынок крупные компании идут куда охотнее, чем на российский. В действительности развитие в Китае гораздо перспективнее, чем у нас в стране. Одна из причин – снижение налогов, которые иностранная компания должна платить государству при входе на рынок. Китайское правительство в отличие от правительства России придерживается политики стимулирования иностранных инвестиций.

Иностранные инвестиции в российскую розничную торговлю в 2002 г. составляли 8,4 млрд., в 2003 г. – 10,5 млрд. USD. В 2004 году, по предварительным оценкам, объем инвестиций достигнет 12 млрд. USD. В перспективе супер- и гипермаркеты будут принадлежать в основном иностранному капиталу, за нашими предпринимателями останутся дискаунтеры и так называемые «магазины у дома».

### **3. Рынок Китая**

Китай пережил эпоху крупномасштабной индустриализации. Главным результатом социально-экономических изменений материкового Китая явилось превращение страны в аграрно-индустриальную державу, обладающую гигантскими ресурсами дальнейшего наращивания экономического и военного потенциалов и способную оказывать растущее влияние на положение дел в мире.

Рынок Китая сегодня наиболее подвержен экспансии западного капитала. На нем представлены все крупные финансовые группы и компании. Кроме того, китайский розничный рынок оказывает прямое влияние на развитие торговли в некоторых странах Азии и Южной Америки. Именно Китай является одним из основных конкурентов России.

Так, например, американская сеть Wal – Mart Stores планирует открыть в 2005 г. в Китае 15 новых магазинов. По словам руководителя азиатского подразделения Wal – Mart Джо Хэдфилда, компания уже имеет 40 магазинов в 20 крупных китайских городах и теперь намерена сконцентрировать свои усилия в более мелких провинциальных центрах.

Инфляция потребительских цен в Китае уменьшилась на 2,8% в марте 2004 г., с 4,8 % в феврале.

В последнем выпуске "The Economist" за 2004 г. были опубликованы данные по ряду стран, в том числе по России и Китаю.

#### *Экономика*

Страна	Изменения ВВП за 2004 год	Индустриальное производство	Потребительские цены
Китай	+9,1%	+14,8% Ноябрь	+2,8 Ноябрь
Россия	+6,4%	+3,5% Октябрь	+11,7 Ноябрь

#### *Финансовые рынки*

Страна	Фондовый рынок (за год)	процентные ставки
--------	-------------------------	-------------------

Китай	1,3785 \$	3,00%
Россия	572,3 \$	13,00%

**Торговый баланс за 2004 г. (12 месяцев), в млн. \$**

Страна	Торговый баланс	Текущий счет	Иностраннные резервы
Китай	+26,6	+45,9	514,5
Россия	+81,2	+44,6	113,7

**4 Недостатки российского рынка.**

Основным фактором для развития розничной торговли следует считать приход крупных сетевых операторов. Но в России пока не сложилось ситуации, которая позволила бы говорить о повальной экспансии западных сетей. Крупные компании проводили исследование российской розницы и в результате решили развивать торговлю в Азии. Росси в ряду инвестиционных предпочтений занимает только 3–4 место. Так что, по оценкам экспертов компаний, выход на российский рынок можно отложить на несколько лет.

Западные компании не торопятся осваивать российский рынок. Это связано со следующими факторами: отсутствием конкуренции в сфере торговли; противоречивостью законодательства; административными барьерами; необходимостью активизации достаточно больших ресурсов.

Все эти причины сбивают с России «прицел» лидеров западного ритейла. В итоге у них нет должной уверенности в успехе, которая позволила бы инвестировать в глобальные проекты. Главным же препятствием для прихода западных компаний в Россию остается недостаток информации о российском рынке и его конъюнктуре. Решение этой проблемы незамедлительно скажется и на результате.

**Литература**

- 1.Адно Ю.Л., Александрова И.И. и др. Мировая экономика: Глобальные тенденции за 100 лет / под редакцией Королева И.С. – М.: Юристъ, 2003. – 604 с.
- 2.Доронин И.Г., Леонтьева Е.Л и др. Мировая экономика / Под ред. проф. Николаевой И.С. – М.: Академия развития, 2004. – 575 с.
- 3.3 Зубченко Г. Китай: впереди Росси всей // Молд, – 2005. – №1. – С. 12–15.
- 4.Райская Н., Сергиенко Я. Зигзаги инфляции // Финанс. – 2005 – № 7 (97). – С. 16–21.
- 5.Шуйский В.П.. Основные направления рационализации импорта России // Внешнеэкономический бюллетень. – 2005. – № 1. – С.43–50.
- 6.The Economist. – 2004. – № 12. – С. 64.

## КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКИ В УСЛОВИЯХ ВСТУПЛЕНИЯ РОССИИ В ВТО

*Данилова Анна, МЭБИК, 3 курс  
специальность «Мировая экономика»  
Научный руководитель: ст.преп. Левшина Л.С.*

Для высокоразвитых стран ВТО – наилучший способ контролировать рынок, умело использовать свои преимущества, управлять мировыми финансами. Для развивающихся стран – это возможность хоть как-то выжить в условиях жесткой конкуренции. Для России же такое партнерство с ВТО как минимум, может обернуться потерей наукоемких технологий и новым дефолтом. После вступления в ВТО России в лучшем случае отведена роль поставщика сырья для мировой экономики, в худшем – она станет формально независимой, но фактически подчинена США.

Присоединение к ВТО позволит стране:

- Получить возможность участвовать в мировой торговле на общепринятых и равных условиях;
- Повысить инвестиционную привлекательность страны, поскольку иностранные инвесторы смогут рассчитывать на более стабильные торгово–политические условия и на облегчение экспорта своей продукции, производимой в России, на рынке третьих стран;
- Облегчить доступ российских готовых изделий на внешние рынки, что создаст более благоприятные условия для преодоления сырьевой специализации отечественной промышленности;
- Приблизить отечественные технические стандарты к международным, что будет способствовать расширению экспорта российской промышленной продукции.

Вместе с тем присоединение России к ВТО само по себе в настоящее время не обеспечит для страны быстрый и массивный «прорыв» на мировые рынки и существенное укрепление ее позиций в системе мирохозяйственных отношений.

Таким образом, если положительные стороны для России от присоединения к ВТО носят общий характер и растянуты на перспективу, то отрицательные последствия – конкретны и непосредственно угрожают экономической безопасности страны. К таким отрицательным для отечественной экономики последствиям относятся, в частности:

- ✓ Усиление конкуренции со стороны иностранных производителей товаров и услуг на российском внутреннем рынке, что приведет к спаду промышленного и сельскохозяйственного производства и даже к закрытию неконкурентоспособных предприятий, прежде

всего, обрабатывающей промышленности. Закрытие предприятий вызовет рост безработицы и резкое обострение проблем. Еще больше усилится сырьевая специализация отечественной промышленности;

- ✓ Ухудшаться торговый и платежный балансы страны. При наличии значительного государственного внешнего долга обострится проблема с его обслуживанием;
- ✓ Усилится разрыв между внешним и внутренним секторами экономики;
- ✓ Серьезные проблемы возникнут в области интеграционных процессов стран – членов СНГ. Положения многих подписанных Россией многосторонних соглашений придется изменить, что поставит под вопрос всю систему предоставляемых в рамках Содружества преференций в области торговли и оказания услуг.

Присоединение России к ВТО в стратегическом плане, несомненно, будет способствовать более широкой интеграции страны в мировую экономику, устойчивости ее экономического развития в условиях вовлеченности в мирохозяйственные связи и отвечает целям и задачам, поставленным в Концепции национальной безопасности Российской Федерации и в Государственной стратегии экономической безопасности Российской Федерации.

## **О КОНКУРЕНТНЫХ ПРЕИМУЩЕСТВАХ РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКИ**

*Жиров Дмитрий, КГСХА, 3 курс  
специальность «Финансы и кредит»  
Научный руководитель: к.э.н. Соловьева Т.Н.*

Страна завершила период основных рыночных реформ с довольно хорошими результатами. Хотя не надо забывать, что высоких темпов экономического роста мы добились после продолжительного по времени экономического «свободного падения». Тем не менее теперь ситуация иная, она позволяет уже с большим основанием вести дискуссии о глобальной цели, которую должно ставить перед собой правительство, государство в целом.

Итак, на что же следует ориентировать политику модернизации российской экономики? На данный момент существует две определенных цели, предложенные государством. Первая – удвоение ВВП в течение 10 лет. Вторая – диверсификация экономики, т.е. уход от сырьевой зависимости, увеличение в экспорте готовой продукции. За исключением небольшой детали: наша страна эту самую готовую, за исключением вооружения, делать не умеет. Точнее хорошо делать так и не научилась. Поэтому

му мы и вынуждены экспортировать то, что у нас покупают: нефть, газ, металлы и вооружение. Данные по объему и структуре экспорта – это настоящая лакмусовая бумажка конкурентоспособности страны. И тут можно прийти к выводу, что основная цель государства гораздо шире – стать конкурентоспособным. Это вполне разумная и действительно важная задача – научиться производить такие товары, которые бы пользовались спросом не только на внутреннем, но и на мировом рынке. В международной практике применяется такой показатель – коэффициент выявленных сравнительных преимуществ – RCA. Он рассчитывается как отношение доли страны на мировом рынке конкретного товара к доле экспорта этой страны в общем мировом экспорте. Если эта доля выше единицы, о государство имеет конкурентное преимущество на рынке этого товара. Если меньше – то оно неконкурентоспособно. Так вот, по расчетам известного немецкого профессора Хорста Зиберта, автора книги «Эффект кобры», судя по этим коэффициентам, Германия традиционно конкурентоспособна в основном в средних технологиях: например, выпуск автомобилей, станков, электрических машин. В отличие от США, Франции и Великобритании, экономика которых более продвинута в производстве продуктов высоких технологий.

Интересный факт. В 1970 г. Германия имела положительное значение этого показателя по таким продуктам, как, например, техника связи и электрические машины. А в 1999 г. по этим же изделиям коэффициент RCA уже не дотягивал до единицы. Вывод простой: Германия в этой области сала неконкурентоспособна. А что же Россия? У нас самый высокий показатель RCA по следующим статьям: необработанная древесина, никель и природный газ. В 1999 г. он достигал 12,17 и 17,5 соответственно. Из 20 рассчитанных коэффициентов. В 2001 г. два вида товаров оказались, судя по этому параметру, уже неконкурентоспособны: отходы цветных металлов и продукция судостроения.

Эти примеры показывают неоднозначность, а главное, изменчивость экономической ситуации во времени. В России наблюдается такая закономерность: с увеличением степени обработки продукции коэффициент сравнительных преимуществ уменьшается. Пожалуй, исключением остаются лишь энергетическое оборудование и уже упоминавшееся вооружение. Поэтому мы должны повышать конкурентоспособность всех российских товаров, с особенно высокой степенью обработки, и услуг, которые нашли бы своего покупателя не только в пределах России и СНГ, но и на мировом рынке.

Сегодня в России на внутреннем рынке наибольшей конкурентоспособностью обладает отечественное продовольствие – его доля составляет более 50 %. А рынок непродовольственных товаров на 70–80 % занят импортом. Вообще-то факторы, позволяющие заклинания превратить в реальность – увеличить конкурентоспособность российских товаров и

услуг с гармоничным сочетанием качества и цены, в России есть. Это природные ресурсы, труд и капитал.

С ресурсами у нас все в порядке. Россия настолько богата ими, что это достоинство оборачивается недостатком, серьезно мешает нам. Китай, например, при отсутствии в достаточном количестве природного сырья вынужден концентрироваться на выпуске готовой продукции, она в его экспорте занимает 80%. Для сравнения в России – 40%.

Другой фактор – труд. На него, с точки зрения долгосрочного ресурса, позволяющего увеличить конкурентоспособность, также сложно рассчитывать. Россия стоит на пороге демографического кризиса, с 2007 г. численность экономически активного населения начнет заметно сокращаться. А наша отечественная рабочая сила, обладающая достаточными образованием и квалификацией. Одновременно характеризуется крайне низкой дисциплиной и отсутствием опыта производства качественной продукции. И от этого наследия СССР, мы избавимся еще не скоро.

Третий фактор – капитал. В принципе, сегодня денег в России достаточно. Но, во-первых, это короткие деньги. Во-вторых, для них сегодня трудно найти объекты выгодного приложения. Экономика не способна воспринять и эффективно использовать эти средства.

Все перечисленные средства являются необходимыми, но далеко не достаточными для обеспечения конкурентоспособности страны. Потому что самым важным моментом в этой системе оказывается конкурентоспособность институтов. Это законы, дисциплина их выполнения, наши привычки, в конце концов, нормы поведения, стиль взаимоотношений.

Совокупность формальных и неформальных институтов, принятых в стране ценностей, – это культура нации. Сегодня уровень нашей культуры не позволяет обеспечивать необходимое повышение конкурентоспособности. Потому российские автолюбители предпочитают иномарки. Поэтому нужны экономические реформы, благоприятный климат для инноваций. Но для создания позитивного инновационного климата нужны свобода и доверие в широком смысле. Свобода людей, которые живут в России. Речь здесь идет не только об экономических, но и политических свободах, о демократизации.

## **ГЛОБАЛИЗАЦИЯ: ЭКОНОМИЧЕСКОЕ СОДЕРЖАНИЕ, ФОРМЫ ПРОЯВЛЕНИЯ, ВОЗДЕЙСТВУЮЩИЕ ФАКТОРЫ**

*Исаев Николай, МЭБИК, 1 курс  
специальность «Бухгалтерский учет, анализ и аудит»  
Научный руководитель: к.э.н. Огорокова Г.П.*

На рубеже двух веков внимание человечества обращено ко многим кардинальным переменам. Речь идет не только о повороте основной мас-



сы стран в сторону рыночной модели развития. Современный мир вступил в эпоху глобализации.

Глобализация – качественно новый этап развития интернационализации, охвативший в современных условиях не только экономическую, но и политическую, социальную, культурную область жизни.

Нынешний этап глобализации представляет собой процесс движения к мировому экономическому, финансовому, информационному и гуманитарному пространству, обуславливающему снижение государственных барьеров на пути движения информации, капиталов, товаров и услуг и возращение роли национальных институтов регулирования экономики. В современных условиях передача финансово-экономической информации осуществляется практически мгновенно, сообщения об экономических возможностях и сделках быстро распространяются по всему миру. Если в каком-либо уголке мира происходит существенное изменение на рынке, то о нем становится известно сразу же во всех других его частях. Это характерно для событий на фондовых биржах, валютных и товарных рынках, а также для научных открытий и их использования.

Выделим тенденции и процессы глобализации:

– ускорение движения международных факторов производства породило новые направления интернационализации производства и финансов. Они включают в свою орбиту не просто территории, как это происходило на предыдущих этапах, а хозяйствующие субъекты разных стран, действующие в различных сферах производства, торговли, обслуживания и т. п.;

– синхронизация развития экономики различных стран, включая проявления мирового финансово-экономического кризиса, в отдельных звеньях мировой финансово-экономической системы;

– в результате такого мирового развития сформировались могущественные автономные и инерционные силы, блокирующие все усилия национальных государств и международных организаций по преодолению кризисного развития;

– глобализация способствует формированию международных организаций (типа ВТО, МВФ, Всемирного банка), действующих на грани выхода из-под контроля мирового рынка.

Отметим сферы экономической организации. Глобализация экономической деятельности развивается по следующим основным направлениям:

– международная торговля: услугами, технологиями.

– международное движение факторов производства: прямые инвестиции в основной капитал, носителями которых вступают ТНК; рабочая сила, которая приобретает все более интернациональный характер, соединяясь с финансовыми потоками, они образуют международное производство.

– международные финансовые операции: валютные операции; займы и кредиты; ценные бумаги.

Говоря о финансовой глобализации как о важнейшей составляющей глобализации мировой экономики, следует отметить, что ее процессы нередко сопровождаются международной денежной и финансовой нестабильностью. Глобализация в сфере финансовых потоков может привести к разрушительным процессам, т. к. существуют факторы, обуславливающие ускоренное распространение кризиса в одной стране на крупные регионы мира. Существующий уровень мировых рыночных механизмов весьма несовершенен и нестабилен и не может исполнять роль глобального регулятора. Более того, национальные методы регулирования финансовых потоков не адекватны возможностям влияния на них носителей глобализации (ТНК, ТНБ, международных финансовых организаций), действия которых могут ввергнуть страну или группу стран в финансовый хаос.

Укрепление экономических связей между странами усилило распространение влияния как позитивных факторов роста, так и негативных потрясений. Позитивными сторонами процесса глобализации являются:

– ускоренное развитие стран благодаря выгодам международного разделения труда, международной кооперации, осуществляемой на высоком технологическом уровне.

– создание миллионов рабочих мест во всем мире, прежде всего в развитых странах.

– расширение доступа к средствам связи и международной информации (Интернет, телефон, спутниковое ТВ)

– расширение возможностей стран к обмену культурными и образовательными программами

– стандартизация систем высшего образования и возможностей массового обучения за рубежом.

– устранение визовых режимов во многих развитых странах и значительный рост международного туризма.

– повышение жизненного уровня и качества жизни населения в большинстве участвующих в кооперации стран.

Издержки процесса глобализации являют собой:

– отрыв финансовой сферы от реальной экономики, выход данной сферы на лидирующие позиции.

– усиление бесконтрольности движения капитальных ресурсов, сосредоточенность их в сфере спекулятивных операций с валютой и ценными бумагами, что создает феномен так называемого «мыльного пузыря».

– усиление дистанции между странами–лидерами и блоком крайне отсталых стран. Основа разрыва – усиление динамизма страны–лидера – США.

– неравномерность распределения информации в мире, с одной стороны, и злоупотребление возможности бесконтрольного входа в мировое информационное пространство – с другой

– возрастание экспорта массовой культуры (преимущественно из англо-американского пространства). Универсализация массовой культуры. Формирование негативной реакции на данный факт в ряде стран мира (позиция Франции по отношению к экспансии английского языка)

– формирование противостояний двух цивилизаций, опирающихся на различное понимание смысловых параметров жизни, религиозных установок, духовных ценностей

– создание организованной системы международного терроризма и подтверждение вывода об уязвимости демократии.

Явление глобализации, будучи противоречивым по своей природе, не могло не вызвать самую различную реакцию в общественных кругах. Исследователи делают вывод, что глобализация породила так называемое движение антиглобалистов. Выдвигается идея об альтернативной глобализации, противостоящей той, проводниками которой выступают центры национальной финансово-экономической власти (МВФ, Всемирный банк, ВТО и др.).

Состав движения антиглобалистов достаточно масштабен. В нем насчитывается 50 млн. зарегистрированных членов «Движения за альтернативную глобализацию». Данный институт имеет ответвления в 60 странах, в т. ч. и России.

Антиглобалисты отмечают, в частности, следующие негативы процессов глобализации:

– глобализация проводится прежде всего усилиями США, конечная задача которых – отработка системы эксплуатации развивающихся стран через систему подконтрольных международных организаций;

– глобализация – объективный процесс, обусловленный техническим прогрессом, информационной революцией и развитием системы международных связей, но выгодами данного процесса пользуются преимущественно развитые страны;

– успехи глобализации просматриваются лишь в области экономики, в сфере политики позитивы очень умеренны;

В целом процессы глобализации набирают темпы. Растет внимание к данной проблеме, как со стороны ученых, так и политиков. Время покажет, насколько рациональным будет дальнейший ход цивилизации. Сомнения не вызывает тот факт, что человечество встретилось со сложнейшими проблемами и стоит перед выбором, от кого зависит его будущее.

#### Литература

1. Тураев В.А. Глобальные проблемы современности / Учеб. пособ. – М., 2001.

2. Соколинский В., Минчев Р. Глобализация и ее социально-экономические проблемы // Экономика в школе. – 2004. – № 4. – С. 94–105.
3. Кучуков Р., Савка А. Некоторые особенности процессов глобализации // Экономист. – 2003. – № 5. – С. 40–46.
4. Клеман К., Шеин О. Антиглобалистическое движение и его перспективы // ЭКО. – 2002. – № 12. – С. 41–53.

## ПОЗИТИВНЫЙ И НОРМАТИВНЫЙ АНАЛИЗ ВОЗМОЖНЫХ ПОСЛЕДСТВИЙ ПРИСОЕДИНЕНИЯ РОССИИ К ВТО

*Кобзенко Дарья, МЭБИК, 2 курс  
специальность «Мировая экономика»  
Научный руководитель: Левшина Л.С.*

Несмотря на то, что решение о вступлении России во Всемирную торговую организацию уже принято, последствия этого шага оцениваются неоднозначно как в предпринимательской, так и научной среде.

Теоретически приобретения, которые может получить Россия от присоединения к ВТО, заключаются в следующем. Во-первых, это выход в унифицированное международное правовое пространство. Тем самым Россия получит защиту от торговой дискриминации.

Во-вторых, став членом ВТО, Россия получит возможность в дальнейшем оказывать влияние на формирование правил развития мировых торговых связей в соответствии со своими национальными интересами.

Наконец, нельзя не отметить, что переговоры о присоединении России к ВТО свидетельствуют о необходимости сближения отечественного внешнеторгового законодательства с мировой торговой практикой и положениями документов ВТО, что вполне отвечает интересам российских экспортеров и импортеров.

Присоединение России к ВТО неизбежно приведет и к некоторым потерям. Первое – защита многих российских отраслей, находящихся сегодня в кризисном состоянии, будет затруднена в случае значительного облегчения доступа на российский рынок иностранных товаров и услуг, чего добиваются партнеры России по переговорам о ее присоединении к ВТО. Прежде всего, по оценкам аналитиков, пострадают от наплыва западных конкурентов российский агропромышленный комплекс, текстильная промышленность и авиастроение. Второе – снижение импортных пошлин, неизбежное в случае присоединения России к ВТО, может оказаться весьма серьезным ударом по федеральному бюджету. Правительству придется компенсировать эти потери с помощью других налогов и сборов. Третье – членство в ВТО ограничит свободу государства в области применения тех или иных эффективных мер регулирования внешнеэкономической деятельности, особенно ограничивающих импорт.

И, наконец, четвертое – вступление в ВТО может осложнить продвижение по пути интеграции России со странами СНГ, особенно в рамках Таможенного союза. Для противодействия центробежным тенденциям в СНГ представляется целесообразным расширить формат проводимых в настоящее время переговоров о создании зоны свободной торговли за счет включения в круг обсуждаемых вопросов проблемы либерализации торговли услугами (в частности – финансовыми).

Подчеркивается, что вступление РФ в ВТО может стимулировать:

- создание правовых рамок для цивилизованного рыночного развития страны;
- формирование общероссийского рынка;
- привлечение иностранного предпринимательского капитала;
- повышение в перспективе конкурентоспособности и модернизацию российской экономики, улучшение структуры экспорта и импорта товаров и услуг.

Однако, все эти «плюсы» не дадут о себе знать автоматически. Вступление в ВТО предполагает переход на новые правила игры. В том числе – на внутреннем рынке. Баланс «плюсов» и «минусов» в значительной степени будет зависеть от того, насколько эффективно станет проводиться торгово-экономическая политика России как члена ВТО, использоваться новый арсенал инструментов в торговых отношениях и переговорах, направленных на отстаивание собственных экономических интересов.

## **СОЗДАНИЕ РЕГИОНАЛЬНОГО РЫНКА ЦЕННЫХ БУМАГ И ФОНДОВОГО ПРОСТРАНСТВА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ**

*Минашкин Алексей, КГСХА, 3 курс  
экономический факультет  
Научный руководитель: д.э.н. Барбашин Е.А.*

Развитие торговли ценными бумагами в Российской Федерации необходимо рассматривать исходя из международной практики, которая свидетельствует, что происходит образование единых национальных фондовых систем; интернационализация бирж; нарастание информационного обмена; унификация правил торговли ценными бумагами; слияние организаторов торговли их деятельности.

Рассматривая формирование организационной торговли ценными бумагами в РФ, следует выделить следующие особенности: 1) большие диспропорции в обмене ценными бумагами; 2) большая пространственная протяженность; 3) низкая ликвидность акций многих компаний; 4) неоднородность финансового рынка; 5) недоразвитость и отсталость институтов инфраструктуры.

Все вышеперечисленные обстоятельства делают формирование фондового рынка в регионах крайне необходимым. На современном

этапе развития РФ необходимо уделить серьезное внимание торговле ценными бумагами. По планам, торговля ценными бумагами в России будет проходить через единую электронную сеть. В свою очередь построение единого национального фондового пространства может состоять из создания в федеральных округах фондовых бирж, а в последствии из расширения влияния этих бирж до центров всех субъектов РФ.

В рамках окружных торговых площадок можно организовать фондовые центры, информационные и консультационные комиссии, образовательные центры. При этом необходимо организовать торговлю фондовыми активами, валютными ценностями и другими финансовыми инструментами во взаимодействии с объектами и инструментами инфраструктуры: профессиональными участниками рынка ценных бумаг ведущими реестр (реестродержателями), клиринговыми компаниями, депозитариями.

Система торговли ценными бумагами должна быть многоуровневой, т. е. сегментированной по уровням капитализации компаний и отраслям экономики. Это приведет к преодолению ограниченности состава эмитентов и к повышению ликвидности выпускаемых ими акций. В последствии, для снижения рисков могут быть организованы рынки фьючерсов и опционов.

Развитие и интеграция региональных фондовых рынков, как часть единого национального рынка ценных бумаг, может позволить: увеличить количество участников на рынке; значительно увеличить ликвидность фондового рынка; уравнивать возможности участников рынка независимо от географического положения; снизить имеющиеся риски; сформировать единый национальный рынок капиталов. Работа по перечисленным направлениям ведется Московской межбанковской валютной биржей и членами АРВБ – представителями ММВБ.

Таким образом, формирование единого рынка ценных бумаг способствует ускорению конвергенции РФ с мировым сообществом, привлечению зарубежных инвесторов на российский фондовый рынок, а кроме того, повышению реальных доходов населения, в виде дивидендов по акциям, и уровня жизни в стране в целом.

## **ФРАНЧАЙЗИНГ КАК СРЕДСТВО ПОВЫШЕНИЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ РОССИЙСКИХ ПРЕДПРИЯТИЙ НА МИРОВОМ РЫНКЕ**

*Новохатняя Анастасия, МЭБИК, 3 курс  
специальность «Мировая экономика»  
Научный руководитель: к.э.н. Иноземцева Л.Н.*

Решение многих экономических проблем современной России требует новых экономических механизмов. Одним из них является франчайзинг. Это особая форма предпринимательства, основанная на системе взаимоотношений, закрепленных договором. Согласно договору, одна сторона (франчайзер) предоставляет возмездное право действовать от своего имени (реализовывать товары) другой стороне (франчайзи), что способствует расширению рынка сбыта. При этом франчайзер передает целый комплекс исключительных прав на получение коммерческой информации, различных ноу-хау, товарного знака и т. п.

Франчайзинг в настоящее время является одним из главных инструментов, позволяющих повысить эффективность российского бизнеса, объединяя достоинства малого и крупного предпринимательства. Он способствует конвергенции предприятий в различных отраслях экономики и в разных регионах страны. Так, компания «Вимм-Билль-Данн» предлагает сторонним фирмам проект по использованию собственных торговых марок «Био-Макс», J7, «Рыжий Ап», «Чудо», «100 % Gold», а так же их логотипа и запатентованных изображений для производства новых серий продуктов. Есть и примеры успешного воплощения этого проекта. Фирма «Альтервест» выпускает мороженое «J7»; компания «Лава Тойс» производит мягкие игрушки, а новгородская компания «Звезда» – настольные игры под брэндом «Рыжий Ап». Сибирская фабрика «Волшебница» наладила выпуск шоколада «Рыжий Ап».

По приблизительным оценкам экспертов Московской международной бизнес ассоциации, сегодня в России работают около 100 компаний-франчайзеров и около 5,5 тыс. франчайзи. Точную цифру не знает никто. С 1990-х годов в России по этой системе развивается ряд известных западных компаний: Alphagraphics, Kodak, Subway, Xerox и некоторые другие. По данным американских экспертов, международный франчайзинг уже дал России более \$600 млн. инвестиций.

Широкое распространение в мире франчайзинг приобрел в сфере услуг (туризм, общественное питание, авторемонт и т. д.). В канун вступления России во Всемирную торговую организацию, данный мировой опыт очень важен, т. к. он поможет адаптироваться российской сфере услуг на мировом рынке, а также повысит конкурентоспособность этой отрасли. Здесь уже сегодня существуют успешные франчайзинговые проекты. Ее «франчайзинговым лидером», безусловно, является компания «1С». Она занимается разработкой и реализацией программного обеспечения для обслуживания предприятий. С 1991 года компания организовала по франчайзингу 2450 независимых компаний, которые продают, устанавливают и обслуживают программное обеспечение под брэндом «1С». С развитием мобильной связи в России активно стала расширяться франчайзинговая сеть DIXIS. С 2002 года она развивает франчайзинговый проект «DIXIS Салоны Связи». В настоящее время в сеть входит 47 франчайзинговых салонов связи.

По мнению экспертов, один из главных плюсов франчайзинга для России заключается в перенятии зарубежного опыта, распространении ноу-хау и инноваций в регионы. Для российских бизнесменов франчайзинг приемлем еще и потому, что здесь не надо изобретать ничего кардинально нового, а лишь следовать подробно прописанным правилам. Наглядно это представлено в торговле, где в настоящее время складывается ситуация, благоприятная для развития франчайзинговых схем.

В Москве доля сетей в обороте розничной торговли всего за несколько лет увеличилась в 100 раз: с 0,2% в 1999 году до 24% в 2002 году. По некоторым оценкам, еще через 3–4 года на долю сетевиков будет приходиться до 60% розничного товарооборота. В российских условиях, когда экономика все еще не стабильна, у франчайзинга есть хорошие перспективы развития: покупка лицензии у франчайзера дает возможность франчайзи миновать все стадии становления товара на рынке. Это поможет обеспечить заметный скачок в экономике страны.

Но существует ряд серьезных проблем, которые препятствуют распространению франчайзинга по регионам России. Самая главная – отсутствие четкой законодательной базы, которая регулировала бы франчайзинговую деятельность. Эта проблема напрямую влияет на темпы создания малых предприятий и темпы укрупнения ранее созданных предприятий. А ведь не секрет, что залогом успешного экономического развития Западных стран является малый и средний бизнес.

В условиях «низкого старта» экономики России, для того, чтобы выйти на уровень высокоразвитых стран, прежняя догоняющая стратегия уже не эффективна. Использование франчайзинга позволит совершить скачок, миновав сразу несколько ступеней экономического развития. Это поможет России встать на один уровень с развитыми странами.

## **ВЛИЯНИЕ ИНТЕРНЕТ-РЕСУРСОВ НА ФОРМИРОВАНИЕ ПОСТИНДУСТРИАЛЬНОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ СИСТЕМЫ**

*Рышков Дмитрий, МЭБИК, 2 курс  
специальность «Прикладная информатика в экономике»  
Научный руководитель: к.э.н. Иноземцева Л.Н.*

В современном мире складывается новая постиндустриальная экономическая система, главным ресурсом которой становится информация. В отличие от капитала, рабочей силы и земли, этот фактор обычно не упоминается экономистами и деловыми людьми при подсчете затрат на производство продукции. Однако в наше время это один из важнейших ресурсов. Теперь человечество, накапливая новые факты, подвергает реконструкции не только отдельные фирмы и компании, но и целые экономические системы. Идет полная реорганизация «производства и распределения» знаний. И здесь решающим элементом становится Интернет. Он накапливает, хранит и передает информацию. Возникают новые понятия, такие как «сетевая Интернет экономика». Она представляет собой



сетевую системно организованную многоуровневую структуру взаимоотношений в Интернете. Включает в себя индустрию создания новых информационных технологий и информационных продуктов, а также телекоммуникационные и провайдерские услуги, электронные бизнес, рынки, биржи, телебанкинг и телеработу.

«Интернет-экономикой» называют применение современных информационных технологий, в бизнесе. «Интернет-экономика» начинает переворачивать бизнес. Те, кто используют современные информационные технологии сегодня, преуспевают, кто игнорирует – отстают. Применение даже такой простой системы как телебанкинг дает экономию времени более часа и более 2000 руб. за один платеж.

Интернет дает возможность компаниям выйти со своим товаром на огромный мировой рынок. Значительно снизить расходы в построенных ими цепочках спроса и предложения, обслуживать заказчиков на таком уровне, о котором нельзя было и мечтать. Стало возможно внедриться на ранее недоступные по географическим причинам рынки и, наконец, пересматривать сам характер своей деятельности. Так, к примеру, Витторио Мерлони итальянского бизнесмена. Его фирма выпускает 10% всей бытовой техники. По его словам, чтобы остаться на том же уровне, «теперь нам нужно меньше капитала, чем требовалось раньше». Это свидетельствует о том, что даже небогатая страна может быть на высоте с тем же объемом капитала, что и 5 лет назад.

Инвестиции в Интернет-экономику являются высокоприбыльными. Сегодня в России Интернет используют всего 1,5% населения. К примеру, же, в скандинавских странах эта доля составляет – 40%, в США – около 30%, в Великобритании – 15%. Таким образом, инвестиционная емкость рынка практически безгранична

Появляются новые виды занятости населения различных стран мира. Среди них такие, как дистанционно распределенная работа (телеработа). В развитых странах активно формируются электронные биржи труда. В связи с развитием телекоммуникаций, эффективность данных видов занятости очевидна и с каждым годом получает все большее и большее распространение. К 1995 г. в Европе было около 1 млн. 380 тыс. телеработающих, а в 1997 – более 2 млн. В США в 1995 г. около 8 млн. человек, а в 1997 г. – более чем 11,1 млн. Есть оценки, что в 2002 г. в Европе уже появилось более 15 миллионов рабочих мест для телеработающих, а к 2007 г. – до 40 миллионов. Телеработа дает работодателям и фирмам экономию затрат на помещение, персонал и т. д., увеличение производительности путем устранения помех для работы, существующих в офисе, сокращения потерь времени на переезды. Телеработа способствует замене постоянного штата временными исполнителями. Многие виды работ могут выполняются за тысячи километров от офиса и даже пересекают национальные границы разных стран.

Рынок будет создавать благоприятные возможности для осуществления сделок между компаниями и сделок с клиентами при помощи электронных средств связи, но только в том случае, когда характер таких операций останется предсказуемым.

Рассматривая вместе эти характеристики экономики Третьей волны, мы видим грандиозные изменения в создании ценностей. Переход Соединенных Штатов, Японии и Европы к этой новой системе представляет собой, хотя и не полностью, наиболее важное изменение в мировой экономике со времен индустриальной революции.

## **ТРУДОВАЯ ПОЛИТИКА: РОССИЯ И МИРОВОЕ СООБЩЕСТВО**

*Соколова Елена, КИГМС, 5 курс  
специальность «Экономика труда»  
Научный руководитель: д.э.н. Барбашин Е.А.*

Курс на широкомасштабную интеграцию нашей страны в мировое сообщество поставил на повестку дня вопрос о ратификации конвенций, касающихся развития социально-трудовых отношений. За время участия России в МОТ было ратифицировано 56 конвенций. Наша страна активно участвует во всех мероприятиях МОТ: на ежегодных конференциях, в отраслевых комитетах, на региональных конференциях. Представители правительства и профсоюзов входили и входят в состав Административного совета.

МОТ оказывала помощь России в разработке проекта закона «О занятости населения в РФ», «Положения о Российской трехсторонней комиссии по регулированию социально-трудовых отношений» и первого Генерального соглашения между Правительством РФ, представителями трудящихся и предпринимателями.

Среда гарантий, специально оговариваемых в международных документах, в том числе во Всеобщей декларации прав человека, Международном пакте об экономических, социальных и культурных правах, а также конвенциях МОТ, важную роль играет обеспеченное государством право на справедливое достаточное вознаграждение за труд «в максимальных пределах имеющихся ресурсов».

Между тем сегодня государство не выполняет в должной мере своих обязательств: несмотря на наметившийся экономический рост, доля оплаты труда в ВВП по-прежнему остается низкой. Если, в 1997 г. она составляла 50% ВВП то в 1999 г. – 42%, в 2001 г. – 43% в 2002 г. – 46,6%, в 2003 г. – 46,1% тогда как в экономически развитых странах этот показатель в среднем составляет 70%.

В связи с несоблюдением Конвенции об охране заработной платы (№ 95) российские профсоюзы работников образования и работников

народного образования и науки обратились в МОТ с жалобами, что повлекло за собой обсуждение этого вопроса на 86-й сессии Генеральной конференции. Впоследствии МОТ провела специальную конференцию по проблеме несвоевременной выплаты заработной план в России и вынесла решение, обязывающее Правительство РФ предоставить детальную информацию о мерах, принятых в этой области.

Реализуется программа МОТ по модульной подготовке кадров: в Москве и Санкт-Петербурге для этого организованы учебные центры. Также следует отметить проекты по социальному партнерству и решению трудовых конфликтов, по борьбе с алкоголизмом и наркоманией, по развитию на межрегиональном уровне предпринимательства и малого бизнеса. Только в 2000–2001 гг. на техническое сотрудничество с Россией МОТ выделено 1398 тыс. долл. Значительно активизировалось конструктивное сотрудничество России с МОТ в последние годы. Например, была разработана программа на 2003–2004 гг., в которой сформулированы основополагающие задачи в экономической сфере: развитие крупного и мелкого бизнеса; обеспечение транспарентности отношений; борьба с теневой экономикой. Основная цель программы – содействие развитию социально–трудовых отношений с учетом международных норм. Особо была подчеркнута роль понятия «достойный труд» как элемента политики в социально-трудовой сфере.

При оценке уровня демократизации социально–трудовых отношений важен и такой фактор, как способность социальных партнеров отстаивать свои права в социальном диалоге. В этой связи интересно мнение Генерального директора МОТ Хуана Сомавии, высказанное им во время визита в Москву в июле 2002 г. Оценивая ситуацию в России, он отметил, что Трудовой кодекс РФ соответствует международным нормам в части социального партнерства и построен на принципе трипартизма. При этом было обращено внимание на важность практического применения ТК: несмотря на успехи законодателей, на деле 80% трудоспособного населения России не имеет достаточного уровня социальной защиты и социального страхования, а также пособий по безработице.

В процессе рыночных преобразований Россия превратилась в страну с большой социальной дифференциацией, что усложняет реформирование социально-экономических отношений с учетом международных норм и требований демократизации.

Продолжающийся процесс ратификации конвенций МОТ имеет принципиальное значение и для преодоления «негативного образа» России в мире.

## ЭКОНОМИЧЕСКИЙ РОСТ И РОССИЯ

*Тарасова Юлия, КГКПТ УП, 1 курс  
специальность «Банковское дело»*

*Научный руководитель: Парфенцева И.И.*

Проблемы экономического роста занимают в настоящее время центральное место в экономических дискуссиях и обсуждениях, ведущихся представителями разных наций, народов и их правительств. Растущий объем реального производства позволяет в какой-то степени разрешить проблему, с которой сталкивается любая хозяйственная система: ограниченностью ресурсов при безграничности человеческих потребностей.

В связи с трудностями измерения процесса экономического развития в макроэкономике чаще всего анализируют экономический рост, хотя это лишь один из критериев экономического развития.

На макроэкономическом уровне ведущими показателями динамики экономического роста являются: рост объема ВВП или НД; темпы роста ВВП и НД в расчете на душу населения; темпы роста промышленного производства в целом, по основным отраслям и на душу населения.

Экономический рост определяется рядом факторов. Позднее трактовка производственных факторов получила более глубокое и расширительное толкование. К ним обычно относят: труд; землю; капитал; предпринимательскую способность; научно–технический прогресс.

Распространено и деление факторов в зависимости от характера роста (количественного или качественного) на интенсивные и экстенсивные.

К *экстенсивным* факторам роста относятся: увеличение объема инвестиции при сохранении существующего уровня технологии; увеличение числа занятых работников; рост объемов потребляемого сырья, материалов, топлива и других элементов оборотного капитала.

К *интенсивным* факторам роста относятся: ускорение научно–технического прогресса (внедрение новой техники, технологий, путем обновления основных фондов и т.д.); повышение квалификации работников; улучшение использования основных и оборотных фондов; повышение эффективности хозяйственной деятельности за счет лучшей ее организации.

Государство играет значительную роль в регулировании экономического роста. Каково же оптимальное соотношение параметров инфляции, доходов и расходов с учетом намеченного к 2010 г. удвоения ВВП России?

Если принять во внимание, что, по оценке финансистов, максимально годовая банковская ставка по вкладам не может превышать 5%, то годовая инфляция должна быть не более 4%. При таком соотношении денежные вклады юридических и физических лиц не будут обесцениваться. Что касается занятых в сфере производства, в том числе в сфере услуг и бизнесе, то у них мотивация к снижению уровня инфляции, несмотря

на противоречивость ситуации, сложившейся в условиях либерализации ценовой политики, также может быть достигнута.

Важнейшей задачей для подъема экономики, безусловно, является рост платежеспособного спроса, для этого необходимо снизить инфляцию до минимума. Российский тип инфляции отличается от всех других известных типов, что объясняется условиями его развития при переходе от плановой экономики к рыночной. Сегодня можно утверждать, что поскольку инфляция порождена диспропорциями общественного воспроизводства в сложных условиях перехода России к рыночной экономике и распада традиционных связей с бывшими союзными республиками, то доминантой в антиинфляционной стратегии и политике должен быть воспроизводственный аспект. Поэтому первоочередной задачей в борьбе с инфляцией является преодоление экономического спада, эффективная инвестиционная политика, формирование стабильной макроэкономической структуры рынка с целью постепенного выравнивания диспропорций общественного воспроизводства.

Россия в 2004 г. опередила ведущие экономически развитые страны мира по темпам экономического роста. Рост ВВП в России к 2003 г. составил 7,1%, в то время как рост экономики евро оценивается в 1,9%, США – 4,4%, Японии – 4,2%. При этом отмечается, что среди стран СНГ по темпам экономического роста в 2004 г. Россия находилась на одном из последних мест. Основные макроэкономические причины отставания российской экономики сравнительно по странам СНГ связаны с более низкой нормой накопления, более медленными темпами роста экспорта товаров и значительным оттоком капитала.

Динамика промышленного производства России в 2004 г. по темпам роста также опережала промышленную динамику экономически развитых стран. В целом в 2004 г. промышленное производство в РФ выросло на 6,1%.

Больше всего тревожит экономистов сжатие денежной ликвидности Центробанком. Если же ликвидность банковской системы будет страдать от безоглядной борьбы за целевые ориентиры инфляции, надежды на инвестиционный рост не сбудутся.

Минэкономразвития прогнозирует рост реального эффективного курса рубля в 2005–2007 гг. в 3–4% в год, сообщил глава министерства Г. Греф на заседании правительства. По мнению министра, в среднесрочной перспективе рост производительности труда в РФ прогнозируется на уровне 6% в год, снижение уровня инфляции с 10% в этом году, до 5,5–6,5% в 2007 г.

Рассмотренные теоретические вопросы и примеры расчета, конечно, далеко не исчерпывают важную для практики область балансовых исследований экономического роста. Экономический рост – феномен намного более сложный, чем спад или депрессия. Современному экономическому росту присущ глобальный характер, существенная зависимость от конкурентоспособности конкретных национальных экономик. Она определяется уже не столько класси-

ческими сравнительными преимуществами, сколько сложной системой взаимосвязанных детерминант. Современный экономический рост – системообразующий и неравномерный процесс. Но его стратегический первоисточник, истоки следует искать не столько в лабиринтах мирового рынка, сколько в ядре саморазвития национальной экономики. Это ядро представляет собой особое интегративно-инновационное образование, единый и противоречивый сплав наиболее активных составляющих технологических, экономических и социальных укладов общества.

#### Литература

1. Рузавин Г.И., Мартынов В.Т. Курс рыночной экономики / Под. ред. Г.И. Рузавина – М.: Банки и биржи, ЮНИТИ, 1994.
2. Любимов Л.Л., Раннева Н.А. Основы экономических знаний. – М.: Изд-во «Вита-Пресс», 1997.

### **ЗАЩИТА ВНУТРЕННЕГО РЫНКА И ДОСТУП НА ИНОСТРАННЫЕ РЫНКИ – ПЕРСПЕКТИВЫ В РАМКАХ ВТО**

*Ткаченко Наталья, МЭБИК, 2 курс  
специальность «Мировая экономика».  
Научный руководитель: Левишина Л.С.*

Вступив на путь экономической реформы России необходимо развивать связи со странами рыночной экономики на основе общих принципов, принятых в мировом хозяйстве. Присоединение России к ВТО позволит создать предсказуемые условия для деятельности как российских, так и иностранных экономических операторов. Будут созданы более благоприятные условия для доступа отечественных товаров и услуг на мировой рынок. Главное направление либерализации импорта – снижение ставок ввозимых таможенных тарифов, импортных пошлин.

Угрозы отечественному бизнесу, связанные с неконкурентоспособностью продукции российских предприятий, при вступлении в ВТО весьма вероятны. Для ориентированных на экспорт производств топливно-сырьевого профиля опасности практически нет. Возможное снижение импортных таможенных тарифов в отраслях машиностроения не приведет к опасной потере рынка, поскольку его ниши уже достаточно заполнены импортом. Россия пока еще не имеет четкой и обоснованной промышленной политики. Вступая в ВТО, она рассчитывает:

– добиться лучших и не дискриминационных условий реализации на внешних рынках российских товаров и услуг;

- обеспечить необходимую защиту отечественных производителей в условиях открытой экономики на основе применения норм и правил ВТО;
- привести российское законодательство и практику внешнеэкономической деятельности в соответствие с международными методами регулирования торговли;
- принять непосредственное участие в дальнейшей разработке норм, регулирующих международную торговлю.

В обмен на принятие в ВТО партнеры по переговорам требуют от России дальнейшего открытия внутреннего рынка в ущерб экономической безопасности страны.

Вступление в ВТО не способствует решению краткосрочных задач, но отказ от него приведет к тому, что пострадают долгосрочные интересы России.

## **РАЗВИТИЕ МЕСТНОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ В КОНТЕКСТЕ ГЛОБАЛИЗАЦИИ И СОЦИАЛЬНОЙ МОДЕРНИЗАЦИИ**

*Шаповалов Николай, МЭБИК, 4 курс  
специальность «Государственное  
и муниципальное управление»  
Научный руководитель: к.э.н. Окорокова Г.П.*

Вопросы социально-экономического развития муниципальных образований в России сегодня стоят очень остро. Постоянное падение уровня жизни населения происходит во многом потому, что остаются нерешенными многие социальные и экономические проблемы как на федеральном, региональном, так и на муниципальном уровне. Чтобы появилась возможность эффективного решения этих проблем на муниципальном уровне, необходимо пересмотреть всю систему управления муниципальным образованием, направив основное внимание на вопросы его социально-экономического развития.

Процессы децентрализации управления, формирование качественно новых взаимоотношений центра и субъектов РФ, а также появление местного самоуправления высветили огромный комплекс проблем стоящих перед Россией. На уровне местного самоуправления актуальными являются, прежде всего, проблемы обеспечения финансовыми ресурсами, межбюджетных отношений, (в частности, проблемы разграничения бюджетных полномочий между уровнями бюджетной системы, самостоятельности бюджетов, а также выравнивания условий бюджетной деятельности территорий), проблемы собственности и эффективного управления ею, привлечения инвестиций, несовершенства налогового законодательства, безработицы и др.

Следует отметить, что общепризнанной теории местного самоуправления в настоящее время еще не создано, а существующие теории, являются не более чем отдельными концепциями и моделями местного самоуправления, которые формировались на стыке государствоведческих, управленческих, экономических, географических и ряда других научных дисциплин. Интеграция данных теорий или их определенных направлений позволяет сегодня создать некую целостную теорию местного самоуправления, приемлемую для того или иного демократического государства. Так, используя существующие концепции и модели местного самоуправления, демократические государства создают свои модели местного самоуправления.

На протяжении пути становления местного самоуправления сложилась стройная система разделения полномочий между местными и центральными органами власти, а вследствие процессов децентрализации, функции и права муниципалитетов расширились.

Исторически сложившиеся модели местного самоуправления постоянно совершенствуются под воздействием объективных процессов развития с целью выработки более эффективной управленческой структуры. Процесс межобщинной интеграции, т.е. взаимодействия общин различных территорий, стран с каждым годом становится более динамичным, формируя «глобальную инициативу снизу» в условиях глобализации мирового социально-экономического пространства. Различия между моделями местного самоуправления постепенно стираются, но, как подчеркивают ученые, в частности В.А. Ясюнас, нет, и не может быть, единой модели для всех стран. С этим нельзя не согласиться. Каждая модель всегда будет отражать национальные, территориальные и политические особенности того или иного государства. Использование многовекового опыта при решении российских проблем местного самоуправления необходимо, но опыт западноевропейских стран будет полезен и интересен в том случае, если он изучается под определенным углом зрения, с учетом нашей российской действительности и общих мировых тенденций развития. Можно говорить о том, что местное самоуправление способствует глобализации (интеграции) – только на примере России, которая в течение вот уже 13 лет пытается войти мировое сообщество. Напротив, антиглобалисты утверждают, что развитие местного самоуправления навсегда разрушит любые тенденции к глобализации. Изобразим подробнее схемы мирового господства глобалистов и антиглобалистов на рис. 1.



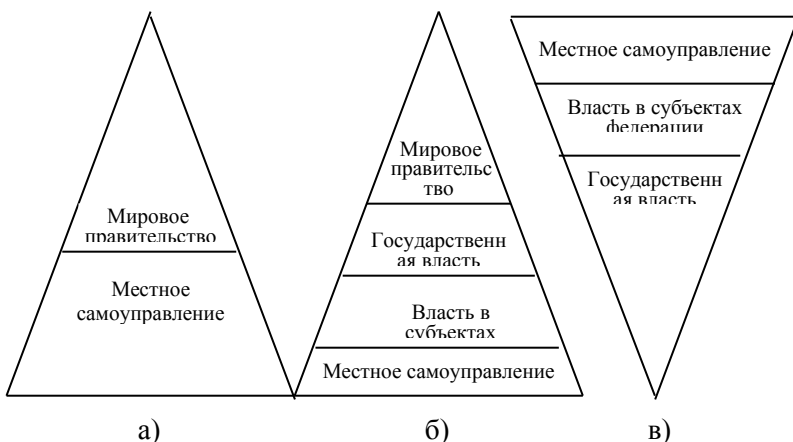


Рис. 1. Схема общественного управления:

- а) в теории крайних глобалистов;  
 б) в теории глобалистов;  
 в) в теории антиглобалистов

Из рисунка 1 видно, что глобалисты считают необходимым развитие управления на местном уровне, для более гибкого анализа и удовлетворения общественных социальных потребностей. Также из рисунка следует, что при любом варианте развития будет необходим институт местного самоуправления в обществе.

#### Литература

- 1.Абрамов В.Ф. Местное самоуправление: идея и опыт // СОЦИС. – М., 2004. – № 1. – С. 120–125.
- 2.Гладышев А.Г. Правовые основы местного самоуправления. – М., 2002.
- 3.Захаров А. Самоуправление в современной России: попытка диагноза // Общая тетрадь. Вестник Московской школы политических исследований. – 2002. – № 3 (22). – С. 71–79.
- 4.Нугаев М.А., Нугаев Р.М. Концептуальные подходы к исследованию качества жизни: постановка проблемы // Научные труды ИСЭПН АНТ. Том XVI. Казань: Изд-во Казан. ун-та, 2001. С. 21–25.

## ОСНОВНЫЕ ПРОБЛЕМЫ И УГРОЗЫ ЭКОНОМИЧЕСКОМУ РАЗВИТИЮ РОССИИ В КОНТЕКСТЕ ГЛОБАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ

*Шоренкова Ольга, МЭБИК, 3 курс*

В современных условиях, когда происходит глобализация экономики, образования и других сфер жизни, России требуется определиться с теми задачами, которые она должна будет решать для обеспечения стабильного развития. Выделим данные проблемы и наметим пути их разрешения.

Для повышения эффективности экономики и государственного управления необходимо создать в стране условия за счет массового применения инфокоммуникационных технологий, а также для развития гражданского общества, путем обеспечения ему прав на свободный доступ к информации. Решение этой задачи особенно важно в условиях глобализации мировой экономики. Учитывая это, Правительство РФ уже определило информатизацию в рамках стратегии социально-экономического развития страны как одно из приоритетных направлений развития и главный «инструмент» вхождения России в мировое информационное сообщество в качестве равноправного партнера.

Повышение инвестиционного климата в России: объем иностранных инвестиций не отвечает потребностям страны, иностранные инвесторы занимают выжидательную позицию. В самом общем виде главные направления и меры совершенствования инвестиционного климата в России это: улучшение макроэкономической конъюнктуры, развитие системы государственной поддержки инвестиционной сферы, предполагающее предоставление гарантий, обеспечение прав инвесторов и защиту их собственности, обеспечение организационно-правовых условий инвестирования, предотвращение утечки капитала за рубеж и стимулирование возврата отечественного капитала в страну.

Требуется осуществление перевода экономики на инновационный путь развития. В нашей инновационной системе еще не сложилось ее центральное звено – крупное высокотехнологичные фирмы, способные брать на себя масштабные финансовые и технологические риски инвестиций в новые технологии; права на результаты научно-технической деятельности, выполненной за счет бюджетных средств, у нас принадлежит государству, а не разработчику; при создании нововведений у нас сохраняется преимущественная ориентация на логику развития науки и техники, часто без учета реального спроса и общественных потребностей; в нашей экономике отсутствуют институциональные сигналы, которые поощряли бы инвестиции в новые знания и технологии. Совершенствования организационно-производственной структуры экономики. Важно стимулировать такие формы интеграции финансовых, производственных, торговых, научно-исследовательских и образовательных организаций, которые могли бы устойчиво развиваться в условиях жесткой международной конкуренции, обеспечивать непрерывное повышение эф-

фективности производства на основе своевременного освоения новых технологий.

Глобализация ведет к формированию единого рынка труда, что вызывает рост безработицы и усиление социальной напряженности. В связи с этим необходимо предусмотреть пакет мер по предупреждению возможных социальных конфликтов, увеличить фонды для обеспечения занятости населения (создание новых рабочих мест, разработки программ содействия занятости, профессиональной подготовке и переподготовке работников, повышение размеров пособий по безработице и т.д.)

В институциональной области стоит задача формирования такого хозяйственного механизма, который обеспечил бы перераспределение ресурсов из устаревших и бесперспективных производств в производственно-технологические системы современного и нового технологического укладов, концентрацию ресурсов в точках их роста, модернизацию экономики, повышение ее эффективности и конкурентоспособности на основе распространения новых технологий. Решить эту задачу можно с помощью реструктуризации неплатежеспособных предприятий, программа приватизации, регулирование внешней торговли, финансовая и кредитная политика. Если Россия хочет приобрести достойное место «под солнцем» глобализации, то она должна сделать акцент на развитие конкурентоспособного экспорта продукции своей обрабатывающей промышленности, отказавшись от чрезмерных ставок на экспорт топлива и сырья. В технологической области стоит задача формирования производственно-технологических систем современного технологического уклада и следующего за ним новейшего и стимулирования их роста вместе с модернизацией смежных производств. Для этого должны быть решены проблемы выращивания на основе уже накопленного научно-промышленного потенциала конкурентоспособных на мировом рынке предприятий, стимулирования быстрого распространения технологий современного технологического уклада, развертывания системы подготовки кадров необходимой квалификации, защиты внутреннего рынка и поощрения экспорта перспективной отечественной продукции.

Потеря невоспроизводимой природной ренты – еще одна проблема. Экспортируя сырье и импортируя готовые изделия, Россия теряет невоспроизводимую природную ренту, обменивая ее на интеллектуальную ренту и финансируя, таким образом, научно-технический прогресс и экономический рост за рубежом.

Требуется повышение объема научно-исследовательских и опытно-конструкторских разработок. В настоящее время объем разработок сократился в 10 раз, что влечет за собой снижение конкурентоспособности национальной экономики. Учитывая, что на долю научно-технического прогресса приходится подавляющая часть прироста национального дохода, деградация научно-технического потенциала страны ведет к необра-

тимой утрате возможностей будущего социально-экономического развития. Следовательно, для становления в России конкурентоспособной национальной экономики в первую очередь необходимо создать общенациональную стратегию, основанную на идеологии взаимодействия власти и бизнеса. Предотвращение катастрофического сжатия научно-производственного потенциала. Решение этой задачи требует резкого наращивания инвестиционной и инновационной активности. Только для выхода в режим простого воспроизводства основного капитала объем производственных инвестиций должен быть увеличен втрое, а НИОКР – впятеро.

Актуальной задачей является повышение экономической и экологической безопасности. Важная роль здесь отводится совершенствованию таможенной политики: вывозные пошлины должны снижаться на продукцию добывающих отраслей по мере увеличения степени обработки; ввозные пошлины должны повышаться на продукцию, которая производится или может быть произведена в России. Необходимо активное участие в разработке международных экологических норм и правил, контроль за их исполнением.

Роль России в глобальной экономике может существенно возрасти, если учесть потенциальные возможности, которые открывают географическое положение, обилие природных богатств, значительный научно-интеллектуальный и промышленный потенциал.

Подводя общий итог, следует отметить, что процесс интеграции в мировую экономику порождает не мало социально-экономических противоречий, что требует до принятия решений по расширению открытости экономики серьезного предварительного анализа, разработки комплекса соответствующих мер по преодолению возникающих проблем, предусматривающих смягчение негативных последствий глобализации для экономики страны.

#### Литература

1. Автономов В.С. // Мир и Россия: материалы для размышления и дискуссий. Учебное пособие под редакцией В.С. Автономова и др. СПб.: Экономическая школа, 1999. – 146 с.
2. Бобылев С. // Россия на пути антиустойчивого развития // Вопросы экономики. – 2004. – № 2. – С. 43–46.
3. Голуб А. Факторы роста российской экономики и перспективы технического обновления // Вопросы экономики. – 2004. – № 5. – С. 40–45.
4. Гринберг Р. Место и шансы России в мировой экономике // Проблемы теории и практики управления. – 2004. – № 5. – С. 40–46.
5. Дынкин А. Инновационная экономика в России и в мире // Стратегия России. – 2004. – № 2. – С. 34–37.

6. Данилевский Ю.А. Финансы // Влияние глобализации на экономику и финансы Российской Федерации. – 2003. – № 5. – С. 3–8.
7. Зименкова Р.И. Россия: интеграция мировую экономику. – М.: «Финансы и статистика», 2002. – С. 265–277.
8. Иванушкин О.А. Глобальные проблемы российской экономики в контексте экономической безопасности // Советская Россия. – 1999. – № 129. – 4 нояб.
9. О стратегии развития российской экономики: Научный доклад. – М.: ЦЭМИ РАН, 2001.
10. Перспективы российской экономики в контексте глобальных процессов // Круглый стол: Московский общественный научный фонд в партнерстве с Центром институциональных реформ и неформального сектора (IRIS) при поддержке Агентства США по международному развитию. [http://www.yandex.ru / OPEC\\_RU](http://www.yandex.ru/OPEC_RU) – Центр Открытая Экономика.htm, 14 января 2004 г.
11. Резолюция по итогам VII ассамблеи по развитию делового сотрудничества и законодательной инициативы / М.: Президент-отель, <http://www.crbp.ru>, 10–11 июня 2004 г.

## ГЛОБАЛИЗАЦИЯ И ЧЕЛОВЕЧЕСКИЙ КАПИТАЛ

*Щедрина Елена, МЭБИК, 2 курс  
специальность «Мировая экономика»  
Научный руководитель: к.э.н. Огорокова Г.П.*

Проблема оценки и измерения вклада интеллектуального потенциала человека и общества в целом в экономическое развитие привлекает внимание исследователей, начиная с формирования экономики как науки. Еще в XVII веке У. Петти выдвинул идею первостепенной ценности трудовых навыков населения в национальном богатстве страны. А.Смит развил эту идею, включив знания и квалификацию в основной капитал общества, наряду с машинами и землей.

На данном этапе, на формирование человеческого капитала существенное влияние оказывают новые возможности, которые открываются с появлением новых источников информации (глобальных информационных сетей).

По мере расширения глобальных информационных, финансовых, производственных сетей происходит формирование глобального рынка специалистов и ученых.

Глобализация способствовала зарождению долгосрочных международных исследовательских программ в основных областях современной науки (*Human Frontier Science Program*). В 1990-е годы приобрели широкое распространение транснациональные стратегические альянсы по программе IMB (Intelligent Manufacturing System), нацеленной на исследования и разработки в области новых технологий.

За последние десятилетия увеличился удельный вес расходов на образование в ВВП всех развитых стран. Сходная тенденция быстрого повышения уровня образования наблюдается и в НИС.

Инновационный тип развития обусловил особенности формирования человеческого капитала. На первый план выходит творческий элемент – не просто накопление новых знаний и навыков, но умение их творчески применять.

Эффективная реализация человеческого капитала в условиях глобализации немыслима без включения в инновационные сети, которое ведет к формированию новой глобальной системы разделения труда: 1) производство высокостоймостной продукции, связанной с высокими технологиями; 2) выпуск массовой продукции, конкурентоспособность которой на мировом рынке определяется низкими издержками на рабочую силу; 3) производство сырья; 4) невостребованный в современных условиях труд.

Успех любой страны в инновационном развитии во многом зависит от взаимодействия его основных факторов. М. Портер сформулировал концепцию «национального ромба», базирующуюся на 4 основных детерминантах, определяющих конкурентные преимущества страны на мировом рынке. Это: 1) параметры факторов производства, куда входит и человеческий капитал; 2) стратегия фирм; 3) наличие родственных отраслей, конкурентоспособных на мировом рынке; 4) характер спроса на внутреннем рынке.

Саморазвивающаяся инновационная система основана на расширении и укреплении прямых и обратных связей внутри общества и между обществом и государством. Это выдвигает на первый план современного социально-экономического развития проблемы социального капитала.

«Социальный капитал – это то, что философ Альберт О. Хиршман назвал «моральным ресурсом», т.е. ресурсом, который количественно увеличивается, а не уменьшается при употреблении и который (в отличие от физического капитала) истощается, если его не использовать. В противоположность обычному капиталу социальный капитал есть «общественное благо».

Выделяют 4 позиции, образующие феномен социального капитала: 1) развитие горизонтальных связей внутри общества, 2) характер социальных связей внутри комьюнити, 3) отношения между гражданским обществом и государством, 4) качество управляющих институтов.

Главным основополагающим его элементом является степень взаимного доверия в обществе.

#### Литература

1. Глобализация: человеческое измерение. – М.: Московский государственный институт международных отношений; «Российская политическая энциклопедия» (РОССПЭН), 2002. – 112 с.

2. Бельчук А.И.: Будущее глобализации и межцивилизационные отношения // Внешнеэкономический бюллетень. – 2004. – № 7. – С. 13–17.
3. Давтян М.А.: О глобализации и перспективах развития мирохозяйственных связей России // Вестник Финансовой Академии. – 2002. – № 3–4. – С. 47–54.
4. Долгов С.И.: Полемика вокруг проблем глобализации в странах Запада // Внешнеэкономический бюллетень. – 2002. – №6. – С. 3–11.
5. Мировая экономика: глобальные тенденции за 100 лет / Под ред. И.С. Королева. – М.: Юристъ, 2003. – 604 с.
6. Кузнецова Е.В.: Экономическое развитие России и стран Восточной Европы в конце 20 – начале 21 века // Вопросы статистики. – 2004. – № 4. – С. 80–84.
7. Кучуков Р.: Некоторые особенности процессов глобализации // Экономист. – 2003. – №5. – С. 40–46.
8. Иванов Н. Человеческий капитал и глобализация. // МЭ и МО. – 2004. № 9. – С. 19–31.
9. Оболенский В.: Глобализация мировой экономики и России // МЭ и МО. – 2001. – № 3. – С. 23–34.
10. Глобальные проблемы современности: Учебное пособие / Под ред. Тураева В.А. – М.: Логос, 2001. – С. 26–55.

---

## **Раздел 2. ВЛИЯНИЕ КОНВЕРГЕНЦИИ НА МАТЕМАТИКУ И БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ**

### **НОВШЕСТВА И ИХ ОЦЕНИВАНИЕ**

*Агальцова Мария, МЭБИК, 1 курс  
специальность «Бухгалтерский учет, анализ и аудит»  
Научный руководитель: к.пед.н. Чепелев П.Н.*

Нововведение – это процесс, то есть переход некоторой системы из одного состояния в другое. Любой инновационный процесс, сколь бы сложную структуру он ни имел, складывается из процессов единичных новшеств.



Нововведение – это целенаправленное изменение, которое вносит в среду внедрения (организацию, общество и т.д.) новые относительно стабильные элементы. Эти элементы могут быть чисто материальными или социальными, но каждый из них сам по себе представляет новшество, то есть предмет нововведения.

Возможности практического применения параметрических и непараметрических критериев математической статистики для оценки эффективности новшеств существенно зависят от тех измерений, которые может осуществить исследователь. Непараметрические критерии отличаются от параметрических тем, что они не опираются на предположение о конкретном типе распределения генеральных совокупностей (объектов, из которых производится выборка). Параметрические методы требуют для своего применения количественных измерений, т.е. измерений по интервальной шкале или шкале отношений. В то же время большинство непараметрических методов может применяться и в тех случаях, когда результаты выборок измерены с помощью шкал наименования и порядка. Шкала наименований позволяет отличить один объект от другого; шкала порядка классифицирует по принципу «больше – меньше»; интервальная шкала отличает объекты по принципу «больше или меньше на определенное количество единиц»; шкала отношений (пропорциональная шкала): не только «на сколько», но и «во сколько». Несомненным достоинством непараметрических методов является возможность их использования для выборок небольшого объема, а также относительная простота вычислений, связанных с практическим применением этих методов. Эти методы могут использовать исследователи без базовой математической подготовки. Кроме того, непараметрический метод (критерий) хи-квадрат позволяет использовать до 100 категорий (100-балльную шкалу), что в настоящее время является актуальным, поскольку активно ведутся дискуссии на уровне Министерства образования России о замене пятибалльной системы в образовательных учреждениях на десятибалльную, двенадцатибалльную или стобалльную системы.

## **КРИТЕРИЙ ЗНАКОВ КАК ОСНОВА ДЛЯ ОЦЕНКИ ЭФФЕКТИВНОСТИ НОВШЕСТВ**

*Береснева Ольга, МЭБИК, 1 курс  
специальность «Управление персоналом»  
Научный руководитель: к.пед.н. Чепелев П.Н*

Если значения свойства после второго измерения преобладают над значением свойства после первого измерения (односторонний критерий знаков), то формулируется нулевая гипотеза  $H_0$ : «Уровень свойства не



повысился (то есть остался прежним или понизился)» и альтернативная гипотеза Н1: «Уровень свойства повысился» (только для Н1 уровень значимости 5% или 2% или 1%).

Если исследуется, например, уровень общего интеллекта или эмоциональности и подтверждается альтернативная гипотеза Н1, то можно говорить об эффективности действующих учебных программ или педагогического новшества для повышения уровня данной черты личности. Если подтверждается нулевая гипотеза Н0, то можно говорить о неэффективности действующих учебных программ или педагогического новшества для повышения уровня данной черты личности.

Если исследуется, например, уровень тревожности и подтверждается альтернативная гипотеза Н1, то можно говорить о неэффективности действующих учебных программ или педагогического новшества для не повышения уровня данной черты личности. Если подтверждается нулевая гипотеза Н0, то можно говорить об эффективности действующих учебных программ или педагогического новшества для не повышения уровня данной черты личности.

Если значения свойства после первого измерения преобладают над значением свойства после второго измерения, (односторонний критерий знаков), то формулируется нулевая гипотеза Н0: «Уровень свойства не понизился (то есть остался прежним или повысился)» и альтернативная гипотеза Н1: «Уровень свойства понизился» (только для Н1 уровень значимости 5% или 2% или 1%).

Если исследуется, например, уровень тревожности и подтверждается альтернативная гипотеза Н1, то можно говорить об эффективности действующих учебных программ или педагогического новшества для понижения уровня данной черты личности. Если подтверждается нулевая гипотеза Н0, то можно говорить о неэффективности действующих учебных программ или педагогического новшества для понижения данной черты личности.

Если исследуется, например, уровень общего интеллекта или эмоциональности и подтверждается альтернативная гипотеза Н1, то можно говорить о неэффективности действующих учебных программ или педагогического новшества для не понижения уровня данной черты личности. Если подтверждается нулевая гипотеза Н0, то можно говорить об эффективности действующих учебных программ или педагогического новшества для не понижения уровня данной черты личности.

## **НУЛЕВЫЕ И АЛЬТЕРНАТИВНЫЕ ГИПОТЕЗЫ**

*Варванина Олеся, МЭБИК, 1 курс  
специальность «Бухгалтерский учет, анализ и аудит»  
Научный руководитель: к.пед.н. Чепелев П.Н.*

Гипотеза (научное предположение о преимуществе того или иного новшества) в процессе статистического анализа переводится на язык статистической науки и заново формулируется в виде двух статистических гипотез: нулевой ( $H_0$ ) и альтернативной ( $H_1$ ). В нулевой гипотезе исследователь как бы декларирует, что новый метод не обладает какими-либо преимуществами, и поэтому он психологически готов занять честную научную позицию: различия между новым и старым методами объявляются равными нулю. В альтернативной гипотезе делается предположение о преимуществе нового метода. Понятно, что возможны два случая: либо мы принимаем альтернативную гипотезу и тем самым отвергаем нулевую, либо принимаем нулевую гипотезу и тем самым отвергаем альтернативную. Дж. Гласс и Дж. Стенли замечают, что при проверке любой статистической гипотезы решение исследователя никогда не принимается с уверенностью, т.к. он всегда допускает риск принятия неправильного решения. Проверка гипотез проводится с помощью уровней значимости и достоверности. Например, уровень значимости 5% (0,05) допускает риск ошибки в выводе в пяти случаях из ста теоретически возможных таких же экспериментов, т.е. уровень достоверности равен 95% (0,95) и 95% возможных случаев говорит в пользу альтернативной гипотезы. Если уровень значимости равен 2,5%, то риск ошибки допускается в 25 случаях из тысячи. Другими словами, уровень значимости показывает, сколько раз в среднем из ста (или тысячи) случаев можно ошибиться, приняв альтернативную гипотезу об эффективности новшества, т.е. отвергнув нулевую гипотезу. Если мы принимаем альтернативную гипотезу  $H_1$ , подтверждающую эффективность новшества (уровень значимости  $\alpha$ ), то можно ошибиться, т.е. на самом деле верна будет  $H_0$ . Поэтому уровень значимости показывает, сколько раз в среднем из ста (тысячи) случаев, верна будет  $H_0$  (мы рискуем ошибиться, приняв  $H_1$ ). Уровень достоверности показывает, сколько раз в среднем из ста (тысячи) случаев, действительно будет верна  $H_1$ . Если  $\alpha = 0,05$ , то уровень достоверности  $\theta = 0,95$ . Если же мы принимаем  $H_0$ , то можно ошибиться, т.к. на самом деле верна будет  $H_1$ . Методы математической статистики (параметрические и непараметрические) устроены так, что эта ошибка стремится к нулю.

## **КОНВЕРГЕНЦИЯ НАЦИОНАЛЬНЫХ СТАНДАРТОВ С МСФО**

*Кононова Светлана, МЭБИК, 2 курс  
специальность «Бухгалтерский учет, анализ и аудит»  
Научный руководитель: доц. Федорченко О.И.*

В течение последних трех лет международные аудиторские фирмы «BDO», «Deloitte Touche Tohmatsu», «Ernst & Young», «Grant Thornton», «KPMG», «Pricewaterhouse Coopers», проводят исследования практики финансовой отчетности в различных странах. В ходе исследований 2000

и 2001 гг. выявлялось, насколько национальные стандарты отчетности отличаются от международных. Исследование 2002 г., результаты которого комментируются в данной статье, было посвящено анализу планов разных стран по распространению и достижению конвергенции национальных стандартов финансовой отчетности с МСФО.

Предусмотренный новым Уставом Комитета по МСФО процесс конвергенции предполагает выработку Комитетом и национальными регулирующими органами совместных решений учетных задач, которые обеспечивают наиболее эффективную и качественную подготовку и представление информации в финансовой отчетности. Иными словами конвергенция представляет собой движение Комитета и национальных регулирующих органов навстречу друг другу для нахождения и принятия наилучшего решения. Процесс конвергенции обеспечиваются рядом конкретных мер, предусмотренных Уставом и процедурами Комитета по МСФО. Важнейшими среди них являются: определение ряда национальных регулирующих органов в качестве партнеров Комитета; регулярные (не менее 3 раз в год) встречи Правления Комитета с национальными регулирующими органами; координация планов работы; назначение членов Правления, ответственных за связи с конкретными национальными регулирующими органами; согласование процессов принятия стандартов; создание совместных рабочих групп.

Исследование 2002 г. проводилось по национальным системам финансовой отчетности 59 стран, включая Россию. Изучались планы стран Европы, Северной и Южной Америки, Азии, Австралии.

Оно проводилось путем распространения среди специалистов в области бухгалтерского учета в 59 странах, включая Россию, вопросника о планах по осуществлению конвергенции.

Из 59 обследованных стран 95% уже приняли или намерены принять МСФО либо планируют осуществить конвергенцию национальных правил финансовой отчетности с этими стандартами.

Только 2 страны из числа обследованных – Кения и Кипр – уже приняли МСФО в качестве обязательных национальных стандартов.

В 39 из стран имеются официальные планы по принятию или конвергенции национальных систем финансовой отчетности с МСФО.

Принятие МСФО в стране, существуют многочисленные различия между национальными и международными стандартами, может быть эффективно, если первоначально оно будет реализовано для ограниченного числа компаний (например, только для компаний, акции которых котируются на фондовых биржах в стране, где количество таких компаний находится в разумных пределах) и при наличии хорошо подготовленных специалистов в области бухгалтерского учета.

Конечной целью плана конвергенции в каждой стране должно быть принятие МСФО, которые будут дополнены в тех, как представляется, в

редких случаях, когда необходимо учесть какие-то национальные особенности. Если страна не избирает стратегию конвергенции, предусматривающую постепенную замену национальных стандартов на МСФО, то маловероятно, что компании, находящиеся на ее территории, смогут перейти к соблюдению всех без исключения международных стандартов.

Европейский Союз принял законодательный акт, предусматривающий, что, начиная с 2005 г. все компании в Европе, акции которых котируются на фондовых биржах, должны подготавливать консолидированную финансовую отчетность в соответствии с МСФО. Компании, акции которых котируются на европейских фондовых биржах и которые расположены в странах Центральной и Восточной Европы и планируются вступить в ЕС, должны готовиться к принятию МСФО.

Кроме того, Комитет по МСФО и Совет стандартам финансового учета США недавно включили в планы действий краткосрочный проект по конвергенции. Объем работ по этому проекту ограничивается устранением различий по вопросам, решение которых может быть осуществлено в кратчайшие сроки.

Исследования 2000 и 2001 гг. показали, что во многих национальных стандартах продолжают сохраняться многочисленные отличия от МСФО. В связи с этим предстоит проделать серьезную работу по преодолению этих различий.

Для выявления того, на какой стадии находятся разные государства в этом процессе, исследование 2002 г. было направлено на изучение планов распространения МСФО и достижения конвергенции с ними.

Исследование 2002 г. выявило значительный прогресс в формировании единого мирового языка финансовой отчетности, особенно для компаний, акции которых котируются на фондовых биржах. Дальнейшие шаги в процессе конвергенции российской системы финансовой отчетности, равно как и других национальных систем, с МСФО предполагают объединение усилий и работу в тесном сотрудничестве всех участников рынка.

## **ПРОЗРАЧНОСТЬ БУХГАЛТЕРСКОЙ ОТЧЕТНОСТИ**

*Лаконова Наталья, МЭБИК, 3 курс  
специальность «Бухгалтерский учет, анализ и аудит»  
Научный руководитель: доц. Поваляев А.Ф.*

Предоставление прозрачной и полезной информации об участниках рынка и совершаемых ими сделок является необходимым условием организованного и эффективного рынка. Это одно из наиболее важных предпосылок внедрения рыночной дисциплины.

В 1990-е гг. по мере возрастания либерализации финансового и фондового рынка общество стало активнее требовать предоставления полезной информации, как в финансовом, так и в частном секторе. В настоящее время минимальное требование к раскрытию информации определяют качество и количество информации, которую следует предоставлять участникам рынка и обществу в целом. В связи с тем, что предоставление информации является необходимым условием обеспечения стабильности рынков, регулирующие органы также рассматривают качество информации как самую приоритетную характеристику. В процессе повышения уровня требований к качеству информации со стороны участников рынка и регулирующих органов, хозяйствующие субъекты также начинают интересоваться в улучшении своих внутренних информационных систем, что позволяет им завоевывать репутацию компаний, предоставляющих качественную информацию.

В тех случаях, когда информация является некачественной, и/или пользователи не в состоянии надлежащим образом интерпретировать предоставляемую информацию, требуемую к раскрытию информации должна иметь тщательно проработанный поэтапный характер и постепенно ужесточаться. Сточки зрения долгосрочной перспективы, полное раскрытие информации приносит пользу, даже если возникают проблемы в краткосрочном периоде, так как издержки в рамках непрозрачной финансовой системы в конечном счете оказываются выше затрат по обеспечению ее прозрачности.

Прозрачность означает создание условий, при которых информацию о существующей ситуации, принятых решениях и действиях оказывается доступной и понятной для всех участников рынка. Раскрытие информации включает процесс и методологию предоставления информации и своевременное, главное уведомление о стратегических решениях, принятия компаний. Ответственность означает обязанность участников рынка, в том числе органов государственной власти, обосновывать свои действия и проводимую политику, а также нести ответственность за решение и результаты.

Прозрачность необходима для внедрения концепции ответственности трех основных групп участников рынка, а именно: заемщиков и кредиторов, эмитентов и инвесторов, органов государственной власти и международных финансовых институтов.

Прозрачность и ответственность не является самоцелью. Они направлены на стимулирование роста экономических показателей, улучшение работы международных финансовых рынков путем повышения качества принятия решений и управление риском, осуществляемыми всеми участниками рынка и органами государственной власти. Однако, они не являются панацеей. В частности, прозрачность не меняет характер финансовых систем или присущих им рисков. Она, возможно, и не

предотвратит финансовые кризисы, но, по крайней мере, обеспечит более или менее сдержанную реакцию участников рынка на плохие известия. Прозрачность помогает участникам рынка предвидеть и определить плохие новости, посредством чего снижается вероятность паники и других пагубных последствий.

Необходимо проводить четкое разграничение между прозрачностью информации. Разглашение внутренней информации может предоставить конкурентам преимущество, что зачастую сдерживает участников рынка от полного раскрытия информации. Регулирующие органы часто получают конфиденциальную информацию от хозяйственных субъектов. Разглашение такой информации может повлечь за собой значительные изменения на рынке. При таких обстоятельствах предприятия неохотно представляют секретную информацию при отсутствии указания на соблюдение конфиденциальности. Однако, односторонняя прозрачность и полное раскрытие информации вносит свой вклад в общий режим прозрачности, который в конечном итоге станет выгодным для всех участников рынка, даже если в краткосрочном плане переход к такому режиму приведет к дискомфорту отдельных хозяйственных субъектов.

Целью финансовой отчетности является представление информации о финансовом положении (бухгалтерский баланс), финансовых результатах (отчет о прибылях и убытках) и изменениях в финансовом положении (отчет о движении денежных средств) хозяйствующего субъекта. Прозрачность финансовой отчетности достигает по средствам полного раскрытия и достоверного представления полезной информации, необходимой широкому кругу пользователей при принятии ими экономических решений. Информация, раскрываемая в финансовой отчетности, должна быть достаточно легкой для интерпретации. Несмотря на то, что больше информации, безусловно, лучше, чем меньше, ее предоставление стоит денег. Поэтому следует тщательно оценивать все выгоды от обеспечения большей прозрачности.

Понятие общепризнанных стандартов бухгалтерского учета и отчетности крайне необходимо для обеспечения прозрачности и правильной интерпретации финансовой отчетности. КМСФО разработал «Принципы подготовки и представления финансовой отчетности», опубликованные в 1989 году. Эти принципы:

- устанавливают концепции, лежащие в основе подготовки и представления финансовой отчетности для внешних пользователей;
- содержат рекомендации по разработке стандартов бухгалтерского учета;
- помогают составителям финансовой отчетности, аудиторам и пользователям в интерпретации стандартов и в рассмотрении вопросов, еще не охваченных МСФО.

В соответствии с МСФО финансовая отчетность, как правило, составляется исходя из допущения о непрерывности деятельности предприятия и отражения событий по методу начисления, то есть, когда результаты операций и прочих событий признаются по факту их совершения и предоставляются в финансовой отчетности тех периодов, к которым они относятся.

Качественные характеристики – это атрибуты, делающие информацию, содержащуюся в финансовой отчетности, полезной для пользователя. В случае всесторонней полезной информации даже руководители могут не знать истинного финансового положения их предприятия, а другие ведущие участники рынка тем более могут быть введены в заблуждение, что мешает работе рынка. Результатом применения основных качественных характеристик и соответствующих стандартов являются финансовая отчетность, обеспечивающая достоверное и объективное представление информации.

Основными качественными характеристиками является: надежность, понятность, своевременность, баланс между выгодами и затратами, баланс между качественными характеристиками.

В контексте достоверного предоставления информации считаются, что лучше не раскрывать никакой информации, чем предоставлять информацию, вводящую в заблуждение. Поэтому, если предприятие не соблюдает конкретные требования к раскрытию информации, в соответствии с МСФО необходимо раскрывать данный факт и причины несоблюдения стандартов.

## **МСФО 36 «ОБЕСЦЕНЕНИЕ АКТИВОВ» ОДИН ИЗ ВАЖНЫХ МЕЖДУНАРОДНЫХ СТАНДАРТОВ**

*Татаринцева Мария, МЭБИК, 2 курс  
специальность «Финансы и кредит»  
Научный руководитель: доц. Федорченко О.И.*

МСФО 36 «Обесценение активов» – один из важных международных стандартов, который применяется для учета обесценения всех активов, кроме запасов и активов, возникающих из контрактов на строительство, отложенных налоговых активов, активов, вытекающих из вознаграждения работников.

Данный стандарт устанавливает процедуры, которые компания должна применять для того, чтобы учитывать свои активы по величине, не превышающей их возмещаемой суммы (т. е. суммы, которая будет возмещена за счет использования или продажи этого актива). Если балансовая стоимость актива превышает его возмещаемую сумму, стоимость такого актива уменьшается и компания признает убыток от обесценения.

Долгое время преобладающей оценкой основных средств являлась *стоимость приобретения*. Очевидным преимуществом данной оценки является возможность ее подтверждения. Стоимость приобретения (или постройки) актива несложно установить, обратившись к первичным документам. Основным недостатком данной оценки в том, что она обращена в прошлое, и чем больше времени прошло с момента приобретения основного средства, тем дальше эта оценка от реального положения дел (особенно в условиях инфляции). Для того чтобы «приблизить» стоимость основных средств к реальности, компаниям было предоставлено право регулярно переоценивать основные средства. Возможность проведения переоценки предусматривается как российским ПБУ 6/01 «Учет основных средств», так и МСФО 16 «Основные средства».

В соответствии с ПБУ 6/01 коммерческая организация может не чаще одного раза в год (на начало отчетного года) переоценивать группы однородных объектов основных средств по текущей (восстановительной) стоимости путем индексации или прямого пересчета по документально подтвержденным рыночным ценам.

Под *текущей (восстановительной)* стоимостью объектов основных средств понимается сумма денежных средств, которая должна быть уплачена организацией на дату проведения переоценки в случае необходимости замены какого-либо объекта.

*Убыток от обесценения* — это сумма превышения балансовой стоимости актива над его возмещаемой суммой.

Принципиальное различие между признанием убытка от обесценения и начислением амортизации заключается в том, что убыток от обесценения признается единовременно, а начисление амортизации происходит на протяжении всего срока полезного использования основного средства. Убыток от обесценения признается тогда, когда очевидно, что основное средство не генерирует достаточно прибыли для покрытия расходов на амортизацию. Единовременное списание позволяет уменьшить стоимость основного средства и, как следствие, уменьшить сумму последующих амортизационных отчислений, с тем, чтобы они покрывались зарабатываемыми доходами.

Процедуры, необходимые для определения возмещаемой суммы активов и убытка от обесценения, являются достаточно сложными. Возможность применения данных процедур в российском учете в настоящее время представляется спорной.

Так, определение ценности использования является трудоемкой процедурой (необходимо проанализировать наличие признаков обесценения, подготовить прогнозы денежных средств, рассчитать ценность использования, найти информацию по чистой продажной цене, определить возмещаемую сумму и убыток от обесценения). Кроме того, определение ценности использования предполагает использование большого объема



оценочной информации. Подготовка этой информации и особенно ее проверка требуют от руководства компании хорошо поставленного управленческого учета и обширных экономических знаний.

Возможность применения ценности использования легко может быть использована недобросовестными компаниями как средство манипулирования финансовым результатом. Компания, желающая уменьшить прибыль в текущем году, может просто признать убыток от обесценения. При необходимости увеличения прибыли в последующих периодах достаточно вернуть убыток от обесценения.

Целесообразность применения методик МСФО 36 в российской практике в настоящее время требует дополнительного специального углубленного изучения и проработок для устранения вышеописанных сложностей.

## **ТРАНСФОРМАЦИЯ РОССИЙСКОЙ ОТЧЕТНОСТИ В СООТВЕТСТВИИ С МСФО**

*Сазонова Елена, МЭБИК, 2 курс  
специальность «Финансы и кредит»  
Научный руководитель: доц. Федорченко О.И.*

Необходимость составления отчетности по МСФО вызвана объективными причинами. Так, подготовка отчетности по МСФО позволит на конкурентной основе участвовать в борьбе за иностранные инвестиции (внешний фактор), а также повысить качество отчетности пользователей в результате ее прозрачности и сопоставимости (внутренний фактор).

Получение отчетности, соответствующей требованиям МСФО, возможно в результате, во-первых, ведения параллельного учета, во-вторых, трансформации финансовой отчетности.

Ведение параллельного учета подразумевает отражение факторов хозяйственной жизни в регистрах бухгалтерского учета по операциям в соответствии с правилами МСФО. Таким образом, каждый факт хозяйственной жизни учитывается дважды (дублируется): в первый раз в системе учета по российским правилам бухгалтерского учета (РПБУ), второй – по МСФО.

При трансформации отчетности показатели отчетности по МСФО формируются на основе данных отчетности, составленных по РПБУ, скорректированных на величину отличий в учете и отчетности по РПБУ и МСФО. Возможно любое направление трансформации отчетности: из российских стандартов в стандарты МСФО и наоборот. Процесс трансформации отчетности может быть реализован собственными силами организации и посредством привлеченных сторонних специалистов.

МСФО 1 «Первое примечание МСФО» это основной документ, который непосредственно регулирует порядок перехода на МСФО. Требования МСФО 1 должны применяться, если первая финансовая отчетность по МСФО представляется за период, начинающийся с 1 января 2004 года или после этой даты, более раннее применение приветствуется. При составлении первой отчетности по МСФО важным является применение учетной политики, соответствующей требованиям МСФО, на отчетную дату, для входящего баланса по МСФО и всех периодов, включенных в первую отчетность по МСФО.

Организация, принявшая решение перейти на МСФО, обязана предоставить сравнительную информацию, как минимум, за один период, поэтому она должна составить хотя бы за один год, предшествующий первой финансовой отчетности по МСФО. Число периодов, за которые следует представить сравнительную информацию, определяет дату перехода на МСФО и соответственно дату вступительного баланса по МСФО.

В МСФО 1 также предъявляются дополнительные требования к раскрытию информации (помимо стандартных требований в соответствии с каждым из применяемых стандартов МСФО). Так, организация должна объяснить, как переход от национальных правил учета к МСФО повлиял на ее финансовое положение, финансовые результаты и денежные потоки в отчетном периоде (в виде выверки капитала и чистой прибыли).

Комитет по МСФО требует соблюдения МСФО не только по содержанию, но и по форме. Он не разрешает стране, которая приняла решение использовать МСФО, не только править изначальный текст, но и комментировать положения МСФО.

Для получения легитимности использования в России перевода МСФО необходимо, во-первых, получить соответствующую сертификацию в КМСФО и, во-вторых, получить согласовать его с российским законодательством и терминологией, т.е. получить утверждение Минюста России. При самых благоприятных условиях эта работа может быть осуществлена не менее чем за год. Опыт работы в КМСФО показывает, что даже при подписании договора с КМСФО возникают большие сложности.

Работа по переизданию МСФО с учетом дополнений и изменений, которые КМСФО постепенно вводит в основной текст, проводится постепенно, поэтому следующее издание будет оставаться, как минимум, на год, что делает бессмысленным всю затею.

## **ДВА СЛУЧАЯ ПРИМЕНЕНИЯ КРИТЕРИЯ ЗНАКОВ**

*Смирнова Анна, МЭБИК, 1 курс  
специальность «Управление персоналом»*

Критерий знаков (односторонний).

Данные: Будем считать, что случайная переменная  $X$  характеризует состояние некоторого свойства в рассматриваемой совокупности объектов при первичном измерении данного свойства, случайная переменная  $Y$  характеризует состояние этого же свойства в той же совокупности объектов при вторичном измерении.

Пусть имеется две серии наблюдений:

$x_1, x_2, \dots, x_i, \dots, x_n$ ;

$y_1, y_2, \dots, y_i, \dots, y_n$ .

Паре  $(x_i; y_i)$  присваивается знак «+», если  $x_i < y_i$ , знак «-» если  $x_i > y_i$  и «0», если  $x_i = y_i$ .

Допущения:

- 1) выборки случайные;
- 2) выборки зависимые;
- 3) пары  $(x_i; y_i)$  взаимно – независимы;
- 4) изучаемое свойство объектов распределено непрерывно в обеих совокупностях, из которых сделаны выборки;
- 5) шкалы измерений: порядковая, интервальная, пропорциональная.

Статистика критерия:

Предположим, что за вычетом из числа  $N$  числа пар, обозначенных знаком «0», осталось всего  $n$  пар. Среди оставшихся пар подсчитаем число пар со знаком «+», их количество и равно числу  $T$  – статистике критерия.

Правило принятия решения:

А. (если  $x_i$  имеет тенденцию превышать  $y_i$ , т.е. число пар со знаком «+» меньше числа пар со знаком «-»).

$H_0$ : «Уровень свойства не понизился (т.е. остался прежним или повысился)».

$H_1$ : «Уровень свойства понизился».

$H_0$  отклоняется, если  $T < t_{\alpha}$ .

Б. (если  $y_i$  имеет тенденцию превышать  $x_i$ , т.е. число пар со знаком «+» больше числа пар со знаком «-»).

$H_0$ : «Уровень свойства не повысился (то есть остался прежним или понизился)».

$H_1$ : «Уровень свойства повысился».

$H_0$  отклоняется, если  $T > n - t_{\alpha}$ .

Отметим, что если число пар со знаком «+» равно числу пар со знаком «-», то придется искать другие критерии, так как односторонний критерий знаков в этом случае применять нельзя.

## ПЕРВОЕ ПРИМЕНЕНИЕ МЕЖДУНАРОДНЫХ СТАНДАРТОВ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ

*Смирнова Наталья, МЭБИК, 3 курс  
специальность «Бухгалтерский учет, анализ и аудит»  
Научный руководитель: доц. Поваляев А.Ф.*

Первое применение МСФО является первым стандартом, опубликованным в июне 2003 г. Требования МСФО должны применяться, если первая финансовая отчетность по МСФО представляется за периоды следующие после 01.01.2004 г.

Необходимость выпуска МСФО1 была вызвана следующими факторами: 1) неоправданно высокими затратами; 2) ростом числа организаций, переходящих к МСФО, и, как следствие, потребностью более детальных указаний о порядке составления первой отчетности по МСФО.

Новый стандарт:

- предполагает исключения (добровольные и обязательные) из ретроспективного применения требований МСФО, чтобы избежать затрат, превышающих выгоды для пользователей финансовой отчетности;

- уточняет, что организация применяет последнюю версию МСФО для всей информации в финансовой отчетности, включая сравнительную;

- вводит дополнительные требования раскрытия информации, объясняющей, каким образом переход на МСФО повлиял на финансовое положение, результаты деятельности и денежные потоки организации, отраженные в отчетности.

Таким образом, цель МСФО1 состоит в том, чтобы финансовая отчетность, соответствующая МСФО, представляла следующую информацию: 1) понятную пользователям; 2) сравнительную с информацией всех представленных периодов; 3) которая была бы «точкой отсчета» для учета в соответствии с МСФО; 4) расходы на составление которой не превышали бы выгоды от ее ценности для пользователей.

Согласно МСФО1 переход на международные стандарты включает формирование: учетной политики, соответствующей требованиям всех стандартов на отчетную дату; вступительного баланса по МСФО на дату перехода; сравнительных данных хотя бы за год, предшествующий году первой финансовой отчетности по МСФО; первой финансовой отчетности по МСФО; а также дополнительной информации, объясняющей влияние перехода на МСФО.

Первая финансовая отчетность по МСФО – это первая финансовая годовая отчетность, в которой ясно и безоговорочно указано на ее соответствии МСФО.

Возможны случаи, когда организация составляет отчетность, частично следуя требованиям МСФО. Согласно МСФО1 финансовая отчетность соответствует международным стандартам, если она отвечает всем требованиям каждого применяемого стандарта и каждой применяемой интерпретации.

Таким образом, организация должна применять МСФО1, если представленная финансовая отчетность за предшествующий наиболее поздний период: 1) была подготовлена в соответствии с национальными требованиями, которые не совпадают со всеми МСФО; 2) отвечает всем требованиям МСФО, но не содержит ясного и безоговорочного заявления об этом соответствии; 3) содержала специальное заявление о частичном соответствии МСФО; 4) была составлена не только в соответствии с национальными стандартами, но и с некоторыми (но не всеми) МСФО; 5) соответствовала национальным требованиям, представляла сверку отдельных показателей, полученными с использованием МСФО.

Также МСФО1 применяется, если организация: составляла финансовую отчетность в соответствии с МСФО только для внутреннего использования, не представляя ее собственникам и другим внешним пользователям; формировала неполный комплект финансовой отчетности в соответствии с МСФО; не представляла финансовую отчетность за предшествующие периоды.

Вместе с тем требования МСФО1 не применяются, когда организация ранее представляла финансовую отчетность, содержащую ясное и безоговорочное заявление о соответствии МСФО и: 1) приняла решение больше не представлять финансовую отчетность по национальным стандартам; 2) решила исключить специальное указание в отчетности на то, что национальные правила соответствовали ранее применявшимся МСФО; 3) в аудиторском заключении содержится несогласие аудитора с таким заявлением.

---

### **Раздел 3. ПРОБЛЕМЫ КОНВЕРГЕНЦИИ ФИНАНСОВЫХ СИСТЕМ**

#### **ОСОБЕННОСТИ ИПОТЕЧНОГО КРЕДИТОВАНИЯ В КУРСКОЙ ОБЛАСТИ**

*Аксенова Екатерина, МЭБИК, 4 курс  
специальность «Мировая экономика»  
Научный руководитель: ст.преп. Корovina Е.А.*

Ипотека – это покупка недвижимости с использованием личных средств и кредитных средств банка (или другого кредитного учреждения), с залогом приобретаемого имущества.

Проблемы развития ипотеки в Курской области связаны с незнанием людей об условиях ипотечного кредитования, с отсутствием государственной поддержки, низкими доходами населения.

Чтобы сегодня купить квартиру в Курске вы должны располагать денежной суммой, составляющей как минимум 20% ее стоимости (или 30 в зависимости от требований кредитора). Остальную сумму, необходимую для покупки жилья, т.е. ипотечный кредит, вам выдает банк. Обеспечением кредита служит сама приобретаемая недвижимость, которая будет находиться в залоге у банка, пока вы полностью не расплатитесь по кредиту, т.е. не выплатите сумму кредита и проценты по нему. Для получения ипотечного кредита банк попросит вас предоставить данные о постоянных доходах и расходах, образовании, трудовом стаже, составе семьи, имеющемся имуществе, документы о состоянии здоровья. А в случае если у заемщика есть кредитная история – документы ее подтверждающие.

Подытожив полученные данные, банк принимает решение о выдаче кредита и определяет его размер. Первоначальный взнос (ваши собственные средства) вы должны выплатить в день заключения договора купли-продажи и ипотеки наличными. Они поступают на специальный счет в банке или кладутся в депозитарную ячейку.

Погашение кредита происходит ежемесячно равными платежами (сюда входят проценты по кредиту и часть основного долга). Ежемесячные выплаты для погашения кредита не должны превышать 40% от среднемесячного дохода (после уплаты всех налогов).

Покупка квартиры с помощью ипотечного кредита – процесс сложный и таит в себе немало «подводных камней». Придется столкнуться с целым рядом проблем: выбрать банк-кредитор, который предлагает оптимальную для вас схему кредитования; в кратчайшие сроки, пока действует разрешение кредитного совета банка, собрать все необходимые справки, выписки и т.д. Быстро провести сделку у нотариуса и пройти процедуру государственной регистрации прав на недвижимое имущество и сделок с ним; найти жилье, удовлетворяющее не только вашим пожеланиям, но и требованиям банка; проверить юридическую «чистоту» недвижимости и оценить ее.

Кроме того, каждая ипотечная схема имеет жесткие сроки. Без квалифицированной помощи риэлтора можно увязнуть в сборе и оформлении документов, в результате чего не сможете уложиться в оговоренное время и понесете убытки.

Помимо этого неизбежны дополнительные расходы кроме первого взноса: помощь профессиональных риэлторов может составить от 4% до

6% стоимости жилья, комиссия банка за рассмотрение кредитной заявки, комиссия банка за снятие наличных (кредитных) средств, стоимость аренды банковской ячейки, расходы по оценке квартиры, оплата договора страхования, оплата стоимости нотариального удостоверения договора купли–продажи, расходы по регистрации сделки. При этом нужно отметить, что для каждого банка этот список расходов индивидуален и многие расходы, перечисленные здесь, в некоторых банках не являются обязательными.

В дополнение необходимо будет уплатить налоги: налог на оформление недвижимости в собственность, т.е. нотариальный сбор, и государственную пошлину за регистрацию этой сделки. После того как вы станете собственником, придется ежегодно платить налог на собственность.

Если вы окажетесь не в состоянии продолжать погашать кредит (вдруг потеряли работу), в краткие сроки вас попросят освободить жилплощадь. Уже внесенные деньги вернут, но лишь после продажи квартиры – то есть через месяц–другой.

В новом варианте закона Курской области «О развитии системы ипотечного жилищного кредитования в Курской области», определено, что граждане, которые приобрели жилье за счет ипотечного кредита и потеряли его в результате взыскания, наложенного на их приобретение (поскольку ипотечный кредит выдается под залог приобретаемого жилья), должны выселяться в так называемый фонд жилья для временного поселения. И только в том случае, если потерянное жилье являлось для них единственным.

## **БОРЬБА С НАЛОГОВЫМИ ПРЕСТУПЛЕНИЯМИ: РЕГИОНАЛЬНЫЙ АСПЕКТ**

*Голущенко Ольга, КГСХА, 4 курс  
специальность «Бухгалтерский учет, анализ и аудит»  
Научный руководитель: Желудева Ю.В.*

Налоговая система современной России формировалась в сложных условиях. Налоговая политика была ориентирована на максимизацию бюджетных поступлений, носила фискальный характер. Криминализация общественной жизни, разгул коррупции, привели к ужесточению налогового режима, не давшего ожидаемого результата. Соответственно, теневой сектор российской экономики многократно возрос, обозначив яркую тенденцию к уклонению в огромных масштабах от уплаты налогов и сокращению налоговой базы. Как следствие, власти были вынуждены объявить о проведении налоговой реформы, ослабить налоговый пресс. Хотя о реформировании налоговой системы говорить еще рано.

Что касается конкретного подхода к практике взаимоотношений налогоплательщиков с налоговой службой, то постоянно возникают определенные несоответствия в части соблюдения процесса подготовки и учета налогооблагаемой базы по основным платежам в бюджет. Частые изменения порядка расчета платежей в бюджет из прибыли снижают уровень точности его составления и не создаются объективные предпосылки соблюдения налогоплательщиками всех требований. Это подтверждено тем, что в момент изучения информационных потоков, предложений по совершенствованию расчетов по платежам в бюджет от прибыли, предопределяются заранее затруднения в части формирования размера налогооблагаемой прибыли и размера платежей в бюджет. По этой причине ошибки выявляются в основном в момент проверок налоговыми службами. Это в свою очередь приводит к финансовым затруднениям, так как по результатам проверки в основном приходится доначислить платежи в бюджет в виде пени и штрафов. Таким образом, вполне возможно разработать стабильную методику определения размера платежей в бюджет и не подвергать ее частому изменению.

За последние годы возбуждено большое количество уголовных дел по ст. 199 УК РФ по организациям, имеющим задолженности перед бюджетом и внебюджетными фондами по уплате налогов и обязательных страховых взносов. Схема вменения преступления руководителю организации-недоимщика выглядит следующим образом:

- у организации имеется непогашенная задолженность по налогам или страховым взносам в сумме, превышающей 1000 минимальных размеров оплаты труда;

- налоговой полицией на основании п.п.5 п.2 ст. 36 НК РФ осуществляется проверка налогоплательщика, по результатам которой составляется акт, где фиксируется факт наличия недоимки, раскрывается динамика ее образования и факты осуществления платежей через расчетный счет и кассу организации «с нарушением очередности списания денежных средств, установленной ст. 855 ГК РФ, ст. 17 Федерального Закона «О Федеральном бюджете на 2004 год».

Таким образом, осуществление платежей, имеющих более позднюю очередность, направление денежных средств не на погашение задолженности по уплате налогов, а на другие цели, при наличии задолженности перед бюджетом по налогам, рассматривается как способ уклонения от уплаты налогов.

При размере недоимки и осуществленных с «нарушением очередности» платежей более 1000 МРОТ данное деяние рассматривается как элемент состава преступления, предусмотренного ст. 199 УК РФ. Действия руководства организаций-недоимщиков такого рода рассматриваются органами налоговой полиции как уклонение от уплаты налогов, совершенное иным способом.



На сегодняшний день нельзя говорить о какой-либо сложившейся судебной практике по данному вопросу, хотя приговоры судов общей юрисдикции по такого рода уголовным делам есть.

Необходимо учитывать, в какой степени наступление общественно опасных последствий данного преступления (непоступление сумм налога в бюджеты) обусловлено действиями самой организации, а в какой – бездействием налоговых органов, выразившимися в неприятии налоговым законодательством мер по взысканию возникшей недоимки по налогам.

Таким образом, возникают некоторые сомнения в правомерности практики возбуждения органами налоговой полиции уголовных дел в отношении руководства организаций-должников перед бюджетом. Следовательно, необходимы разъяснения высших судебных инстанций в толковании понятия «иной способ» применительно к совершению налоговых преступлений.

Для борьбы с налоговой преступностью в частности, существуют 2 главных фактора снижения уровня теневой экономики – снижение уровня налогообложения и повышение ответственности экономических субъектов за экономические правонарушения, но необходимо принимать во внимание и третий важнейший фактор – формирование структуры собственности, слоя эффективных собственников, способных защищать свои интересы, обладающих определенными финансовыми ресурсами.

Налоговая реформа должна предусматривать снижение налоговой нагрузки и решение наиболее важных вопросов для бизнеса (ликвидация барьеров, препятствующих наращиванию инвестиций), а также большую «прозрачность» налогоплательщиков для государства, улучшение налогового администрирования и сужение возможностей для уклонения от налогообложения.

## **ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ ДЕНЕЖНОГО РЫНКА**

*Дегтеренко Ирина, КГСХА, 4 курс  
специальность «Финансы и кредит»  
Научный руководитель: к.э.н. Соловьева Т.Н.*

Ситуация на денежном рынке России достаточно стабильна, но ряд произошедших изменений заставляет по-новому оценить уже известные факты и тенденции.

В нашей стране, намного более, чем в других странах низкий кредитный потенциал банковской системы заставляет банки ориентироваться на размещение средств на денежном рынке. В свою очередь полная управляемость валютного рынка со стороны Центрального банка приводит к тому, что динамика курса доллара будет в большой степени определяться намерениями ЦБ, а не потребностями рынка. Известно, что ЦБ предпочитает дискретные изменения курса вместо проведения плавной политики постепенной девальвации национальной валюты. Одно из по-

следствий такой политики – противоречия, которые возникают между валютным рынком и рынком межбанковского кредитования (МБК): например, даже в случае дефицита рублевых ресурсов банки могут стремиться сохранить открытые ранее долларové позиции, если текущая ситуация на валютном рынке характеризуется такими котировками, что их ликвидация приведет к возникновению убытков. Подобные ситуации могут возникать из-за крайней ограниченности набора краткосрочных инструментов с приемлемым уровнем доходности. Все это позволяет утверждать, что при существующем наборе финансовых инструментов и текущей курсовой политике ЦБ основная проблема заключается не в «избыточном» объеме свободной ликвидности, а в неразвитости самого денежного рынка.

Другая проблема – расширения спектра финансовых инструментов. Расширение спектра финансовых инструментов на денежном рынке может начаться с валютных свопов, торговля которыми открылась на ММВБ 16 марта 2001 г. Валютные свопы являются наиболее простыми инструментами из всего семейства двусторонних сделок. Они представляют собой две одновременно заключаемые сделки на покупку и продажу одной и той же суммы валюты. В большинстве случаев валютные свопы подразумевают закрытие сделки в течение очень короткого периода, и поэтому они аналогичны межбанковским кредитам и используются банками для управления ликвидностью, позволяя избегать открытия валютных позиций и принятия курсовых рисков по небазисной валюте. Кроме того, сделки валютного свопа могут использоваться банками для переноса валютных позиций на более поздние сроки расчетов. Развитию этого сегмента рынка должна способствовать и благоприятная комиссия политика ММВБ – вознаграждение биржи взимается только с одной сделки, входящей в состав валютного свопа, что позволяет участникам торгов в два раза снизить комиссию по сравнению с двумя разрозненными сделками. Однако пока трудно оценить перспективы рынка свопов как очень оптимистичные. Общее влияние торговли свопами на ставки межбанковского кредитования представляется следующим: в ситуациях дефицита рублевых ресурсов цена свопов (т.н. «своповые пункты»), безусловно, будет расти, отражая высокие ставки на рынке МБК, однако обратное влияние на ставки денежного рынка будет понижающим (в сторону удешевления кредитов). Еще не сложившаяся практика торговли не позволяет уверенно называть какие-либо цифры. Для определения степени тесноты связи рынка МБК и свопов решающей станет та сегментация рынка (выделение постоянных участников), которая сложится уже в самом ближайшем будущем.

Не менее актуальна проблема «прозрачности» финансовых институтов и взаимного доверия между ними, что мешает развитию денежного рынка. До сих пор последствия кризиса 1998 года сказываются на рынке межбанковского кредитования. Взаимное недоверие между участниками

рынка остается препятствием для более полного и оперативного раскрытия финансовой информации. Также негативно на ставках и объемах кредитования сказывается значительная сегментация рынка, в результате чего в пределах обособленных групп банков разница между ставками размещения и привлечения достигает двух раз. Индикативные котировки, выставляемые наиболее крупными участниками рынка в информационных системах, отнюдь не гарантируют, что один и тот же заемщик получит ресурсы с одним и тем же спрэдом по отношению к заявленным ставкам. Наиболее приемлемым вариантом решения этой проблемы могло бы стать получение всеми участниками рынка рейтингов независимо от агентства и определение спрэдов над прайм-райт на этой основе.

К сожалению, позиция Центрального Банка при формировании структуры процентных ставок на денежном рынке страны не всегда заблаговременно учитывает потребности экономики в целом. Это замечание относится как к долгосрочным ставкам кредитования реального сектора, так и к краткосрочным ставкам денежного рынка. Все большее влияние на инфляционные процессы оказывают решения Правительства, и здесь ключевыми являются три фактора. Во-первых, экономическая ситуация не заставляла ЦБ предпринимать усилий по развитию механизмов рефинансирования, ломбардного кредитования, переучета коммерческих векселей, операций РЕПО и т.д. Ограниченность используемого инструментария не всегда позволяла ЦБ активнее вмешиваться в формирование ставок. Во-вторых, ЦБ несколько раз давал понять, что считает мягкой денежную политику достаточной для того, чтобы реальные процентные ставки начали снижаться без структурных изменений механизма монетарной трансмиссии. В-третьих, бюджетная политика Правительства, в частности специфика исполнения бюджета и обслуживания государственного долга, оказала сильное влияние на уровень инфляции и конъюнктуру денежного рынка. Это, в свою очередь, привело к некоторому снижению значения монетарных факторов, влияющих на уровень ставок привлечения и размещения денежных средств.

Центральный Банк неоднократно заявлял о своем намерении более активно влиять на конъюнктуру денежного рынка. Тем не менее, эти намерения не были осуществлены в полной мере. Например, ставки, объявляемые ЦБ по своим кредитным и депозитным операциям, часто никак не связаны с текущим объемом рублевой ликвидности, доступной банкам. Аукционы по ломбардному кредитованию продолжают оставаться невостребованными рынком из-за неоправданно высоких и негибких ставок ЦБ. Только в нескольких случаях в конце прошлого года Центральный Банк прибегал к повышению депозитных ставок, ожидая роста давления на валютном рынке и стремясь не допустить резких колебаний валютного курса. Однако в этом случае, видимо, мотивация ЦБ заключалась в стремлении поддержать стабильность валютного курса, а не процентных ставок на рынке МБК.

Проведенный анализ показывает, что пока позиция ЦБ будет оставаться пассивной, на рынке МБК будут по-прежнему наблюдаться не только резкие всплески ставок (как в конце месяца или перед аукционами по ГКО), но и этапы нестабильности, во многом обусловленные бездействием ЦБ в условиях ограниченного набора доступных инструментов краткосрочных вложений. В целом объем рынка МБК, по всей видимости, будет оставаться невысоким.

## **ОЦЕНКА ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТИ РФ И РЕГИОНОВ РОССИИ С ТОЧКИ ЗРЕНИЯ ИНОСТРАННОГО ИНВЕСТОРА**

*Зорина Анна, МЭБИК, 3 курс  
специальность «Бухгалтерский учет, анализ и аудит»  
Научный руководитель: к.э.н. Зарецкая В.Г.*

Иностранные инвестиции – вложения капитала иностранными инвесторами, а также зарубежными филиалами российских юридических лиц в объекты предпринимательской деятельности на территории России с целью получения дохода. Одним из решающих условий преодоления кризиса российской экономики является рост иностранных инвестиций в различных отраслях народного хозяйства. Активизация инвестиционной деятельности иностранных инвесторов способствует подъему и дальнейшему развитию экономики, обеспечивается освоение и выход на рынок новых видов товаров и услуг. Выигрывает и государство, получающее дополнительные налоговые поступления.

Повышение кредитного рейтинга России в 2005 году до инвестиционного уровня ВА3 (обязательства скорее надежны, чем ненадежны, но существует постоянная угроза неплатежа из-за нестабильности внутриэкономической ситуации) по шкале Moody's, означает признание одним из ведущих рейтинговых агентств способности российской экономики своевременно и полностью выполнять свои долговые обязательства не только в краткосрочной, но и в долгосрочной перспективе.

отрасли	млн. долл.			% к итогу		
	2001	2002	2003	2001	2002	2003
Промышленность	5 662	7 332	12330	39,7	37,1	41,5
Транспорт и связь	1 259	610	1083	8,8	3,1	3,6
Торговля и общественное питание	5 290	8 800	10516	37,1	44,5	35,4
Коммерческая деятельность по обслуживанию рынка	792	1 355	3403	5,6	6,9	11,4

Финансы, кредит, страхование, пенсионное обеспечение	127	130	640	0,9	0,7	2,1
Прочие отрасли	1 128	1 553	1722	7,9	7,9	5,8

*Источник: Госкомстат России.*

Следует заметить, что рейтинг уровня ВАЗ по классификации Moody's является низшим из инвестиционных рейтинговых разрядов, и облигации такого эмитента обладают чертами бумаг спекулятивного уровня.

По методикам других ведущих мировых рейтинговых агентств – Россия все еще находится на одну – две ступени ниже уровня инвестиционного рейтинга. Более того, представители этих рейтинговых агентств высказали мнение о преждевременности присвоении России инвестиционного рейтинга.

На конец 2003 г. накопленный иностранный капитал в экономике РФ составил около \$57,0 млрд., включая инвестиции из государств – участников СНГ. Общий объем иностранных инвестиций, поступивших в нефинансовый сектор российской экономики за 2003 г. оценивается в \$29,7 млрд. Особенностью 2003 г. являлось положительная динамика чистого притока иностранных инвестиций: в российскую экономику поступило на \$6,4 млрд. больше инвестиций, чем вывезено.

Признаком улучшения инвестиционного климата и роста доверия иностранных инвесторов к российской экономике является рост объемов прямых капиталовложений. Динамичный рост иностранных инвестиций в российскую экономику осуществлялся одновременно с изменениями отраслевой структуры. По сравнению с 2002 г. фиксируется повышение доли иностранных инвестиций в промышленность, хотя по-прежнему в сфере приоритетов устойчивые позиции сохраняются за отраслями инфраструктуры (табл.1).

Сохранился интерес иностранных инвесторов к отраслям добывающей промышленности, на долю которых приходится более 3/5 от общего объема иностранных инвестиций в российскую промышленность. Однако в 2003 г. по сравнению с предшествующим годом наблюдалось изменение отраслевых пропорций. По итогам 2003 г. объем инвестиций в топливный комплекс отраслей составил 5,3 млрд. долл., что в 2,7 раза превысило величину 2002 г.

За 2003 г. в совокупном объеме иностранных инвестиций, направленных в промышленность, доля машиностроения достигла 769 млн. долл., что в 1,6 раза выше уровня 2002 г. В 2003 г. сохранилась тенденция к снижению объемов иностранных инвестиций в пищевую промышленность. По сравнению с 2002 г. объем инвестиций сократился на 15%.

В географической структуре привлеченных иностранных инвестиций в 2003 г. лидируют Великобритания (4,6 млрд. долл.), Германия (4,3 млрд. долл.) и Франция (3,7 млрд. долл.). Инвестиции из Франции в 2003

г. увеличились более чем втрое против предыдущего года, а из Великобритании – удвоились. Прирост инвестиций из Германии составил примерно 7% при стабилизации поступлений из США. Соответственно в структуре накопленных иностранных инвестиций в российской экономике по сравнению с 2002 г. фиксируется повышение доли Великобритании и Франции.

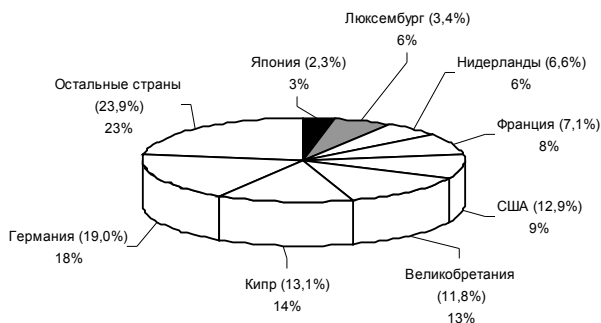


Рис. 1. Географическая структура накопленных иностранных инвестиций в российской экономике в 2003г., в % к итогу

\* В скобках указаны данные за 2002 г

Высокая динамика привлечения иностранных инвестиций в экономику России предопределяется устойчивым ростом производства в основных секторах экономики и относительно вялой динамикой экономического роста в основных ведущих западных странах.

Одной из проблем, связанных с привлечением иностранных инвестиций является – поведение естественных монополий, в том числе их ценовая политика. Коль скоро государство своей экономической политикой перенесло бремя инвестиций на частного инвестора, оно обязано создавать условия, при которых предприятия могли бы зарабатывать средства на инвестиционную деятельность, т.е. не допускать роста цен на продукцию и услуги естественных монополий и тем самым роста затрат в данной части издержек производства предприятий реального сектора. Решение этой задачи помогло бы последним обрести дополнительные источники накопления.

Распределение иностранных инвестиций в экономику Курской области по отраслям говорит о том, что максимальные инвестиции в основной капитал пришлись на 2001 и 2003 года. Это связано с финансированием отдельных инвестиционных проектов. Так в 2003 г. было вложено 138 568 тыс. руб. в транспорт и связь, далее наиболее привлекательной для иностранного капитала оставалась электроэнергетика – инвестиции составили 334 135 тыс. руб. и 351 717 тыс. руб.

Сельское хозяйство в экономике Курской области – является наименее привлекательной для инвесторов – здесь наблюдается спад инвестиции в 2001–2003 гг.

Рассмотрим иностранные инвестиции по видам в 2003 г. Максимальная величина пришлась на прямые инвестиции, из которых 67% – взносы в уставной капитал, 32,8% – кредиты от иностранных инвесторов. Рублевые инвестиции оказались в 2003 году в размере 48 940 т. руб.

25 129 тыс. руб. вложений в уставной капитал предприятий Курской области составили инвестиции из Панамы. Что касается распределения объемов иностранных инвестиций по отраслям экономики Курской области, то здесь среди лидеров такие отрасли как машиностроение и металлообработка (Михайловский МГОК), связь (Мегафон). В 2001–2003гг. вложены значительные средства в сельское хозяйство – 99 908 тыс. руб. В 2001 году произошли значительные вливания в оптовую торговлю – 601 214 тыс. руб.

Делая вывод можно сказать, что инвестиции в Курской области по своему уровню находятся на достаточно низком уровне. Курская область отличается сельскохозяйственной Направленностью, что и обуславливает ее низкую инвестиционную привлекательность.

В Курской области остро нуждаются в финансовых вливаниях сахарные заводы и комбинаты по производству молочных и мясных продуктов. Однако следует учесть, что крупный бизнес, в том числе и иностранный, не станет напрямую вкладывать средства в производство среднего уровня.

## **СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ЛИЗИНГА И БАНКОВСКОГО КРЕДИТА В СХЕМЕ ИНВЕСТИЦИОННОГО ФИНАНСИРОВАНИЯ В РФ**

*Карюнина Татьяна, МЭБИК, 3 курс  
специальность «Финансы и кредит»  
Научный руководитель: к.э.н. Зарецкая В.Г.*

В настоящее время финансирование инвестиций является одной из главных проблем выхода экономики России на уровень развитых стран. Различные кампании и банки предлагают много способов это сделать. Наиболее распространенные это банковское кредитование и финансовая аренда. В условиях недостатка средств, существует необходимость выбора наиболее дешевого способа. Целью работы является сравнение финансовой аренды и банковского кредитования, выявление преимуществ и недостатков этих форм финансирования.

Динамика инвестиций – один из основных и наиболее чутких индикаторов экономического здоровья нации. Низкая динамика свидетельствует о том, что проводимая в этой области политика, какими бы пра-

вильными соображениями она не обосновывалась, не соответствует долгосрочным интересам общества. Неэффективная экономическая политика не возникает из ничего. Обычно ее проведение порождается труднопреодолимой смесью невежества (непонимание сути происходящих процессов), слабости (законодательная и исполнительные власти способны делать только то, что хочет общество, а не то, в чем оно нуждается) и доминирования интересов определенных социальных групп.

Потребность в инвестициях в стране огромна. Доля оборудования старше 10 лет в отечественной промышленности к 2004 г. достигла почти 90% (в 2001 г. было 50%, что в то время тоже казалось большой величиной). Грамотный предприниматель, несмотря на широко распространенную точку зрения, что мощности предприятий используются далеко не полностью, хорошо понимает, что «в карете прошлого века» далеко не уедешь. Сегодня на оборудовании, выпущенном 25–30 лет назад, не произвести даже продукцию, удовлетворяющую требованиям конца прошлого века. В условиях открытой экономики это означает то, что только чудо может сделать ее конкурентоспособной на рынке.

Данные Госкомстата РФ, опросы руководителей предприятий и многочисленные публикации свидетельствуют, что доступ к инвестициям – одна из острейших проблем. Большинство директоров убеждено, что их отсутствие приведет к потере бизнеса уже в среднесрочной перспективе.

Таким образом, низкая инвестиционная активность российской промышленности не может быть объяснена тем, что названная проблема не актуальна.

Лизинг – одна из наиболее действенных форм осуществления инвестиций. Его эффективность определяется, прежде всего, институциональной защищенностью от налогообложения: непомерные налоги – первая в списке стандартных причин низкой инвестиционной активности. В соответствии с действующим законодательством все затраты по приобретению оборудования по лизингу относятся на себестоимость и налогообложению по прибыли не подлежат.

Недостаточность денежных средств для покупки оборудования – второе из наиболее распространенных объяснений, которое с готовностью предъявит предприниматель в оправдание своей стремящейся к нулю инвестиционной активности.

Смысл лизинга заключается в том, что в начале приобретается актив, генерирующий доход, который затем идет на платежи по соответствующей сделке.

Кредит слишком дорог – третья линия обороны предпринимателя. Это правда, но только одна ее сторона. При покупке оборудования по лизингу идет экономия по налогу на прибыль. Лизинговый платеж, в отличие от возврата кредита целиком относится на затраты. Это ослабляет финансовую нагрузку на предприятие.



Срок договора лизинга мал. Договор лизинга на 2–3 года – не редкость в хозяйственной практике. Как правило, есть возможность условиться с поставщиком оборудования о рассрочке платежа на несколько месяцев, а с лизинговой компанией о структуре платежей. Это позволяет существенно оптимизировать долговую нагрузку на предприятие и найти приемлемые решения как для лизингодателя, так и для лизингополучателя.

Процедура приобретения оборудования в лизинг чрезмерно усложнена. Данное положение обусловлено тем, что оборудование остается в собственности лизингодателя до момента полной выплаты за него. Таким образом, имеет место автоматическая страховка: если лизингополучатель перестает вносить платежи, он теряет основное средство и все осуществленные выплаты. Это обстоятельство дает возможность лизингодателю относиться к его документам гораздо спокойнее, чем банку при выдаче кредита.

Список объяснений вялой инвестиционной активности можно продолжить. У всех рассмотренных обоснований одна общая черта – они внешние по отношению к предприятию. Ситуация с лизингом дает основание для утверждения: характер инвестиционного процесса в стране в настоящее время определяется институтом защиты прав собственности. Если собственник не уверен, что его права надежно защищены, никакие льготы не заставят его расстаться со своими деньгами. Слабая мотивация бизнеса к осуществлению инвестиций – одна из основных угроз национальной безопасности России. Лизинг – производная от современных экономических институтов. Изменяются институты, проблемы, тормозящие развитие лизинговых отношений, будут пусть и не безболезненно, но решены. В случае развития событий нас ждет взрывной рост ранка лизинговых услуг. Он станет индикатором того, что в стране появились компании, которые не только управляются хорошими финансистами, но в которых идет еще и расширенное производство основных фондов.

Банковское кредитование – одно из самых распространенных форм осуществления инвестиций. Его популярность определяется, прежде всего, тем, что его предоставляют все банки. Особенность банковского кредитования на современном этапе развития российской экономики заключается в том, что кредит имеет широкую целевую направленность и привлекается в самых разных видах. Банковское кредитование предполагает 100% выдачу денежных средств и требует немедленного начала платежей.

Кроме этого платежи будут учитывать в себе банковский процент по использованию этих средств. Проценты указываются в договоре и бывают очень велики. Банковское кредитование предполагает наличие имущества, которое заемщик должен предоставить под залог. Но хорошим моментом здесь можно считать то, что заложенная собственность может

являться залогом при другом кредите. Если имущества недостаточно, необходимо найти поручителя, который будет отвечать за своевременные выплаты заемщиком банку. Если не будет ни залога, ни поручителя, то банк откажет в получении кредита, т. к. не будет уверенности возврата его обратно. При приобретении имущества путем привлечения кредита оно ставится на баланс предприятия заемщика. Это значит, что с него будет взиматься налог на имущество, а так же придется начислять амортизацию. Затраты по плате процентов по банковским кредитам включаются в себестоимость, тем самым происходит экономия на налоге на прибыль.

В настоящее время у руководителей предприятий возникает вопрос, что предпочтительнее: ссуду в банке или лизинг? Стоимость лизинга может быть ниже или равна стоимости ссуды только при наличии налоговых льгот.

Чтобы сравнить два варианта инвестирования надо в каждом варианте посчитать чистую текущую стоимость и учесть при этом: налоговые льготы в каждом случае; если объекты не являются собственностью, то нельзя использовать амортизационные льготы; если объект покупателя, то фирма должна оплачивать расходы по техобслуживанию, а если объект лизингодателя, то это зависит от конкретного соглашения.

Проведенный анализ позволяет сделать следующие выводы: финансовая аренда является более эффективным способом по сравнению с банковским кредитованием. Так как имущество находится на балансе лизингодателя, а значит, предприятие освобождается от уплаты налога на имущество, части налога на прибыль и амортизационных отчислений; после завершения договора лизинга предприятие получает имущество, на которое амортизация уже начислена; для заключения договора лизингодателю необходимо предоставление имущества под залог и не требуется поручение, в отличие от банковского кредитования, где это обязательно; банковское кредитование является более распространенной формой финансирования, т. к. в РФ рынок лизинговых услуг развит слабо.

## **ЗАРУБЕЖНЫЕ И ОТЕЧЕСТВЕННЫЕ МЕТОДИКИ ОЦЕНКИ КРЕДИТНОГО РИСКА**

*Колупаева Татьяна, МЭБИК, 4 курс  
специальность «Финансы и кредит»  
Научный руководитель: к.э.н. Зарецкая В.Г.*

Оценка кредитоспособности субъекта, это оценка вероятности того, что предприятие будет иметь финансовую возможность возратить в определенный срок основную сумму и сумму процентов. Однако вероятностный анализ (определение вероятности, риска) при анализе кредитоспособности в отечественной практике не используется.

В процессе работы были исследованы 4 доступных нам методик оценки кредитоспособности: методика Сбербанка РФ; методика Семенов О.П.; методика, изложенная В.В. Ковалевым в книге «Введение в финансовый менеджмент»; методика банка «Онексим–Волга».

Все рассмотренные методики базируются на расчете различных коэффициентов и составлении системы рейтинга заемщиков.

Использование системы рейтинга по качеству позволяет сопоставить доход от кредита с возникшим при этом риском. Банки обычно создают свои собственные системы рейтинга кредита по качеству, либо рейтинга заемщиков, причем одни банки используют довольно простые схемы, а другие – более сложные и детализированные.

Большинство банков идут более традиционным путем: они стараются разделить своих клиентов на классы по степени надежности с точки зрения возврата кредита, либо по определенной системе рассчитывают их рейтинг, что позволяет не только разделить клиентов на классы, но и упорядочить кредитные предпочтения внутри классов.

Количество классов заемщика в рейтинге различно в разных банках, однако 4–5 классов вполне достаточно для целей классификации. Некоторые методики ограничиваются определением трех классов. Рейтинг заемщиков позволяет банкам проводить эффективную дифференцированную политику по отношению к заемщикам (ценовую, залоговую, политику лимитов и санкционирования).

Основными оценочными показателями кредитоспособности являются коэффициенты:

- Коэффициент абсолютной ликвидности ( $K_1$ ), рассчитываемый как

$$\frac{\text{Денежные средства} + \text{Краткосрочные финансовые вложения}}{\text{Краткосрочные обязательства}} \quad (1);$$

- Коэффициент критической ликвидности ( $K_2$ ), рассчитываемый как

$$\frac{\text{Денежные средства} + \text{Краткосрочные финансовые вложения} + \text{непросроченная дебиторская задолженность}}{\text{Краткосрочные обязательства}} \quad (2);$$

- Коэффициент текущей ликвидности ( $K_3$ ), рассчитываемый как

$$\frac{\text{Текущие активы}}{\text{Краткосрочные обязательства}} \quad (2);$$

- Коэффициент соотношения собственных и заемных средств ( $K_4$ ), рассчитываемый как

$$\frac{\text{Собственный\_капитал}}{\text{Заемный\_капитал}} \quad (4);$$

● Коэффициент рентабельности продаж

$$(K_5) = \frac{\text{Прибыль\_от\_продаж}}{\text{Выручка}} \quad (5).$$

По каждому коэффициенту установлено предельное нормативное значение в зависимости от категорий заемщиков. Некоторые банки добавляют к вышеперечисленным свои собственные коэффициенты.

Все рассмотренные модели обладают следующими недостатками.

1. Не излагается методика подбора показателей входящих в модель. Создается впечатление, что они взяты интуитивно.

2. Не обосновываются пороговые, критериальные значения показателей по отнесению предприятий к тому или иному классу кредитоспособности.

3. Не одинаково количество классов, следовательно, не одинакова чувствительность рейтинга, интегрального показателя к изменению исходных показателей.

4. В некоторых моделях присутствуют удельные веса по каждому исходному показателю. Эти веса никак не обоснованы и существенно отличаются, даже по одинаковым показателям, входящим в разные модели.

## ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ РЕГИОНАЛЬНЫХ БАНКОВ РФ

*Коняев Алексей, КГСХА, 3 курс  
специальность «Финансы и кредит»  
Научный руководитель: к.э.н., Скрипкина Е.В.*

В условиях становления рыночной экономики, модернизации банковской системы Российской Федерации и острой необходимости увеличения производства промышленной и сельскохозяйственной продукции особое значение приобретает региональный аспект деятельности коммерческих банков, их взаимоотношения с предприятиями и населением субъектов РФ. В настоящее время на территории регионов находятся банковские учреждения, зарегистрированные на ней, которые можно назвать региональными, а также филиалы или иные структурные подразделения банков, зарегистрированных в других регионах.

На сегодняшний день большое внимание следует обратить конкуренции, которая, прежде всего, должна быть направлена на снижение издержек. Оценивая развитие финансовой системы за последнее время, следует отметить, что банки России продемонстрировали устойчивый

рост по всем показателям. Только за 2002 г. активы выросли на 31%, а капитал – на 28%.

В настоящее время банковская система России поставлена перед необходимостью ее укрупнения, а это предполагает или закрытие средних и мелких банков или их концентрацию, то есть слияние в одно учреждения, или поглощение средних и мелких банков крупными кредитными учреждениями. В перспективе, если в соответствии с требованиями, которые предъявляются к западноевропейским банкам, в Стратегию развития банковской системы РФ будет включено требование минимального значения капитала в размере 5 млн. евро, а также ужесточено требование норматива достаточности капитала – 10%, то в России более 950 банков не смогут продолжить свою деятельность. Необходимость искусственного укрупнения банков путем повышения планки минимального капитала, показала, что за два последних года доля первых пятидесяти банков в активах снизилась с 75,7 до 73,9%. А это значит, что и средние, и малые банки успешно находят нишу для эффективной работы.

На сегодняшний день также рассеян миф о глобальном недоверии к банковской системе. Сегодня мы видим, как быстро растут вклады, причем не только за счет текущих накоплений, но и за счет средств «из чулков». И банки успешно трансформируют эти сбережения в кредиты реальному сектору.

Сегодня мы стоим в начале большого пути по вливанию в мировую финансовую систему. Рано или поздно нам придется открываться – и для конкуренции, и для доступа иностранных банков к нашим клиентам. Уже сегодня они активно кредитуют наших клиентов, причем не только крупные предприятия, но и частных лиц. Поэтому единственный способ выживания – внедрение эффективных технологий, снижение себестоимости услуг. Если сравнить условия функционирования российских и зарубежных банков, то окажется, что российские находятся в худшем положении по многим показателям. Прежде всего по ФОРУ. На фоне нормы Европейского Центрального банка в 2% наши 7% – мягко говоря, неконкурентоспособны. Более того, мы резервируем пассивы не только в рублях, но и в иностранной валюте, хотя это совершенно не соответствует мировой практике. Действующие нормы резервов сформировались при иных процентных ставках и сегодня – когда ставка рефинансирования 13%, а ставки по кредитам еще ниже – они полностью устарели.

Следующее условие конкурентоспособности – снижение себестоимости, связанное с требованиями к технической укрепленности.

Наконец, еще один резерв – это банковская отчетность. Ее ревизия и сокращение продвигаются недопустимо медленно. Более того, добавляются новые проблемы, связанные с переходом на МСФО. По недавно озвученному плану перехода нам предстоит в течение 2004–2005 годов готовить две отчетности, по российским стандартам и международным. Банк России планирует выпустить специальную инструкцию по ее составлению. Банкам же, которые работают с иностранными партнерами,

придется и впредь составлять еще одну для подтверждения международными аудиторами: есть основания предполагать, что она все же будет отличаться от той, что будет готовиться по новой инструкции Банка России. Таким образом, нам придется готовить 3 вида финансовой отчетности, что совершенно недопустимо с точки зрения затрат.

В сфере розничного бизнеса к конкуренции с иностранными банками добавляется обостряющаяся конкуренция с российскими государственными банками. Сегодня законодательно гарантированы вклады не только в Сбербанке, но и в Россельхозбанке, Внешэкономбанке, Внешторгбанке.

Большое внимание также, следует уделить такому вопросу как готовы ли наши банки принять больше денег.

Есть три фактора, которые оказывают основное влияние на развитие российских коммерческих банков.

Первый – политический. Растет понимание того, что России необходимо диверсифицировать свою экономику. Во-первых, она должна развиваться не только в столицах и крупнейших городах, но и в регионах. А во-вторых, и это особенно важно, Россия должна уйти от столь сильной зависимости от природных ресурсов. Разумеется, эти задачи не удастся осуществить, если не будут предприняты шаги в финансовой и банковской сфере.

Второй – структура российской экономики и рыночные силы, которые ее определяют. В прошлом году впервые прирост производства услуг опередил прирост производства товаров. Отчасти это связано с неконкурентоспособностью ряда отраслей промышленности. Другая причина состоит в давлении валютного обменного курса. Третья причина заключается в том, что многие услуги невозможно импортировать, они могут развиваться только внутри страны.

Наконец, третий и, может, самый интересный фактор – финансовая интеграция России. Если сравнить докризисный год с прошлым, то доля кредитов в ВВП выросла с 12 до почти 19%, а кредиты предприятиям – с 10 до 15% ВВП. Прирост инвестиций также увеличился, но меньшими темпами – с послекризисных менее 5% ВВП до прошлогодних около 6%. Стоит, полагаю, проанализировать этот процесс по составляющим.

По самым осторожным оценкам, за последнее десятилетие из России ушло около \$250 млрд. В принципе существует теоретическая возможность: если нынешние условия сохранятся или улучшатся, деньги в страну могут вернуться. Речь идет о средствах, сопоставимых с долей ВВП в 80 или даже 100%. Но в этом заключена определенная ирония: возвращение денег обусловлено политической и экономической стабильностью, но, придя в страну, они как раз и могут ее нарушить – если не будут восприняты адекватным банковским сектором.

Поэтому, существует риск, что банковский сектор может оказаться неготовым принять такие огромные суммы. Так как доминируют несколько крупных банков, прежде всего с государственным участием, а, кроме того – множество мелких, почти изолированных банков. Поэтому

банковскую систему, а в особенности региональные банки, нужно как можно быстрее укреплять.

Вследствие ускоренного развития банковской системы следует уделить внимание качественным параметрам развития. В 2003 г. капитал банковского сектора, как известно, вырос на 11%, при этом региональные банки увеличили свой капитал на 17%. Это свидетельствует о позитивной динамике развития региональных банков. Сохраняется тенденция роста средств вкладчиков – физических лиц. За прошлый год объем депозитов частных лиц в реальном исчислении вырос на 35%, а за I квартал нынешнего года – еще на 8%. Сейчас примерно 25% всех ресурсов российских банков (около 1140 млрд. руб.) приходится на частные вклады.

Говоря о проблеме капитализации банковской системы, отметим, что здесь есть два аспекта – количественный и качественный. С количественной точки зрения у банковской системы есть достаточно серьезный потенциал, хотя мы, конечно, признаем, что капитал в банковскую сферу идет неохотно в силу многих факторов как в самом банковском бизнесе, так и вне его. Что касается Банка России, то мы твердо намерены проводить политику снижения административных издержек. Но есть и второй, качественный аспект. Важным шагом в этой сфере стало внесение поправок в положение 215П «Методика определения собственных средств кредитных организаций».

В заключение, подчеркнем, что предложения по развитию банковской системы должны быть направлены на устранение любых барьеров, препятствующих эффективному развитию банковского бизнеса.

## **УЧЕТ ФАКТОРОВ РИСКА ПРИ ОСУЩЕСТВЛЕНИИ ИНВЕСТИЦИОННЫХ ПРОЕКТОВ**

*Лакомова Наталья, МЭБИК, 3 курс  
специальность «Бухгалтерский учет, анализ и аудит»  
Научный руководитель: к.э.н. Зарецкая В.Г.*

Рассмотрим источники неопределенности и способы их учета при оценки эффективности инвестиционного проекта. Известны три способа оценки учета неопределенности:

- Проверка устойчивости проекта;
- Корректировка параметров проекта и экономических нормативов;
- Формализованное описание неопределенности.

Под неопределенностью понимается неполнота или неточность информации об условиях реализации проекта, в том числе связанных с ними затратах и результатах. Неопределенность, связанная с возможностью возникновения в ходе реализации проекта неблагоприятных ситуаций и последствий, характеризуются понятием риска. Факторы риска и неопределенно-

сти подлежат учету в расчетах эффективности, если при разных возможных условиях реализации затраты и результаты по проекту различны.

При оценке проектов наиболее существенными предоставляются следующие виды неопределенности и инвестиционных рисков.

- Риск, связанный с нестабильностью экономического законодательства и текущей экономической ситуации, условий инвестирования и использования прибыли;

- Внешнеэкономический риск (возможность введения ограничений на торговлю и поставки, закрытие границ и т.п.)

- Неопределенность политической ситуации, риск неблагоприятных социально-экономических изменений в стране или регионе;

- Неполнота и неточность информации о динамике технико-экономических показателей, параметрах новой техники и технологии;

- Колебание рыночной конъюнктуры, цен, валютных курсов и т.п.;

- Неопределенность природно-климатических условий, возможность стихийных бедствий;

- Производно-технологический риск (аварии и отказы оборудования, производный брак);

- Неопределенность целей, интересов и поведения участников;

- Неполнота и неопределенность информации о финансовом положении и деловой репутации предприятий-участников (возможность неплатежей, банкротства, срывов договорных обязательств и т.д.).

Организационно-экономический механизм реализации проекта, сопряженного с риском, должен включать специфические элементы, позволяющие снизить риск или уменьшить связанные с ними неблагоприятные последствия.

В этих целях используется:

- Разработанные ранние правила поведения участников в определенных «нештатных» ситуациях (например, сценарии, предусматривающие действия участников при определенных изменениях условий реализации проекта);

- Управляющий (координационный) центр, осуществляющий синхронизацию действий участников при значительных изменениях условий реализации проекта.

- Для учета факторов неопределенности и риска при оценке эффективности проекта используется вся имеющаяся информация об условиях его реализации, в том числе и та, которая не выражается в форме каких-



либо вероятных законов распределения. При этом могут использоваться следующие три метода, упомянутые выше

*Метод проверки устойчивости* предусматривает разработку сценариев реализации проекта в наиболее «опасных» для каких-либо участников условиях. По каждому сценарию исследуется, как будет действовать в соответствующих условиях организационно-экономический механизм реализации проекта, каковы будут при этом доходы, потери и показатели эффективности у отдельных участников, государства и населения. Проект считается устойчивым и эффективным, если во всех рассмотренных ситуациях интересы участников соблюдаются за счет созданных запасов и резервов или возмещается страховыми выплатами.

Степень устойчивости проекта по отношению к возможным изменениям условий реализации может быть охарактеризована показателями предельного уровня объема производства, цен производимой продукции и других параметров проекта. Предельное значение параметра проекта для некоторого временного шага – значение, при котором чистая прибыль участника в этом году становится нулевой. То есть мы считаем параметры проекта, при наличии которых мы выходим на толчку безубыточности.

*Корректировка параметров проекта и применяемых в расчете экономических нормативов*, замена проектных значений на ожидаемые позволяют учесть возможную неопределенность условий реализации проекта.

Аналогично, в составе косвенных финансовых результатов учитывается влияние инвестиционных рисков на старение предприятия: увеличивается норма дисконта.

*Метод формализованного описания неопределенности* является наиболее точным.

Этот метод включает в себя следующие этапы:

- Описание всего множества возможных условий реализации проекта и отвечающих этим условиям затрат, результатов и показателей эффективности.

- Определение показателей эффективности проекта в целом с учетом неопределенности условий его реализации – показателей ожидаемой эффективности.

Теоретически этот метод самый оправданный, он обеспечивает не только просчет сценариев, но возможность действительно определения риска через коэффициент вариации дохода, или через другой параметр. Следует однако признать, что реализация этого метода в большинстве случаев невозможна из-за отсутствия соответствующих данных по аналогичным проектам.

## ПЕРСПЕКТИВЫ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РОСТА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ В УСЛОВИЯХ ПРОВОДИМОЙ АНТИИНФЛЯЦИОННОЙ ПОЛИТИКИ

*Соболева Юлия, КГСХА, 3 курс  
специальность «Финансы и кредит»  
Научный руководитель: к.э.н. Соловьева Т.Н.*

Как экономическое явление *инфляция* существует уже длительное время. Считается, что она появилась чуть ли не с возникновением денег, с функционированием которых неразрывно связана.

Как и в предыдущие годы, проблемы экономического роста находились в центре экономическо-политической дискуссии. Снижение инфляции действительно является важнейшей задачей властей, поскольку при сохранении двузначной (или близкой к двузначной) инфляции макроэкономическая стабилизация выглядит не вполне завершенной, а экономика остается уязвимой. Однако нельзя не признать, что решительное и быстрое подавление инфляции в нынешней ситуации не совпадает с задачей ускорения роста: стремительный экономический рост вообще плохо совместим с подавлением инфляции, а в данном случае решительная дезинфляция будет сопровождаться дополнительным повышением реального курса рубля.

С политической точки зрения экономическое развитие России в 2004 г. можно считать успешным. Правда, по некоторым важным макроэкономическим показателям не удалось достигнуть параметров, намеченных в политических документах на этот год: темп роста оказался несколько ниже, а инфляция – выше. Однако это «недовыполнение плана» само по себе не является индикатором приближения кризиса, не несет в себе чего-то катастрофического в экономическом аспекте.

Гораздо более существенны те тенденции экономической политики государства, которые одновременно являются результатом текущих экономических процессов и могут стать долгосрочным фактором экономического развития. Именно ожидаемая от властей политика выступает на сегодня важнейшим фактором, определяющим среднесрочные решения экономических агентов. Из анализа тенденций политики можно делать выводы относительно поведения бизнеса и соответственно перспектив экономического роста.

Для антиинфляционного регулирования используют два типа экономической политики:

1. Политика, направленная на сокращение бюджетного дефицита, ограничение кредитной экспансии, сдерживание денежной эмиссии. В соответствии с монетаристскими рецептами применяется таргетирование – регулирование темпа прироста денежной массы в определенных пределах (в соответствии с темпом роста ВВП).

2. Политика регулирования цен и доходов, имеющая целью увязать рост зарплат с ростом цен. Одним из средств служит индексация доходов, определяемая уровнем прожиточного минимума или стандартной потребительской корзины и согласуемая с динамикой индекса цен. Для сдерживания нежелательных явлений могут устанавливаться пределы повышения или замораживание заработной платы, ограничиваться выдача кредитов и т.д.

Одной из причин ориентации антиинфляционной политики на сжатие денежного спроса стало возведение в ранг официальной догмы монетаристской концепции инфляции, которая концентрирует внимание на изменениях денежной массы в обращении как определяющей функции цен, доходов и занятости. В итоге антиинфляционная политика России определялась в основном характеристиками денежной массы без учета немонетарных факторов инфляции.

Монетаристские рекомендации борьбы с инфляцией не учитывают ее многофакторность и подрывают основы национальной экономики России в условиях трудного перехода к рыночной модели хозяйствования. Для сдерживания инфляции требуется комплексная антиинфляционная политика.

Уровень инфляции в России, начиная с 2004 года, не должен превышать 10 % в год. Укрепление рубля будет способствовать росту импорта, объемы которого за 10 лет могут возрасти более, чем вдвое. Экспортно-ориентированные услуги в случае реализации экономической программы Правительства РФ должны возрасти к 2010 году на 60% по сравнению с 1999 г. Прогнозируется существенный рост объемов Российского экспорта: в 2010 году будет на уровне 104,2 млрд. долл. Объем импорта в 2010 – 95,3 млрд. долл.

Целью антиинфляционной политики в России должно стать не подавление инфляции любой ценой, а управление инфляционным процессом рыночными и государственными методами в интересах подъема национального производства и обеспечения экономической безопасности страны и народа. Небольшая инфляция увеличивает платежеспособный спрос и тем самым стимулирует экономический рост. Страны с цивилизованной экономикой научились регулировать инфляционный рост цен. Характерно, что к числу жестких критериев вступления стран Евросоюза в зону евро относится, в частности, согласованный низкий уровень инфляции и предоставление центральному банку статуса независимости от правительства, поскольку он несет ответственность, прежде всего за состояние национальной валюты.

Регулирование инфляции в стратегии подъема национальной экономики включает помимо общеэкономических мер и завершения начатых реформ в целях формирования рыночных отношений целевую

ориентацию экономической политики на стабилизацию, а затем подъем национального производства товаров и услуг, которые служат обеспечением рубля.

Первоочередной антиинфляционной мерой является оживление инвестиций, концентрация средств на приоритетных проектах. Важным направлением антиинфляционной политики в Российской Федерации также является регулирование валютного курса. Рост инфляции ведет к снижению курса национальной валюты. Задача регулирования состоит в том, чтобы не допустить обратного воздействия обесценения национальной валюты на рост внутренних цен, т.е. не допустить возникновения инфляционной спирали: цены валютный курс – цены.

Альтернативная по отношению к проводимой правительством стратегиям может быть основана на «гетерогенной» политике, предусматривающей сочетание монетарных рычагов и непосредственного государственного регулирования. Последнее может быть направлено в первую очередь на исправление и стабилизацию межотраслевых соотношений цен, стимулирование и гарантирование инвестиций в приоритетные сектора производства, повышение предсказуемости экономической ситуации. Задача преодоления инфляции не рассматривается в этом случае как самоцель, а решается совместно со стабилизацией производства.

## **ПРОБЛЕМА ОТТОКА КАПИТАЛА ИЗ РОССИИ**

*Скорова Светлана, КГСХА, 3 курс  
специальность «Финансы и кредит»  
Научный руководитель: к.э.н. Соловьева Т.Н.*

Будучи правопреемником СССР, Россия стала обладателем более 100 млрд. долл. практически безнадежной задолженности со стороны наименее развитых стран мира. Конверсия этих долгов в акции местных компаний – наиболее реальный путь возвращения потраченных средств – идет крайне медленно. Как следствие, те немногие более или менее прибыльные и перспективные проекты, которые могли взять на себя отечественные компании, достались конкурентам из США, Канады и других стран, сумевших более оперативно сориентироваться в обстановке.

Казалось бы, России давно уже пора сделать должные выводы из этого печального опыта. Формально это уже сделано. Сегодня на государственном уровне наша страна никого больше не финансирует. Однако отток капитальных ресурсов из нашего Отечества не только не прекратился, но даже усилился. Отличие нынешней ситуации от советских времен состоит лишь в том, что теперь функции экспорта капитала, ранее выполнявшиеся государством, взял на себя частный сектор, и деньги ухо-

дят не в экономические отсталые страны, а в наиболее богатые государства мира.

Вместо использовавших ранее официальных каналов, сегодня капитал уходит по линии частных банков и компаний, которые часто применяют так называемые «серые» полулегальные и нелегальные схемы вывоза. И это создает новые, еще более сложные проблемы. Очевидно, что возврат средств, уведенных из страны, таким образом, будет весьма затруднителен, даже по сравнению с ресурсами, официально ушедшими из СССР в самые отсталые страны. Ведь доказать российское происхождение капитала, оказавшегося за границей не легально или полулегальным путем, крайне сложно, особенно если учесть заинтересованность иностранных банков в распоряжении этими значительными и относительно недорогими ресурсами.

Точная оценка масштабов вывоза капитала из России крайне спорна из-за того, что многие его составляющие нигде не учитываются. По приблизительным оценкам, чистый отток капитала из России с начала проведения экономических реформ вплоть до начала нынешнего столетия составлял в среднем не менее 18–24 млрд. долл. ежегодно. Эти оценки следует признать весьма консервативными, поскольку они фактически учитывают лишь данные ЦБ РФ по официальному вывозу капитала. Согласно этим данным, в 2002 г. темпы вывоза капитала сократились почти вдвое по сравнению с 2001 г. – до 8,1 млрд. долл.

По итогам 2003 г. этот показатель сократился еще больше, до рекордно низкого для всего периода реформ уровня в 2,3 млрд. долл. Однако в первой половине 2004 г. темпы вывоза капитала вновь стали расти и, по данным ЦБ РФ, к концу 3 квартала сумма достигла 11 млрд. долл. Независимые эксперты предсказали, что по итогам года речь может идти о 17 млрд. долл. однако по официальным данным, в 4 квартале вывоз капитала прекратился и общий показатель к концу года не претерпел заметных изменений.

Если учесть, что за рамками официальной статистики остаются весьма значительные суммы оттока капитала в результате манипулирования ценами во внешнеторговых сделках, а также использования различных нелегальных схем вывоза капитала, становится очевидно, что практически за все годы реформ Россия была и остается крупным нетто-экспортером капитала, далеко превосходящим по данному показателю все остальные государства Центральной и Восточной Европы вместе взятые.

Все это происходит на фоне острой нехватки финансовых ресурсов для преодоления отсталости российской экономики и структурной перестройки, необходимой для повышения ее международной конкурентоспособности в условиях членства в ВТО, к которому Россия стремится. Уровень инвестиций в производственную сферу в стране можно назвать неудовлетворительным, износ основных фондов во многих отраслях до-

стиг критических отметок, чреватых техногенными катастрофами. Тем не менее, в России в настоящее время активно пропагандируется курс на дальнейшую либерализацию валютного законодательства и снятие барьеров на пути трансграничного движения капитала.

Весьма характерно, что официальные отечественные данные по трансграничному движению капитала существенно отличаются от международных показателей: чаще всего по оттоку капитала из страны они заметно скромнее, а по притоку прямых инвестиций в Россию заметно оптимистичнее оценок ведущих международных организаций. Высокий удельный вес прочих инвестиций в структуре отечественного экспорта и импорта капитала существенно снижает роль нашей страны, которую она сегодня играет в мировых потоках капитала. Дело в том, что, в отличие от российских источников, отражающих весь спектр поступающих в страну иностранных инвестиций, ведущие международные организации, занимающиеся оценкой глобальных потоков движения капитала, фокусируют внимание, прежде всего, на прямых инвестициях, т.е. на той части движения капитальных ресурсов, которая носит непосредственно производственный характер.

Согласно этому подходу участие России в мировых потоках капитала является в настоящее время более чем скромным. В частности, в сравнении с нашими партнерами по бывшему социалистическому лагерю, по объемам ежегодного притока прямых инвестиций Россия уступает Польше, Чехии, Словакии. Она находится в последние годы примерно на одном уровне с Казахстаном, а с учетом разницы в масштабах территорий, экономик и численности населения оказывается отброшенной еще дальше.

Отдавая предпочтение Польше, Чехии и другим странам Восточной Европы, иностранные партнеры указывают на недостаточную привлекательность условий, создаваемых в нашей стране для зарубежных инвесторов. В результате, несмотря на предпринимаемые в последние годы многочисленные попытки российских властей привлечь значительные объемы зарубежного капитала, доля иностранных инвестиций в общем объеме финансирования основных фондов в нашей стране не превышает 5–6%.

Что касается вывоза прямых инвестиций, то здесь наша страна является абсолютным лидером в регионе. Ее доля в общем показателе стран Центральной и Восточной Европы составляет порядка 60–70% , или 2,5–4 млрд. долл. ежегодно.

Таким образом, современную роль России в мировых потоках капитала нельзя признать удовлетворительной ни по масштабам, ни по структуре. Налицо существенный крен в пользу вывоза капитала в непродуцируемой форме, в то время как поступающие из-за рубежа инвестиции также носят главным образом кредитный характер. Это означает, что за почти полтора десятка лет рыночных реформ нам так и не удалось создать условия, которые бы стимулировали приток прямых иностранных

инвестиций, направляемых на размещение в стране передовых с технологической точки зрения производств.

## **ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ БАНКОВСКОЙ СИСТЕМЫ РФ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ**

*Соклакова Ольга, КГСХА, 3 курс  
специальность «Финансы и кредит»*

*Научный руководитель: к.э.н., Скрипкина Е.В.*

В российской экономике существует ряд крупных проблем, которые мешают банковской системе развиваться эффективно. Банковская система РФ не является инвестиционно привлекательной сферой и ее капитализация находится на недопустимо низком уровне. Обострение конкуренции на банковском рынке и сокращение кредитной маржи ухудшают ситуацию.

Низкий уровень монетизации экономики и банковской системы – это еще одна из острых проблем современной российской банковской системы. В настоящее время объем наличных денег в обращении в процессе превышает сумму денежных средств кредитных организаций. Так, в 2003 г. наличные увеличились на 410 млрд. рублей, а средства банков – на 270. Вместе с тем, высокий уровень обязательного резервирования снижает возможность кредитной эмиссии. Нормативы отчислений в Фонд обязательных резервов в настоящее время в России составляет 7 %, что в 2–3 раза выше, чем в развитых странах.

Высокий уровень монополизации банковской системы и необоснованное размещение Банком России всех валютных резервов лишь в банках-нерезидентах снижает эффективность банковской деятельности. Депозиты монопольных кредитных организаций (госбанки и банки энерго-сырьевых финансово-промышленных групп) в России сегодня составляют более 8 млрд. долл. Это яркое свидетельство закупорки инвестиционных ресурсов, прежде всего в сырьевых отраслях экономики и отсутствия в России финансовой системы, обеспечивающей свободный межотраслевой и межбанковский перелив капитала. Данная проблема обостряется слабым развитием системы ипотечного кредитования населения и инфраструктуры безналичных расчетов.

Среди проблем в макроэкономическом аспекте необходимо выделить следующие: банковская система России развивается как ведомая, второстепенная, а не ведущая отрасль российской экономики; банковская система не является рыночно-структурированной системой, и поэтому не обладает внутренним потенциалом эффективного саморазвития; банки, являющиеся центральным элементом национальной кредитной системы, не обеспечиваются адекватной защитой государства; банковское

сообщество не является равноправным участником процесса реформирования банковского сектора

Для решения вышеперечисленных проблем, на наш взгляд, необходимо:

1) системное регулирование банковского сектора на основе подготовленных совместно с банковским сообществом 15-летней стратегии развития и пятилетнего плана конкретных мероприятий, регулярно корректирующих в соответствии с макроэкономическими задачами;

2) главным инструментом реализации государственной политики ускоренного экономического роста и модернизации экономики должна стать национальная банковская система;

3) четко определить, какая банковская система в России будет построена, методы и сроки этих преобразований;

4) разработать концепцию российского банковского права и реализацию ее в виде системы правовых актов, обеспечивающих в России безусловную защиту законных прав и интересов кредиторов, в т. ч. коммерческих банков;

5) обеспечить безопасность банковской деятельности на основе взаимодействия правоохранительных органов и служб безопасности кредитных организаций и организовать специальную государственную правоохранительную службу по борьбе с преступлениями в финансово-банковской сфере;

6) создать единую национальную саморегулирующуюся банковскую организацию и проводить конференции по проблемам банковской деятельности.

Немаловажной проблемой является постепенное вхождение в мировое банковское сообщество. Реализация поставленной задачи возможна лишь с учетом современного состояния мировой и российской банковской системы, выяснения их общности и различий, тенденций и предпочтений в развитии.

Проблем в банковской сфере гораздо больше, чем обозначено в данной статье, но выделены наиболее острые, решение которых позволит фундаментально реформировать банковскую систему, сделать ее цивилизованной и конкурентной.

---

#### **Раздел 4. ОСОБЕННОСТИ МЕНЕДЖМЕНТА В МИРОВОЙ КОНВЕРГЕНЦИИ**



Функции менеджмента являются составными частями любого процесса управления вне зависимости от особенностей (размера, назначения, формы собственности и т.д.) той или иной организации. Под функциями менеджмента понимаются основные задачи, стоящие перед ним, которые необходимо решить, чтобы достичь цели организации. Это функции выделились в результате специализации управленческого труда, связанного с процессами сбора и обработки информации, принятия и реализации решений.

Первым формулировку содержания этих функций дал родоначальник современного менеджмента Анри Файоль в 1916 г. И хотя впоследствии сотни ученых предлагали свое понимание этого вопроса, вариант Файоля оказался наиболее удачным, ибо одновременно сочетает в себе простоту формы и глубину мысли.

Основные функции менеджмента, которые сформулировал А. Файоль, являются: 1) планирование; 2) организация; 3) координация; 4) контроль.

Бихевиористы выделили еще пятую функцию: мотивация.

Планирование – это стадия процесса управления, на которой определяются цели деятельности, необходимые для этого средства, а также разрабатываются методы наиболее эффективные в конкретных условиях. В командно-административной системе планирование на предприятии выполняло роль инструмента постановки задач подразделениями и распределения ресурсов между ними для реализации жестко заданных сверху целей. Оно также было средством контроля и оценки результатов и создавало основу для стимулирования труда работников предприятия. В новых условиях хозяйствования планы не задаются предприятиями сверху, ресурсы предприятие «добывает» самостоятельно, где конкретную проверку проходят не столько товары, сколько системы планирования. План становится основой деятельности предприятий всех форм собственности и размеров, так как без него невозможно обеспечивать согласованность в работе подразделений. Контролировать результаты, определять потребность в ресурсах, стимулировать трудовую активность работающих на предприятии.

Органической составной частью планирования при этом становится составление прогнозов, показывающих возможные направления будущего развития организации, рассматриваемой в тесном взаимодействии с окружающей ее средой. Прогнозы на будущее и стратегические планы составляют основу текущих планов, с помощью организуется вся работа предприятия.

В современных условиях в зависимости от экономических возможностей организации, могут использоваться три подхода к составлению планов. Если ее ресурсы ограничены и появления новых в будущем не предвидится, планы исходят в первую очередь именно из них и в дальнейшем не пересматриваются, даже если и появляются какие-то благоприятные возможности, ибо на их реализацию может просто не хватить средств. Такой подход используется преимущественно небольшими организациями, главная цель которых – выживание.

Более богатые организации могут позволить себе изменить планы, подстраиваясь под новые возможности и привлекая для их использования дополнительные средства, излишками которых они располагают. Таким образом, составленные планы в зависимости от ситуации корректируют.

Наконец, организации, располагающие значительными ресурсами, оптимизируют планы исходя не из ресурсов, а из целей. Поэтому если проект ожидает быть прибыльным, средств на него не жалеют.

Современной разновидностью планирования является стратегическое планирование. В качестве предпосылок его появления можно назвать стремительные изменения во внешней среде организации, вызванные к жизни современным этапом НТР. Оно составляется для того, чтобы частично ослабить или преодолеть неопределенность.

Стратегические планы отражают сегодняшние шаги, направленные на формирование потенциала фирмы, и обеспечивающего ее перспективное выживание. В процессе их составления определяются стратегические цели организации, формируются соответственные стратегии и распределяются необходимые ресурсы. Основу стратегических планов составляет глубокий анализ существующих тенденций, угроз и возможностей во внешнем окружении организации, всесторонний прогноз его будущего состояния, прежде всего, научно-технического прогресса и рынков.

Сегодня в западных фирмах в рамках стратегического планирования составляется несколько основных видов планов. В суммативном (главном стратегическом) плане дается представление об основных целях организации, будущих направлениях деятельности, рынках сбыта, ориентирах в отношении желательных темпов роста, прибыльности и пр. На его основе разрабатываются функциональные планы, в которых отражается развитие отдельных перспективных направлений деятельности организации, например, сбыта, инвестиций и пр. Это позволяет оптимизировать на перспективу материальные, финансовые и трудовые ресурсы фирмы. Поскольку в момент составления стратегических планов их объекты отсутствуют или находятся в неразвитом состоянии, варианты планов во многом идеализированы и не учитывают риск. Кроме того, для претворения стратегических планов на практике еще отсутствует достаточный опыт, поэтому они рассматриваются скорее не как инструменты для реальных действий, а как способ выражения философии организации. Тем

не менее, считается, что переход к стратегическому планированию неизбежен.

Задачами второй функции управления – организации – является формирование структуры организации, а также обеспечение всем необходимым для ее нормальной работы – персоналом, материалами, оборудованием, знаниями, денежными средствами и др. В любом плане, составляемом в организации, всегда имеется стадия организывывания, т.е. создания реальных условий для достижения запланированных целей. Нередко это требует перестройки структуры производства и управления с тем, чтобы повысить их гибкость и приспособляемость к требованиям рыночной экономики. Для многих организаций (прежде всего, государственных) эта задача является новой, т.к. в перечисленных условиях хозяйствования использовались типовые структуры управления, разрабатываемые централизованно для различных отраслей. В связи с тем, что они были жестко связаны со штатным расписанием, предприятия не стремились к их изменению, которое могло привести к сокращению штата. В настоящее время организации формируют структуру управления в соответствии с собственными потребностями. Анализ изменений показывает, что многие организации отходят от функционального принципа построения структур, сокращают так называемую вертикаль (иерархию) управления, делегируют полномочия сверху вниз. В структуру вводятся новые звенья, в том числе связанные с необходимостью изучения рынка и разработкой стратегии развития организации.

Другая не менее важная задача данной функции – создание условий для формирования такой культуры внутри организации, которая характеризуется высокой чувствительностью к изменениям, научно-техническому прогрессу, единым для всей организации ценностям. Здесь важным является работа с персоналом, развитие стратегического и экономического мышления в сознании руководителей, поддержка работников предпринимательского склада, склонных к творчеству, нововведением и не боящихся рисковать и брать на себя ответственность за решение тех или иных проблем предприятия.

Руководитель – лицо, направляющее и координирующее деятельность исполнителей, которые в обязательном порядке должны ему подчиняться и в рамках, определенных полномочиями, выполнять его требования. Работа руководителей интересна. В крупной организации ему приходится выполнять в течении рабочего дня самую разнообразную деятельность. Эта работа предоставляет большие возможности для развития личности. Талантливость и стиль руководителя оказывают немалое влияние на процветание организации. Поэтому большое внимание сейчас уделяется руководителям. Создаются различные концепции, теории, о том каким должен быть руководитель. Выделяют высших, средних и низких руководителей. Английские ученые Р. Блейк и Дж. Моутон выде-

лили пять основных типов руководителей: 1) сочетает заботу о производстве с безразличием к людям. Обычно, такой человек является профессионалом, который знает, как достичь поставленной цели любой ценой. Подобные руководители эффективны лишь при работе в критических ситуациях; 2) максимальная забота о людях и минимальная о производстве. Он создает все условия для удовлетворения потребностей работников, помогает им, охотно поощряет. В тоже время он нетребователен, безразличен к реальным результатам; 3) ни на что не ориентирован. Он просто хочет выжить и подольше сохранить свое место. Поэтому он выполняет минимум своих обязанностей, уклоняется от принятия своих самостоятельных решений. Такой руководитель является балластом для фирмы, его чаще всего увольняют или отправляют на пенсию; 4) промежуточный. Он решает на основе компромисса, стремится к стабильности, избеганию крайностей, к тому чтобы точно выполнить поручение, но не выделяться. Поэтому он в равной степени заботится о людях и о производстве; 5) осуществляет синтез приоритетов. Он привлекает стратегически мыслящих работников, помогает раскрыть способности, сам находится в процессе постоянного поиска, стремится к согласию и взаимопониманию в коллективе.

Также по своей ориентированности на определенный характер действий руководители делятся на пассивных, основная цель которых состоит в сохранении любой ценой своих позиций в организации и активных, которые стремятся к росту своего влияния. Это им необходимо как для получения еще большей власти, так и ради совершенствования организации и достижения общего блага.

Мотивация – это деятельность, имеющая целью активизировать людей, работающих в организации, и побудить их эффективно трудиться для выполнения целей, поставленных в планах. Для этого осуществляется их экономическое и моральное стимулирование, обогащается само содержание труда и создаются условия для проявления творческого потенциала работников и их саморазвития. Осуществляя эту функцию, менеджеры должны постоянно воздействовать на факторы результативной работы членов трудового коллектива. К ним в первую очередь относятся: рост и расширение профессиональной квалификации работающих, удовлетворение от полученных результатов, возможности проявления инициативы и осуществление самоконтроля и т. д.

В тоже время необходимо отметить, что между мотивацией и конечным результатом деятельности человека нет однозначной связи. Здесь вмешивается много случайных или субъективных факторов, таких, например, как способности, настроение в данный момент, понимание ситуации, влияние коллег, знакомых, родственников.

За многие годы люди, изучавшие поведенческие аспекты человека, внесли в теорию менеджмента свое понимание того, что заставляет лю-

дей «кружиться». Закрывать глаза на эти знания было бы неправильно. Находки и открытия некоторых ученых в какой-то степени являются практически значимыми и много принесли пользу руководителю.

Исторически первым сложился патерналистический взгляд на мотивацию. Он исходил из того, что люди готовы выполнить свою работу в зависимости от степени удовлетворенности его и вознаграждения. Однако его величина не увязывалась с потребностями и зависла в основном от поведения и срока пребывания в организации. Первым роль потребностей в деле стимулирования труда оценил основоположник научного менеджмента Фредерик Тейлор. Он сформулировал классическую теорию мотивации и создал стимулирующую систему оплаты труда. Она предполагала повышенное вознаграждение за перевыполнения норм выработки и пониженное в случае их выполнения. Это заставляло большинство людей работать на пределе возможностей.

Другим вариантом подхода к мотивации стала теория потребностей А. Маслоу. В ее рамках последние объединились в группы, находящиеся в иерархическом отношении друг к другу. Маслоу выделил 5 таких групп и расположил их в виде пирамиды. Такая форма объясняется тем, что, более высокое место занимают потребности в иерархии, тем для меньшего числа людей они становятся реальными мотиваторами поведения. Для удовлетворения каждой ступени пирамиды требуется все больше усилий. В концепции Маслоу имеется ряд слабых мест. Она не учитывает индивидуальные особенности людей; игнорирует влияния, которые оказывают на потребности ситуационные факторы; настаивает на жесткой последовательности при переходе от одного уровня потребностей к другим только в направлении снизу – вверх; считает, что удовлетворение потребностей верхней группы приводит к ослабеванию их воздействия на мотивацию.

В ряде случаев положения теории Маслоу оспаривают другие ученые. Например, Д. Мак-Клелланд выдвинул теорию приобретенных потребностей. В ней по-своему представлены высшие уровни потребностей Маслоу, но уже без иерархичности. Автор выделяет три их вида: в успехе, во власти и в причастности. К. Альдерфер в теории ERG выделяет: потребности существования, примерно соответствующие двум нижним ступеням пирамиды Маслоу; потребности связи, охватывающие третью, а также частично вторую и четвертую ее ступени; потребности роста, в основном эквивалентные двум верхним ступеням пирамиды Маслоу. Еще одной концепцией является двухфакторная модель Ф. Герцберга. Автор показал, что на поведение людей влияет не только удовлетворенность, но и неудовлетворенность тех или иных потребностей. Он предложил две шкалы. На одной – удовлетворенность, на другой – неудовлетворенность. Все потребности Герцберг разбил на две группы: мотивационные (успех, рост) и гигиенические, связанные с условиями труда. Изучая эти потребности, Герцберг пришел к такому выводу, что с помощью зара-

ботной платы как таковой стимулировать людей нельзя. Для этого необходимо включение еще и мотивационных факторов. Все эти концепции относятся к содержательному подходу, утверждающему, что трудовая активность работников обусловлена исключительно потребностями. Существует также и процессный подход, согласно которому поведение личности определяется восприятием ситуации, ожиданиями. В результате их комплексной оценки человек принимает решение об активных действиях или бездействии. В рамках процессного подхода необходимо выделить теорию ожиданий В. Врума. Он считал, что помимо осознанных потребностей людьми движет надежда на справедливое вознаграждение. Другой концепцией в рамках процессного подхода является теория справедливости Дж. Адамса. Он утверждал, что на мотивацию человека в значительной степени влияет справедливость оценки его деятельности и достигнутых результатов. К процессному подходу принадлежит также теория постановки целей, основным автором которой является Э. Лок. Она исходит из того, что люди в той или иной степени, воспринимают цель организации как свою собственную и стремятся к ее достижению.

В настоящее время немалую роль играет мотивация перемен. Люди боятся перемен, потому что боятся потерять работу, заработок, статус, коллег, но переменны необходимы и процесс изменения постоянен. И руководителю бывает очень трудно вводить изменения, но для достижения целей организации со всеми страхами и трудностями надо бороться.

Контроль – это управленческая деятельность, задачей которой является количественная и качественная оценка и учет результатов работы организации. Поэтому главные инструменты выполнения этой функции – это наблюдение, проверка всех сторон деятельности, учет и анализ. В общем процессе управления контроль выступает как элемент обратной связи, так как по его данным производится корректировка ранее принятых решений, планов. Современной разновидностью контроля является контролинг, т.е. совокупность всех форм контрольной деятельности, призванной объективно и качественно проанализировать и оценить работу организации для ее развития или совершенствования исходя из поставленных целей. Составными частями контроллинга выступают: административный контроль, технологический контроль, ревизия, функциональный, комплексный и системный аудит. Объектами контроллинга являются система производства и управления.

Существуют несколько видов контроллинга. Пассивный, характеризуется периодическими действиями специалистов или руководителей по анализу текущей информации о функционировании системы производства и управления организации. Активный контролинг отличается непрерывным процессом обеспечения достижения целей организации. При неудовлетворительной оценке контролируемого процесса или явления должно разрабатываться решение, направленное в первую очередь на изменение организации системы, во вторую – на корректировку методики

контролинга и в третью – на изменение критериев (перечня контролируемых параметров, диапазона их применяемых изменений и т.д.). Пассивному контролингу соответствует ревизия и аудит, активному – административный, технологический контроль.

Основу контролинга составляют стандарты, нормы, правила, допуски и посадки. Он охватывает основную часть параметров организации. Для его реализации в организационных целях создаются структурные подразделения, подчиняющиеся либо коммерческому, либо генеральному директору. Работника, реализующего функции контролинга в организации, иногда называют лощманом организации. При обычном контроле большая часть параметров не отражается в документах и часто безвозвратно теряется.

Координация – это центральная функция процесса управления, обеспечивающая его бесперебойность и непрерывность. Главная задача координации – достижение согласованности в работе всех звеньев организации путем установления рациональных связей (коммуникации) между ними. Характер этих связей может быть самым различным, так как зависит от координируемых процессов. Наиболее часто используются отчеты, интервью, собрания, компьютерная связь, средство радио- и телевидения, документы. С помощью этих и других форм связи устанавливается взаимодействие между подсистемами организации, осуществляется маневрирование ресурсами, обеспечивается единство и согласование всех стадий процесса управления (планирования, организации, мотивации и контроля), а также действие руководителя.

В условиях роста самостоятельности и ответственности руководителей всех уровней и исполнителей происходит рост так называемых неформальных связей, которые обеспечивают горизонтальную координацию работ, выполняемых на одном уровне управленческой структуры. Одновременно сокращается необходимость в вертикальной координации, когда структуры управления становятся «плоскими».

#### Литература

1. Веснин В.Р. – М.: ООО «Т.Д. «Элит – 2000», 2002. – 2-е изд., доп. и испр. – 560 с.
2. Искусство менеджмента. Практическое пособие. Серия «Маркетинг и менеджмент в России и за рубежом» / Пер. с англ. – М.: Изд-во «Финпресс», 1998. – 275 с.
3. Менеджмент организаций. Учебное пособие / Под ред. Румянцевой З.П., Соломатина Н.А., Акбердина Р.З. и др. – М.: ИНФРА – М, 1997. – 432 с.
4. Смирнов Э.А. Основы теории организации: Учебное пособие для вузов – М.: ЮНИТИ, 2000. – 375 с.

## СОЦИАЛЬНАЯ И ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ЭФФЕКТИВНОСТЬ УПРАВЛЕНЧЕСКИХ РЕШЕНИЙ

Эффективность управленческого решения – это ресурсная результативность, полученная по итогам разработки или реализации управленческого решения в организации. Экономическая эффективность управленческого решения – это соотношение стоимости прибавочного продукта, полученного в результате реализации конкретного управленческого решения, и затрат на его разработку и реализацию. Социальная эффективность управленческого решения – так же может рассматриваться как факт достижения социальных целей для большего количества человек и общества за более короткое время меньшим числом работников, с меньшими финансовыми затратами<sup>1</sup>.

При рассмотрении экономической эффективности (Ээ) трудно достоверно определить стоимость прибавочного продукта, полученного в результате реализации управленческого решения, так как оно не выражается в материально-вещественной форме товара, а создает для них условия. Известен ряд методов для оценки Ээ. Косвенным методом при реализации двух управленческого решения; для первого решения экономическую эффективность можно определить как :

$$Ээ = (П2m/32m - П1m/31m) * 100\%$$

где **П1m** – прибыль, полученная за реализацию товара при первом варианте управленческого решения; **П2m** – прибыль, полученная за реализацию товара при втором варианте управленческого решения; **31m** – затраты на производство товара при первом варианте управленческого решения; **32m** – затраты на производство товара при втором варианте управленческого решения. Метод определения Ээ по конечным результатам основан на расчете эффективности производства в целом и выделении фиксированной (статистически обоснованной) части (К):

$$Ээ = (П * К) / ОЗ$$

где, **П** – прибыль, получаемая от реализации товара; **ОЗ** – общие затраты; **К** – доля управленческого решения в эффективности производства. Метод определения Ээ по непосредственным результатам деятельности основан на оценке непосредственного эффекта от управленческого решения при достижении целей, реализации функций и др.:

$$Ээ = Cj / Pj * 100\%$$

где, **Cj** – стандарт на использование ресурса **j** для разработки и реализации управленческого решения; **Pj** – реальное использование ресурса **j** для разработки и реализации управленческого решения<sup>2</sup>.



Качество как совокупность свойств, отделяющих один объект от другого, неотрывно от объекта, количество же можно изучать отдельно, не привязываясь к конкретному объекту<sup>3</sup>.

С помощью критерия (характеристики результатов операции) лицо, принимающее решение судит о предпочтительности исходов операции, о предполагаемой эффективности принимаемого решения.

Для измерения значения критериев используются шкалы, которые позволяют обеспечить требования высокой информативности при решении задачи и одновременно добиться необходимой простоты и экономии средств при измерениях. Например, если цель измерения – разделить объекты на классы по заданному признаку (например, «пригодны» – «непригодны»), то используются номинальные или квалификационные шкалы. При этом приемлемые являются любые формы представления оценок, которые позволят отделить объекты из разных классов друг от друга. Если целью измерения будет упорядочение объекта одного класса в соответствии с интенсивностью проявления у них какого-то одного общего свойства, то наиболее выразительной и экономной будет ранговая шкала. Например, если общим для характеристики экономической ситуации будет признак «Рост производительности труда», то лицо, принимающее решение может упорядочить разные способы повышения производительности труда, например, «высокий», «средний», «низкий». Здесь также можно присвоить градациям шкалы числовые значения – ранги (1,2,3,...).

Промежуточное положение между количественными и качественными шкалами занимает числовая бальная шкала, в которой оценки критериев выражаются в виде чисел, баллов начисляемых по установленным, лицом принимающим решения, правилам<sup>4</sup>.

Когда неопределенность велика можно осуществлять лишь качественные сравнения альтернатив по отдельным критериям (лучше – хуже, примерно одинаково).

В ряде экспериментов экспертов просили оценить шансы баскетбольных команд на выигрыши в играх между собой. Экспериментаторы заметили, что в случае неизвестной команды (большая неопределенность) эксперты могли различить только два уровня вербальных вероятностей, причем в сравнительной форме (например, «хозяева площадки всегда играют лучше, чем гости»). Высказывается мнение, что «принуждение людей к количественным оценкам неопределенности может вести к ошибочным оценкам». Этот пример показывает, что некоторые измерения могут быть сделаны только в вербальном виде с использованием отношений сравнения. Сравнительные вероятности дают более надежную базу описания человеческого поведения, чем количественные<sup>5</sup>.

Для того, что бы лицо, принимающее решение в реальной практике смогло выбрать наиболее предпочтительный альтернативный вариант необходимо многокритериальная оценка. Рассмотрим анализ «стоимость – эффективность», в котором не делается попытка найти одну общую

меру, единственную количественную оценку, которая позволила бы сопоставить по предпочтительности рассматриваемые альтернативные варианты проектов. Наиболее предпочтительные проекты определяются с помощью варьирования желательных уровней получаемых «прибылей» при фиксированном объеме затрат. Например, пусть имеется семь проектов P1, P2, ..., P7, каждый имеет ожидаемый экономический эффект за фиксированный промежуток времени, а так же известна стоимость реализации каждого проекта (см. таб. 1).

Таблица 1. Экономический эффект и стоимость реализации проектов

Показателя	Проекты						
	26	18	23	27	20	16	30
Эффективность (в условных единицах)	10	9	10	12	7	6	25
Стоимость реализации проекта (в млрд. руб.)							

Данные о сравнительных показателях эффективности и стоимости проектов представлены в виде точек двухмерного пространства показателей (см. рисунок 1.). Эффективность проекта №2 ниже эффективности проекта №5, а стоимость его реализации выше, чем стоимость реализации проекта №5, поэтому проект №2 не может быть включен в кандидаты на наиболее предпочтительный проект. Его перекрывает №5. Аналогичный вывод можно сделать о проекте №3. Его «перекрывает» проект №1. Таким образом, проекты №1, №4, №5, №6 и №7 образуют множество Парето, то есть нет проектов, превосходящих их по эффективности и одновременно по стоимости<sup>6</sup>.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что экономическая эффективность представляет собой соотношение стоимости прибавочного продукта и затрат на его разработку, а социальное – достижение социальных целей за короткое время с меньшими финансовыми затратами

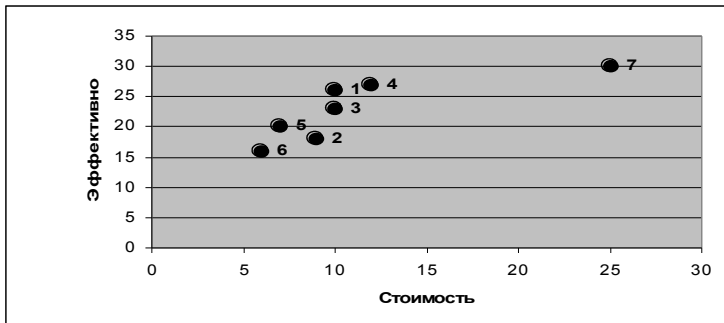


Рис.1. Сравнительные показатели эффективности и стоимости проектов

Для расчета экономической эффективности используется косвенный метод, методы определения эффективности по конечным и непосред-

ственным результатам деятельности. Для измерения значения критериев используются шкалы для выбора наиболее предпочтительного варианта управленческого решения – анализ «стоимость – эффективность».

#### Литература

1. Ременников В.Б. Разработка управленческого решения. – М.: Юнити, 2000. – С. 119.
2. Смирнов Э.Л. Разработка управленческих решений. – М.: Юнити–дана, 2000. – С. 240–241.
3. Балдин К.В., Воробьев С.Н., Уткин В.Б. Управленческие решения: учебник. – М.: Издательско-торговая корпорация «Дашков и К<sup>о</sup>», 2004. – С. 58.
4. Варфаломеев В.И., Воробьев С.Н. Принятие управленческих решений: учебник, пособие для вузов – М.: Кудиц – образ, 2001. – С. 44.
5. Ларичев О.И. Теория и методы принятия решений. – М.: Логос, 2000. – С. 190–192.
6. Литвак Б.Г., Разработка управленческого решения: учебник. – 4-е изд-е испр. – М.: Дело, 2003. – С. 136–139.

### РОЛЬ БИЗНЕСА В ОБЩЕСТВЕ

*Коровкина Елена, МЭБИК, 3 курс  
специальность «Менеджмент организации»*

*Нурсеитова Анастасия, МЭБИК, 2 курс  
специальность «Финансы и кредит»*

*Научный руководитель: д.э.н. Левченко В.А.*

Переход к рыночной экономике ознаменовался появлением нового класса предпринимателей – бизнесменов. Сейчас, роль и экономическая миссия частного предприятия является фундаментальной для процветания человечества, также очень важно, чтобы бизнес и общество вступили, наконец, в полноценное и полномасштабное социальное партнерство.

На практике, предприятие имеет двойное назначение: с одной стороны, оно должно быть конкурентоспособным и независимым, т.е. приносящим прибыль, а с другой стороны, должно нести ответственность за решение социальных проблем. Экономически нежизнеспособные предприятия не могут быть социально–ответственными в долгосрочном плане, равно как и предприятия, не несущие социальной ответственности, не могут стать жизнеспособными.

Существуют две различные точки зрения на то, как следует вести себя организациям в отношении с их общественной средой, чтобы считаться социально ответственными. Согласно одной из них, организация социально ответственна, когда максимально увеличивает прибыль, не нарушая законов и норм государственного регулирования. С этих позиций организация должна преследовать только экономические цели. Согласно

другой точке зрения, организация в дополнение к ответственности экономического характера обязана учитывать человеческие и социальные аспекты воздействия своей деловой активности на работников, потребителей и местные общины, в которых проходит ее деятельность, а также вносить определенный позитивный вклад в решение социальных проблем в целом.

Вначале XX века некоторые руководители бизнеса выражали уверенность в том, что корпорации обязаны использовать свои ресурсы таким образом, чтобы общество оказывалось в выигрыше. Занимавшийся производством стали Эндрю Карнеги, к примеру, вложил 350 млн. долл. в социальные программы и построил более 2000 публичных библиотек.

Социальная ответственность, в отличие от юридической, подразумевает определенный уровень добровольного отклика на социальные проблемы со стороны организации.

Споры о роли бизнеса в обществе породили многочисленные аргументы за и против социальной ответственности. Выделим их.

#### **Аргументы в пользу социальной ответственности:**

1. Благоприятные для бизнеса долгосрочные перспективы
2. Наличие ресурсов для оказания помощи в решении социальных проблем.
3. Моральное обязательство вести себя социально ответственно.

#### **Аргументы против социальной ответственности:**

1. Нарушение принципа максимизации прибыли.
2. Расходы на социальную вовлеченность. Средства, направляемые на социальные нужды, являются для предприятия издержками. В конечном счете, эти издержки переносятся на потребителей в виде повышения цен.
3. Недостаточный уровень отчетности широкой публике.
4. Недостаток умения разрешать социальные проблемы.

Рассмотрим социальную ответственность на практике. Согласно исследованиям по вопросу отношения руководящих работников к социальной ответственности, намечается явный сдвиг в сторону ее повышения. Организации предпринимают многочисленные шаги в сфере добровольного участия в жизни общества. К примеру, фирма «Проктер энд Гэмбл» в 1980 г. сняла с продажи свои тампоны «рилай», обнаружив, что они могут быть причиной шока из-за токсичности. Нужно подчеркнуть, что решение было добровольным, а не стало следствием правовых или регулирующих требований. Хотя можно предположить, что фирма «Проктер энд Гэмбл» получила юридическую консультацию относительно возможностей судебного преследования, ее действие, тем не менее, демонстрируют социальную ответственность.

Что касается отношения общества к представителям бизнеса. Недавно опубликованы составленные за рубежом новые списки самых богатых людей мира, в их числе несколько фамилий российских бизнесменов. Как же относятся к представителям бизнеса сегодняшний среднестатистический россиянин? В общественном мнении продолжает доминировать негативная преднастроенность граждан к крупному бизнесу, своего рода презумпция виновности. Бизнес-случай рассматривается обществом с позиции «неправедности» – основанием к этому выступают итоги приватизации, в которую население было вовлечено как бы помимо своей воли. Около трети наших сограждан выразили крайне негативное отношение к «сверхбогатым», образ которых сформировался на восприятии итогов приватизации и поддерживается телекартинками перестрелок за передел собственности. Не менее важно и общее восприятие «олигархов» с их возней вокруг политики и абсолютно равнодушных к социальным проблемам населения.

Наиболее наглядно отношение общества к представителям крупного бизнеса проявилось в реакциях на выяснение отношений власти с «олигархами». Лето–осень 2000 г. ознаменовано «накатом» на В. Гусинского – обыски, арест, прекращение и возобновление уголовного дела. Согласно всероссийскому опросу, 40% увидело в аресте Гусинского признак «наведения порядка», а 21% сочли, что творится «беспредел и наступает диктатура». Из числа опрошенных 27% сочли, что прокуратура арестовала Гусинского по собственной инициативе, 42% – что за этим арестом стояли президент Путин, его администрация, «семья», 11% упомянули роль Б. Березовского. Причем 71% выразили уверенность в том, что Путин заранее знал о готовящемся аресте. Таким образом, явно поощрительное отношение населения к преследованию Гусинского в общественном мнении соседствует с определенной долей скепсиса в отношении честности, порядочности самой власти. Эти социальные эффекты еще более проявились и в деле «ЮКОСА».

Анализируя социальные результаты громких «разборок» между властью и бизнесом, можно сказать, что в общественном мнении они одинаково дискредитируют и власть и бизнес. Действия власти воспринимаются отнюдь не с позиции защиты законности или национальных интересов. Напротив, общественное мнение усматривает в этом частные интересы политической элиты: борьбы за голоса или захват собственности успешно работающих компаний. В свою очередь, компромат на крупный бизнес, который так или иначе появляется в СМИ, укрепляет общественное мнение в неправедности «денежных мешков». Достижения успешно работающих компаний начинают восприниматься как результат махинаций и злоупотреблений.

Таким образом, вместо повышения авторитета власти и цивилизованного бизнеса, что крайне необходимо обществу, если оно хочет развиваться, мы имеем прямо противоположные результаты.

Как же наши сограждане оценивают условия существования и деятельность крупного бизнеса в России? Если в 2000 г. благоприятными эти условия назвали 31% опрошенных, то сегодня 38%. При этом при общем негативном отношении к крупному бизнесу более половины опрошенных высказываются за то, чтобы условия для его развития были более благоприятными. В общественном мнении развитие бизнеса, в том числе крупного, рассматривается как положительный факт, дающий надежду на решение социально-экономических проблем населения. И это положительный факт, имеющий корни в социальном опыте последнего пятилетия. Это означает также, что власть и бизнес уже не могут наращивать свой авторитет за счет друг друга: только сотрудничество, направленное на решение общей задачи может не только прибавить авторитет и власти, и бизнесу, но и создать условия для выхода России на рубежи наиболее развитых стран.

## ПОНЯТИЕ УПРАВЛЕНИЯ И ЕГО ОБЪЕКТ

*Татаринцева Мария, МЭБИК, 2 курс  
специальность «Финансы и кредит»  
Научный руководитель: д.э.н., проф. Левченко В.А.*

В самом общем виде управление предстает как **определенный тип взаимодействия**, существующий между двумя субъектами, один из которых в этом взаимодействии находится в позиции *субъекта* управления, а второй – в позиции *объекта* управления. Данное взаимодействие характеризуется следующими моментами:

- субъект управления направляет объекту управления импульсы воздействия, которые содержат в себе в явном или косвенном виде информацию относительно того, как должен функционировать в дальнейшем объект управления (регламентируются те аспекты функционирования объекта управления, которые входят в сферу управленческого воздействия субъекта управления). Данные импульсы будем называть **управленческими командами**;

- объект управления получает управленческие команды и функционирует в соответствии с содержанием данных команд.

Об управленческом взаимодействии можно говорить как о реально существующем только в случае, если объект управления выполняет команды субъекта управления. Соответственно, только тогда можно говорить о том, что осуществляется управление. Для того чтобы это выполнялось, необходимо, во-первых, наличие у субъекта управления **потребности и возможности управлять** объектом управления, вырабатывая для этого соответствующие управленческие команды, и, во-вторых, наличие у объекта управления **готовности и возможности эти команды выполнять**.

Сколько бы полно ни учитывались возможности и готовность объекта управления выполнять управленческие команды, в том случае, если они рассматриваются только как основа для поиска и выработки наиболее эффективных управленческих воздействий, оценка возможностей осуществления управления будет носить односторонний характер, следовательно, она будет неадекватной действительным возможностям осуществления управления. То есть, говоря иначе, смотреть на управление с позиций субъекта управления, того, как он воздействует на объект управления, неверно. Нужно смотреть с позиций взаимодействия субъекта и объекта управления.

Для того чтобы между двумя субъектами существовала управленческая связь и соответственно осуществлялось управленческое взаимодействие, необходимо, чтобы между этими субъектами существовали **отношения управления**. Суть данных отношений состоит в том, что

они являются основой возможности осуществления управления, так как именно они задают возможность вырабатывать управленческие команды и готовность эти команды выполнять.

Потребность управлять, отражая определенные внутренние потребности субъекта управления, выступает по отношению к ним средством их удовлетворения. Поэтому его управленческая деятельность приобретает определенную направленность в зависимости от того, какие мотивы побуждают субъекта управления к руководству, какие цели он при этом преследует. В том случае, когда цели управления (желаемое состояние объекта или желаемый результат его функционирования) совпадают с целями, преследуемыми субъектом управления, последний ориентирован на наиболее эффективное управление. Для того чтобы это существовало, необходимо соблюдение двух условий. Первое: субъект управления не должен иметь возможности достижения своих целей за счет управленческой деятельности в независимости от достижения целей управления. Второе: степень достижения субъектом управления своих целей за счет управленческой деятельности должна находиться в прямой зависимости от степени достижения целей управления.

Управление лимитируется и задается не только характеристиками и состоянием потребности субъекта управления управлять, но и наличием у субъекта управления возможности осуществлять управление. Необходимо различать две стороны этой возможности. Первая связана с организационно–техническими аспектами управления. Имеются в виду наличие у работников системы управления, необходимых каналов связи и передачи информации, доступность необходимой техники управления и т.п. Это все исключительно важные условия, определяющие возможность субъекта управления осуществлять управление. Однако каждое из этих условий скорее определяет уровень эффективности осуществления управленческих процедур и качество управленческого труда, чем принципиальную возможность или невозможность субъекта управления осуществлять управление.

Второй стороной является наличие у субъекта управления рычагов воздействия на объект управления, с помощью которых можно побуждать его выполнять управленческие команды. В настоящее время в мировой практике управления разработан и широко применяется достаточно большой арсенал средств стимулирования, отвечающих данным требованиям.



## РОЛЬ ЭЛЕКТРОННО-ВЫЧИСЛИТЕЛЬНОЙ ТЕХНИКИ ПРИ ПРИНЯТИИ УПРАВЛЕНЧЕСКИХ РЕШЕНИЙ

*Шаповалов Николай, МЭБИК, 4 курс  
Усманова Гульназ, МЭБИК, 4 курс  
специальность «Государственное и  
муниципальное управление»  
Научный руководитель: к.т.н. Савенков С.Н.*

Развитие экономической, технической и социальной сферы вызывает необходимость ускорения информационных процессов и соответственно компьютеризации управления. Во многих странах наступила эпоха «золотых воротничков». Она характеризуется оснащением служащих современными техническими средствами управления и обработки информации на базе персональных компьютеров и современного программного обеспечения.

В настоящее время мир тонет в колоссальном объеме информации: за последние 30 лет ее ежегодный прирост увеличился более чем в 15 раз! Появился даже новый термин – «эффект макулатурности», который означает, что 85 % журнальных статей никогда не читаются. Проще что-то открыть вновь, говорят ученые, чем найти нужную информацию в этом океане книг, журналов, статей.

Самый перспективный выход из информационного тупика дает современная вычислительная техника, которая с каждым новым поколением удивительно высокими темпами увеличивает скорость обработки информации. В свете развития новых компьютерных технологий (искусственного интеллекта) актуальность темы доклада не подлежит сомнению. Многие исследователи процесса принятия управленческих решений уверены, что за компьютерными технологиями будущее. Развитие информационных технологий все более направлено в область интеллектуальных, наукоемких проблем. Визуализация данных, обработка изображений, создание виртуального пространства позволяет человеку погрузиться в образную среду решения сложных задач, приблизиться к поставленным целям на качественно новом уровне, облегчить подготовку и принятие управленческих решений.

Для автоматизации управленческих процедур были разработаны СППР. В результате их применения повысилась скорость формирования решений, улучшилось их качество за счет оценки многих факторов.

Характерная черта СППР заключается в том, что произошел отказ от фундаментального принципа в поиске объективного оптимального решения, характерного для полностью формализованных задач. Теперь наравне с формальными решениями стала применяться субъективная информация, поступающая от лица принимаемого решение (ЛПР). Сугубо оп-

тимальные (формальные) методы в рамках СППР используются лишь на нижних уровнях иерархии управления.

Автоматизация ряда процедур формирования решений с помощью СППР позволила возложить на компьютер следующие функции:

- генерацию возможных вариантов решений;
- оценку вариантов, выбор и предоставление ЛПР лучшего из них;
- анализ последствий принятого решения;
- обеспечение работы системы исходными данными, поступающими из других систем (подсистем), ЛПР и окружающей среды.

Выявление целей, проблем и формирование критериев, а также собственно принятие решения и его критический анализ, остаются за ЛПР.

На рис.1 представлена иерархия решений, принимаемых на различных уровнях управления. Для каждого из уровней может создаваться своя СППР, функции которой существенно отличаются от функций СППР других уровней. Функции системы зависят исключительно от специфики решаемых проблем.



Рис.1. Цели и типы решений

Необходимость в СППР возникает уже на оперативном уровне управления (руководители цехов, участков, отделов). Чаще всего здесь используют модели линейного программирования или имитационные модели. Типичными задачами этого уровня являются: расчет оптимальной партии запуска деталей в производство, расчет графиков ремонта оборудования, расчет оптимальных объемов запасов сырья и материалов. Меняя параметры моделей, можно получить матрицу «Стоимость — эффективность» или «Стоимость — критерий» и прийти к определенному решению. На этом уровне качественная информация, используется только лишь в форме параметров, поставляемых из внутренних источников предприятия.

На среднем уровне управления (главные специалисты, эксперты) уже используют общие цели функционирования предприятия, а отсюда и возникает потребность в информации из внешней среды. СППР должна

помочь специалистам принимать решения, касающиеся издержек производства, сбыта продукции, установления цен, выбора поставщиков и т.д.

Решения, которые принимаются на высшем уровне управления предприятия, относятся к стратегическим. Они касаются конкурентоспособности предприятия, его финансовой политики, политики маркетинга. Здесь решаются проблемы неэкономического характера, влияющие на пути дальнейшего развития предприятия, проблемы стратегического планирования и целеполагания. Информация, используемая при этом, в большей своей части поступает из внешних источников и поэтому, как правило, приближительна и недостоверна.

Однако не будем заглядывать далеко в будущее. Сейчас при разработке управленческих решений применяют факторный анализ с применением ЭВМ.

Факторный анализ – это процедура установления силы влияния факторов на функцию или результативный признак (полезный эффект машины элементи совокупных затрат, производительности труда и т.д.) с целью ранжирования факторов для разработки плана организационно-технических мероприятий по улучшению функции.

Применение методов факторного анализа требует большой подготовительной работы и трудоемких по установлению моделей расчетов. Поэтому без ЭВМ не рекомендуется применять методы корреляционного и регрессионного анализа, главных компонент. К тому же в настоящее время для ЭВМ различных классов имеются стандартные программы по этим методам. В свою очередь пользоваться установленными с помощью ЭВМ моделями очень просто.

На подготовительной стадии факторного анализа большое внимание следует уделять качеству матрицы исходных данных для ЭВМ. С этой целью сначала рекомендуется на основе логического анализа определять группы факторов, влияющих на исследуемую функцию.

К исходным данным предъявляются следующие требования: а) в объем выборки должны включаться данные только по однородной совокупности объектов анализа, т.е. одного назначения и класса, используемых (изготавливаемых, функционирующих) в аналогичных условиях по характеру и типу производства, режиму работы, географическому району и т.д. В том случае, когда необходимо увеличить размер матрицы, исходные данные отдельных объектов могут быть приведены в сравнимый вид с большинством объектов по отличающимся признакам путем умножения их на корректирующие коэффициенты; б) период динамического ряда исходных данных должен быть небольшим, но, по возможности, одинаковым для всех объектов. Устойчивый период упреждения (зона прогноза) обычно в два и более раза меньше периода динамического ряда. Например, по данным за 1985–1995гг. можно разработать прогноз до 2000г., а в последующие годы по фактическим данным модель должна обновляться (уточняться); в) исходные данные должны быть качественно

однородными, с небольшими интервалами между собой; г) следует применять одинаковые методы или источники формирования данных. Если динамический ряд имеет крупные структурные сдвиги (например, изменения цен, ассортимента выпускаемой продукции, программы ее выпуска и т.д.), то все данные должны быть приведены в сравнимый вид или одинаковые условия; д) отдельные исходные данные должны быть независимы от предыдущих и последующих наблюдений. Например, наблюдение не должно определяться расчетным путем по предыдущему наблюдению.

Основные параметры корреляционно-регрессионного анализа в связи с их сложностью не приводятся, поскольку все расчеты предполагается выполнять на ЭВМ по стандартной программе. Конечные результаты расчета выдаются на печать (табл. 1).

Таблица 1. Основные параметры корреляционно-регрессионного анализа

Название параметра	Обозначение	Что характеризует параметр и для чего применяется	Оптимальное значение параметра
1	2	3	4
1. Объем выборки	$m$	Количество данных по фактору (размер матрицы по вертикали). Применяется для установления тенденций изменения фактора	Не менее чем в 3–5раз больше количества факторов ( $n_{xi}$ ). С увеличением количества факторов кратность должна увеличиваться
2. Коэффициент вариации	$V_i$	Уровень отклонения значений факторов от средней анализируемой совокупности	Меньше 33 %
3. Коэффициент парной корреляции	$r_{xy}$	Тесноту связи между $i$ -м фактором и функцией. Применяется для отбора факторов	Больше 0,1
4. Коэффициент частной корреляции	$r_{xx}$	Тесноту связи между факторами. Применяется для отбора факторов	Чем меньше, тем лучше модель
5. Коэффициент множественной корреляции	$R$	Тесноту связи одновременно между всеми факторами и функцией.	Больше 0,7

		Применяется для выбора модели	
6. Коэффициент множественной детерминации	D	Долю влияния на функцию включенных в модель факторов. Равен квадрату коэффициента множественной корреляции	Больше 0,5
7. Коэффициент асимметрии	A	Степень отклонения фактического распределения случайных наблюдений от нормального по центру распределения. Применяется для проверки нормальности распределения	Метод наименьших квадратов может применяться при A меньше трех
8. Коэффициент эксцесса	E	Плосковершинность распределения случайных наблюдений от нормального по центру распределения. Применяется для проверки нормальности распределения функции	E должен быть меньше трех
9. Критерий Фишера	F	Математический критерий, характеризующий значимость уравнения регрессии. Применяется для выбора модели	F должен быть больше табличного значения, установленного для различных размеров матрицы и вероятностей
10. Критерий Стьюдента	t	Существенность факторов, входящих в модель. Применяется для выбора модели	Больше двух (при вероятности, равной 0,95)
11. Среднеквадратическая ошибка коэффициентов регрессии	$\Delta a_i$	Точность полученных коэффициентов регрессии. Применяется для оценки коэффициентов регрессии	В два и более раза меньше соответствующего коэффициента регрессии
12. Ошибка	E	Допуск прогноза или	Меньше (точнее)+15%

аппроксимации		степень несоответствия эмпирической зависимости теоретической. Применяется для оценки адекватности (точности) модели	
13. Коэффициент эластичности	$\varepsilon_i$	Показывает, на сколько процентов изменяется функция при изменении соответствующего фактора на 1%. Применяется для ранжирования факторов по их значимости	Больше 0,01

Факторный анализ следует проводить в следующей последовательности: 1) обоснование объекта анализа, постановка цели; 2) сбор исходных данных и их уточнение в соответствии с ранее описанными требованиями; 3) построение гистограмм по каждому фактору с целью определения форм распределения случайных наблюдений; 4) составление матрицы исходных данных; 5) ввод информации и решение задачи на ЭВМ (в экономических исследованиях для многофакторных регрессионных моделей чаще всего приемлемы две формы связи факторов с функцией: линейная и степенная; для двухфакторных моделей применяются также гиперболическая и параболическая формы связи); 6) анализ уравнения регрессии и его параметров в соответствии с требованиями, изложенными в табл. 1; 7) составление матрицы исходных данных для окончательной модели и решение ее на ЭВМ. Апробация окончательной модели путем подстановки в нее фактических данных по одной из строк матрицы и сравнение полученного значения функции с ее фактическим значением; 8) ранжирование.

Последнее осуществляется по показателю их эластичности. Фактору с наибольшим коэффициентом эластичности присваивается первый ранг, и он является важнейшим. Например, если два фактора имеют коэффициенты эластичности, равные 0,35 и 0,58, то второму фактору нужно отдать предпочтение перед первым при распределении ресурсов на улучшение данной функции (при улучшении второго фактора на 1% функция улучшается на 0,58%, а по первому фактору – 0,35%).

Таким образом, информационные технологии и ЭВМ играют значительную роль при принятии управленческих решений, облегчая процесс и позволяя найти лучшее из правильных.

Литература

1. Мескон М., Альберт М., Хедоури Ф. Основы менеджмента: Пер. с англ. – М.: «Дело ЛТД», 1994.
2. Планкетт Л. Выработка и принятие управленческих решений. – М., 1999.
3. Фатхутдинов Р.А. Разработка управленческого решения: Учебник для вузов. – 3-е изд., доп. – М.: ЗАО «Бизнес-школа "Интел-Синтез"», 1999. – 240 с.
4. Эддоус М., Стэнсфилд Р. Методы принятия решений / Пер. с англ., под ред. И.И. Елисеевой. – М.: Банки и биржи, 2004.
5. Эддоус М., Стэнсфилд Р. Методы принятия решений. М., 2003.

## ОСОБЕННОСТИ УПРАВЛЕНИЯ В СОЦИАЛЬНЫХ ОРГАНИЗАЦИЯХ

*Щурова Юлия, МЭБИК, 4 курс  
специальность «Государственное и  
муниципальное управление»*

*Научный руководитель: к.т.н. Савенков С.Н.*

Социальная организация в широком смысле – это любое организованное человеческое сообщество или совокупность взаимосвязанных социальных групп; в узком смысле – наименование специфической собственно социальной подсистемы регулирования поведения, наличие, которой и позволяет рассматривать организацию, как социальную систему<sup>1</sup>.

При рассмотрении административных, прежде всего производственных организаций социальная организация выступает, как подсистема в рамках сложных социотехнических систем, компоненты которых имеют различную природу: техническую, экономическую и социальную. В этом случае социальная организация рассматривается, как социальная подсистема.

Таким образом, социальная организация – это объединение людей, направленное на достижение определенных целей<sup>2</sup>. Деятельность социальной организации во многом определяется формально нерегулируемым поведением ее членов. Сплоченность или стабильность коллектива, конфликтность, уровень квалификации, сознательность работников, их деловая активность и многие другие человеческие факторы влияют на эффективность деятельности организации.

В связи с этим в процессах управления организацией, наряду с такими направлениями деятельности, как управление финансовой и административной службами, социально выделяется направление социально-психологического управления. Социальные организации в зависимости от поставленных целей делятся на образовательные, экономические, политические, медицинские и правовые<sup>3</sup>.

Выделяют следующие особенности социальных организаций:

- ✓ реализация потенциальных вложений и способностей человека;
- ✓ формирование единства интересов людей (личных, коллективных, общественных), что выступает системообразующим фактором;
- ✓ сложность, динамизм и высокий уровень неопределенности.

В социальных организациях проходят объективные (естественные) и субъективные (искусственные, по воле человека) процессы.

К объективным относятся циклические процессы спада-подъема в деятельности организации; процессы, связанные с действием законов социальной организации (например: синергии, композиции и пропорциональности, информированности).

К субъективным относятся процессы, связанные с применением управленческих решений (например: процессы, связанные с приватизацией социальной организации).

Существует определенная специфика в выборе базовой схемы структуры социальной организации. Так, в линейной схеме нет обратной связи. Она хорошо работает в небольших социальных организациях при высоком профессионализме и авторитете руководителя, а также большой заинтересованности подчиненных в успешной работе социальной организации.

Кольцевая схема хорошо зарекомендовала себя в небольших социальных организациях со стабильной продукцией и рынка, в которых имеется четкое разделение функциональных обязанностей среди профессиональных работников.

Схема «колесо» наиболее приемлема для небольших социальных организаций или подразделений средних социальных организаций с неустойчивой номенклатурой выпуска и рынком сбыта. Здесь имеется четкое разделение функциональных обязанностей среди профессиональных работников. При этом руководитель реализует линейные (административные) воздействия, а работники выполняют положенные им функциональные обязанности.

Схема «звезда» дает положительные результаты при оригинальной структуре социальной организации и при необходимости соблюдения конфиденциальности в деятельности каждой составляющей социальной организации. Базовые схемы дают возможность формировать большое разнообразие производных от них схем отношений<sup>4</sup>.

В социальных организациях выделяют некоторые соответствия между уровнями различных связей и получающимися при этом состояниями социальных организаций. Так, в социально-экономических организациях существуют социальные и экономические связи между работниками. К социальным связям относят: межличностные, бытовые отношения; отношения по уровням управления; отношения к человеку общественных организаций. К экономическим связям относят: материальное стимулирование и ответственность; прожиточный уровень, льготы и привилегии<sup>5</sup>.



Важным аспектом функционирования социальных организаций является выбор количественно-качественных аспектов деятельности.

Так, для образовательных организаций наиболее значимы качественные показатели деятельности; также как и в политических и правовых организациях. В экономических социальных организациях приоритетным являются качественные показатели. Медицинские социальные организации характеризуются сочетанием количественных и качественных характеристик деятельности.

#### Литература

1. Рогожин С.В. Рогожина Т.В. Теория организации. – М., 2002. – С. 56.
2. Виханский О.С., Наумов А.И. Менеджмент. – М., 1998. – С. 68.
3. Рогожин С.В. Рогожина Т.В. Теория организации. – М., 2002. – С. 102.
4. Смирнов Э.А. Основы теории организации. – М., 2000. – С. 97.
5. Герчикова З.В. Менеджмент. – М., 1998. – С. 32.

### **ЭВОЛЮЦИЯ УПРАВЛЕНЧЕСКОЙ МЫСЛИ НА РУБЕЖЕ XX–XXI ВЕКОВ**

*Эйдлина Юлия, КГСХА, 2 курс  
специальность «Мировая экономика»  
Научный руководитель: д.э.н., проф. Левченко В.А.*

Несмотря на то, обстоятельство, что эволюция управленческой мысли имеет тысячелетнюю историю, теория управления как наука возникла в конце XIX в. и с тех пор претерпела существенные изменения.

Само понятие «научное управление» впервые ввел в обиход не Ф.У. Тейлор, по праву считающийся родоначальником теории управления, а сотрудник американских фрахтовых компаний Луис Брандейс в 1910 г. В дальнейшем и сам Ф. Тейлор довольно широко пользовался этим понятием, подчеркивая, что управление является подлинной наукой, опирающейся на точно определенные законы, правила и принципы. Позднее Лютер Гьюлик, теоретик в области управления 1930–40-х гг., заявлял, что управление становится наукой, поскольку оно систематически изучает явления, которые сгруппированы в различные теории, и потому что стремится на систематизированной основе и понять, почему и как люди систематически работают вместе для достижения определенных целей и для того, чтобы сделать эти системы сотрудничества более полезными для человечества.

Кроме названных, немалый интерес представляет так называемая эмпирическая школа (П.Ф. Друкер, Э. Дейл, Г. Саймондс и др.). Ее представители определяют управление как изучение опыта, иногда с целью

его обобщения, но чаще всего просто для того, чтобы передать его практикам и студентам.

История эволюции менеджмента была связана с двумя подходами к управлению: первый из них акцентировал внимание на управлении операциями (технической стороной производственного процесса), другой – на управлении трудовыми ресурсами, отдавая приоритет психологическим факторам, мотивации и стимулированию человеческой деятельности. Представители классической школы считали, что менеджер должен определять для подчиненного точный порядок, инструменты и механизм выполнения работы, а также время ее завершения. Считаются «отцом научного менеджмента» А.Файоль придерживался рационалистических взглядов (как и Тейлор). Объектом его интересов была организация в целом, а не отдельные направления ее деятельности. Затем доктрина человеческих взаимоотношений сменила идеи классической школы. Д. Макгрегор проанализировал деятельность исполнителя на рабочем месте и выявил, что управляющий может контролировать действия исполнителя.

Во второй половине XX столетия произошли серьезные изменения в организации промышленного производства, распространение достижений НТП изменило ситуацию в этой сфере. В этот период многие виды физического труда и умственного стали выполнять машины под управлением самих же машин.

На практике залогом конкурентоспособности в сфере промышленного производства стало умелое использование трех факторов: процесс инновации как таковой; пожизненное, постоянное переобучение рабочего персонала; поворот к автоматизированному производству на основе ЭВМ. Тем не менее, становится все более очевидным, что эволюция теории управления будет идти в направлении все большего признания определенной роли человека и его социальных, психологических и других особенностей.

С точки зрения исторической, теория и практика управления, как правило, развивалась эволюционно. Прогнозировать развитие теории управления несколько затруднительно, но можно предположить, что она адекватно отреагирует на современное развитие промышленности и науки.

---

## **Раздел 6. МЕЖДУНАРОДНАЯ ГЛОБАЛИЗАЦИЯ И ДЕМОГРАФИЧЕСКИЕ ПРОЦЕССЫ**

### **КУЛЬТУРА СОГЛАСИЯ КАК ФАКТОР ГЛОБАЛИЗАЦИИ**

Современное человеческое общество характеризуется рядом тенденций, находящихся отражение в индивидуальном и массовом сознании, социальной деятельности, правовых императивах, культурных кодах и нравственных идеалах. Они выдвинули на первый план идею согласия, ее мощный культурно-цивилизационный и социально-практический потенциал. Общество начинает учиться жить в согласии. Между тем еще два десятка лет назад оно делало ставку больше на войну, силу как средства решения человеческих проблем.

В связи с этим обретает крайнюю актуальность разработка проблем сущности, содержания, форм, средств и условий, истоков и результатов, ценности и всемирно-исторических перспектив согласия в глобализации человеческого общества, трансформации его региональных, культурных, исторических типов в единое всемирное многообразное сообщество.

Глобализация означает процесс выхода людей, народов, наций, дружных человеческих популяций на общемировые, всечеловеческие потребности, интересы и условия жизни. Во всечеловеческом объединении народов, постепенном, но неуклонном выравнивании уровней их социального развития, заложен смысл глобализации человечества.

Глобализация в правовой сфере проявляется в формировании и функционировании системы международных организаций, осуществляющих свою деятельность на основе принципов, изложенных в международном праве (ООН, ЮНЕСКО, Совет Европы и др.).

Согласие может выступать причиной или условием глобализации человечества. Возможна и их определенная комбинация. Поэтому надлежит совершенствовать оба механизма, используя их одновременно. История человечества проходит целый ряд взаимосвязанных этапов, каждый со своими согласиями и разногласиями. Необходимо отказаться от силы как средства решения человеческих споров, искать и находить согласие.

Глобализация человечества – процесс продолжительный и противоречивый. Актуальными остаются вопросы изучения, исследования и использования осмысленного, разумного, сознательного согласия на благо добра и правды, согласия в процессах глобализации человеческого сообщества, состоящего из ряда тесно взаимодействующих историко-культурных типов.

Глобальное партнерство между правительствами, бизнесом, наукой, гражданским обществом позволит поднять выше уровень всемирно-исторического согласия, что, в свою очередь, сделает глобализацию позитивной силой для всех.

Трудно установить согласие в мировом масштабе, когда столь многочисленны обстоятельства, подрывающие его основания. Глобализация может работать на любую форму согласия – созидательную и разрушительную, позитивную и негативную. Исторический процесс отдает предпочтение тем формам, которые помогают жить в согласии всем жителям Земли. Проблема согласия состоит в том, каким мы хотим видеть глобальный, тесно переплетенный в своих судьбах, имеющий общие проблемы мир: действительно плюралистическим, основанным на партнерстве уважающих себя носителей суверенитета, или подчиненным своекорыстным державам бесконтрольной мировой власти, диктующей народам свою волю. От честного ответа на данный вопрос во многом зависит как понимание сущности глобалистского согласия, так и его практическое достижение. С ним связано и то, что мы назвали культурой согласия.

### **ЗАПАД – ИСЛАМКИЙ МИР – КИТАЙ («ТРЕУГОЛЬНИК ЦИВИЗАЦИОННЫХ СИЛ») В СОВРЕМЕННОЙ ГЛОБАЛЬНОЙ КОНКУРЕНЦИИ**

*Иванов Максим, КГСХА, 3 курс  
специальность «Юриспруденция»  
Научный руководитель: д.и.н., проф. Ильина З.Д.*

Силовое поле, создаваемое противостоянием социализма и капитализма, удерживало в рамках единой культурно-цивилизационной парадигмы и преобразовывало в соответствии с ней весь мир. Исчезновение биполярной системы уничтожило это силовое поле, высвободив две новых, глобально значимых цивилизационных инициативы: исламскую, несущую мощный социальный заряд, и китайскую.

Участники конкуренции между цивилизациями разделены еще глубже. Они не только преследуют разные цели разными методами, но и не могут понять ценности, цели и методы друг друга. Финансовая экспансия Запада, этническая – Китая и религиозная – ислама не просто разворачиваются в разных плоскостях; они не принимают друг друга как глубоко чуждое явление, враждебное не в силу различного отношения к ключевому вопросу о власти, но в силу самого своего образа жизни. Компромисс возможен только в случае коренного изменения образа жизни, то есть уничтожения цивилизации как цивилизации.

Таким образом, какой-либо широкомасштабный и длительный компромисс в конкуренции между цивилизациями в принципе невозможен. Эта конкуренция бескомпромиссна и нарастает даже при видимом равенстве сил и отсутствии шансов на значимый успех. Она иррациональна, и потому опасна и разрушительна. Каждая из трех великих цивилизаций, проникая в другую, не обогащает, но разъедает и подрывает ее (класси-

ческие примеры – этнический раскол США и имманентная шаткость прозападных режимов в исламских странах).

Вместе с тем рассмотрение традиционного «треугольника цивилизационных сил» (Запад – исламский мир – Китай) становится все менее достаточным для понимания современной глобальной конкуренции.

При сопоставлении конкурентоспособности цивилизаций важно учитывать, что современные технологии парадоксальным образом придают новую жизнеспособность архаичным социальным организациям, которые, во-первых, в силу архаичности или примитивности не воспринимают многие разрушительные для современных социальных механизмов технологии (так, традиции – лучшее оружие против пропаганды), и защищены от ряда современных вызовов; во-вторых, эффективно совершенствуют современные технологии; в-третьих, применяют современные технологии в отношении масс людей, еще не адаптировавшихся к ним, что кардинально повышает эффективность воздействия; в-четвертых, получают расширяющуюся социальную базу в силу возникновения технологического разрыва между странами и внутри развитых обществ и увеличения из-за этого доли людей, не имеющих жизненных и социальных перспектив.

Ухудшение мировой конъюнктуры ведет к ужесточению глобальной конкуренции и приобретению ею более разрушительного (для ее слабых участников) характера. Общим следствием этого процесса является сужение возможности ее более слабых участников. Любое менее эффективное производство будет уничтожаться. Соответственно, в конкуренции смогут участвовать обладатели либо уникальных преимуществ, либо наивысшей эффективности производства. На глобальных рынках подобное ужесточение конкуренции означало бы физическое устранение большей части человечества как занятого в заведомо неэффективных производствах. Нереальность столь значимой катастрофы заставляет предположить, что выход будет найден. Его наиболее вероятное и уже намечившееся направление – переход от глобализации к регионализации: разделение единого общемирового рынка на систему региональных рынков, в рамках которых относительно менее эффективные общества в силу снижения остроты конкуренции смогут не только существовать, но даже и развиваться.

В начале XX в. этот переход осуществлялся исключительно болезненным образом – за счет разрушительных мировых войн; есть основания полагать, что в настоящее время он будет существенно более мягким, а границы между региональными рынками – значительно менее жесткими.

Принципиально значимым направлением ужесточения глобальной конкуренции является дополнение конкуренции на рынках сбыта более жесткой конкуренцией на рынках ресурсов. Так, для слабых стран это, в частности выражается, в давлении на них для либерализации валютного

регулирования, облегчающей перелив капиталов в более привлекательные развитые страны.

Россия все еще располагает двумя уникальными преимуществами: пространством, позволяющим обеспечить необходимую мировой торговле трансевразийскую железнодорожную магистраль, и минеральными ресурсами, являющимися последней нетронутой природной кладовой мира. Однако общее ужесточение конкуренции за ресурсы развития означает, что нашему обществу уже в ближайшее время предстоит доказать свою способность если не использовать эти ресурсы, то хотя бы владеть ими. Так, наше право на уникальную возможность создания трансевразийской железнодорожной магистрали поставлено под сомнение укоренением влияния США в Средней Азии в результате целого ряда уступок нынешнего руководства России. В складывающихся условиях США и Китай имеют все необходимые предпосылки для того, чтобы уже в ближайшие годы договориться о маршруте железнодорожного транзита, огибающего Россию, дабы избежать бюрократического паралича, нарастающего на ее территории. Это лишит российское общество важнейшего интегрирующего фактора и превратит его из потенциального моста между Европой и Юго-Восточной Азией в совокупность никому не нужных окраин значимых участников глобальной конкуренции – Европы, Китая и исламского мира.

## ПОИСК МЕСТА РАБОТЫ В УСЛОВИЯХ КОНВЕРГЕНЦИИ

*Иванова Анастасия, МЭБИК, 4 курс  
специальность «Государственное  
и муниципальное управление»  
Научный руководитель: к.г.н. Кумова Н.А.*

При характеристике рынка труда и оценке эффективности политики занятости важно объективно представлять, как происходит поиск работы всеми, кто желает ее получить (а не только безработными). В процессе поиска работы достигается реальный баланс интересов работников и работодателей. «Подстройка» индивидов, желающих трудиться, к вакантным рабочим местам занимает определенное время. И чем дольше человек остается незанятым, тем больше наносимый ему экономический и социально–психологический ущерб.

Как выбрать наиболее рациональные стратегии поиска работы? От чего зависит выбор способов такого поиска? Различаются ли они по социально–демографическим или профессиональным группам работников? Меняются ли со временем? От ответов на эти вопросы зависит эффективность трудового посредничества.

Можно выделить 6 основных способов поиска работы. Два из них – обращения в органы государственной службы занятости и в негосударственные агентства – относятся к формальным способам, остальные – к неформальным – помощь друзей и знакомых, родственников, использование СМИ (включая Интернет) и непосредственное обращение на предприятия или формы.

Для исследования процесса поиска работы и оценки применяемых способов есть два источника информации: обследования Госкомстата России по проблемам занятости населения (ОНПЗ) и Российский мониторинг экономики и здоровья (РМЭЗ). Согласно их данным более всего распространены неформальные способы поиска работы – обращения к родственникам и друзьям. В тоже время данные мониторинга по сравнению с данными Госкомстата фиксирует большую популярность обращения на предприятия и к услугам СМИ. Доля воспользовавшихся услугами государственной службы занятости примерно одинакова по обоим источникам информации.

Безработные могут одновременно использовать несколько способов поиска работы и выстраивать собственную стратегию поиска. Под этим понимается устойчивый и рациональный, с точки зрения индивида, способ действий для нахождения наиболее приемлемого варианта трудоустройства. В одних случаях человек обращается только к одному способу поиска а (тогда это «чиста стратегия»), в других может применить одновременно несколько способов («смешанная стратегия»).

Выбор стратегии поиска работы зависит от их эффективности, что, в свою очередь, связано как с характеристиками самих ищущих работу, так и с макроэкономическими факторами. Вместе с тем ресурсные ограничения (время и доходы) часто не являются главными. Влияние времени занятости в домашнем хозяйстве и времени, которое тратится на приработки (т.е. ограничения по времени), на выбор способов и стратегий поиска работы, не установлено. Величина семейных доходов также не оказывает существенного влияния на выбор, хотя размеры личных доходов реально воздействуют на него.

Рассмотрим более детально каждый из способов.

Государственная служба занятости. Этот канал наиболее популярен среди женщин и наименее – среди пожилых. Наличие высшего образования повышает вероятность использования такого способа поиска. Среди национальных групп им больше пользуется представители малых российских народов, меньше – граждане представляющие народы Кавказа. Короткий период незанятости снижает вероятность обращения в государственную службу занятости. Что касается профессионально-квалификационных групп, то обращаться в государственную службу занятости менее всего склонны неквалифицированные рабочие. В сельской местности и в крупных городах к этому способу прибегают реже, нежели в дру-

гих городах. Улучшение экономической ситуации, снижение напряженности на рынке труда и безработицы уменьшают привлекательность этого способа поиска работы.

Негосударственные агентства по трудоустройству. На обращения в негосударственные агентства влияет гораздо меньше количества факторов. Услугами данных агентств чаще пользуются безработные с высшим образованием. Сельчане почти не обращаются в кадровые агентства; это обусловлено тем, что рынок услуг по трудовому посредничеству в сельской местности фактически отсутствует.

Обращение к друзьям. Такой способ не характерен для пожилых и женщин. Наличие высшего и среднего специального образования повышает вероятность обращения к друзьям. В меньшей степени для поиска работы используют друзей представители малых народов, украинцы и белорусы. Статус зарегистрированного безработного понижает вероятность подобного обращения, а наличие приработков, наоборот повышает. В сельской местности этот способ практикуется реже, чем в городах.

Обращение к родственникам. Оно меньше распространено среди пожилых, но больше среди имеющих специальное и высшее образование. Вместе с тем в отличие от обращения к друзьям на обращение к родственникам не влияет принадлежность к какой либо профессиональной группе. Чаще всего к этому способу поиска работы прибегают безработные представляющие народности Кавказа. Состояние в браке повышает вероятность обращения к родственникам.

Непосредственное обращение на предприятие. К такому способу чаще расположены малоимущие. Реже обращаются на предприятие пожилые, женщины, работники, относящиеся к малочисленным народностям. Уровень образование и наличие приработков положительно влияют на вероятность использования этого способа поиска работы, но в отличие от всех других на выборе этого способа положительно сказывается предшествующий трудовой стаж. Опыт трудовых отношений облегчает контакты с работодателем без посредников.

Средства массовой информации. Для безработных с высшим образованием и те, кто имеет приработки, обращение к услугам СМИ более вероятно. Этот способ поиска работы меньше всего распространен среди пожилого населения, а также среди тех, кто имеет относительно высокие индивидуальные доходы. Реже прибегают к нему украинцы и белорусы, представители малых народов. Такой способ поиска больше распространен в крупных городах и меньше в сельской местности. Услугами СМИ реже пользуются те, кто долгое время оставался незанятым, и безработные из числа руководителей и специалистов высшем образованием.

Таким образом, основными детерминантами выбора способов поиска работы – пол, возраст, уровень образования, величина личных доходов, национальность, продолжительность незанятости, профессия.



По мере освоения безработными институтов и инфраструктуры рынка труда все большую актуальность приобретает вопрос об эффективности различных способов и стратегий поиска работы, выражающейся в первую очередь в успешности поиска, т.е. в трудоустройстве. При этом важны как сроки, так и качественные характеристики рабочих мест, найденных в результате поиска. Речь идет об уровне заработной платы, гарантированности и стабильности занятости, соответствии рабочего места профессиональным характеристикам претендента, перспективах карьерного роста и т.д.

Итак, как в крупных городах России, так и на региональном уровне более эффективными являются стратегии поиска, которые опираются на неформальные социальные сети, в первую очередь – помощь друзей. В то же время добавление к социальным сетям обращения в негосударственные агентства и на предприятия повышает эффективность поиска. Увеличение числа используемых способов поиска работы положительно влияет на вероятность трудоустройства. Наиболее высокая заработная плата наблюдается у тех, кто использовал СМИ и негосударственные агентства, наименьшая – у обратившихся в государственную службу занятости. Среди альтернативных стратегий лучшие результаты обеспечивают социальные сети и сочетание формальных и неформальных способов поиска одновременно. Наименьшая заработная плата «достается» тем, кто прибегал к помощи исключительно формальных посредников.

Также нельзя не отметить одно из важнейших направлений развития глобализации и интеграции в Европе – трудовая миграция населения. В поисках лучшей жизни в мире ежегодно покидают родину до 3-х миллионов человек. Конечным пунктом обычно становятся США, Германия, Канада или Австралия, а в итоге более 130 млн. человек проживает и работает за пределами своей страны, и их численность ежегодно увеличивается на 2 %. В Европе это показатель еще выше – 2,3 %. В результате примерно 9% населения Германии и Австрии и 6 % населения Франции родились вне этих государств.

Разница в доходах населения стран, отправляющих и встречающих мигрантов, – главный фактор в процессе трудовой миграции. Большая разница в объеме ВВП на душу населения и средних зарплатах между странами Центральной и Восточной Европы и Европейского союза предопределяет интерес для эмиграции из первых во вторые. И чем больше эта разница, тем сильнее стремление граждан бедных государств к эмиграции. Так, жизненный уровень среднего болгарина в 1,5–2 раза ниже жителя Западной Европы. Поэтому и мотивация болгарина покинуть свою страну будет сильнее, чем у западного европейца.

По мере ускорения экономического развития и повышения его качества миграционные потоки не только растут, но и меняют структуру. Если 10 лет назад мигрантами были преимущественно кадры низкой и

средней квалификации, то с конца 90-х годов повысилось доля высококвалифицированных специалистов – им легче найти работу.

Выходя на новый уровень, необходимо понять всю специфику данной проблемы, с вытекающими последствиями, оказывающими воздействие на положение в России в целом.

#### Литература

1. Ангелов И. Перспективы либерализации движения рабочей силы в Европейском союзе / Проблемы теории и практики управления. – 2004. – № 3. – С. 87.
2. Рошин С, Маркова К. Поиск работы: способы и их эффективность // Человек и труд. – № 12. – С. 40
3. Топилин М. Ключевые проблемы рынка труда и очередные задачи службы занятости // Человек и труд – 2003 – № 1 – С. 52
4. Хамаганова Г. Региональные программы содействия занятости // Человек и труд. – 2004. – № 4. – С. 53.

### МЕЖДУНАРОДНАЯ МИГРАЦИЯ И ДЕМОГРАФИЧЕСКАЯ СИТУАЦИЯ В РФ

*Иванова Татьяна, МЭБИК, 4 курс  
специальность «Государственное  
и муниципальное управление»  
Научный руководитель: к.э.н. Кумова Н.А.*

Сегодня, когда волна миграции захлестнула весь мир, обсуждение глобальных проблем, таких как безопасность, энергетика, политика, экономика, стало невозможным без рассмотрения вопросов перемещения человеческих масс. От их грамотного решения во многом зависит демографическая ситуация в целом.

Международная миграция самостоятельного населения приобрела в наше время массовый характер. Ежегодно перемещение через границы России миллионов соотечественников и граждан стран ближнего и дальнего зарубежья.

В Советском Союзе вплоть до его распада существовала проблема лишь внутренней миграции населения под влиянием урбанизации, изменений на рынке труда и демографических перемен. Но несмотря на жесткий контроль над всеми формами движения трудовых ресурсов, страна не могла оставаться в полном отрыве от процессов, происходивших в этой сфере мирохозяйственных отношений.

За годы реформы наша страна вошла в тройку ведущих мировых центров иммиграции (после США и Германии). В среднем в 1994–2004

гг. за год США «впитывали» 925 тыс. чел., Германия – 865 тыс. Для России соответствующий показатель был на уровне 610 тыс. Несмотря на то что с 1995 г. наблюдалось понижение тенденций; в 1994 г. число прибывших в Россию находилось на максимальном уровне 1.15 млн. чел. а с 1995–2004 гг. оно снизилось с 842 тыс. до 185 тыс. в год.

Основной поток иммигрантов составляют жители бывших союзных республик (стран СНГ и Балтии). По официальным данным, в притоке иммигрантов в Россию из стран СНГ в годы реформ преобладали в основном жители Казахстана, Украины, Узбекистана, Киргизии, Грузии, Молдавии и Туркменистана, а из дальнего зарубежья – Китая, Турции, КНДР, африканских государств.

Цели приезда самые разные: осуществление трудовой деятельности, получение образования, по частным делам, туризм, проследование транзитом в другие государства и другие.

Особую проблему вызывает незаконная иммиграция в РФ которая по оценке Федеральной миграционной службы МВД России, Госкомстата, пограничной и налоговой служб, в стране нелегально проживает от 3 до 10 млн. граждан, прежде всего из республик СНГ, Китая, Вьетнама, КНДР, Афганистана, Африканских государств. Масштабный приток различных категорий иностранных граждан оказывает все большее воздействие на внутривнутриполитическую ситуацию в России, существенно сказывается на социальной сфере, влияет на национальный рынок труда, усугубляет криминогенную обстановку. Нелегальные мигранты впрочем, почти не влияют на демографическую ситуацию. Однако именно они порождают скептическое отношение общества к миграции как таковой.

Существенную роль играет эмиграция из России, ежегодно уезжает на ПМЖ за границу 300–350 тыс. чел. Пиковые значения выезд граждан из России достиг в 1992 г. ( более 673 тыс.чел. ), затем он неуклонно сокращался. Для нашей страны негативное значение имеет то, что среди трудовых мигрантов возрастает доля ученых, квалифицированного медицинского персонала, программистов, потенциальных специалистов – аспирантов, студентов стажеров.

Все это создает существенные трудности для страны, обостряет ситуацию на рынке труда, требует дополнительных расходов на социальные цели, ведет к потере научно-технического, интеллектуального потенциала.

В первой половине 90-х годов наша страна вступила в стадию, без преувеличения можно сказать, демографической катастрофы. Эта катастрофа выражается прежде всего в беспрецедентно низкой рождаемости (уровень который сегодня вдвое ниже, чем в самые тяжелые годы Великой Отечественной войны), в очень высоком уровне разводов (по которому мы сегодня на втором месте в мире после США), в относительно низкой продолжительности жизни населения, особенно мужского и сельского. С 1992 г. население России не растет, а сокращается, причем очень

быстрыми темпами. За прошедшие с 1992 г. Оно сократилось почти на 2 млн. человек, или на 1.3%, что может показаться небольшой цифрой. Однако при этом надо учесть, что убыль населения мере компенсировалась миграционным притоком населения из-за рубежа. За счет же убыли, т.е. превышения числа умерших над числом родившихся, страна уменьшилась на 4,2 млн. человек.

Согласно данным Курского областного комитета государственной статистики Госкомстата России демографическая ситуация в области в 2004 г характеризуется продолжающимся процессом естественной убыли населения, связанной со стабильным превышением смертности над рождаемостью, в частности, высокая смертность граждан приходится на трудоспособный возраст. Уровень рождаемости в области в 2,3 раза ниже необходимого для простого воспроизводства и составляет – 11.4 на 1000 населения. Низкая рождаемость – одна из острейших проблем области, приводящая к повсеместному старению населения.

Положительная роль миграции прежде всего в том, что она может улучшить демографическую ситуацию. Действительно, демографическая ситуация в России плачевна. Население нашей страны составило 143,6 млн. т. е. с 2002 г. мы потеряли 878 тыс. чел. Если процесс сокращения численности россиян будет и дальше идти таким же темпами, то к 2007 г. в стране останется не более 141,4 – 141,5 млн. Самое неприятное, что ждет нас впереди – уменьшение численности молодежи. С 2005г. начнется абсолютное сокращение численности населения трудоспособного возраста, что приведет к увеличению пенсионеров и, следовательно, к росту показателя демографической нагрузки на молодые поколения. Несмотря на то, что в последние годы наблюдается устойчивый рост рождаемости, показатель смертности растет гораздо быстрее, поэтому естественная убыль с каждым годом становится все больше и больше. Реальным источником восполнения потерь стать миграция. Рождаемость в этнически смешанных семьях, выше чем в одно национальных русских, русско-украинских, русско-белорусских. В числе мигрантов прибывших из ближнего зарубежья в последние 10 лет, доля лиц моложе 16 лет составила свыше 27%. Более того, что у мигрантов в этот период родилось примерно 45–50 тыс. детей, теперь уже граждан России.

В условиях складывающейся демографической ситуации в Курской области, положительную роль играет миграция населения. Миграционный прирост частично компенсирует естественную убыль населения. Приток населения в область в 2004 году наблюдался только из стран СНГ и Балтии, при этом наиболее значительным из Украины – 510 человек. Казахстана – 245 человек, Государств Закавказья – 121 человек, Узбекистана – 105 человек, Молдавии – 100 человек. Общее число прибывших составило 1081 человека, число выбывших из области – 679 человек, миграционный прирост составил 402 человека.

Приведенные цифры наглядно показывают, что ситуация катастрофическая, потому что миграции практически нет. С чем же связано сокращение числа людей, переселяющихся в Россию на постоянное место жительства? Сегодня сократилось как материально обеспеченных людей, которые возвращаются на свою историческую родину, так и вынужденных мигрантов. Это свидетельствует о серьезном неблагополучии в государстве, в том числе и в том, что касается решения проблем беженцев. В Курской области зарегистрировано 11040 вынужденных переселенцев из государств – бывших республик СССР и некоторых регионов России с нестабильной социально – политической обстановкой.

Сокращение притока мигрантов связано с двумя основными причинами. Во-первых, Россия не оправдала их ожиданий. Вторая причина заключается в том, что на протяжении последних 20 лет связи с соотечественниками за рубежом осуществлялись только на словах. Также, важно учитывать при разработке мер по выходу из демографического кризиса, это привлечение бывших граждан СССР, предоставить им поддержку, вернуть высококвалифицированных специалистов а также иностранных специалистов. Для того, чтобы они принимали решение переехать, а затем легко адаптироваться и полностью интегрировались в российское общество, нужно обеспечить им благоприятную обстановку. Необходимо создать условия, позволяющие людям достаточно жить, получать образование, обеспечить свою семью материально, защищать от неразрушимых правовых проблем и дискриминации и т.д. Кроме того, в обществе должно сформироваться позитивное отношение к переселенцам.

Какие же миграционные процессы надо стимулировать, чтобы получить положительный демографический и экономический эффект? Во-первых, необходимо поощрять приток русскоязычной молодежи и трудоспособного населения из сопредельных государств поддерживать наших соотечественников за рубежом. Во-вторых, должен осуществляться контроль за иммиграцией. В-третьих, необходимо наладить управление трудовой миграцией.

Государственная миграционная политика РФ должна стремиться максимизировать положительное влияние иммиграции на демографическую динамику. С помощью миграции из стран СНГ должны быть решены две как минимум проблемы: постепенный выход из депопуляции населения, обеспечение стабилизации численности и переход к нулевому росту; пополнение трудовых ресурсов в той мере, в какой это требует развитие экономики заселение европейской части за Урал. Не следует опасаться при этом растворения русской нации за счет притока мигрантов из стран СНГ по трем причинам: во-первых, этот поток относительно мал по отношению к численности русских; во-вторых, выправление демографической ситуации, хотя и медленное но произойдет и русское население станет самодостаточным, чтобы воспроизводиться на собствен-

ной основе; в-третьих, Россия всегда была страной многонациональной, и в ней сильны традиции совместного проживания различных народов, которые сохраняются, несмотря на современные кризисные явления в межнациональных отношениях.

От взвешенного подхода и правильного решения проблем, возникающих в связи с активным перемещением населения во многом зависит демографическое благополучие нашей страны.

Таким образом, по расчетам до 2010 года миграция выступает фактором, стабилизирующим численность населения и способствующим созданию благоприятных условий для дальнейшего его роста. После 2010 года с учетом подъема экономики и улучшения состояния здравоохранения можно ожидать снижения смертности населения и возможно некоторого роста рождаемости. При этом будут заложены предпосылки для необратимого роста населения России как важнейшего фактора достижения социально-экономического развития и укрепления национальной безопасности.

#### Литература

1. Коков В. Как управлять миграцией в России. // Экономист. – 2002. – № 2. – С. 75–82.
2. Орешкин В. Россия и международная миграция трудовых ресурсов // Мировая экономика и международные отношения. – 2004. – № 3. – С. 74–80.
3. Регент Т.М. Россия: проблемы миграции // В мире науке. – 2004. – № 5. – С. 76–81.
4. Россия на демографической карте мира // МЭ и МО. – 2000. – № 2. – С. 70–72.

## РОССИЙСКО-КИТАЙСКИЕ ОТНОШЕНИЯ: ТЕРРИТОРИАЛЬНЫЙ ВОПРОС

*Кишкин Олег, КГСХА, 2 курс  
специальность «Механизация сельского хозяйства»  
Научный руководитель: Гейко Е.А.*

История демонстрирует, что в отношениях любых двух стран территориальный вопрос – самый тонкий и чувствительный. В полной мере это относится к российским пограничным вопросам. Китай – мощный и близкий сосед. Без сотрудничества с ним трудно надеяться на успех нашей политики во всей Восточной Евразии. Россия всегда была крайне заинтересована в стабильности на слабозащищенных восточных границах. Поэтому решение пограничных проблем с Китаем занимает очень важное место в политике нашей страны<sup>1</sup>.

В 1991 г. было заключено Соглашение о территориальном размежевании на восточном участке российско-китайской границы, и большинство пограничных проблем между Россией и Китаем остались в

прошлом. Но остались 2 территории (3 острова), принадлежность которых долгое время не была определена<sup>2</sup>.

Наиболее ожесточенные споры в июле 2002 г. вызывали о. Тарабаров и о. Большой Уссурийский в месте слияния рек Амура и Уссури рядом с Хабаровском. Периодически в отечественной и зарубежной прессе возникали слухи о конфликтах на участке русско–китайской границы. В газете «Известия» появляется информация о том, что китайцы тайно хотели засыпать протоку между островами и присоединить их к своей территории<sup>3</sup>, аналогичная информация появилась в японской прессе. Почвой для слухов служила политическая решимость хабаровских властей отстаивать, во что бы то ни стало российские права на эти острова. Противоречие между Россией и Китаем из-за прав на о. Большой Уссурийский действительно имело место, но в результате длительных переговоров представителей двух стран по вопросам островов не удалось достичь компромисса.

Одним из примеров положительного решения территориальных споров является решение проблемы района Хасан в Приморском крае. До последнего времени район оспаривался и, в конце концов, Китай и Россия поделили его поровну<sup>4</sup>. Такой раздел спорной территории позволил соблюсти интересы обеих сторон и придал импульс дальнейшей работе по территориальному размежеванию. Самой крупной проблемой для Читинской области был о. Большой, который соединен с о. Менкесель. На переговорах Россия обязалась передать Менкесель Китаю. Однако, в период с 1994 по 1996 г. передача острова застопорилась. В ноябре 1997 г. было заключено соглашение о «совместном использовании». Это предложение стало ключом к претворению в жизнь международных соглашений между Китаем и Россией. Таким образом, положение о «совместном использовании» сыграло решающую роль в защите обеими сторонами своих интересов. Однако этот принцип был введен для того, чтобы успокоить противившихся территориальному размежеванию местных жителей. В декабре 1999 г. заключено соглашение о «совместном использовании» о. Верхнеконстантиновский, о. Ольгинский и района Менкесель. Нет сомнения, что формула Менкеселя сыграла большую роль на этапе процесса пограничного разделения на речной границе. Хотя к нему относились по-прежнему крайне осмотрительно, благодаря этой формуле удалось отделить споры по речной границе от разногласий по поводу 1500 га территории в Приморском крае.

Подводя итоги, можно сказать, что секрет успеха переговоров о границе между Китаем и Россией понятен. Политические решения на основе принципа «50:50» и формула «совместного использования», позволившая обеим сторонам соблюсти свои интересы и сохранить лицо, – вот две основы подхода, который привел российскую дипломатию к успеху в решении территориального вопроса.

Литература

1. Косачев К.И. Вхождение в новую геополитику // Международная жизнь. – 2005. – № 3. – С. 141.
2. Ивасюта А. Вокруг проблемы российско-китайской границы // Мировая экономика и Международные отношения. – 2005. – № 2. – С. 97.
3. Известия. – 2002. – 19 июля.
4. Ивасюта А. Вокруг проблемы российско-китайской границы // Мировая экономика и международные отношения. – 2005. – № 2. – С. 100.

## ГЛОБАЛИЗАЦИЯ КАК ВЫЗОВ ПОЛИТИЧЕСКОЙ ЭЛИТЕ РОССИИ

*Кобелев Михаил, КГСХА, 2 курс  
специальность «Юриспруденция»  
Научный руководитель: к.и.н. Иванова В.В.*

В современном «глобализирующемся» мире, где остается все меньше преград для перемещения финансовых и информационных потоков, широкое распространение получают права, нормы и ценности, присущие демократическому обществу Запада.

В условиях глобализации и роста взаимозависимости самоидентификации того или иного фактора мировой политики, его поиски своей идентичности зачастую оказываются сопряженными с конфликтом.

Необходимость обеспечения безопасности, необходимости, да и самого существования участников международных отношений в современном мире вызвало к жизни концепцию всеобщей, равной и неделимой безопасности. Ее основным постулатом является тезис, согласно которому обеспечение безопасности одного из факторов мировой политики являются условием сохранения безопасности всего международного сообщества и не должно наносить ущерб никому из его членов.

С моей точки зрения, важнее привлечь внимание к другому, более актуальному для нашей страны вопросу: как наиболее эффективно использовать в интересах России период «относительно непродолжительного» доминирования США на мировой арене?

Лидерство Америки в современном мире не является абсолютным злом для России. Сегодня у нашей страны есть интересы и цели не только вполне совместимые с целями и интересами США, но осуществляемые благодаря их влиянию. В условиях, когда Российская Армия недостаточно боеспособна, политическая стабильность в значительной мере поддерживается благодаря апатии граждан, развитие национальной экономики в ожидании структурных реформ по-прежнему определяется платежеспособным спонсором на экспортируемое сырье, для безопасности России отнюдь не лишними кажутся добрые отношения с мировым лидером.



Оценивая перспективы обеспечения безопасности России в условиях глобализации, не могу не отметить, что успех в этом деле будет в значительной (быть может, в решающей!) мере определяться качествами российской политической элиты, ее гибкостью и способностью менять стереотипы реагирования на изменения обстановки на мировой арене.

Сложившийся, во многом унаследованный от СССР и убедительно показавший свою неэффективность на его опыте обеспечения национальной безопасности порядок формирования и ротации национальной элиты вызывает серьезные и эмпирически хорошо обоснованные опасения. Сосредоточившись на удовлетворении своих собственных, весьма узко понятых интересов, реализации открывшихся после крушения СССР возможностей захвата власти и собственности, российская политическая элита медлит с отказом от прошлого, демонстрирует приверженность внешнеполитическим шаблоном, во многом унаследованным от периода «холодной войны» и «классового противоборства» на мировой арене.

Внешнеполитический маневр отличается от случайных разнонаправленных шагов на мировой арене тем, что приближает ясно осознанной и прочно утвержденной приоритетной цели. Неспособность к маневру является результатом неспособности к выработке последовательного внешнеполитического курса, к осознанию общенациональных приоритетов на международной арене. Уровень управления внешней политикой державы определяется реальными, ощутимыми для всех граждан страны политическими и экономическими дивидендами от курса, проводимого на мировой арене. Их принудительная ротация далеко не всегда вызывается исключительно ситуацией внутри страны. Ведь, как известно из истории, часто именно поражения на мировой арене являются спусковым механизмом радикального, а нередко и насильственного обновления элит.

## **ПРОБЛЕМА ВЗАИМООТНОШЕНИЙ РОССИИ И США НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ**

*Котов Василий, КГСХА, 2 курс  
специальность «Механизация сельского хозяйства»  
Научный руководитель: Гейко Е.А.*

Российско-американские отношения прошли через сложности, заметно отодвинувшие эру двустороннего благоденствия. В современных условиях отношения между США и Россией продолжают оставаться противоречивыми. С приходом в США к власти новой республиканской администрации отношения России с США осложнились. Причин тому много: противоречивое влияние исторического багажа, внутренних фактов, противоборство различных тенденций миростроительства. Немногие проблемы возникали с разной интерпретацией тех акций, в которых нам справедливо виделось стремление Вашингтона к «подавлению»

своих односторонних подходов к решению международных и региональных проблем. Осложняющими элементами выступили возведенные в ранг официальной политики критические выпады в адрес России по наиболее чувствительным для нас аспектам внутренней ситуации.

Тем не менее, несмотря на противоречия, есть все основания считать, что общий баланс отношений с США за минувшее десятилетие позитивен. Впервые за всю современную историю произошло сближение двух стран на базе приверженности общим демократическим ценностям. Получило развитие сотрудничество в сферах совпадения жизненных интересов – укрепление международной безопасности и стабильности, поиск ответов на глобальные вызовы (международный терроризм, оргпреступность, нелегальное распространение наркотиков), урегулирование региональных конфликтов. Возрос массив двусторонних связей в политической, экономической, культурной, гуманитарной областях. Главное, удалось сформировать принципиально иной контекст отношений, отойти от конфронтации, резко ослабить ядерную угрозу, создать диверсифицированную структуру сотрудничества, устойчивый, благоприятный климат, нацеленный на взаимовыгодный практический результат, увеличение потенциала конструктивного развития.

Но в сфере внешней политики по некоторым вопросам проявляется жесткая трактовка сути и принципов отстаивания национальных интересов. Среди конкретных проявлений – резкое обострение дискуссии по проблематике стратегической стабильности, первоначально заявленное снижение вовлеченности в кризисное регулирование, такие акции, как отказ от Договора о всеобъемлющем запрещении ядерных испытаний или Киотского протокола к Конвенции ООН об изменении климата, негативный настрой в отношении Протокола к биоконвенции.

Основным основополагающим принципом, которым руководствуется Россия в диалоге с США – принцип обеспечения национальной безопасности Российской Федерации. Естественно, что формируя новые стратегические отношения США, Россия исходит из того, что ядерные арсеналы наших стран являются избыточными, поэтому было бы разумным осуществить взаимное понижение количества ядерных вооружений в составе стратегических сил сдерживания. На этом понимании и строился наш диалог с американской стороной по дальнейшему сокращению СНВ.

22 мая 2002 г. в Москве президентами России и США был подписан новый российско-американский договор о дальнейших сокращениях стратегических наступательных вооружений, который приобретает особое значение в контексте многих других важных международных событий последнего времени.

Этот договор обеспечивал: формирование взаимоотношений прежде всего между постоянными членами Совета Безопасности ООН; продолжение процесса радикальных, контролируемых, необратимых сокраще-

ний стратегических наступательных вооружений; укрепление режима нераспространения оружия массового уничтожения (ОМУ); выработку и согласование мер, направленных на повышение предсказуемости и доверия в военно-стратегической деятельности, в том числе путем установления постоянного диалога в военной области.

Все это потребует серьезной работы ответственного отношения к решению данных вопросов со стороны всех стран мирового сообщества.

## **ПРОБЛЕМЫ БЕЗОПАСНОСТИ РОССИИ В УСЛОВИЯХ ГЛОБАЛИЗАЦИИ**

*Максимов Александр, КГСХА, 2 курс  
специальность «Юриспруденция»  
Научный руководитель: проф., к.и.н. Иванова В.В.*

Дезинтеграция Советского Союза внесла немалые изменения в геополитическую и геостратегическую картину мира. Перестала существовать биполярная структура межгосударственных отношений, а вместе с ней и прежняя система баланса сил, как на глобальном, так и на региональном уровнях, в первую очередь в наиболее важных геополитических районах: Северной Америке, Западной и Восточной Европе (включая европейскую часть бывшего СССР). Между Западной Европой, куда входит единая Германия, и пространственно сократившейся Россией возникла широкая полоса нестабильности. Она образовалась из тех стран, которые составляли зону нестабильности и накануне Второй мировой войны (Польша, Чехословакия, Венгрия, Румыния, Болгария, Югославия), а также из Белоруссии, Украины, Молдавии, республик Прибалтики, которые стали суверенными после дезинтеграции СССР.

Интересы укрепления национальной безопасности России определяют необходимость создания из вышеперечисленных стран и регионов пояса, дружественных России государств. Но пока это может относиться только к Белоруссии. На остальные страны действуют сейчас слишком разнонаправленные силы. Очень сильно на них притяжение и влияние Запада в обмен на дезинтеграцию их с Россией. Так действуют, например, Соединенные Штаты на Украину или США и Англия на Грузию и т.д.

Россия, продолжая оставаться к началу XXI века великой державой (в основном вследствие большой территории, неограниченных в современных условиях ресурсах и мощного ракетно-ядерного потенциала), все же переместилась по большинству показателей в категорию средних региональных держав. Это привело и к изменению ее места и роли в формировании нового мирового порядка. В складывающейся новой системе международных отношений Россия имеет все основания оставлять-

ся одной из полноценных великих держав, но для этого необходимо, чтобы стержнем политики России являлись в начале XXI века коренные национальные интересы страны.

Россия как евроазиатская страна имеет глубокие и долгосрочные национальные интересы в Европе, на Дальнем Востоке и на юге границ СНГ. Особое значение имеет укрепление системы общеевропейской безопасности, в которую Россия должна входить по своему положению и весу.

Во внешнеполитических интересах России особое место занимают отношения с США как наиболее могущественным государством мира. Без сотрудничества с США трудно, а в ряде случаев невозможно осуществлять экономические преобразования внутри страны, решать важнейшие международные проблемы и особенно задачи укрепления стабильности и безопасности в отдельных регионах мира.

Россия занимает важное место в мировом сообществе и, несомненно, будет его занимать на всем протяжении XXI века. Но для того чтобы она могла достойно выполнять свои международные обязательства, ей необходимо преодолеть имеющиеся в настоящее время жизненные явления в экономике и политике. Поэтому первоочередные задачи в начале XXI века состоят в естественном сохранении своих исторических рубежей и интересов, надежной защите своего военно-стратегического пространства.

## **ОТНОШЕНИЕ К ИНСТИТУТУ СЕМЬИ В ЕВРОПЕЙСКИХ СТРАНАХ И РОССИИ**

*Мишина Елена, МЭБИК, 4 курс  
специальность «Государственное  
и муниципальное управление»*

*Научный руководитель: к.г.н. Кумова Н.А.*

Семья решающий фактор функционирования общества и социальных изменений в целом. Это – фактор, который лимитирует возможности и перспективы дальнейшего самосохранения человеческого общества. Она всегда занимала одно из важнейших мест среди жизненных ценностей человека. Но с развитием современной индустриализации постепенно меняется и ценностное отношение к ней людей. Нарушился складывавшийся столетиями баланс между интересами индивида, личности и семьи как первичной социальной общности. Сегодня можно наблюдать сдвиг в сторону индивидуально ориентированной личности. Такая ситуация, когда интерес семьи был принесен в жертву индивидуалистическому интересу, имеет глобальный характер. В самом общем смысле о важности семьи в человеческой жизни можно судить по тому месту, которое отводится ей среди других важных для человека ценностей, таких как

работа, друзья, свободное время, политика и религия. Среди 32 стран Европы проводилось исследование, которое определило какие жизненные ценности становятся доминирующими для человека. Выяснилось что, семья занимает высокое место среди ценностей, но на немного от нее отстают такие ценности как: «карьерный рост», «свободное время», «друзья, знакомые».

Среди европейских стран было выделено три группы: первая – развитые страны (Голландия, Бельгия, Дания, Швеция, Исландия, Ирландия, Северная Ирландия, Франция, Великобритания и Австрия). Здесь доминирующими являются ценности дружбы и свободного времени.

Во вторую группу вошли – страны, в которых доминируют католические (Италия, Мальта, Польша) или иные религиозные традиции (Румыния, Греция) и, соответственно, высока ценность религии.

В третью группу вошли остальные страны, среди них – постсоциалистические в том числе и Россия. Для всех стран важен институт семьи, но у последней группы эта ценность ниже, чем у двух первых групп 1.

Изменилось и отношение к созданию семьи и браку. Характерной чертой формирования семьи в течение последнего десятилетия был рост числа нерегистрируемых браков, который сопровождался растущим одобрением такого способа проживания. По данным ИЕЦ, в двадцати европейских странах в 1990г. 14% респондентов согласились с мнением о том, что брак стал пережитком. В 1999г. таких было уже 20% . Мнение о том, что брак отжил свое, быстрее формировалось в Литве, России, Ирландии. Медленней – в Польше, Чехии, Венгрии, Италии, Испании и Португалии. В целом мнение о том, что брак устарел, более всего поддерживают респонденты Франции, Люксембурга, Бельгии. Традиционный же взгляд на брак наибольшую поддержку нашел на Мальте, Исландии, Польше. Также увеличилось число людей, считающих, что для нормального роста и развития ребенка нет необходимости в обоих родителях. В 1999г. 41% финнов и 40% шведов считали, необязательным наличие обоих родителей, в тоже время как в Польше, на Украине так считали только 3% 2.

Растет и число женщин, которые хотят воспитывать ребенка без отца. В Испании так считали в 2002г. 66%, Хорватии 67%, Исландии 81%. В России мать–одиночку одобряли 53%, это больше чем в среднем по всем странам (44%). Менее всего такое поведение одобрили на Мальте (15%), Италии (28%), Германии (30 %) 3.

Об отношении к институту семьи также можно судить на основании данных статистики о динамике зарегистрированных браков и разводов. Можно в целом сказать, что в Европе за период 1990–2003 снизилось число разводов, но при этом число браков не увеличилось. В России наблюдается такая тенденция браков и разводов: 1999 г. браков было за-

регистрировано 911,2, а разводов—532,5; в 2003 г. браков 1092,6, а разводов—800,3 тысяч. Изменилось и само отношение к разводам. Наряду с ростом негативного отношения к необходимости официального заключения брака при создании семьи выросло оправдание разводов.

Появилась такая тенденция как, нежелание иметь детей. Большинство жителей Европы и России считают, что достаточно иметь одного ребенка, все меньше семей решаются завести второго ребенка. Главная причина снижения рождаемости как в России, так и в странах Европы – это уменьшение самой потребности в детях, повысить которую не может никакое улучшение условий жизни. Если бы дело обстояло иначе, самые высокие уровни рождаемости наблюдались бы в странах с самым высоким уровнем жизни. Причиной этому служат глобальные изменения в обществе в целом. Меняются потребности людей, нравственные ценности.

В России издавна ценился институт семьи. Это было связано с традициями, нравственными нормами и в целом патриархальным устоем. Даже с приходом к власти большевиков институт семьи не был разрушен, а в советский период укрепился, так как семья – это дети, отсюда увеличение численности населения и будущий приток рабочей силы. В настоящее же время в российском обществе наблюдается кризис семьи. Это связано как с социально–экономическими изменениями в стране, так и с глобальными тенденциями в мире. Свой отпечаток наложило и то, что с развалом СССР разрушились основные моральные устои, которые были приняты по отношению к институту брака и семьи. Также большую роль играет то, что женщины стали более эмансипированными, свободными, независимыми, так как они по своей природе более приспособлены к изменениям. Для них стал важным карьерный рост, самоутверждение, самореализация. Многие российские женщины считают, что сами могут обеспечить свою жизнь. Роль мужчины как кормильца семьи снизилась. Как показывает российская практика, мужчины менее приспособились к происшедшим социально-экономическим изменениям: увеличилось число неработающих мужчин и алкогольно-зависимых. Отсюда у женщин снижается желание вступать в официальный брак и заводить семью. Это связано с неуверенностью продолжительности брака и в наличии финансовых возможностей главы семьи.

Таким образом, можно сказать, что существует две различные позиции по отношению к браку: одна из них – поддержка традиционной формы брака, а другая – напротив считает, что официальный брак – это отжившее явление. К первому мнению склоняются больше женщины, а также верующие. А ко второму мнению больше склоняются молодые, холостые, разведенные и не имеющие детей люди.

Несмотря на индустриализацию общества, институт семьи жизненно важен и является одним из главных институтов государства. Так как семья является ключевым фактором в развитии и упрочнении стабильно-

сти государства. Его необходимо укреплять, поддерживать, развивать. Без института семьи неизбежно произойдет деморализация общества.

#### Литература

1. Митрикас А.А. Семья как ценность: состояние и перспективы ценностного выбора в странах Европы // Социс. – 2004. – № 5. – С. 67.
2. Там же. – С. 68.
3. Там же.
4. Россия в цифрах. 2004: Крат. стат. сб. / Госкомстат России. М, 2004. – С. 70.

## ПРАВОВОЙ СТАТУС ИНОСТРАНЦЕВ В УСЛОВИЯХ ГЛОБАЛИЗАЦИИ: ВЕХИ ИСТОРИИ

*Нечаев Вячеслав, КГСХА, 2 курс  
Научный руководитель: д.и.н., проф. Ильина З.Д.*

В историческом аспекте проблемы правового статуса иностранных физических лиц всегда вызывали большой интерес у политиков, экономистов, социологов, юристов. По мере развития государственности взгляды на проблему формирования взаимоотношений между государством и личностью подвергались изменениям.

В различные исторические эпохи проблема прав статуса иностранцев имела свои особенности. На первом этапе международных отношений, в период рабовладения и раннего средневековья, враждебность, культурная и религиозная исключительность и замкнутость государств влекли за собой закрытие доступа иностранцам в их пределы. Такие древние страны, как Китай, Индия, Египет, в большей или меньшей степени стремились не допускать на свою территорию чужеземцев, исключить контакты с ними местного населения.

Средние века дали человечеству ряд правовых источников, которые по-своему регулировали статус иностранцев. Но, помимо иерархичности законов, в средневековье существовал мир духовности, ориентированный на обеспечение достоинства личности, уважения прав человека.

Документы Великой Французской революции дают яркую картину совершенствования стиля и языка ряда конституционных документов применительно к правам иностранцев. Французский гражданский кодекс 1804 г. вводит понятие взаимности в отношении права пользования иностранцами гражданскими правами на основе международного права. Примеры законодательного регулирования прав иностранцев в Германии, Испании, Мексике, Португалии, Сербии и ряде других стран позволяют отметить прогрессивное развитие частного права.

Промышленный переворот конца XVIII–начала XIX вв. означал возникновение новых форм международной миграции населения. Проблемы безземелья, а также введение новых форм хозяйствования стали причиной массового исхода из Европы в Америку разоряющегося крестьянства. В целом же вопросы регулирования труда наемных работников (без учета их национальной и гражданской принадлежности) требовали их международно-правовой регламентации. Именно эти вопросы возникают на повестке дня Берлинской конференции 1890 г.

Период фашистской диктатуры в ряде стран Европы, законодательное регулирование проблем населения в Германии и Италии дают немало примеров ограничений прав человека в целом. Относительно прав иностранцев следует отметить, что это был период отката от цивилизованного регулирования их правового статуса.

Создание в 1945 г. ООН привело к попыткам решить проблемы населения ряда стран Азии и Африки путем системы опеки (ст. 73–91 Устава ООН).

Создание ЕЭС 1957 г. и провозглашенное в нем право на свободу передвижения всего европейского населения стран стали новыми вехами на пути интеграции европейских государств. Получение рядом стран Северной Африки и Ближнего Востока статуса ассоциированных в этой региональной организации придало импульс получению в Европе работы посредством международных соглашений 1960–70-х гг. коренному населению стран Азии и Африки.

Декларация тысячелетия ООН 2000 г. определила основы мирового порядка в период глобализации. Главы государств и правительств взяли на себя ответственность за утверждение прав человека не только в своих странах, но и в мире в целом.

## **ЖЕНЩИНЫ В ОРГАНАХ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ВЛАСТИ И МЕСТНОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ**

*Родионова Екатерина, МЭБИК, 4 курс  
специальность «Государственное  
и муниципальное управление»  
Научный руководитель: к.г.н. Кумова Н.А.*

«Мы правим миром, а женщины правят нами» – сказал некогда один очень неглупый мужчина.

Многие мужчины, возможно, их большинство, до сих пор, несмотря на разлом стереотипов, на изменении положения женщины в обществе, считают, что место женщины дома, в качестве домохозяйки, но не как в качестве руководителя, а тем более лидера государства.



Гендерные различия в административном аппарате не для кого не являются неожиданностью, это напротив, считается нормой, хотя на законодательном уровне ни о каких различиях не может идти и речи.

Смысл термина «гендер» заключается в акцентировании того, что различия между полами в области разделения социального пространства по признаку пола и разделение женщин и мужчин, совершенно разные категории, которые встречаются достаточно часто, исключение не составил управленческий аппарат.

За годы реформ женщины попали в число наиболее экономически уязвимых групп населения: они преобладают среди зарегистрированных безработных, пенсионеров и т.д. Решение этой проблемы необходимо. Но могут ли мужчины без вмешательства самих женщин решить этот вопрос? И уже в 1993 году женщины России сделали попытку изменить данное положение. В 1993г., впервые в истории в Государственной Думе была разработана депутатская фракция «Женщины России». Всего на выборах это движение получило 21 депутатский мандат. Всего в Федеративное собрание РФ было избрано 69 женщин (11,14%) всех депутатов. Движение родилось из осознания общего интереса из альянса трех организаций: Союза женщин России, Лиги предпринимательниц, Объединение женщин Военно-Морского флота, последние приносили с собой голоса не только женщин, но и мужчин.

На данный момент, несмотря на обширное женское движение, из 447 депутатов Государственной Думы всего 44 женщины (10%) – это, конечно, недостаточно много.

Социальный состав и возрастная структура женщин – депутатов и их электората не соответствует друг другу. Женщин – предпринимательниц в парламенте больше чем в жизни, велика среди депутатов доля бывших государственных чиновников, да и в возрастной структуре преобладает доля женщин пенсионного возраста. Трудно ожидать от появления в таком составе женского депутатского корпуса яркого общенационального политического перспективного лидера.

В настоящее время возникающие политические партии практически не выдвигают или выдвигают крайне мало кандидатов – женщин.

Причина подобной ситуации кроется в неуверенном, не доверительном отношении большинства женщин к органам государственной власти и местного самоуправления. Однако доверие к госорганам гораздо выше, чем к частным организациям. Это объясняется страхом у женщин быть обманутыми, остаться, проработав несколько месяцев без заработной платы, быть незаконно уволенной и т.д.

Также низкое количество женщин в органах государственной власти и МСУ. заключаются в сложившихся стереотипах. «Женщина – прежде всего мать, дочь, жена, домохозяйка, но не управленец». И эти стереотипы преобладают исключительно у мужчин. Все зависит от воспитания,

образа жизни, семьи, в которой воспитывается мальчик. Если в его семье к женщине относятся исключительно как к матери, не видя в ней качества работающего человека, то и в будущем этот мальчик-сын, мужчина будет судить о женщине лишь как о «хранительнице очага». Разбить подобные стереотипы нелегко, но реально, несомненную помощь оказывают СМИ. Если ребенок станет воспринимать женщину как равносильного «конкурента» мужчине в вопросах не только управления, но и на государственном уровне, то в скором будущем количество женщин в органах государственной власти и МСУ может увеличиться до 50%, причем на высших должностях, а не только на младших.

Существует ряд мнений, какими качествами должна обладать женщина-руководитель: это яркая личность, она женственна, не жестока и не холодна, интеллектуально и физически активна, решения принимает сама, но прекрасно улавливает настроения других, ей не свойственна мелкая опека подчиненных. Она готова рисковать, целеустремленна, уверена в себе, достойно реагирует на критику, замечания и даже оскорбления. Умеет оперативно переключаться с одной социальной роли (руководитель, деловая женщина) на другую (дочь, мать, жена), уверена в понимании, поддержке и помощи со стороны мужа и детей. Большинство женщин предпочитают семью карьере. Возможно, это правильно, но из-за этого большинство женщин-руководителей, депутатов – люди предпенсионного возраста. Но если бы мужчины с пониманием относились к карьере своих жен, то, возможно, возраст женщин – управителей значительно сократился. И, наверняка, женщины бы сумели совмещать две настолько разные социальные роли, как жена, мать, дочь и руководитель, деловая женщина.

Для выхода из сложившейся ситуации в России, возможно, стоит перенять опыт зарубежных стран. Например, США и Канада.

В 2002 году 27,7% (89 из общего числа 392) высокопоставленных выборных постов в исполнительной ветви власти на уровне штатов (посты губернатора, вице-губернатора, секретаря штата, генерального прокурора и т.д.) принадлежит женщинам.

В ноябре 2002 г. женщины участвовали в 14 из 30 избирательных компаний, борясь за пост вице-губернатора. Они выиграли 12 из них и на данный момент занимают 35% выборных постов вице-губернаторов.

В Канаде к 2002 г. доля женщин в Палате Общин федерального парламента выросло до 22%.

Подобным результатам способствовали многие обстоятельства: женское население превратилось в самостоятельную активную часть электората;

изменение всей системы отношений политических партий с женской частью общества как ответ новым требованиям времени;

включение в предвыборные кампании кандидатов на высшие государственные посты женских вопросов и требований.

Привлечение женщин в органы госвласти – дело нелегкое, для этого необходимо изменить социальную политику, добавить гарантии женщинам (социальная защищенность), привлекать женщин через СМИ.

В настоящий момент тенденции развития женской занятости на более высоком уровне все же есть. Например, в политике: количество женщин, желающих баллотироваться на тот или иной пост, выросло, а это уже говорит о том, что гендерное равенство, хотя сейчас слабо функционирует, но все же на правильном пути.

#### Литература

1. Вагина И., Камина М. «Реальна ли гендерная симметрия власти?» // Человек и труд. – 2003. – № 7.
2. Гидденс Э. Социология. – М., 1999.
3. Лахова Е.Ф. Мой путь в политику. – М., 1995.
4. Романов Р.М. Парламентаризм: теория, история и современность. – М., 2002.
5. Феминология. Семейведение. – М., 1997.

## ПОСЛЕДСТВИЯ РЕВОЛЮЦИЙ В ГРУЗИИ, УКРАИНЕ И КИРГИЗИИ ДЛЯ РОССИИ

*Родина Ольга, МЭБИК (Железнодорожный филиал), 3 курс  
специальность «Государственное и  
муниципальное управление»*

*Научный руководитель: к.и.н. Шаповалов В.Л.*

За прошедшие полтора года страны, ранее входившие в СССР, буквально затопило настоящее политическое цунами: 2003 г. – «Грузинская революция роз»; 2004 г. – «оранжевая революция» на Украине; 2005 г. – революция в Киргизии. Каковы последствия данного цунами для России?

«Прежде всего, надо заметить, что эта серия «бархатных революций» была предопределена. Страны СНГ оказались политически самостоятельными игроками в результате не столько собственного стремления к самостоятельности, сколько невозможности для России нести ответственность за все советское пространство. Политические элиты Грузии, Украины и Киргизии были подготовлены к трансформации еще в меньшей степени, чем российские, и поэтому то, что у нас стало шагом к модернизации и демократизации, в большинстве этих стран обернулось реакцией»<sup>1</sup>.

Для России «революция роз» в Грузии изначально не сулила ничего хорошего. «И на сегодняшний день можно уверенно говорить, что в лице Михаила Саакашвили в Закавказье мы получили прозападного противника, через территорию, которой идет подпитка чеченских сепаратистов. Американские военные инструкторы строят новую грузинскую армию, знамя которой – национализм и антирусские планы на Южном Кавказе, вплоть до вступления в Североатлантический блок и антирусское лидерство на южных границах России. На Южном Кавказе активизируются США, определившие Каспийское море как зону своих национальных интересов»<sup>2</sup>.

Если для Кремля «революция роз» в Грузии не сулила ничего хорошего, то «оранжевая революция» на Украине стала просто кошмаром. «Отдельно взятые Россия и Украина представляют собой среднеразвитые современные государства. Объединившись, они сразу же формируют вторую сверхдержаву. Поэтому Запад прилагает чрезвычайные усилия, чтобы разжигать украинский национализм, чтобы поссорить два ведущих славянских государства. “Оранжевая революция”, проведенная западом предполагала втягивание 50 млн. жителей Украины, где живут 12 млн. русских, в орбиту Запада и католицизма. Лишение дружественности Украины связывает творческую активность России, лишает выхода в открытый мир»<sup>3</sup>.

Однако, по мнению аналитиков, «у России всегда будет козырь – Украина не монолитна. Есть западная часть – крайне антироссийская, восточная – практически русская и живущая за счет сотрудничества с Россией, и Крым, по поводу которого комментарии, вероятно, излишни. Так что взрывоопасность на Украине сохраняется, равно, как сохраняется и масса рычагов для построения выгодных для России отношений с Украиной»<sup>4</sup>.

В отличие от Грузинской и Украинской последствия **Киргизской революции** носят для России более благоприятный характер. «Едва ли не первым заявлением Курманбека Бакиева и его соратников стало заверение в самом искреннем расположении новой власти Киргизии к России. Судя же по весьма лояльной реакции Путина буквально на следующий день после революции, эти заявления – не пустая риторика. Оказалось, что все лидеры оппозиции буквально за неделю до революции были в Москве и вели переговоры с представителями российской власти. То есть, судя по всему, переворот в Киргизии (во всяком случае, в его завершающей стадии) случился не без одобрения Москвы, а нынешняя власть Киргизии будет вполне пророссийской»<sup>5</sup>.

Неизбежный процесс модернизации территории СНГ будет очень долгим, и все это время пространство Содружества будет одним из центров геополитики. Поэтому у России есть повод выстроить долгосрочную политику в отношении государств СНГ, и с каждым осмысленным шагом она имеет возможность серьезно наращивать свое геополитическое влияние.

---

## **Раздел 7. ВЛИЯНИЕ ПРОЦЕССОВ КОНВЕРГЕНЦИИ В КУЛЬТУРЕ, ОБРАЗОВАНИИ И КОММУНИКАЦИИ**

### **БОЛОНСКИЙ ПРОЦЕСС И ЕГО ВЛИЯНИЕ НА СИСТЕМУ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ В РОССИИ**

*Бабенко Роман, КГСХА, 1 курс  
финансовый факультет  
Научный руководитель: к.и.н. Кузьмина В.М.*

Сегодня многих специалистов и разных представителей академической общественности не оставляет в покое один вопрос – какие плоды принесет присоединение России к Болонскому процессу. Несомненно, подписание Декларации будет способствовать расширению образовательных контактов на уровне студентов и преподавателей вузов. Представляются обоснованными и прогнозы относительно того, что может быть достигнут реальный прогресс в решении проблем сопоставимости

дипломов и их признания; получения более широкого доступа к информации о системах контроля качества образования для достижения высоких академических стандартов.

В данный процесс Россия вступила неподготовленной. Не было создано должных предпосылок для успешного решения задач поставленных Болонской декларацией. Это обусловлено ввиду многих исторически сложившихся особенностей российской системы образования. С развитием образования отсутствие взаимосвязей между высшей и общеобразовательной школой, высшим и средним профессиональным образованием не только не было устранено, но и усилилось. Страна теряет важнейший ресурс – полноценное школьное образование.

Включившись в Болонский процесс, наша страна становится участницей амбициозного проекта – к 2010 году стать самым конкурентоспособным, в сфере образования, регионом на планете. Вместе с тем она пошла на этот шаг, имея систему образования, которая на протяжении последних 15 лет финансируется на одну треть от потребности. Учитывая поставленные задачи России необходимо внести коррективы в среднесрочные меры, направленные на поддержку и модернизацию российского высшего образования и науки, а именно, предусмотреть разработку и внедрение программы повышения международной конкурентоспособности и качества российского высшего образования и исследований. Такая программа должна обеспечить: принятие закона об интеллектуальной собственности; международное признание и юридическую защиту российских квалификаций; укрепление международной привлекательности национального высшего образования и науки; создание благоприятной обстановки для иностранных студентов, выпускников и ученых; развитие профессионального международного маркетинга российского высшего образования и науки (по примеру Великобритании, Франции и Германии); создание независимой системы оценки качества российского высшего образования и исследований в соответствии с обязательствами, принятыми в рамках Болонского соглашения.

#### Литература:

1. Сенашенко В., Ткач Г. О ходе интеграции российской системы образования в европейское образовательное пространство // Альма-матер. 2004. – № 7. – С. 13–19.

2. Иванов С., Волкова И. Болонский процесс: проблемы конкурентоспособности // Альма-матер. 2004. – № 7. – С. 19–26.

## ПРОБЛЕМА ГУМАНИЗАЦИИ В ВЫСШЕМ ОБРАЗОВАНИИ

*Бердышев Алексей, КГСХА, 1 курс  
специальность «Бухгалтерский учет, анализ и аудит»  
Научный руководитель: к.и.н. Кузьмина В.М.*

В наши дни задача высших учебных заведений – не только подготовка специалистов, но еще и подготовка людей, которые не только смогут чувствовать себя как дома в мире технологических изменений и переворотов, но и будут настоящими патриотами, любящими свое Отечество.

Д. Лихачев писал, «патриотизм непременно должен быть духом всех гуманитарных наук, духом всего преподавания. Патриотизм, прежде всего, начинается с любви к своему городу, к своей местности, и это не исключает любви ко всей нашей необъятной стране. Как не исключает любви к своей школе». Все более отчетливо осознается и то, что если печать социальности как бы стирает лики людей, то бытие в духовной культуре – путь к становлению и развитию собственной индивидуальности, индивидуальной культуры человека. Следовательно, цель образования как социокультурного института должна быть переориентирована, а его культурная функция стать приоритетной, соответствовать новым позитивным тенденциям социокультурного развития, ориентированным на культурные доминанты современности.

Таким образом, в современном обществе на долю высшего образования выпадают две роли: первая, традиционная, связанная с подготовкой специалистов, и вторая, тоже связанная с подготовкой, но другого рода, которую я бы назвал человеческой. Эту вторую роль образования ни в коем случае не следует считать вторичной. Она ничуть не менее важная, чем первая.

С этой точки зрения проблема перепроизводства специалистов с высшим образованием выглядит совершенно по-иному, чем нередко полагают. Даже не имея возможности найти работу по полученной специальности, у человека с высшим образованием все равно будет больше возможностей на рынке труда, поскольку он, получая высшее образование, становится не только специалистом, но и наращивает свой собственный человеческий капитал. Одной из форм человеческого капитала и является образование, чем больше человек образован (причем не узкоспециально), тем большими возможностями для самореализации он обладает.

Использование в вузах естественно научных дисциплин позволяет формировать у молодых людей гуманное отношение к жизни как залог будущей социальной и духовной успешности нашего общества.

## ПОЗИТИВНЫЕ ТЕНДЕНЦИИ ОТКРЫТИЯ РОССИЙСКОГО ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО ПРОСТРАНСТВА

*Головина Надежда, МЭБИК, 3 курс  
специальность «Мировая экономика»  
Научный руководитель: к.э.н. Кликунов Н.Д.*

Сегодня всемирный рынок высшего образования уже реально существует. Он охватывает студентов, которые поступили в зарубежные заведения, и тех, кто обучается в собственной стране, но в учебных заведениях зарубежных стран. Такие формы обучения требуют новых подходов в правовых и организационных вопросах.

В сентябре 2003 г. министр образования Российской Федерации подписал Болонскую декларацию. Этот документ инициировал сближение европейских стран в формировании единого европейского образовательного пространства, в основе которого лежат три основных принципа:

- введение двухступенчатого высшего образования (в Берлине было предложено в качестве третьей ступени высшего образования рассматривать подготовку «докторов философии»);

- введение системы зачетных единиц (ECTS) для унификации количественного учета получаемого образования;

- обеспечение сопоставимого качества образования посредством введения взаимопризнаваемых методологий его проверки<sup>1</sup>.

В сфере высшего профессионального образования высокоразвитых стран следует отметить следующие позитивные процессы и инновации, которые требуют внимательного изучения и возможного применения в России в связи с открытием российского образовательного пространства:

- 1) развитие макроструктуры «образование – наука – производство»;

- 2) подготовка кадров высшей квалификации в базовых вузах инновационно-исследовательской направленности;

- 3) развитие непрерывного образования<sup>2</sup>;

Основными позитивными моментами открытия российского образовательного пространства являются следующие тенденции:

- дистанционное обучение.

- эффективность изучения иностранных языков, причем не только в высшей, но и в средней школе, представляется одним из важных направлений развития международного сотрудничества высших учебных заведений.

- внутрифирменные формы обучения и повышения квалификации специалистов;

- институты внеуниверситетского сектора, цель которых – обеспечить доступ к высшему образованию лицам, не имевшим по разным причинам возможности обучаться в университетах.



Возможно, именно Россия с ее многовековым опытом сожителства людей различных религиозных убеждений способна внести решающий вклад в становление современной европейской модели межконфессионального взаимодействия в сфере образования.

Таким образом, российскому образованию предстоят коренные преобразования, которые направлены на формирование открытой системы, что отвечает как международным тенденциям развития образования, так и современным социальным запросам российского общества.

#### Литература

1. Онокой Л.С. Россия на пути интеграции в общеевропейскую систему образования // СОЦИС. – 2004. – № 2. – С.82
2. Грязнова А. Анализ российского образовательного рынка для международного сотрудничества // Университетское управление. – 2004. – № 1. – С. 21

### АНГЛИЙСКИЙ СТИЛЬ В ИНТЕРЬЕРЕ – ДАТЬ ТРАДИЦИИ ИЛИ ВЕЯНИЯ МОДЫ?

*Денисьева Светлана, МЭБИК, 3 курс  
специальность «Связи с общественностью».  
Научный руководитель: ст.преп. Наджафов И.А.*

У каждого человека должны быть Дом и Жилище, которые могли бы служить Театром его гостеприимства, Местом для Услаждения его самого, источником Удобства в его частной жизни, лучшим и Значительнейшим из того, что унаследуют его дети.

*Сэр Генри Уоттон «Основы архитектуры», 1624 г.*

В XVI–XVII веках Англия стала центром мировой торговли и могущественной колониальной державой. Определяющим типом английского жилья стали загородные поместья. Архитектура данного периода получила название «тидоровской», по имени известной династии. В это время в Англии работало много фламандских архитекторов, спасшихся от преследований испанской инквизиции. Они оказали существенное влияние на декоративные мотивы в оформлении зданий. Требования надежности обороноспособности уступили место заботам о наилучшем освещении помещения; теперь жилье должно быть комфортным.

Особенно привлекательны были уютные интерьеры подобных домов. Их декор был основан на античных мотивах: стены с дубовыми резными панелями, резные каминные и белые лестницы, украшенные скульптурой.

Обращают на себя комната и мебель Чиппендейла, известного мастера того времени, которые «простеганы» множеством гвоздей. Уют и комфорт полюбили и следующие поколения их обитателей, бережно сохранив интерьеры и дополнив их своими предметами. В результате, сформировался совершенно оригинальный стиль – традиционно английского дома. Известно, что отличительная черта англичан – это верность традициям. Причиной тому стали и островная изоляция, и сдержанный характер уклада жизни подданных королевства. Известный всем девиз «Мой дом – моя крепость!» – это своеобразная философия жизни.

Традиционный английский стиль – это прежде всего лаконичность форм и продуманность деталей, чувство меры. Его выбирают истинные ценители традиций и качества, независимо от религиозных убеждений и культурных ценностей. Стиль характеризуется сдержанной роскошью английской гостиной, английским интерьером холла.

Общий облик жилища, оформленного в английском стиле, создает ощущение спокойствия, комфорта и уюта, свойственного аристократичной Англии. Портьерные английские ткани характеризуются добротностью, традиционным рисунком и цветовой гаммой.

Английский стиль в интерьере характеризуется почти полным изгнанием кривых линий, утонченностью деталей, изящностью в пропорциях и рисунке, дорогими породами дерева. Мебель в английском стиле очень архитектурна. Декор английских домов основан на античных мотивах. Уют и комфорт домов английского стиля полюбили все последующие поколения их обитателей, сохранив и дополнив их необходимыми вещами новых эпох...

И в настоящее время добропорядочные англичане предпочитают старину авангарду, а подлинность – стилизации. Если, к примеру, стоит дубовая мебель, значит она действительно из массива дуба, а не отделана «под дуб». Все в этом доме устроено прочно и надолго и передается в неизменном виде из поколения в поколение. Виндзорское жестокое дерево, придуманное триста лет назад и сегодня столь же популярно. И древесные породы, используемые для мебели, все те же, что и много столетий назад: дуб, орех, тис.

Большое место в декоре английского дома занимает текстиль: абажуры светильников, чехлы на диванах и стульях, пледы на креслах, шторы и полог над кроватью. Цветовая гамма, обычно светлая, спокойная. А рисунки разной шотландской клетки и набивных ситцев в мелкий цветочек на кухне, строгой полоски на шелке и цветного колера гостиной до роскошных букетов «английских» роз на пологе, покрывалах и шторах в спальне. Рисунок с типично английскими разбросанными на светлом фоне сочными букетами роз стал популярен не только в Англии. Но родиться он мог дубовыми резными панелями только здесь, лишь такими шторами и пологом над кроватью можно отгородиться от влажного тумана

на и измороси за окном, вспоминая вековые газоны и роскошные цветники.

Однотонные, в полоску, мелкий растительный рисунок или покрытые старинными дубовыми панелями стены, гобелены и картины: акварели, гравюры, пейзажи, написанные маслом, сохраняются в подлинности.

Непременным атрибутом дома в туманной и прохладной Англии является камин. Его предком был обыкновенный очаг, служивший не только для отопления жилища, но и для приготовления пищи. Размеры первых каминов были таковыми, что над ними можно было повесить вертел и котел для приготовления пищи. А средневековые камины, на которых было принято жарить крупный рогатый скот, своими размерами больше напоминали комнату. Служил камин и оборудованием в домашней мастерской ремесленника. При помощи огня камина выливали свечи или красили ткани. Часто камин применяли для копчения мяса, а золу и сажу использовали в мыловаренном производстве. В Древнем Риме камины, приспособленные для отопления терм, строились посередине зала с колоннами. В VIII веке граф фон Румфорд сконструировал камин, отражающий в помещение значительную часть тепла. А в конце XVIII и в начале XIX столетий английские архитекторы Р.Адам и Д. Стоун построили камин с квадратной топкой, напоминающей черный квадрат. Такой тип каминов до сих пор именуют «английским». Неудивительно, что камин стал одним из символов Англии, с ее сырым климатом и туманами. С XIII века он становится главной деталью традиционного английского дома.

Всемирная слава пришла к английскому камину во времена правления королевы Виктории (1837–1901). В это время появляется знаменитый камин с литой чугунной топкой. Камин оформляют в классическом стиле, который требует соблюдения симметрии во всем. На полки помещают каминные цветы, зеркало с подсвечниками, парные фигурки или статуэтки. Камин украшают художественно выкованными щипцами, совком и кочергой. В это время неотъемлемыми составляющими любого камина становятся каминный экран, препятствующий распространению жара, решетка для дров и барьерная решетка, предотвращающая выпадение угля из топки.

И все же, несмотря на любовь к каминам, а может именно из-за нее, у англичан всегда были проблемы с отоплением. Ведь камины, как уже говорилось, были не в состоянии обогреть весь дом. Поэтому спать британцам приходилось в теплом белье, ватном халате и укрывшись стегаными одеялами. В постель брали грелку, что стало в итоге национальной традицией.

Кухня в английском доме – особое помещение. Добротная мебель из твердого дерева, отделана резьбой и покрыта в светлые тона: комод, горка с посудой, открытые полки с керамикой, чаще всего бело-голубой. Тарелки всех размеров, подсвечники, чайники. То, чем раньше пользова-

лись, сегодня служит украшением кухни. Современная техника на такой кухне «спрятана», зато украшением служит очаг – камин.

Все детали быта в таком доме, будь то безделушки и сувениры на каминной доске, ковер, лампа, картина – соответствуют обычаям и привычкам именно этой семьи, связаны с семейными историями и легендами, интерьеры викторианской эпохи очень индивидуальны и естественны – это их главная отличительная особенность, особое очарование стиля традиционного английского дома.

Таким образом, английский стиль в интерьере (интерьер английского дома) – это дань традиции, почитаемая современными жителями туманного Альбиона.

## **МНОГОЯЗЫЧИЕ КАК ФАКТОР СОВРЕМЕННОЙ КУЛЬТУРЫ**

*Зайцев Дмитрий, МЭБИК, 2 курс  
специальность «Прикладная  
информатика в экономике»*

*Научный руководитель: ст.преп. Наджафов И.А.*

Почти в каждой стране принято еще в школе изучать хотя бы один иностранный язык. Это правило хорошего тона и манер. Знание языков повышает ваши шансы при поступлении на работу, дополнительное общение как раз пойдет вам на пользу, т.к. вы сможете общаться не только со своими друзьями, но и с другими людьми из разных стран мира.

Но так ли это нужно современному человеку? «Конечно да!», – скажите вы. Но нельзя так опрометчиво бросаться из крайности в крайность. Каждый волен сам выбирать – нужно ему это или нет. Никто не вправе навязывать свое мнение другому. Давайте разберемся.

К примеру, я – человек музыкальный, слух хороший, а значит, есть предрасположенность к изучению языков. Понимая это, я стараюсь, чтобы мои языковые знания становились шире, стараюсь проникнуть во все тайны языка, понять его душу. Это обосновывается тем, что если человек понимает, что язык или что бы то ни было ему пригодится, то он постарается выжать из себя все, чтобы постигнуть его тайны. Если сделать это, то общаться будет гораздо проще, а собеседнику будет с вами гораздо интереснее.

Но что же делать тем, кто не понял еще всей важности жизни, ее сложности, ее требовательности? Ответа на данный вопрос у нас нет. Весь мир не научишь, каждый сам заботится о себе. Единственный совет – чтение проблемных статей в книгах и газетах. Без знания языка (например английского) на хорошую работу трудно устроиться, жизнь становится простой и обыденной.

Многоязычие уже давно стало одним из главных факторов современной культуры. В развитых странах считается правилом с детства учить английский язык. Так уж получилось, что именно этот язык стал общеупотребительным. Сотрудничающие страны обмениваются информацией на английском языке, на нем создаются компьютерные программы, издаются книги по экономике.

Таким образом, чтобы сделать карьеру надо иметь хорошие знания хотя бы одного иностранного языка. Многоязычие всегда развивает, заставляет думать и включает наши скрытые таланты.

## **КОНВЕРГЕНЦИЯ СИСТЕМ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ: ДОВОДЫ ПРОТИВ**

*Ильина Татьяна, МЭБИК (Железнодорожный филиал), 3 курс  
специальность «Государственное и  
муниципальное управление  
Научный руководитель: к.э.н. Кликунов Н.Д.*

В настоящее время интеграционные процессы, распространяясь на различные сферы общественной жизни, требуют адекватных ответов и от высшего образования. Как и любой процесс, конвергенция, помимо положительных сторон, имеет и отрицательные черты. В пользу этого можно выделить несколько доводов, требующих к себе особого внимания.

Во-первых, интернационализация высшего образования предполагает мобильность студентов, которая, однако, в последнее время все больше перерастает в постоянную миграцию. Такое явление означает чистую потерю для совокупной рабочей силы страны-экспортера. Возникает реальная угроза остаться без своих студентов и уже квалифицированных кадров, так как эмиграция преподавателей так же очень велика.

Во-вторых, каждая система высшего образования содержит те методы и направления, которые приспособлены к национальной экономике и культуре, поэтому невозможно полностью перенести систему, сложившуюся в одной стране, на другую. Можно брать лишь отдельные аспекты, такие как структура учебного года и система оценки знаний.

В-третьих, многие высшие учебные заведения на протяжении своей деятельности сформировали определенные традиции и методы обучения, и неизменность некоторых атрибутов высшего образования уже является сигналом высокого качества предлагаемых программ.

В-четвертых, транснациональное образование превращается в крупный бизнес, использующий франчайзинг и дистанционное обучение. Эти новые методы предложения образовательных услуг ставят вопрос о контроле качества образования, предоставляемого из-за рубежа или по

компьютерным сетям, а также вопрос защиты и безопасности информации.

Кроме того, при интеграции возрастают требования к специалистам, к качеству профессиональных знаний выпускников, владению иностранными языками и новыми информационными технологиями. Таких требований высшее образование в России может не вынести, ведь если сотрутся границы, все недостатки российской системы станут очевидными. Отсюда следует вывод, что при интеграции российское высшее образование станет неконкурентоспособным.

Таким образом, вследствие приведенных доводов стоит серьезно задуматься обо всех последствиях, которые могут возникнуть в результате конвергенции систем высшего образования. И, прежде чем говорить о пользе данного процесса, необходимо удостовериться в преобладании положительных сторон над отрицательными.

#### Литература

1. Кликунов Н.Д. Институциональные изменения как способ адаптации системы высшего образования к современным социально экономическим условиям. – Орел: изд-во ОрелГАУ, 2003. – 245с.
2. [www.marketologi.ru](http://www.marketologi.ru)
3. [www.economicus.ru](http://www.economicus.ru)

### СОВРЕМЕННАЯ АСПИРАНТУРА: ПРОБЛЕМЫ СУЩЕСТВОВАНИЯ

*Мордакова Наталья, КГСХА, 1 курс  
специальность «Финансы и кредит»  
Научный руководитель: к.и.н. Кузьмина В.М.*

Стихия массовизации отечественного образования, сметающая все прежние устои, привычки и каноны этой важнейшей социальной сферы, обусловила в последние годы формирование некоторых закономерностей, хотя и существующих пока на уровне тенденций, но, тем не менее, заметно ощутимых.

Одна из них – необходимость дифференциации, означающая потребность распутать весь «ком» образовательных «услуг», т.е. ступеней, видов и форм современной образовательной деятельности, где во многом все еще сохраняется принцип дополнительности. Школа корректируется вузом; вуз, отдавая свою энергию школе и сам, ощущая потребность в энергичном подходе к собственным устоявшимся структурам, вводит стратификацию образовательного процесса, в результате чего выстраивается система разномоментных состояний обучающегося: «школьник» –

«студент» – «бакалавр» – «специалист» – «магистр» – «аспирант» – «докторант».

Каждая новая ступень означает, кроме того, и сокращение числа участников определенного этапа образовательного процесса: не все школьники – студенты, не все студенты – бакалавры и магистры и, тем более, – аспиранты и докторанты. Но в какой мере все эти ступени являются подготовительными к переходу в новую, высшую – аспирантуру. Так что же такое аспирантура?

Аспирантура – основной и традиционный поставщик научных кадров, предмет административно–организационных головоломок, профильно-аспектная подготовка в определенном сегменте исследовательской деятельности.

Проблемы существования аспирантуры заключаются в следующем. Во-первых, аспирант становится разочарован в связи со сделанным выбором, порой, уже к третьему году аспирантского срока и адресует свое недовольство обществу, вузу, научному руководителю, и почти никогда – самому себе.

Во-вторых, широта научного кругозора молодых в последнее время заметно сузилась, в том числе и за счет узкопрофильного, зачастую понятного лишь научному руководителю, размещения именованного и фактографического ряда, создающего ощущение монотонности и стереотипности всех диссертаций из одной отрасли. Впрочем, кругозор и эрудиция, всегда составлявшие неотъемлемую часть «ученой» среды, по наблюдениям, теперь стали почти патологической редкостью в массе современных аспирантов.

В-третьих, аспирантская педагогика создается в основном эмпирически, за счет «опытных» находок и усилий, описания механизмов эффективной работы с молодежью, наработанных признанными лидерами научных школ. Иными словами, необходимы обобщение, осмысление и популяризация. Так что введение стандартов подготовки молодых ученых, как представляется, хотя и вынужденная, но необходимая мера

Аспирантура, таким образом, не только социальный институт, но и процесс развития творческой личности: обогащение сознания, эффективная творческая деятельность, вхождение идеально-освоенного в сущее, в общественную жизнь с позиций своего места в науке.

## **ПРОБЛЕМЫ ПРИСОЕДИНЕНИЯ РОССИИ К БОЛОНСКОМУ ПРОЦЕССУ: ПРЕИМУЩЕСТВА И НЕДОСТАТКИ**

*Михайлов Василий, МЭБИК, 5 курс  
специальность «Мировая экономика»  
Научный руководитель: к.э.н. Кликунов Н.Д.*

В ситуации начала очень сложного и очень масштабного, не только образовательного, но и социального процесса в Европе, Россия, как всегда, оказывается перед выбором. Как ей относиться к «Болонской декла-

рации»: настаивать на своем особом евразийском пути, то есть поддерживать и развивать свою национальную систему образования, или активно включаться в Болонский процесс. Мнения высказываются различные: от восторженных восклицаний по поводу присоединения России к Болонской конвенции до скептических мнений о том, что Россия лишится национальной системы образования и столкнется с угрозой увеличения темпов «утечки мозгов». По последним данным, около 0,5% выпускников российских вузов уезжают работать за границу. Россия теряет на этом около 1,2 млрд. долларов ежегодно. Скептики считают, что ожидаемая конвертируемость российских дипломов на Западе подтолкнет многих молодых специалистов к отъезду из страны.

Подписание Болонской декларации станет и весомым аргументом за вступление России в ВТО, поскольку система образования вступающей страны по правилам должна соответствовать стандартам ЕС. По словам бывшего министра образования Владимира Филлипова, Россия «обязана подписать декларацию еще и потому, чтобы диктовать правила игры с точки зрения национальных интересов».

Еще одно важное, на первый взгляд, преимущество присоединения России к Болонской декларации – определение нагрузки студентов и ее оценка. У нас она измеряется в учебных часах, в Болонской конвенции – в кредитах, однако кредиты легко переводятся в часы. Единый подход к определению нагрузки снимает проблемы, которые могут возникнуть у студента при переходе из одного вуза в другой, в том числе зарубежный.

Однако, с другой стороны, система кредитов вносит некую неразбериху в конечный диплом выпускника. Например, студент занимается правом полгода в Париже и набирает определенное количество очков, потом продолжает обучение в Вене и там занимается историей искусства или чем-то еще, так же набирая какое-то количество очков. В конце концов, набирается достаточное количество очков, чтобы получить диплом по некой непонятной специальности. В какой сфере деятельности является специалистом такой выпускник, сказать сложно.

Думается, что проблемы присоединения России к Болонской конвенции надо изучать параллельно с правилами игры, определенными ВТО, поскольку цель ВТО – превратить образование в рынок. Поэтому, прежде всего для России представляется важным решение таких вопросов как определение, что такое государственные услуги образования, обязательства государства в сфере образования перед своими гражданами; где кончается государственное регулирование и начинается рынок, как образование превращается в рыночную ценность?

Характерной чертой российской системы высшего образования является предметное преподавание, в то время как в Болонской модели используется модульное преподавание. Модульная система означает отказ от предметного преподавания и введение целенаправленно расширенных



образовательных программ, в которых дисциплинарные границы существенно расширены. Переход на модульную систему образования может быть затруднен, или даже оказаться невозможным, так как он противоречит стандартам, утвержденным в России, поскольку они составлены по-предметно. Следовательно, для перехода к болонскому образовательному стандарту потребуется также и перестройка системы довузовского образования, о чем сейчас мало говорится.

Еще одна острая проблема – сегодняшнее состояние педагогического корпуса, характеризующееся большим количеством преподавателей на одного студента и относительно средним качеством, и низким уровнем оплаты труда. В Европе, в свою очередь, педагогический корпус немногочислен и высокооплачиваем. Присоединение России к Болонскому процессу поднимет как проблему сокращения преподавательского корпуса – примерно на одну треть, так и проблему увеличения оплаты преподавателей, что в конечном итоге скажется на стоимости образования в целом.

В настоящее время в России высшее образование бесплатно. Государственный сектор в высшем образовании является преобладающим, и государство берет на себя основные обязанности по финансированию образования. При присоединении России к Болонской конвенции возникнет проблема оплаты учебы российских студентов за границей и иностранных студентов в российских вузах. Маловероятным кажется решение этой проблемы за счет государственных средств. Скорее частные инвесторы будут заинтересованы в этом процессе.

Все изложенное выше полностью не исчерпывает проблему присоединения России к Болонской конвенции, но позволяет сделать вывод, что Болонский стандарт – удобный инструмент для обеспечения мобильности образования и совместимости системы образования и рынка труда. Специалист, имеющий стандартизированный диплом, понятный любому работодателю, имеет более широкие возможности в сфере его применения, чем нынешний выпускник, имеющий в кармане диплом государственного образца и номинальную квалификацию специалиста, указанную в нем. Тем более, что «специалистами» у нас становятся не в стенах вуза, а после его окончания на конкретном производстве и в общении с коллегами. Сам диплом при этом дает лишь известную степень компетенции, являющуюся базовой основой для дальнейшего воспитания в себе специалиста в определенной сфере деятельности.

В такой ситуации у России просто нет другого выхода, как включиться в любой «процесс», начатый в Европе – «болонский» или какой-либо другой, поскольку очевидно, что подоплекой европейской реформы является установление международного стандарта для дипломов, который рано или поздно станет непреодолимым препятствием для выпускников российских вузов на все более интернационализирующемся рынке

труда. В противном случае выпускники российских вузов, не имеющие стандартизированных дипломов, будут отброшены на обочину как образования, так и рынка труда.

Следовательно, по старой русской традиции необходимо «ввязаться в бой», чтобы на собственном опыте испытать все плюсы и минусы создаваемой системы образования.

## **О ПРОБЛЕМЕ СОВРЕМЕННЫХ ПРИОРИТЕТОВ ОБРАЗОВАНИЯ В ВЫСШЕЙ ШКОЛЕ**

*Смолянинова Ирина, КГСХА, 1 курс  
специальность «Бухгалтерский учет, анализ и аудит»  
Научный руководитель: к.и.н. Кузьмина В.М.*

В последнее время и общественность, и средства массовой информации очень широко обсуждают проблему целей высшего образования. Но прежде чем говорить о целях, остановимся на некоторых исторических преимуществах нашей системы высшего образования.

Основным из них была фундаментальность, присущая именно российской или советской системе образования. Другое наше историческое преимущество – привязанность студента к профессору, кафедре. К нашим преимуществам, безусловно, можно отнести и отсутствие в системе образования узкопрактической выгоды.

Эти исторические преимущества обеспечили ощутимые достижения. Наша система образования получила признание в мире; мы были лидерами по многим научным направлениям. В начале 1990-х гг. российская высшая школа потеряла очень много, причем наши потери увеличиваются еще более на фоне роста могущества систем образования в других странах.

Решение каких же задач, исходя из изложенного, должно находиться на первом плане? Остановимся как на перспективных, так и насущных проблемах, широко обсуждаемых в обществе.

Во-первых, надо постараться вернуть высокий уровень подготовки, сохранив его фундаментальность (хотя ведущие университеты России этот уровень и не теряли).

Во-вторых, надо вернуть образованию доступность, поскольку этот вопрос имеет социальную значимость.

В-третьих, необходимо определить, кого следует готовить, за чей счет и для чего, увязав эту систему со школой и средним или неполным средним профессиональным образованием.

В-четвертых, нужна независимая и объективная служба контроля над качеством образования.

В-пятых, должно быть учтено и законодательно определено ресурсное обеспечение системы образования: из бюджета, от муниципалитетов, семьи, фирм, бизнеса.

### **ПРОБЛЕМЫ НОСТРИФИКАЦИИ ДИПЛОМОВ: ДОВОДЫ «ЗА» И «ПРОТИВ»**

*Степанова Марина, МЭБИК, 3 курс  
Коханова Татьяна, МЭБИК, 3 курс  
специальность «Бухгалтерский учет, анализ и аудит»  
Научный руководитель: к.э.н. Кликунов Н.Д.*

На основании нострификации представленных документов об образовании выдается документ о признании и эквивалентности профессиональной квалификации на территории данной страны. Получение этого документа означает, что все связанные с этим права и обязанности (например, научные степени, право на профессиональную практику и т.п.) соответствуют тем, что приобретает дипломированный специалист, получивший образование в этой стране. После подписания странами Европы, в том числе и Россией, Лиссабонской конвенции, дипломы российских вузов де-юре признаются наравне со всеми другими. Как один из авторов текста конвенции воспроизвел записанную формулировку: «...каждая страна, подписавшая данную конвенцию, признает документы об образовании любой другой страны, подписавшей данную конвенцию, если не будет доказана существенная разница программ обучения». То есть любой гражданин России может приехать в любую страну, подписавшую конвенцию, и его документы об образовании обязаны признать.

Однако де-факто наши дипломы не признаются за рубежом, даже в странах, где по конвенции обязаны это делать. Признание документов де-факто осуществляется, во-первых, для получения дальнейшего образования, а во-вторых, для получения работы. Если гражданин России собрался учиться во Франции, то он берет свой диплом, например, диплом Тамбовского педагогического университета, и представляет его, например, в Сорбонне. Там смотрят и решают, принять или не принять на дальнейшее обучение и на каких условиях. Другое дело, признание диплома для получения работы. В Европе есть ассоциации, имеющие общественно-профессиональный характер. Они соблюдают интересы своего профессионального клана. Например, Ассоциация врачей может признать или не признать документ соискателя на вакансию врача и, стало быть, решить, дать или не дать ему работу. Существующие в мире инженерные ассоциации вообще не признают дипломы российских технических вузов, даже университета им. Баумана. Это касается всех стран мира. Например, из 3500 высших

учебных заведений США профессиональными ассоциациями признаются дипломы только 200 вузов.

Вопросы признания иностранных документов об образовании, ученых степенях и званиях могут в полном объеме регулироваться национальным законодательством иностранного государства. В этом случае нужно хорошо изучить необходимые нормативные документы страны предполагаемого трудоустройства и уметь отстаивать свои права в соответствующих инстанциях.

Самой простой и ясной является ситуация, когда Российская Федерация заключила двустороннее соглашение с другим государством о взаимном признании документов об образовании, ученых степенях и званиях. Безусловно, Российская Федерация отстаивает на международном уровне свои интересы в вопросе признания российского образования и российских документов об образовании, ученых степенях и ученых званиях. Примером тому является присоединение России к Болонской декларации, состоявшееся на конференции министров образования Европейского региона в середине сентября этого года. Вступление в силу данной декларации в 2010 году во многом облегчит вопросы признания российских документов об образовании в более чем 40 европейских государств.

Признание диплома – это признание стандарта и программ, по которым готовят специалистов. В условиях нарождающегося рынка образовательных услуг, когда каждый университет дистанционным образом будет предлагать свои программы, важнейшим станет вопрос, аккредитована ли эта программа или нет, может ли она быть засчитанной всеми другими университетами и ассоциациями или не может? Это товар или не товар? Ценность это или никакая не ценность? Так будет рождаться рынок образовательных услуг, который привлечет колоссальные деньги. Через 10 – 15 лет в этот рынок будут вовлечены все лучшие университеты мира. И нашим надо спешить, чтобы не опоздать!

## **ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ИНФОРМАЦИОННЫХ МОДЕЛЕЙ ПРИ ИЗУЧЕНИИ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ДИСЦИПЛИН**

*Суровцева Юлия, МЭБИК, 3 курс  
специальность «Мировая экономика»  
Научный руководитель: доц. Поддубная Г.Ю.*

Информационные технологии все более интенсивно проникают во все сферы жизнедеятельности человека. Нашли они свое применение и в образовании.

Наиболее успешным является специалист, использующий современные информационные технологии в своей профессиональной деятельности. Применение новых информационных технологий становится важным элементом педагогической культуры преподавателя. Обучение с использованием информационных технологий постепенно становится новым образовательным стандартом, который внедряется на всех этапах обучения. Практическая реализация учебно-методической базы с использованием информационных технологий предполагает наличие электронных обучающих комплексов, являющихся информационной моделью педагогической системы. Использование электронных обучающих комплексов, моделирующих деятельность различных объектов реального мира, позволит не только расширить теоретическую базу, но и повысить эмпирический уровень профессиональных знаний будущего специалиста.

Разработанный учебно-методический комплекс содержит информационную модель какой-либо экономической темы, позволяя представить происходящие на рынке изменения. Теоретические выкладки могут иллюстрироваться динамическими диаграммами. Работа с программой завершается вопросами для самопроверки.

Создание подобных компьютерно-ориентированных учебно-методических комплексов не требует глубоких профессиональных знаний в области программирования. Для разработки используются программа Microsoft Excel и язык макропрограммирования Visual Basic for Applications, который позволяет достаточно просто создавать полнофункциональные приложения.

Использование данных комплексов позволяет повысить уровень получаемых профессиональных знаний и качество учебного процесса, сделав ее более увлекательным и интенсивным. Подобные учебные пособия можно с достаточной легкостью создавать и обновлять. Обучение экономическим дисциплинам не возможно представить без иллюстрации изложения темы с помощью различных графиков. Применение же информационных технологий позволяет продемонстрировать любые экономические процессы в динамике. Учебно-методические комплексы студент может использовать и при самоподготовке, что особенно важно при заочной форме обучения.

## **РАЗРАБОТКА УЧЕБНЫХ ПОСОБИЙ КОМПЬЮТЕРНО- АССИСТИРОВАННОГО ОБУЧЕНИЯ С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ «Microsoft Excel»**

*Сысоева Любовь, МЭБИК, 3 курс  
специальность «Мировая экономика»  
Научный руководитель: доц. Поддубная Г.Ю.*

Отличительной чертой развития современного образования является внедрение новых информационных технологий, существенным образом влияющих на качество подготовки специалистов. Следовательно, применение новых информационных технологий становится важным элементом педагогической культуры преподавателя.

Современные информационные технологии позволяют создавать компьютерно-ассистированные учебные пособия, способствующие глубокому овладению изучаемым материалом. Основными отличиями особенностями таких пособий является представление информации в виде блоков, расположенных в определенной последовательности, позволяющей установить логические связи между ними, что способствует формированию у студента целостного образа изучаемого объекта, развитию логического мышления, лучшему пониманию и запоминанию изучаемого материала. Важно и то, что такие пособия позволяют минимизировать временные и моральные затраты учителя. Используемый программный продукт должен обеспечивать активную и в основном автономную работу школьников. «В основном автономную» – потому, что диалоги учитель–ученик должны иметь место (иначе это уже не аудиторские занятия, а самоподготовка), но интенсивность их должна быть такой, чтобы учитель не сбивался с ног. Активность же работы необходима, чтобы ученик не потерял интереса и с удовольствием пришел на такие занятия в следующий раз. Данные пособия содержат справочные таблицы и формулы, графики и диаграммы, иллюстрации и фотографии, анимации, видео и интерактивные модели. Компьютерно-ассистированные учебные пособия могут использоваться как для сопровождения изложения нового материала, так и для закрепления пройденного, в том числе для тренировки навыков по решению задач, а также для контроля знаний.

При проектировании компьютерно-ориентированной обучающей системы очень важно правильно подобрать инструментальные средства для ее разработки. Программа Microsoft Excel позволяет разрабатывать системы, содержащие анализ данных. Excel является мощным программным средством, включающим множество функций, возможности построения диаграмм, графиков, картинок, динамических изображений. Помимо этого возможно создание диалоговых окон и элементов управления, таких как кнопки, переключатели, флажки и выпадающие списки, позволяющих организовать дружественный интерфейс с помощью языка макропрограммирования Visual Basic for Applications, который обеспечивает полный доступ из программ пользователя ко всем функциям анализа данных. Сочетания широких возможностей математического анализа данных и удобного интерфейса делают редактор электронных таблиц Excel идеальным средством для разработки программ компьютерно-ассистированного обучения (КАО).

Опыт показывает, что такие программы учат осмысленно ориентироваться в понятиях и находить ответы на поставленные вопросы, что позволяет очень быстро овладевать необходимыми знаниями. Данные учебные пособия можно с достаточной легкостью постоянно обновлять и расширять. Студенты, работая с ними, учатся корректно ставить вопросы, правильно выделять главные и второстепенные факторы, находить наиболее оптимальный вариант решения поставленной задачи. Важно отметить, что одновременно с профессиональными знаниями студенты приобретают навыки профессиональной работы с компьютером.

## **КОНВЕРГЕНЦИЯ СИСТЕМ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ: ДОВОДЫ «ЗА»**

*Усова Ольга, МЭБИК (Железнодорожный филиал), 3 курс  
специальность «Государственное  
и муниципальное управление  
Научный руководитель: к.э.н. Кликунов Н.Д.*

Россия постепенно становится частью мирового сообщества. Интеграция России в мировую экономическую систему ведет к интеграции образовательных систем, в том числе и систем высшего образования. Высшее образование становится товаром, и вхождение России в мировой рынок предполагает совершенствование системы образования с целью повышения конкурентоспособности российских вузов.

Система высшего образования РФ, по сути, является закрытой системой, замкнутой самой на себя. Это, в конечном счете, приведет к еще большему падению ценности российского диплома как в глазах отечественных, так и зарубежных работодателей. Следовательно, Россия должна интегрироваться в мировую систему стандартов качества подготовки специалистов.

В России накоплен положительный опыт в системе высшего образования, имеются сложившиеся отечественные традиции в действующей национальной образовательной системе. Поэтому одной из основных задач образовательной реформы является модернизация российского образования при сохранении лучших традиций и стандартов классической российской школы.

Конечно, с точки зрения мирового сообщества оценка качества отечественного высшего образования будет низкой, но это даст основу для совершенствования системы высшего образования в нашей стране.

Конвергенция систем высшего образования необходима, во-первых, потому, что вузы не могут в угоду сохранения традиций отказаться от развития, введения новых программ, новых технологий обучения. Для вуза очень важно постоянно быть в курсе происходящих на рынке изменений. К тому же, чтобы быть конкурентоспособными, вузы не могут ограничиться только рамками национальных границ.

Во-вторых, наблюдаемый в настоящее время рост международной торговли профессиональными услугами требует подготовки профессиональных кадров, способных эффективно организовать свою деятельность на международном уровне.

В-третьих, конвергенция приведет к расширению учебных планов и обучению российских студентов в зарубежных вузах–партнерах.

Кроме того, интеграция России в мировую образовательную систему позволит гражданам, получившим образование в российском вузе, рассчитывать на получение работы по специальности за рубежом. Это становится возможным, благодаря системе двойного диплома, которая приводит к автоматическому признанию российского диплома в других странах.

Конвергенция систем высшего образования имеет и другие положительные моменты:

1. Диверсификация и рост финансовых поступлений через привлечение иностранных студентов на платное обучение.
2. Повышение качества образования и исследований за счет участия студентов и преподавателей в международном процессе обмена знаниями.
3. Развитие международного межвузовского сотрудничества, позволяющего организовывать совместные исследовательские проекты, обменные программы для студентов и преподавателей, специальные программы для иностранных студентов.

Таким образом, конвергенция систем высшего образования приведет к повышению качества образования, предлагаемого российскими вузами, соответствию профессиональных умений выпускников международным стандартам, и как следствие к расширению экспорта образовательных услуг.

## **ОТРИЦАТЕЛЬНЫЕ СТОРОНЫ ОТКРЫТИЯ РОССИЙСКОГО ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО ПРОСТРАНСТВА**

*Филиппский Антон, МЭБИК, 3 курс  
специальность «Мировая экономика»  
Научный руководитель: к.э.н. Кликунов Н.Д.*

В настоящее время Российская Федерация все шире открывает двери своих высших учебных заведений для граждан зарубежных стран. В целом эти шаги положительны, но, к сожалению, присутствуют и отрицательные стороны, недостатки в организации приема, проживания и обучения иностранных студентов.



Во всем мире высшее образование является продуктом, который можно очень выгодно продавать, поэтому западные страны с удовольствием обучают в своих университетах и институтах иностранных студентов. В Россию, несмотря на высокое качество отечественного образования, особенно технического, студенты из Европы и Азии едут крайне неохотно.

В обозримом будущем Россия планирует зарабатывать на обучении иностранцев в 20,5 раз больше, чем сейчас, заявил после заседания коллегии Министерства образования РФ замминистра образования Никита Банцекин. По его словам, в настоящее время в России обучается свыше 90 тысяч иностранных студентов, стажеров и аспирантов из самых различных стран мира. По данным замминистра, за образовательные услуги иностранным гражданам ежегодно в казну России поступает 150 млн. долларов.

Для России, имеющей огромный образовательный ресурс и одно из самых лучших образований в мире, эта сумма явно недостаточна. Так, США от экспорта образования получают ежегодно 14 млрд. долларов. Российские вузы недооценивают свои услуги в образовании, предоставляемые иностранцам. По словам того же Банцекина, сейчас идет разработка конкретных мер, чтобы через обозримый период времени Россия на обучении иностранцев смогла зарабатывать четыре млрд. долларов в год.

Чтобы сделать образовательные услуги социально-ответственными и привлекательными, предстоит принять ряд мер: привести в надлежащие условия студенческие общежития, аудитории, адаптировать образовательные программы к требованиям и возможностям иностранных студентов, отработать систему безопасности, наладить взаимодействие с бывшими иностранными выпускниками, развивать связи с зарубежными вузами.

Российские вузы предоставляют иностранцам образование, страховку, жилье. А вот стипендию они могут получить лишь в случае, если учатся за счет нашего федерального бюджета. Таких очень немного. Да и они могут рассчитывать не больше, чем на 400–500 рублей – стандартный размер стипендии. По словам зам. начальника Управления международного образования и сотрудничества Минобрнауки России Владимира Петренко, пока нет возможности увеличить ее для иностранцев. К тому же иностранные студенты еще не получили право работать в России.

В Минобрнауки России сообщают, что рассматривают все заявления с претензиями от иностранных студентов. Но единственное, чем реально могут помочь – это направить в посольство «родной» страны письмо с просьбой вспомнить о своих студентах. Иногда помощь оказывают сами вузы, где учатся зарубежные гости.

Для расширения роли российской высшей школы на мировом рынке услуг необходимо приложить усилия к решению ряда проблем, связанных с недостатками инфраструктуры. Состояние компьютерного парка и лабораторного оборудования, наличие свободного доступа в Интернет и оснащенность учебных аудиторий имеют определяющее значение для

иностранных студентов при выборе страны обучения. Рост числа потребителей российских образовательных услуг сдерживает также недостаток мест в общежитиях и их состояние.

Развитие инфраструктуры потребует определенного времени и значительных финансовых вложений. В то же время есть резервы, позволяющие в ближайшее время повысить привлекательность российского образования. Действующий визовый режим в РФ запрещает иностранцам работать во время обучения. Либерализация этих нормативных положений позволит привлечь дополнительный контингент студентов. По многим специальностям, представляющим большой интерес для иностранцев, преподавание ведется только на русском языке. Устранение языкового барьера также должно содействовать росту числа иностранных студентов, обучающихся в российских вузах.

Конечно, России предстоит решить еще множество проблем на пути улучшения процесса приема иностранных граждан в наши ВУЗы и их дальнейшего проживания и обучения, но если страна справится с этой задачей успешно, то для нее открывается множество замечательных перспектив. Среди них такие как: ускорение интеграции в мировое пространство, в том числе и образовательное, довольно существенное увеличение статей дохода, связанных с образованием иностранных студентов, повышение имиджа образования, и что самое главное всей страны в целом.

## **АДМИНИСТРАТИВНО-УПРАВЛЕНЧЕСКИЕ ФУНКЦИИ И PR**

*Щербинина Александра, МЭБИК, 3 курс  
специальность «Связи с общественностью»  
Научный руководитель: к.п.н. Сазонова Н.П.*

Управление в государственной сфере прямо связано с информационной деятельностью, и от ее качества зависит не только эффективность руководства, но и его безопасность. Важнейшим фактором достижения такой безопасности выступает интегрированность в мировое информационное пространство, а также высокий уровень квалификации сотрудников информационных служб. Отсутствие этих качеств позволяет формировать представление о стране зарубежным СМИ, а не ее собственным. Так, возможно создание негативного имиджа страны, экономики, ее отдельных представителей в угоду чьим-то политическим, экономическим и даже частным интересам. Несомненно, что для противодействия этому и вообще в процессе управления следует использовать такую науку, как PR.

Но в сфере государственного управления существуют еще задачи огромной значимости и внутри страны. Участие PR в них можно характеризовать как содействие государству в разрешении объективных про-

творечий между политической сферой обществ и целостностью государственной власти. И такая система уже складывается.

После промежуточных решений (о создании пресс-службы, о должности PR-советника в правительстве России и пр.) в администрации президента РФ было создано Управление по СО. Оно взяло на себя организацию и анализ социологических опросов, разработку рекомендаций с учетом политических настроений, общественных ожиданий и требований. Кроме того, создавался специальный отдел, «отрабатывающий официальные мероприятия главы государства с точки зрения его имиджа». А сам традиционный пресс-центр расширил работу с журналистами.

PR-подразделения создаются в министерствах, других органах управления. PR-консультанты помогают управленцам вписываться в социальную среду, находить понимание в обществе, принимать эффективные решения, поддерживать готовность к необходимым переменам, предотвращать и преодолевать кризисные ситуации.

Под воздействием демократических преобразований в современных условиях происходит постепенное сокращение государственного регулирования различных сторон жизни. И это закономерно и прогрессивно. И в соответствии с этими преобразованиями, изменениями, общедемократическими тенденциями общественного развития должны совершенствоваться государственная служба и ее рабочий аппарат. Они должны способствовать формированию гражданского общества. Здесь большое значение имеет приближенность госуправления к гражданам, для чего необходима налаженность прямых и обратных связей с этими гражданами.

Так что к основным функциональным задачам PR к системе государственного управления можно отнести следующее: 1) участие в демократизации управления; 2) содействие в становлении гражданского общества.

Оба эти направления взаимообусловлены причинно-следственными связями, поскольку одну цель нельзя достичь без другой, обособленно, и для формирования гражданского общества необходима демократизация управления; как и демократизация, вряд ли состоится без соответствующих запросов общества.

Существует и прямая зависимость между условиями управления и особенностями служб PR: в региональных и муниципальных органах власти широко реализуется коммуникативная функция и общения с гражданами постоянно и организовано. В федеральных же органах власти больший упор делается на взаимодействия с прессой, на аналитическую и прогностическую работу. В целом деятельность PR в органах государственной власти обеспечивает существование общесоциальных корпоративных (групповых) и частных интересов.

Отсюда и вытекают задачи подразделений PR в органах государственного управления: возможности PR могут быть использованы в целях повышения открытости государственного управления и приближе-

ния к интересам граждан. И, напротив, закрытость органов управления, их слабое взаимодействие с общественностью приводят к отчуждению людей от власти; так сама власть становится вещью в себе и в конечном итоге теряет свой внутренний смысл, что чревато социальными потрясениями. А в современном обществе государственная служба должна не только реагировать на запросы, проходящие по каналам политического представительства, но и проявлять инициативу и предлагать такую новую административную «продукцию» и услуги, которые можно «продать» на политическом рынке, где начинает царить конкуренция.

Создание PR-служб в управленческих органах открывает возможность для формирования доверия граждан к институту власти. Использование же методов PR, их технологичность, в свою очередь, позволяют закладывать в систему управления механизмы взаимодействия с гражданами, и, стало быть, его демократизации и укрепления начал гражданского общества.

Возникающие при этом проблемы можно свести к двум компонентам:

- 1) воздействие гражданского общества на госслужбу.
- 2) воздействие госслужбы на общество, в том числе и средствами PR.

Эти проблемы могут решаться в следующих направлениях деятельности PR в органах государственной власти:

- а) установление поддержания и расширение контактов с гражданами и организациями;
- б) информирование общественности о принимаемых решениях;
- в) изучение общественного мнения (социально–политический мониторинг);
- г) анализ общественной реакции на действия должностных лиц и органа власти в целом;
- д) прогнозирование общественно–политических процессов;
- е) обеспечение организации аналитическими разработками;
- ж) формирование благоприятного имиджа организации.

Специфика PR в органах государственной власти состоит в том, что равноправие субъектов общественных отношений нарушается главным образом по причине весьма сложного и противоречивого механизма государственного управления. Поэтому основой нормального функционирования PR может служить осознанность различия интересов, знание всеми участниками взаимодействия тех средств, через которые они могут быть представлены, и конечно, наличие организаций, способных реагировать на запросы отдельных граждан и их групп. Но при недостаточно развитой политической культуре, этого достичь практически невозможно. Однако, в работе PR– служб госорганов необходимо добиваться эффективности. Эффективность есть отношения между целью, средствами и результатом деятельности.

В первую очередь эффективная деятельность определяется характером решаемых управленческих задач и тем, насколько проводимая «сверху» политика согласуется с интересами управляемых. Существует ряд методологических принципов, следуя которым можно построить эффективную работу отдела (управления) по СО. К таким принципам относятся:

а) Системность. Она предполагает, что деятельность PR–работников не сводится к набору механически связанных друг с другом приемов, методов взаимодействия с общественностью, а является именно системой.

б) Адекватность. Это соответствие структуры PR–службы, предмета и технологий ее деятельности заявленной цели. (Следует особо отметить способность службы к прогнозу, выработке опережающей модели действий.)

в) Принципы «гибкой технологии». Поскольку вероятность изменений во взаимодействии с общественностью весьма высока, в самой структуре службы PR должна быть заложена возможность технологической переналадки (кадры, финансы, производственные ресурсы).

Эффективность деятельности PR-агентов в значительной мере зависит еще и от качества взаимодействия прямых и обратных связей и поэтому важно определить: представители какой структуры, в какой форме (личная встреча, публикация в газете, PR-обращение, письменное поручение) обеспечивают трансляцию управленческого сигнала «сверху» – «вниз». Надо знать и содержательные характеристики обратных информационных сигналов. «Совмещение» таких данных о двух потоках информации «снизу» и «сверху» дает возможность определить реальную эффективность службы PR.

В целом эффективность PR-службы становится существенным условием успешной деятельности государственной службы вообще, придает ей открытый характер и обеспечивает возможность развития.

## **СОЦИАЛЬНЫЙ ОБРАЗ ЖЕНЩИНЫ В КУЛЬТУРЕ МИРА**

*Ямпольская Елена, КГПТ УП, 3 курс  
Научный руководитель: к.э.н. Зарецкая С.Н.*

*Образ «женщины-матери».* Историки до сих пор спорят, что было наиболее древним объектом религиозных поклонений. Находки захоронений свидетельствуют, что истоки религии связаны не только со страхом перед природными явлениями и верой в духов, но и с душевной болью за человека, который умер, с чувством скорби. Человечество выжило благодаря чувствам любви во всех смыслах этого слова, и солидарности – потребности помочь другому.

Объективная роль женщины в «производстве жизни» и продолжении рода на историческом этапе верхнего палеолита (40–45 тыс. лет тому назад) способствовала прочному вхождению ее в номенклатуру проторелигиозных образов, наряду с духами. Но вошла она в эту систему не как дух, а как человек, наделенный мистико-магической способностью производить и вскармливать детей. Иными словами, начиная с эпохи верхнего палеолита «женщина-мать» стала предметом специального религиозного культа, магических ритуалов и обрядов, обеспеченным соответствующими амулетами. И роль ее не связывалась с функцией женщины как сексуального объекта.

В новой социальной ситуации данный образ преобразился. Женщина стала предметом многочисленных описаний и восхвалений в религиозных, философских и литературных текстах. Умудренная жизненным опытом «мать» почти обязательный персонаж театра, кинодраматургии, популярный образ в живописи и т.п.

«Мать-правительница» – образ, парный к мужскому «отец-правитель». Очень древний и широко распространенный у большинства народов символ монархической власти, когда глава обладал практически неограниченной властью над народом, в функции которого, помимо политической власти включались и родительские полномочия. Эти родительские полномочия имели чисто символический характер и получили наиболее яркое отражение в фольклоре различных народов.

«Родина-мать». В культурах древнего Ближнего Востока встречаются тексты, где та или иная богиня объявляется «матерью-покровительницей» целого народа: Изиды – египетского, Афины – греческого и т. д. Вместе с тем, понятие «Родина» в его современном восприятии сложилось сравнительно недавно, лишь со становлением буржуазных наций и национальных государств. В течение XIX–XX веков образ «Родины-матери» активно эксплуатировался в годы военной опасности многими государствами.

Образы «Женщины-специалиста» и «исторической личности», это представления о женщине для которой на первом месте стоит ее работа, а не брак, любовь и материнство. В числе исторически первых следует отметить следующие образы: богини, духи, ведьмы, шаманки, гадалки, предсказательницы.

Положение стало меняться с началом процесса эмансипации женщин в развитых странах запада в середине XIX века (в России с незначительным опозданием), началось введение обязательного начального образования для всех, открывались специализированные женские школы и курсы. Женщины активно привлекались к работе – медицину, педагогику, торговлю, на роли секретарей и телефонисток, и, разумеется, в искусство. В странах с парламентской демократией женщины получили ограниченные избирательные права.

Сегодня практически не осталось профессий закрытых для женщин. Современные социальные науки уже не дискутируют по поводу того, что «женщины не хуже мужчин», а ищут пути преодоления еще сохранившегося предубеждения против социальной активности женщин в современном обществе.

Вне зависимости от объективных показателей статистики типичный образ женщины в искусстве, в основном, соответствует двум типажам:

1. Социально неконкурентоспособная, необразованная, без образования, и, как правило, незамужняя молодая женщина, более или менее связанная с криминальными кругами, ведущая образ жизни откровенной проститутки; рано или поздно замешанной в какой-либо криминал и в результате погибающая или садящаяся в тюрьму; в редких случаях встречающаяся хорошего парня, который берет ее замуж;
2. Зрелая женщина примерно 40 лет, прекрасно образованная, блестящий специалист; совершенно не удовлетворенная личной жизнью, что толкает ее в свободную интимную жизнь, полную разнообразных приключений, нередко кончающуюся разочарованием, а отсюда – самоубийством или случайной гибелью в состоянии нервного стресса; а в лучшем случае – выгодное замужество и отъезд с мужем куда-нибудь за границу.

Хотелось бы обратить внимание на то, что у «женщины-специалиста» всегда другие внутренние проблемы, нежели у необразованной девочки.

В литературе XVII–XIX веков наблюдалась та же проблема: богатых барынь мучили эмоциональные проблемы, бедных золушек – материальные. Только прежде судьба героини всецело решалась мужчиной; в современном искусстве «женщина-специалист» как состоявшаяся реализованная личность с ярко выраженной индивидуальностью – все решает сама.

Издание научное

**Российская Федерация:  
факторы, определяющие конвергенцию  
с мировым сообществом.**

Сборник докладов участников  
V международной научно-практической  
студенческой конференции.

Ответственная за выпуск Коровина Е.А.

Лицензия ИД № 00491 от 29.11.99

Подписано в печать 27.03.06

168



Формат 60x84 1/16. Уч.-изд. л. 9,5. Тираж 100. Заказ №  
Издательство Курского института менеджмента,  
экономики и бизнеса  
305000, г. Курск, ул. Радищева, 35

---

Отпечатано.....