

Электронный научно-практический журнал

Наука и практика регионов

№ 4 (9) - 2017

ЧОУ ВО «Курский институт менеджмента, экономики и бизнеса»

www.meb-journal.ru

Курская региональное отделение РОЗ

www.znaniekursk.ru

E-mail: meb-journal@ya.ru

тел. 8 (4712) 70-82-56

Электронный научно-практический журнал «Наука и практика регионов»

Основной задачей электронного научного журнала «Наука и практика регионов» является оперативное и достоверное распространение информации о научных исследованиях, проводимых учеными и специалистами на территории России, стран СНГ и дальнего зарубежья.

Ежеквартальный теоретический и научно-практический журнал	Редакционный совет журнала	Редакционная коллегия журнала
Учредитель: ЧОУ ВО «Курский институт менеджмента, экономики и бизнеса», Курская региональная общественная организация Общества «Знание» России	Председатель совета Булаев Н. И. – д. п. н., профессор Багдасарян В. Э. – д. и. н., профессор Климов С. М. – д. э. н., профессор	Веревкина Ю. И. – к. и. н., доцент Гусева И. В. – к. п. н., профессор Еськова Н. А. – к. г. н., доцент Ефремова Л. И. – к. п. н., доцент
Главный редактор Окорокова Г. П. Заместитель главного редактора Зюкин Д. В.	Московцев В. В. – д. э. н., профессор Новиков В. Г. – д. э. н., д. с. н., профессор Сафронов В. В. – к. э. н., профессор Сердюков К. Г. – к. э. н., доцент Слатинов В. Б. – д. п. н., доцент Толстых Т. О. – д. э. н., профессор Цыбовский В. Л. – к. п. н., доцент	Жилияков Д. И. – к. э. н., доцент Закурдаева В. В. – к. с. н., доцент Иноземцева Л. Н. – к. э. н., доцент Кликунов Н. Д. – к. э. н., доцент Муха И. В. – к. с. н., доцент Окороков В. М. – к. э. н., профессор Федоров А. В. – к. ф.-м. н., доцент Федорова Е. И. – к. э. н., профессор Филонович А. В. – д. т. н., профессор
Дата выхода журнала 30. 12. 2017г. Адрес редакции и издательства: 305000, г. Курск, ул. Радищева, 35, к. 108 Тел. 8 (4712) 70-82-56 E-mail: meb-journal@ya.ru Сайт: www.meb-journal.ru		

Содержание

Экономические науки

Анопченко Т. Ю., Мурзин А. Д. Индикаторы воспроизводства человеческого капитала	5
Криулин В. А., Колесникова Н. В. Развитие экономики России в условиях санкций	8
Корзун Л. Н., Кожурина Н. И. Оценка риска в хозяйственно-экономической деятельности предприятия	11
Пшеничникова О. В., Белоусова Е. Н. Оценка прибыльности и эффективности деятельности предприятия	14
Аболмасова Ю. В., Лютикова Е. В. Муниципальные финансы и проблемы их развития в современных условиях	17
Новосельский С. О., Пашкова Е. В. Использование методологии управленческого и финансового анализа в оценке ликвидности баланса организации	20
Кищенко А. О., Колоколов Р. П. Экономические аспекты реформирования налоговой системы	24

Социальные науки

Гарипова З. Ф. Стратегические приоритеты сферы труда территориальных социально-экономических систем	27
Зюкин Д. В., Рожко О. В. Психологические аспекты управления человеческими ресурсами	30
Попова С. В., Егорова И. В. Кадровая реорганизация учреждения социальной сферы: сущность и практика ГБУ «Комплексный центр социального обслуживания населения Калининского района Санкт-Петербурга»	33
Кабелевский Р. А., Еськова Н. А. Территориальное общественное самоуправление как институт гражданского общества: постановка проблемы	37
Завалишина Е. В. Формирование ЗОЖ подростков в ходе воспитательной работы	42

Гарипов Ф. Н. Устойчивость основополагающих параметров пространственного развития	45
Рожкова Ю. В. Компоненты воспитательного потенциала семьи в современном российском обществе	47
Бояринцева Ю. Н., Еськова Н. А. Стратегическое планирование в России: постановка проблемы	49
Зюкина Т. И. Оценка занятости населения социального сектора Курской области	53

Региональные и муниципальные практики

Епифанова В. И., Вересова Л. И., Жукова Н. А., Подосинников Е. Ю. Осуществление Управлением Федерального казначейства по Курской области полномочий по контролю, предусмотренному частью 5 статьи 99 ФЗ № 44-ФЗ	58
Колоколов Р. П., Мозговой А. В. Актуальные вопросы разрешения налоговых споров и формирования доказательственной базы	65

Информационные технологии

Герасимов Н. В., Туякбасарова Н. А. Почему «Wordpress» не имеет альтернативы в электронной коммерции для малого бизнеса?	69
--	----

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ

ИНДИКАТОРЫ ВОСПРОИЗВОДСТВА ЧЕЛОВЕЧЕСКОГО КАПИТАЛА

Анопченко Татьяна Юрьевна,

д.э.н., профессор, ФГАОУ ВО «Южный федеральный университет»,

г. Ростов-на-Дону, Россия

E-mail: tuaporchenko@sfedu.ru

Мурзин Антон Дмитриевич,

к.э.н., доцент, ФГАОУ ВО «Южный федеральный университет»,

г. Ростов-на-Дону, Россия

E-mail: admurzin@yandex.ru

Аннотация. Территориальные социально-экономические системы характеризуются неравномерностью концентрации трудовых ресурсов, хозяйственной активности, развития инфраструктуры. Важным фактором экономического развития региона являются условия воспроизводства человеческого капитала. В целях оценки уровня и мониторинга динамики формирования условий воспроизводства человеческого капитала в регионе предлагается использовать систему ключевых индикаторов деятельности.

Ключевые слова: индикаторы, воспроизводство, человеческий капитал, социально-экономическая поляризация, региональное развитие.

INDICATORS OF REPRODUCTION OF HUMAN CAPITAL

Summary. Territorial socio-economic systems are characterized by uneven concentration of labor resources, economic activity and infrastructure development. An important factor in the region's economic development is the conditions for the reproduction of human capital. In order to assess the level and monitor the dynamics of the formation of conditions for the reproduction of human capital in the region, it is proposed to use a system of key performance indicators.

Keywords: indicators, reproduction, human capital, socio-economic polarization, regional development.

Развитие и функционирование региональной экономики всегда сопровождается некой неравномерностью концентрации трудовых ресурсов, хозяйственной активности, развития инфраструктуры [1]. В некоторых регионах имеет место разреженность экономического ландшафта и инновационной активности субъектов хозяйствования, которые преимущественно заимствуют и тиражируют различные организационные, технологические и продуктовые нововведения [2]. Отдельные территории региона могут «притягивать» высоко эффективные виды деятельности, образуя кластеры роста, иные же способны выполнять только обслуживающие и сырьевые функции [3].

Целью исследования является развитие оценки уровня воспроизводства человеческого капитала в условиях социально-экономической поляризации территорий с использованием ключевых индикаторов деятельности.

Можно выделить множество методов управления. Одним из передовых методов является управление по целям, состоятельность которого обосновал и популяризовал известный американский экономист Питер Друкер. Суть его заключается в том, что при формировании глобальных целей необходимо их ветвление и детализация по стандартам SMART, то есть с соблюдением требований корректности, измеримости, достижимости, релевантности и временной ограниченности.

Система КРІ является связующим звеном между целями и действиями. Ключевым аспектом метода управления по целям является постоянное измерение и сравнение текущих показателей, отражающих состояние управляемой системы, с целевыми или заданными планом индикаторами. Для таких оценок принято формировать ключевые показатели (Key Performance Indicator, КРІ), отражающих степень достижения поставленных целей.

Ключевые индикаторы деятельности определяются на основании выбранных целей, специфики деятельности, функциональных и технических возможностей и должностных уровней. Для эффективного функционирования системы КРІ требуется ее распространение на ресурсы всех уровней управления. Кроме того, необходимо активное участие в процессе достижения стратегических целей всех субъектов и сторон. Это будет залогом успешного развития и повышению конкурентоспособности региональной экономики. Алгоритм декомпозиции КРІ по уровням управления представлен на рис. 1.



Рисунок 1 - Алгоритм декомпозиции КРІ по уровням управления

При формировании конкретных заданий система позволяет подготовить план действий и регулярно контролировать эффективность их реализации.

При формировании системы КРІ необходимо учитывать, что не все показатели имеют одинаковое значение для достижения цели. Для того чтобы разграничить эти значения вводится понятие веса показателя, отражающий вклад данного показателя в достижение цели, и характеризующий приоритетность выполнения отдельной целесообразной задачи.

Смысл взвешивания состоит в суммарном единстве всех показателей определенной группы, выполнение которых однозначно свидетельствует о достижении цели. Определение веса показателей рекомендуется проводить

экспертными методами с учетом важности и приоритетности для достижения поставленных целей. Экспертные оценки необходимо нормализовать, например, путем усреднения (взвешивание). Пример взвешивания ключевых показателей по пятибалльной шкале представлен в таблице 1.

Таблица 1 - Пример определения веса показателей

Показатели	Балльные оценки экспертов					Средний балл	Вес, %
	1	2	3	4	5		
Показатель А	5	4	5	5	5	4,8	40,68
Показатель В	4	4	4	4	3	3,8	32,20
Показатель С	3	3	3	4	3	3,2	27,12
Итого						11,8	100,0

В рассмотренном примере наибольшее влияние (40,68 %) на достижение цели оказывает показатель 1. Следовательно, если система мероприятий развития строится на основе КРІ, то наибольшая результативность проявится при выполнении именно этого показателя.

Таким образом, на основе изучения возможностей системы ключевых индикаторов деятельности можно заключить, что адекватное формирование системы КРІ (КИД) позволит решить целый ряд управленческих задач: задать стратегические цели развития и выделить задачи отдельно для каждого субъекта; сформировать действенный и эффективный инструмент контроля и оценки деятельности субъектов; сформировать систему мотивации для субъектов.

Выявленные факторы позволяют определить объективный вклад и субъективную ответственность в достижении поставленных целей развития. При этом, помимо прозрачности и наглядности структуры результатов, формируется конкурентные условия повышения количественных и качественных показателей, выполнение которых способствует росту социально-экономического эффекта.

**Исследование выполнено при финансовой поддержке РФФИ в рамках научного проекта №17-02-00296*

Список использованных источников

1. Анопченко Т.Ю. Медико-демографические аспекты воспроизводства социальных ресурсов в современных российских условиях // Региональная экономика: теория и практика. 2007. № 15. С. 120-129.
2. Бережной В.И., Таран О.Л., Бережная О.В., Чуракова М.М. Асимметрия и пространственная поляризация развития региональных социально-экономических систем: монография. Москва: Русайнс, 2017. 314 с.
3. Задорожная Е.К., Богомоллова И.С. Механизм повышения эффективности труда с учетом развития системы воспроизводственных пропорций региона // Фундаментальные исследования. 2016. № 8-1. С. 145-149.

РАЗВИТИЕ ЭКОНОМИКИ РОССИИ В УСЛОВИЯХ САНКЦИЙ

Криулин Виктор Александрович,

к. э. н., заведующий кафедрой экономики факультета экономики и менеджмента ФГБОУ ВО КГУ

E-mail: econotica@kursksu.ru

Колесникова Наталия Викторовна,

студентка 4 курса факультета экономики и менеджмента ФГБОУ ВО КГУ

E-mail: kolesvikova97@mail.ru

Аннотация. В статье рассматриваются санкции, влияние санкций на экономику России последнего времени. Проведен анализ основных показателей экономического развития России. Многие западные экономисты отмечали зависимость российской экономики от импорта продукции, но санкции дали стимул для развития страны, которая уверенно справляется с последствиями.

Ключевые слова: санкции, ВВП, экономика, экономическое развитие, импортозамещение

DEVELOPMENT OF ECONOMY OF RUSSIA IN THE CONDITIONS OF SANCTIONS

Summary. In article sanctions, influence of sanctions on economy of Russia of the last time are considered. The analysis of the main indicators of economic development of Russia is carried out. Many western economists noted dependence of the Russian economy on import of production, but sanctions have given an incentive for development of the country which surely copes with consequences.

Keywords: sanctions, GDP, economy, economic development, import substitution

Проблемы экономического развития российской экономики в постперестроечный период всегда были в центре внимания экономических исследований и экономической политики. Оценка перспектив и возможностей экономики лежит в основе поиска путей для повышения ее конкурентоспособности в мировой экономике и роста общественного благосостояния [2].

Проведем анализ темпов экономического роста в России, для этого будет использован график темпа роста ВВП с 2012 по 2016 год, показанный в таблице 1.

Таблица 1- Динамика темпа роста ВВП и индекса дефлятора ВВП

Год	Темп роста ВВП, %	Индекс дефлятора ВВП, %
2012	103,5	108,3
2013	101,3	104,8
2014	100,7	106,7
2015	97,2	108,2
2016	99,8	103,6

Как видно из приведенного графика до 2015 года идет постепенное увеличение темпа роста ВВП, а после начинается снижение В 2015 году, из-за введенных санкций против РФ стал отрицательным, сократившись с 2014 по 2015 года на 3,5% (с 100,7% до 97,2%).

В таблице 1 показан индекс - дефлятор ВВП, который показывает измерения уровня цен на услуги и товары за определенный временной интервал, и номинальный ВВП. Номинальный ВВП постоянно увеличивался, только был небольшой спад из-за кризиса [4].

Индекс - дефлятор до 2008 года снижался, что означает уменьшение разницы между номинальным и реальным ВВП. В 2008 дефлятор вырос до 118%, а в 2009 резко уменьшился до 102%. Снижение темпа инфляции вызвано падением уровня дохода граждан в период кризиса и, как следствие, резкое снижение потребительской активности [1].

После кризиса ситуация стала возвращаться и к 2012 дефлятор вырос до 108,3%. С 2012 года до 2014 цена нефть и уровень инфляции практически не изменялись, поэтому разница между номинальным и реальным ВВП снижалась. И с 2014 года дефлятор снова стал увеличиваться из-за введенных санкций против РФ и падением цен на нефть. С помощью номинального ВВП и индекса - дефлятора находится реальный ВВП. Этот показатель можно найти путем деления номинального ВВП на дефлятор ВВП. Реальный ВВП помогает понять, насколько улучшилась или ухудшилась экономическая ситуация за год. Из таблицы (табл. 3) видно, что реальный ВВП каждый год увеличивался. Как отмечают в правительстве нашей страны, санкции – это появившийся повод для налаживания дел в экономике России. Дмитрий Медведев отметил, что мы перестраиваем модели развития, переходим к импортозамещению, используем внутренние источники роста. «Это нормально и даже полезно, но санкционное давление на Россию не может не отразиться на бюджетном планировании» [2].

Таблица 2 - Динамика номинального и реального ВВП, млрд. руб.

Год	номинальный ВВП	реальный ВВП
2012	66926,9	61797,7
2013	71016,7	67764
2014	79199,7	74226,5
2015	83232,6	76924,8
2016	86043,6	83053,7

Серьезные негативные изменения и последствия в мировой экономике также накладываются на сегодняшний день – падение цен на нефть и, как следствие, снижение котировок национальной валюты, которые затронули российскую экономику. Планировать бюджет правительству приходится в сложных условиях давления со стороны западных партнеров. В силу того, что наша страна с советского времени сориентирована на экспорт нефти и газа, она развивается не столь быстро, как хотелось бы.

В российской экономике огромный потенциал имеется в сфере замещения многих импортных товаров. В нашей стране имеется необходимое количество ресурсов как в плане производственных мощностей и сырья, так и в научной сфере, чтобы производить различные товары, которые импортируются сейчас из-за рубежа [1].

Необходимо на данном этапе усилить работу по освоению производства замещаемых товаров. К положительным тенденциям в развитии экономики Российской Федерации на фоне действия существующих санкций, можно отнести появившиеся выходы на новые рынки импорта и сбыта своей продукции.

Наиболее перспективные рынки сегодня для отечественных автопроизводителей, это страны Балканского полуострова, Северная Африка, Ближний Восток, Иран, Вьетнам, страны Латинской Америки. Сейчас наметились тенденции к развитию аграрного сектора страны. Сельское хозяйство начинает понемногу развиваться. Об этом говорит не только статистика, но и повседневная жизнь наших граждан. В 2015 году был собран невиданный урожай зерна. Впервые за многие годы наша страна экспортировала зерно, получив реальную прибыль. Это дает хорошую надежду на дальнейшее развитие аграрного сектора экономики[3].

Продовольственная безопасность России по основным продуктам питания на 2016 год почти полностью достигнута. Самообеспеченность страны по зерну твердых сортов, яйцу, по мясу птицы приближается к 100%.

По имеющимся прогнозам на 2016 год, существуют перспективы роста экспорта продовольствия. В силу геополитических событий последних месяцев, имеются все основания ожидать большего внимания россиян к отечественным курортам и различным путешествиям по просторам нашей огромной Родины [2].

В целом, можно констатировать, что в России дан запуск глобальной кампании по удовлетворению внутреннего спроса силами российских производителей. Изменения международных торговых отношений активизировали процесс импортозамещения в России. Санкции дали стимул для развития России, и наша страна уверенно справляется с негативными последствиями.

Список использованных источников

1. Зюкин Д. В. Российский бизнес в санкционных «тисках»: проблема или перспектива? // Условия и факторы развития предпринимательской инициативы: белорусский и зарубежный опыт: Сборник материалов XIV Международной научно-практической конференции (Минск, 12 мая 2017) / под общей редакцией В. Л. Цыбовского. – Минск : Ковчег, 2017 – С. 9-10
2. Зюкин Д. В. Продовольственная безопасность России в условиях санкционной политики // Стратегия и тактика развития производственно-хозяйственных систем: сб. науч. тр. / М-во образования Респ. Беларусь [и др.]; под ред. В. В. Кириенко. – Гомель: ГГТУ им. П. О. Сухого, 2017. – С. 132-133
3. Новосельский С.О. Индикативный механизм оценки социально-экономической конкурентоспособности развития районов Курской области / С.О. Новосельский, М.В. Шатохин, Ю.Д. Ванин // Вестник Курской государственной сельскохозяйственной академии.- Курск: Изд-во Курск. гос. с.-х. ак., 2012. – №7. - С.26-30
4. Новосельский С.О. Управление продовольственной безопасностью на региональном уровне: коллективная монография / С.О. Новосельский, М.В.

Шатохин, О.В. Телегина, Н.В. Жахов, А.А. Золотарев. - Курск: Регион. откр. социальный ин-т, 2015. – 106 с.

5. Новосельский С.О. Управление инвестиционной привлекательностью предприятия пищевой промышленности / С.О. Новосельский, Л.В. Бычкова, В.А. Климов, Н.А. Коптева // Вестник Курской государственной сельскохозяйственной академии. - 2015. – №8. - С.25-30

6. Новосельский С.О. Состояние и перспективы кредитования предприятий малого бизнеса в условиях существующей рыночной конъюнктуры / С.О. Новосельский, Д.В. Зюкин, И.Н. Щедрина // Наука и практика регионов. – 2016. - №1.- С.16-24

ОЦЕНКА РИСКА В ХОЗЯЙСТВЕННО-ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Корзун Лариса Николаевна,

старший преподаватель кафедры бухгалтерского учета анализа и аудита ФГБОУ ВО КГУ, г. Курск, Россия

E-mail: lkorzun@mail.ru

Кожурина Нелли Ивановна,

студентка 4 курса факультета экономики и менеджмента ФГБОУ ВО КГУ, г. Курск, Россия

E-mail: nelli.kozhurina@yandex.ru

Аннотация. В статье исследуются вопросы оценки риска хозяйственно-экономической деятельности АО «Агрозерно» на основе применения ряда методик.

Ключевые слова: риск, экономическая безопасность, хозяйственно-экономическая деятельность, минимизация риска.

RISK ASSESSMENT IN ECONOMIC AND ECONOMIC ACTIVITY OF THE ENTERPRISE

Summary. In article questions of assessment of risk of hozyaystven-but-economic activity of JSC Agrozerno on the basis of application of a number of techniques are investigated.

Keywords: risk, economic security, economic economic activity, minimization of risk.

На начальном этапе оценки риска хозяйственно-экономической деятельности предприятия необходимо провести исследование его сильных и слабых сторон, для чего необходимо воспользоваться методикой SWOT-анализ. SWOT-анализ сильных и слабых сторон АО «Агрозерно», представленный в таблице 1 [2].

Таблица 1 - SWOT-анализ предприятия АО «Агрозерно»

<p>Сильные стороны</p> <ul style="list-style-type: none"> - наличие собственного производственного потенциала; - высокое качество продукции; - использование экологически чистых технологий 	<p>Слабые стороны</p> <ul style="list-style-type: none"> - низкий уровень механизации производства; - слабое развитие товародвижения и каналов сбыта; - низкая позиции в доле рынке; - низкое качество использование маркетинговых инструментов
<p>Возможности предприятия</p> <ul style="list-style-type: none"> - расширение ассортимента; - увеличение каналов сбыта продукции; - повышение механизации производства; - использование инновационных технологий; - применение передовых средств механизации. 	<p>Угрозы предприятия</p> <ul style="list-style-type: none"> - рост цен на ГСМ и средства защиты растений; - сокращение продовольственного рынка; - негативное влияние фактора сезонности; - ухудшение природно-климатических условий

Из данного анализа видно, что оставаться на плаву фирме помогает высокое качество продукции. Проведем оценку рисков в деятельности предприятия АО «Агрозерно» экспертным методом, для этого привлечем специалистов имеющих высокий профессиональный уровень и большой практический опыт в области поставленной проблемы [1].

Таблица 2 - Оценка рисков экспертным методом

Простые риски	Эксперты			Средняя вероятность	Вес	Балл
	1	2	3			
Несвоевременная поставка сырья	50	50	30	43	1/5	8,6
Сезонность спроса	50	50	50	50	1/7	7,1
Снижение издержек конкурентами	20	40	30	30	1/7	4,3
Рост цен на сырье, материалы	40	10	20	23	1/7	3,3
Нехватка квалифицированной рабочей силы	100	100	100	100	1/4	25
Увеличение объемов производства у конкурентов	100	90	100	96	1/7	13,8
Итоговый риск проекта						62,1

По итогам расчетов в таблице 2 можно сделать вывод о высоком уровне риска хозяйственно-экономической деятельности АО «Агрозерно». Для оценки уровня риска хозяйственно-экономической деятельности предприятия в таблице 3 проведем анализ уровня прибыли и рентабельности.

Таблица 3 - Показатели прибыли и рентабельности

Наименование показателя	2014 год	2015 год	2016 год	Прирост 2016г. к 2014г.	
				Абсолютный, (+;-)	Относительный, %
Выручка, тыс. руб.	2671757	2806628	2827574	155817	105,83
Себестоимость, тыс. руб.	2228460	2373322	2382778	154318	106,92
Валовая при быль, тыс. руб.	443297	433306	444796	1499	100,34
Прибыль от продаж, тыс. руб.	262627	246811	270912	8285	103,15
Чистая прибыль, тыс. руб.	235299	238195	262430	27131	111,53
Рентабельность общая, %	10,95	10,59	11,60	0,65	-
Рентабельность активов, %	25,36	19,60	16,95	-8,41	-
Рентабельность продаж, %	9,83	8,79	9,58	-0,25	-
Рентабельность собственного капитала, %	536,73	397,74	309,85	-226,88	-

Анализируя представленные в таблице 3 данные, можно отметить, что показатели увеличились. Так в 2016 году выручка составила 2827574 рублей, что на 5,83%. Себестоимость также увеличилась и в 2016 году составила 2382888 рублей. Чистая прибыль увеличилась на 11,53% и имеет тенденцию к увеличению. Однако, практически все показатели рентабельности сократились. Более подробно рассмотрим каждый показатель. Общая рентабельность в 2016 году составила 11,60, что на 0,65% больше, чем в 2014 году. Данный показатель характеризует долю прибыли в каждом заработанном рубле. Отсюда следует вывод, что АО «Агрозерно» является прибыльным предприятием [3]. Рентабельность активов в 2016 году составила 16,95%, что на 8,41% меньше значения 2014 года. Уменьшение данного показателя связано с ростом стоимости оборотных средств, а также со снижением оборачиваемости активов. Анализируемое предприятие недостаточно эффективно использует своё имущество. Рентабельность продаж сократилась на 0,25% за счет снижения объема продаж и в 2016 году составила 9,58%. А это значит, что 0,96 прибыли с каждого рубля проданной продукции, оказанных услуг. Рентабельность собственного капитала сократилась на 226,88%. В 2016 году значение показателя составило 309,85%, а значит, 3,10 прибыли получит АО «Агрозерно» на единицу стоимости собственного капитала. Очень высокое значение является положительным моментом [4].

Подводя итог, можно сказать, что АО «Агрозерно» является рентабельным предприятием и эффективно использует свои ресурсы, а его деятельность приносит прибыль.

Список использованных источников

1. Зюкин Д. В. Маркетинговые механизмы в деятельности сельскохозяйственных организаций /В. А. Комарова, Д. В. Зюкин //Агропромышленный комплекс: контуры будущего (материалы Международной научно-практической конференции студентов, аспирантов и молодых ученых, г. Курск, 14-16 ноября 2012 г., ч. 1). – Курск: Изд-во Курск.гос. с.-х.ак., 2012. – С. 110-113.
2. Новосельский С.О. Индикативный механизм оценки социально-экономической конкурентоспособности развития районов Курской области / С.О. Новосельский, М.В. Шатохин, Ю.Д. Ванин // Вестник Курской государственной сельскохозяйственной академии.- Курск: Изд-во Курск. гос. с.-х. ак., 2012. – №7. - С.26-30
3. Новосельский С.О. Управление продовольственной безопасностью на региональном уровне: коллективная монография / С.О. Новосельский, М.В. Шатохин, О.В. Телегина, Н.В. Жахов, А.А. Золотарев. - Курск: Регион. откр. социальный ин-т, 2015. – 106 с.
4. Новосельский С.О. Управление инвестиционной привлекательностью предприятия пищевой промышленности / С.О. Новосельский, Л.В. Бычкова, В.А. Климов, Н.А. Коптева // Вестник Курской государственной сельскохозяйственной академии. - 2015. – №8. - С.25-30
5. Новосельский С.О. Состояние и перспективы кредитования предприятий малого бизнеса в условиях существующей рыночной конъюнктуры / С.О. Новосельский, Д.В. Зюкин, И.Н. Щедрина // Наука и практика регионов. – 2016. - №1.- С.16-24

ОЦЕНКА ПРИБЫЛЬНОСТИ И ЭФФЕКТИВНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Пшеничникова Ольга Викторовна,

*к. э. н., доцент кафедры учета и финансов ФГБОУ ВО КГУ, г. Курск,
Россия*

E-mail: psolga@yandex.ru

Белоусова Елизавета Николаевна,

*студентка 3 курса факультета экономики и менеджмента ФГБОУ ВО
КГУ, г. Курск, Россия*

E-mail: liza_1997_2011@mail.ru.

Аннотация. В данной статье рассматривается анализ показателей прибыли предприятия АО «Альфа» за период 2014 – 2016 годов. Оценка финансовой деятельности данного предприятия позволяет судить об экономическом положении, а также способствует его экономическому развитию.

Ключевые слова: прибыль, величина, показатели, доходы, расходы, динамика развития, перспективы, развитие, эффективность, экономическое развитие.

ASSESSMENT OF PROFITABILITY AND EFFICIENCY OF ACTIVITY OF THE ENTERPRISE

Summary. In this article the analysis of indicators of profit of the JSC Alfa enterprise during 2014 - 2016 is considered. Assessment of financial activity of this enterprise allows to judge an economic situation of this enterprise and also contributes to his economic development.

Keywords: profit, size, indicators, income, expenses, dynamics of development, prospect, development, efficiency, economic development.

Акционерное общество «Альфа» является акционерным обществом, учрежденным в соответствии с Указом Президента Российской Федерации «Об организационных мерах по преобразованию государственных предприятий, добровольных объединений государственных предприятий в акционерные общества» от 1 июля 1992 г. № 721. Акционерное общество является юридическим лицом, оно действует на основании Устава и законодательства Российской Федерации; создано без ограничения срока его деятельности.

Как для большинства российских предприятий, так и для АО «Альфа» характерно наличие таких экономических составляющих, как: валовая прибыль предприятия, прибыль от продаж, прибыль до налогообложения и чистая прибыль предприятия. Рассмотрим величины данных показателей, а также их динамику за период 2014-2016 годов, используя следующую аналитическую таблицу (табл. 1).

Таблица 1 - Динамика валовой прибыли, прибыли от продаж, прибыли до налогообложения и чистой прибыли предприятия АО «Альфа» за период 2014-2016 годов, тыс. руб.

Показатель:	2014 год	2015 год	2016 год	Темп прироста, %	
				2015 г. к 2014 г.	2016 г. к 2015 г.
Валовая прибыль предприятия	415074	611136	2604484	47, 2	326, 2
Прибыль от продаж	376247	546651	2553384	45, 3	367, 1
Прибыль до налогообложения	319274	469740	2153504	47, 1	358, 4
Чистая прибыль предприятия	229407	360817	1668183	57, 3	362, 3

На основании данных аналитической таблицы 1 можно прийти к выводу о том, что валовая прибыль предприятия АО «Альфа», начиная с 2014 года, стала возрастать. Так, в 2015 году данный показатель возрос на 47, 2 % по сравнению с 2014 годом, а в 2016 году данная величина существенно увеличилась, и темп ее прироста составил 326, 2 % по сравнению с 2015 годом [1].

На основании аналитической таблицы 1 можно сказать, что величина прибыли от продаж также склонна к росту. Так, в 2015 году данный экономический показатель увеличился на 45, 3 %, а в 2016 году величина прибыли от продаж стремительно увеличилась, и темп ее прироста составил 367,1%.

Используя расчеты, можно отметить тот факт, что величина прибыли до налогообложения, начиная с 2014 года, стала стремительно увеличиваться. Так, в 2015 году данный экономический показатель вырос на 47, 1 % по сравнению с 2014 годом, а в 2016 году величина прибыли до налогообложения увеличилась на 358, 4 % по сравнению с 2015 годом [3].

На основании аналитической таблицы можно отметить тот факт, что важнейший экономический показатель рассматриваемого предприятия, а именно величина чистой прибыли данного предприятия также склонна к росту. Начиная с 2014 года, величина чистой прибыли предприятия возросла на 57, 3 % по сравнению с 2014 годом, а в 2016 году данный экономический показатель существенно увеличился, и темп прироста этого показателя составил 362, 3 % по сравнению с 2015 годом. Динамика роста величины чистой прибыли рассматриваемого предприятия проиллюстрирована следующим рисунком. Величина чистой прибыли данного предприятия играет ведущую роль в развитии хозяйственной деятельности анализируемого предприятия. Данный показатель способствует улучшению эффективности деятельности и дальнейшему совершенствованию предприятия АО «Альфа».

Рассматриваемое предприятие имеет определенные перспективы совершенствования и увеличения показателей прибыли. Среди наиболее

эффективных перспектив развития данных показателей предприятие АО «Альфа» выделяет следующие [2]:

1. рост показателей выручки, получаемой данным предприятием при реализации произведенной продукции;
2. наличие эффективных и проверенных поставщиков сырья и материалов, которые обеспечивают устойчивые экономические отношения;
3. создание и реализация эффективной политики предприятия, посредством которой возможно осуществление контроля над устанавливаемыми ценами для продажи готовой продукции;
4. уменьшение себестоимости выпускаемой продукции посредством снижения затрат на производство и реализацию на данную продукцию;
5. проведение маркетинговых мероприятий, с помощью которых возможно повышение спроса на производимые данным предприятием товары и услуги;
6. расширение рынка сбыта выпускаемой данным предприятием продукции.

Предприятие АО «Альфа» склонно к реализации таких мероприятий по увеличению величины прибыли, как: минимизация издержек на производство и продажу готовой продукции, на содержание кадровой политики предприятия, а также ведение собственной политики предприятия, которая способна контролировать все финансовые потоки данного экономического субъекта [4].

Рассматриваемые пути совершенствования и увеличения величины прибыли данного предприятия приведут к росту эффективности хозяйственной деятельности анализируемого предприятия, а также обеспечат необходимые условия для его экономического развития.

Список использованных источников

1. Новосельский С.О. Индикативный механизм оценки социально-экономической конкурентоспособности развития районов Курской области / С.О. Новосельский, М.В. Шатохин, Ю.Д. Ванин // Вестник Курской государственной сельскохозяйственной академии.- Курск: Изд-во Курск. гос. с.-х. ак., 2012. – №7. - С.26-30
2. Новосельский С.О. Состояние и перспективы кредитования предприятий малого бизнеса в условиях существующей рыночной конъюнктуры / С.О. Новосельский, Д.В. Зюкин, И.Н. Щедрина // Наука и практика регионов. – 2016. - №1.- С.16-24
3. Новосельский С.О. Управление инвестиционной привлекательностью предприятия пищевой промышленности / С.О. Новосельский, Л.В. Бычкова, В.А. Климов, Н.А. Коптева // Вестник Курской государственной сельскохозяйственной академии. - 2015. – №8. - С.25-30
4. Новосельский С.О. Управление продовольственной безопасностью на региональном уровне: коллективная монография / С.О. Новосельский, М.В. Шатохин, О.В. Телегина, Н.В. Жахов, А.А. Золотарев. - Курск: Регион. откр. социальный ин-т, 2015. – 106 с.

МУНИЦИПАЛЬНЫЕ ФИНАНСЫ И ПРОБЛЕМЫ ИХ РАЗВИТИЯ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

Аболмасова Юлия Владимировна,

*Главный-специалист эксперт управления финансов Администрации
Кореневского района Курской области, пгт. Коренево*

E-mail: abolmasova.yuliya@yandex.ru

Лютикова Екатерина Викторовна,

*магистрант ЧОУ ВО «Курский институт менеджмента, экономики и
бизнеса», г. Курск, Россия*

E-mail: mag@mail.ru

Аннотация. В статье проводится анализ теоретических основ муниципальных финансов, указываются основные документы на всех уровнях управления. Описывается специфика разработки финансовых документов на муниципальном уровне.

Ключевые слова: муниципальный финансы, местный бюджет, местное самоуправление

MUNICIPAL FINANCE AND PROBLEMS OF THEIR DEVELOPMENT IN MODERN CONDITIONS

Summary. The article analyzes the theoretical foundations of municipal Finance, are the main documents at all levels of management. Describes the specifics of the development of financial documents at the municipal level.

Keywords: municipal finances, local budget, local government.

В условиях нестабильной мировой экономики пристального внимания требует грамотная организация финансового процесса, в частности бюджетного, на всех уровнях власти (федеральном, региональном и местном).

Муниципальным образованиям, фокусирующим основную деятельность в узком сегменте экономики, необходимо тщательным образом выстраивать свои бюджетные процессы, для наполнения бюджета и перераспределения денежных ресурсов, необходимых для функционирования муниципального образования.

Местные органы власти необходимы для перераспределения денежных ресурсов по направлениям, наиболее значимым для данного муниципального образования. Они в наибольшей степени приближены к потребностям конкретной территории, что дает возможность более эффективно использовать денежные ресурсы. А относительно небольшие масштабы территории и ограниченные объемы распределения финансовых ресурсов облегчают контроль их целевого использования.

Местные финансы имеют ярко выраженную социальную значимость (рис 1). Они играют ключевую роль для поддержки малообеспеченных слоев населения.

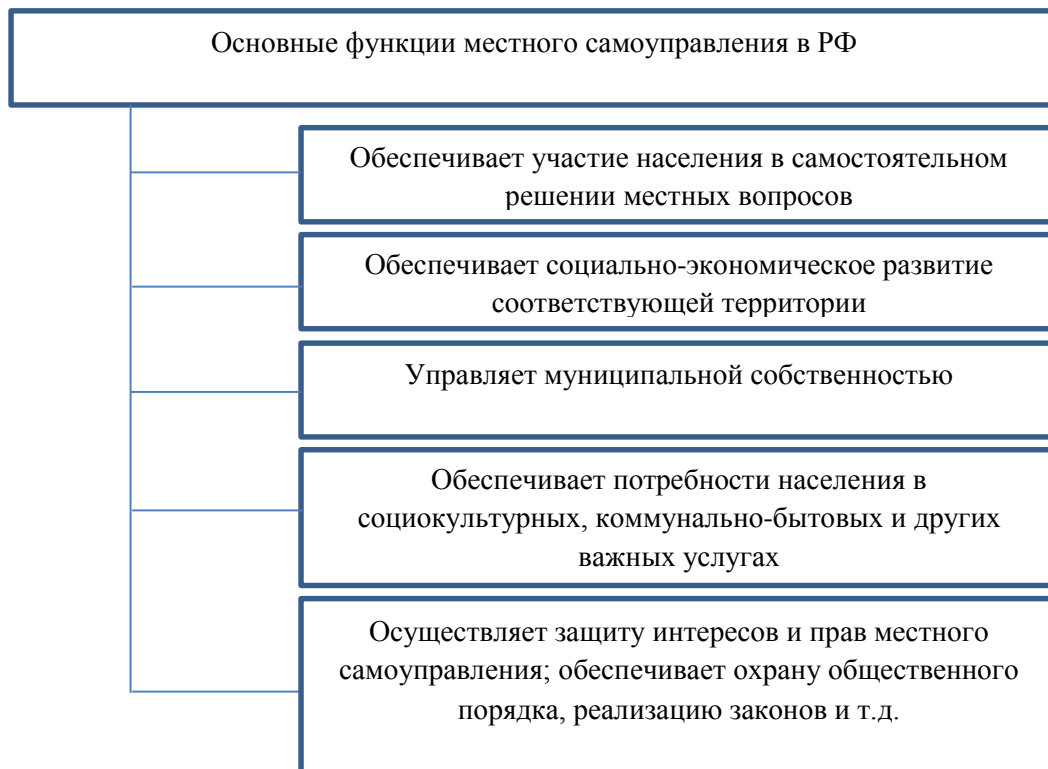


Рисунок 1 - Функции местного самоуправления

Местная власть - это власть наиболее приближенная к населению, которая лучше знает его проблемы и нужды. Для реализации задач стоящих, перед муниципальной властью, требуется определенная финансовая база.

Реформы последних лет обратили пристальное внимание на проблемные участки в формировании и функционировании органов местного самоуправления, а вместе с тем на роль и значение местных финансов.

К проблемам формирования и использования местных бюджетов следует отнести: малую эффективность расходов бюджетных средств; не всегда целевое расходование бюджетных средств; слабо развитая муниципальная финансовая статистика; отсутствие, как таковой, системы мониторинга состояния и качества управления государственными и муниципальными финансами; нечеткий механизм регулирования межбюджетных финансовых отношений.

Исходя из мирового опыта, в ст. 9 Европейской хартии о местном самоуправлении зафиксировано:

- органы местного самоуправления имеют право на наличие достаточных собственных ресурсов, которыми они могут свободно распоряжаться для осуществления полномочий;
- финансовые ресурсы органов местного самоуправления должны полностью соответствовать полномочиям, предоставленным им Конституцией или законом;
- защита более нестабильных, в финансовом отношении, органов местного самоуправления требует процедуры финансового выравнивания или других мер, направленных на сглаживание последствий неравномерного

распределения источников Финансирования. Такие процедуры или меры не должны ограничивать свободу выбора (в пределах их компетенции) органов местного самоуправления;

- предоставляемые органам местного самоуправления субсидии, по возможности, не должны предназначаться для финансирования конкретных проектов. Предоставление субсидий не должно наносить ущерб основному принципу свободного выбора и принципу местного самоуправления свободной политики в сфере их собственной компетенции.

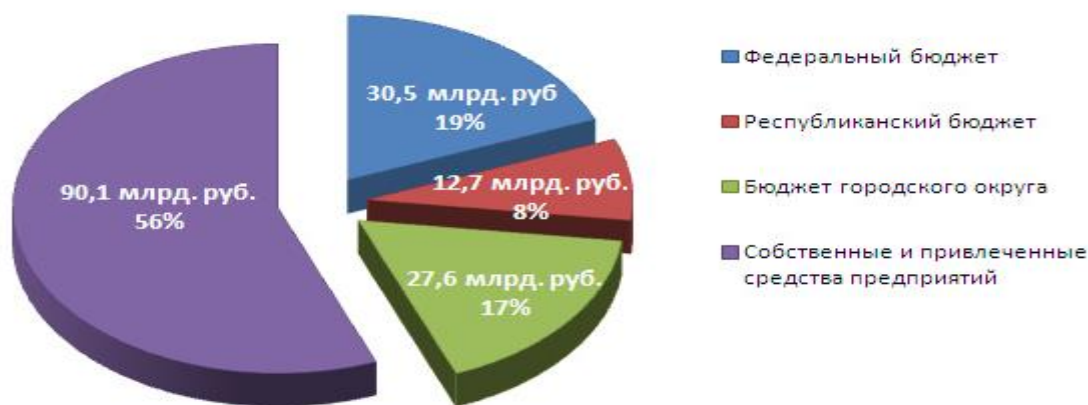


Рисунок 2 - Структура финансирования программы социально-экономического развития до 2020 года,%

Хочется отметить, что, сегодня в России местное самоуправление находится в крайне тяжелом финансовом состоянии, хотя и обладает достаточно широкими экономическими возможностями. Об этом свидетельствует то, что только 400 муниципальных образований страны являются самодостаточными(донорами). Поэтому вопросы о формировании местных бюджетов, а также направления расходования бюджетных средств, приобрели в теории и на практике ключевое значение. В связи с этим возрастает необходимость проработки основ бюджетного процесса и формирование стимулов для органов государственной и муниципальной власти к наращиванию темпов экономического роста.

Список использованных источников

1. Федеральный закон "Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации" от 06.10.2003 N 131-ФЗ (последняя редакция)
2. Зюкин Д. В., Зюкина Л. И., Бровкина О. В. Большие расходы и маленькие доходы - бюджетные проблемы муниципального образования / Д. В. Зюкин, Л. И. Зюкина, О. В. Бровкина // Наука и практика регионов. - 2016. - №3 (4). - С. 39-45
3. Еськова, Н. А. Консолидация государства, бизнеса и общества как фактор устойчивого развития и обеспечения национальной безопасности /Н.А.Еськова

//Сборник научных статей. Материалы международной научно-практической конференции «Современные тенденции и механизмы консолидации государства, бизнеса, общества». - Курск: Издательство Курского института менеджмента, экономики и бизнеса, 2014. - С. 27-32.

4. Еськова, Н. А. Анализ социально-экономического развития моногородов: опыт муниципального образования «Город Мончегорск», основные проблемы города. /Н.А.Еськова //Наука и практика регионов. -2017. -№1 (6). / [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://elibrary.ru/item.asp?id=28814185> (Дата обращения: 11.06.2017 г.).

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ МЕТОДОЛОГИИ УПРАВЛЕНЧЕСКОГО И ФИНАНСОВОГО АНАЛИЗА В ОЦЕНКЕ ЛИКВИДНОСТИ БАЛАНСА ОРГАНИЗАЦИИ

Новосельский Святослав Олегович,

к. э. н., доцент кафедры бухгалтерского учета анализа и аудита ФГБОУ ВО КГУ, г. Курск, Россия

E-mail: nsvyatoslav@yandex.ru

Пашкова Екатерина Витальевна,

студентка 4 курса факультета экономики и менеджмента ФГБОУ ВО КГУ г. Курск, Россия

E-mail: pashkova@mail.ru

Аннотация. В данной статье анализируется уровень ликвидности баланса организации с помощью методологии управленческого и финансового анализа.

Ключевые слова: финансовый анализ, управленческий анализ, ликвидность баланса, платежеспособность

USE OF METHODOLOGY OF ADMINISTRATIVE AND THE FINANCIAL ANALYSIS IN ASSESSMENT OF LIQUIDITY OF BALANCE OF THE ORGANIZATION

Keywords: financial analysis, administrative analysis, liquidity of balance, solvency

Summary. In this article the level of liquidity of balance of the organization by means of methodology of the administrative and financial analysis is analyzed.

Для предприятия в РФ, как сегмента рыночной системы, наиболее важным является слежение за его финансовыми результатами и их анализ. Финансовый анализ, сделанный на основе бухгалтерской финансовой отчетности, дает достоверные сведения о финансовом состоянии. Финансовый анализ не только дает знания о финансовом состоянии прошлых лет, но и на его основе можно сделать прогноз о деятельности организации в будущих периодах и выявить тенденции изменения финансовых и экономических показателей [2]. Так же он дает информацию о том, какие области наиболее уязвимы в предприятии, и в соответствии с этим можно принять определенные решения, меры. Данные мероприятия помогут предприятию сбалансировать

свои возможности и эффективно их использовать в нужном направлении. В жестких условиях конкуренции, где предприятия часто не производят новых товаров и услуг, а лишь копируют уже существующие техники и методы, стать лидером становится сложнее [1]. Основные этапы управленческого анализа представлены на рисунке 1.

Таблица 1 – Сравнение финансового и управленческого анализа [3]

Область сравнения	Финансовый анализ	Управленческий анализ
Цель	Оценка финансового состояния организации и выявление возможностей его улучшения с помощью рациональной финансовой политики	Сбор и предоставление данных комплексного анализа менеджерам и прочим ответственным лицам для разработки и применения стратегических решений, и дальнейшего выбора стратегии, наиболее подходящей данному предприятию
Объект исследования	Предприятие или предприятия, на базе которых проводится исследование. А также отдельно филиалы или обособленные подразделения	Как предприятие в целом, так и его структурные подразделения. Так же могут быть проанализированы отдельно ресурсы предприятия (основные средства, материальные запасы, трудовые ресурсы)
Основные пользователи полученной информации	Внутренние (руководство, работник) и внешние (органы контроля, другие организации, студенты, аудиторы, эксперты, аналитики и так далее)	Руководители и специалисты различных уровней внутреннего управления (менеджеры, экономисты)
Период исследования	От трёх лет и более. Чем больший диапазон исследования взят, тем лучше	Выбирается исходя из цели, но в основном берутся более короткие периоды
Автоматизация процесса исследования	Предусмотрена	
Масштабы анализа	Охватывает полностью деятельность организации, делая упор на финансовую сферу	Охватывает отдельные виды имущества, продукции, показатели, отделы, области сбыта
Частота подачи информации	Разрабатывается регламент, в соответствии с которым регулируется частота проведения анализа (месяц, квартал, год, несколько лет и так далее)	
Информационная база	Бухгалтерская (финансовая) отчетность, данные бухгалтерского учета, финансовые отчеты	Бухгалтерская (финансовая) отчетность, а также, данные финансового анализа, управленческие отчеты
Обязательность проведения	Не обязательны с точки зрения юридических обязанностей, но рекомендован для повышения эффективности	
Доступность отчетных данных	Являются коммерческой тайной	
Результаты	Выводы о финансовом состоянии и определение тенденций развития	Управленческие решения, направленные на поиск способов повышения эффективности деятельности предприятия

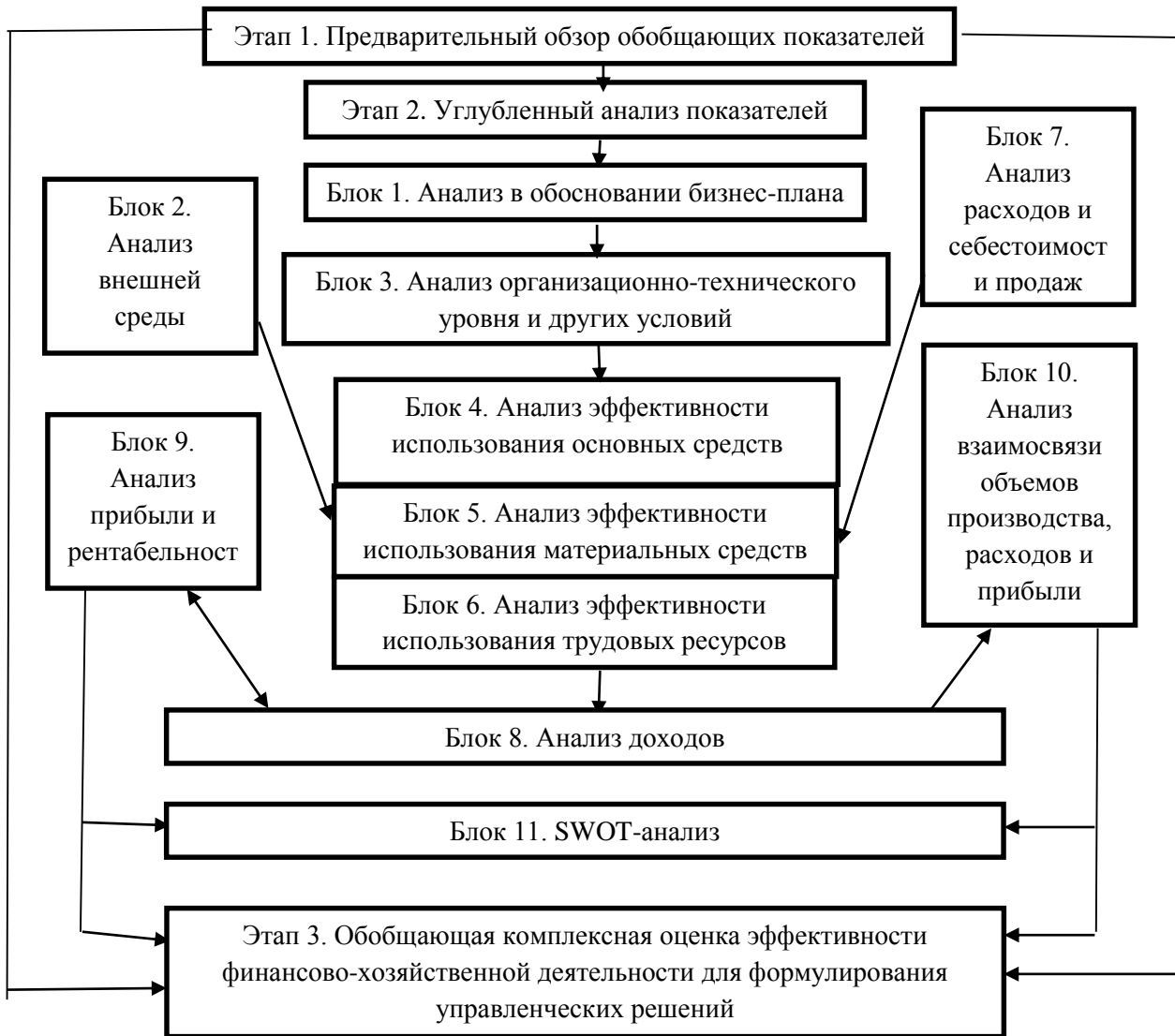


Рисунок 1 – Этапы управленческого анализа

Предприятие сможет облегчить себе данную задачу, благодаря возможности использования менеджерами и аналитиками управленческого анализа. Таким образом, получение результатов финансового и управленческого анализа и сфера их дальнейшего использования являются важными сегментами в общей системе функционирования предприятия.

Важным результатом применения методов управленческого и финансового анализа в деятельности предприятия является проведения оценки уровня ликвидности баланса организации с помощью имущественного и функционального способа [4].

Таблица 2 – Оценка ликвидности баланса (имущественный подход)

Актив	Значение			Пассив	Значение			Платежный излишек или недостаток		
	2014	2015	2016		2014	2015	2016	2014	2015	2016
	A1	543	828		873	П1	48072	28976	39575	47529
A2	62352	49799	28374	П2	45000	494	508	-	-	-
A3	57290	59373	91616	П3	37488	86882	90150	17352	49305	27866
A4	31892	29107	44461	П4	21517	22755	35091	-	19802	27509
Баланс	152077	139107	165324	Баланс	152077	139107	165324	10375	-6352	-9370
								0	0	0

Исходя из данных таблицы в 2014 году получились следующие неравенства $A_1 < П_1$, $A_2 > П_2$, $A_3 > П_3$, $A_4 > П_4$. Как видно, выполняются два неравенства. Кредиторская задолженность не покрывается денежными средствами и краткосрочными вложениями, собственный капитал не профинансирует полностью ВНА. Однако краткосрочные кредиты и займы могут быть погашены за счет дебиторской задолженности, долгосрочные обязательства могут быть погашены за счет реализации запасов и прочих оборотных активов. В итоге, баланс имеет перспективную ликвидность. В 2015 году получились следующие неравенства $A_1 < П_1$, $A_2 > П_2$, $A_3 < П_3$, $A_4 > П_4$. В 2015 году баланс неликвидный. В 2016 году получились следующие неравенства $A_1 < П_1$, $A_2 > П_2$, $A_2 > П_3$, $A_4 > П_4$. В 2016 году баланс имеет перспективную ликвидность.

Таблица 3 – Оценка ликвидности баланса (функциональный подход)

Актив	Период			Пассив	Период			Платежный излишек или недостаток		
	2014	2015	2016		2014	2015	2016	2014	2015	2016
	A_1+A_2	62895	50627		29247	П2	45000	494	508	-17895
A_3	57290	59373	91616	П1	48072	28976	39575	-9218	-30397	-52041
A_4	31892	29107	44461	П3+П4	59005	109637	125241	27113	80530	80780
Баланс	152077	139107	165324	Баланс	152077	139107	165324	0	0	0

Проанализировав таблицу 3, мы сделали вывод, что в 2014 г., 2015 г., 2016 г. баланс является абсолютно ликвидным.

Таим образом, можно сделать вывод о том, что применение имущественного и функционального подходов, позволили сделать вывод о высоком уровне ликвидности баланса исследуемого предприятия.

Список использованных источников

- Новосельский С.О. Индикативный механизм оценки социально-экономической конкурентоспособности развития районов Курской области / С.О. Новосельский, М.В. Шатохин, Ю.Д. Ванин // Вестник Курской государственной сельскохозяйственной академии.- Курск: Изд-во Курск. гос. с.-х. ак., 2012. – №7. - С.26-30
- Новосельский С.О. Состояние и перспективы кредитования предприятий малого бизнеса в условиях существующей рыночной конъюнктуры / С.О. Новосельский, Д.В. Зюкин, И.Н. Щедрина // Наука и практика регионов. – 2016. - №1.- С.16-24
- Новосельский С.О. Управление инвестиционной привлекательностью предприятия пищевой промышленности / С.О. Новосельский, Л.В. Бычкова, В.А. Климов, Н.А. Коптева // Вестник Курской государственной сельскохозяйственной академии. - 2015. – №8. - С.25-30
- Новосельский С.О. Управление продовольственной безопасностью на региональном уровне: коллективная монография / С.О. Новосельский, М.В. Шатохин, О.В. Телегина, Н.В. Жахов, А.А. Золотарев. - Курск: Регион. откр. социальный ин-т, 2015. – 106 с.

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ РЕФОРМИРОВАНИЯ НАЛОГОВОЙ СИСТЕМЫ

Кищенко Антон Олегович,

магистрант ЧОУ ВО «Курский институт менеджмента, экономики и бизнеса», г. Курск, Россия

E-mail: antoshkaxx@inbox.ru

Колоколов Роман Петрович,

исполняющий обязанности начальника правового отдела Межрайонной ИФНС России №1 по Курской области, г. Курск, Россия

E-mail: romanrylsk@yandex.ru

Аннотация. В статье представлен анализ замены исчисления налога на имущество физических лиц исходя из инвентаризационной стоимости имущества на исчисление налога на имущество физических лиц исходя из кадастровой стоимости имущества. Автор рассматривает экономические аспекты реформирования налога на имущество физических лиц, а так же восприятие вышеуказанных изменений обществом.

Ключевые слова: налог на имущество физических лиц, налоговая база, инвентаризационная стоимость, кадастровая стоимость.

Пожалуй, самым необходимым звеном экономических отношений в обществе, начиная с момента возникновения государства, является налог, так как именно он формирует финансовые ресурсы государства, которые необходимы для осуществления его функций.

С развитием государства расширяются и его функции, а значит, возрастает и потребность в налоговых поступлениях, так как налог является одним из основных источников доходов государства.

Происходящие в экономике Российской Федерации перемены всегда сопровождаются преобразованием налоговой системы, так как государство с помощью налогов напрямую воздействует на экономическую систему страны. Это связано с тем, что необходимые экономические эффекты могут обеспечиваться государством с полученного им дохода, который поступает в виде налоговых платежей.

Перемены, связанные с экономическим кризисом, протекающим в настоящее время, не могли не отразиться на современной системе налогообложения, которая в настоящее время претерпевает ряд реформ.

Изменений в налоговом законодательстве не мало, поэтому в настоящей статье будет рассмотрено изменение, коснувшееся одного из наиболее важных налогов для большинства физических лиц – налога на имущество физических лиц.

Итак, налог на имущество физических лиц, согласно статьи 15 Налогового кодекса Российской Федерации (далее – НК РФ), является местным налогом. В настоящее время он урегулированным гл. 32 НК РФ, которая действует с 1 января 2015 года в связи с принятием Федерального закона от

04.10.2014 года N 284-ФЗ. Налог на имущество физических лиц является прямым налогом на личную имущественную собственность.

Плательщиками налога на имущество физических лиц в соответствии со статьей 400 НК РФ признаются физические лица, обладающие правом собственности на следующее имущество, указанное в статье 401 НК РФ: жилой дом, жилое помещение, гараж, машино-место, единый недвижимый комплекс, объект незавершенного строительства и другие строения, помещения и сооружения.

Начиная с налогового периода 2015 года и до 2020 года по выбору субъекта Российской Федерации в качестве налогооблагаемой базы по налогу на имущество физических лиц используется или инвентаризационная или кадастровая стоимость, исчисленная с учетом коэффициента-дефлятора, который устанавливается Министерством экономического развития Российской Федерации.

Так, пунктом 1 ст. 402 НК РФ установлено, что налоговая база в отношении объектов налогообложения определяется исходя из их кадастровой стоимости, за исключением случаев, предусмотренных пунктом 2 настоящей статьи.

Указанный порядок определения налоговой базы может быть установлен нормативными правовыми актами представительных органов муниципальных образований после утверждения субъектом Российской Федерации в установленном порядке результатов определения кадастровой стоимости объектов недвижимого имущества.

Законодательный (представительный) орган государственной власти субъекта Российской Федерации устанавливает в срок до 1 января 2020 года единую дату начала применения на территории этого субъекта Российской Федерации порядка определения налоговой базы исходя из кадастровой стоимости объектов налогообложения с учетом положений статьи 5 НК РФ.

Например, Законом Курской области от 10.09.2015 N 84-ЗКО "Об установлении единой даты начала применения на территории Курской области порядка определения налоговой базы по налогу на имущество физических лиц исходя из кадастровой стоимости объектов налогообложения" (принятым Курской областной Думой 04.09.2015 года и опубликованным на Официальном сайте Администрации Курской области <http://adm.rkursk.ru> 11.09.2015 года; в N 111 газеты "Курская правда" от 15.09.2015 года; на Официальном интернет-портале правовой информации <http://www.pravo.gov.ru> от 16.09.2015 года) установлена единая дата начала применения на территории Курской области порядка определения налоговой базы по налогу на имущество физических лиц исходя из кадастровой стоимости объектов налогообложения - 1 января 2016 года.

Озабоченность у населения, касающуюся замены исчисления налога на имущество физических лиц исходя из инвентаризационной стоимости имущества (как это было до 1 января 2015 года по Закону РФ "О налогах на имущество физических лиц") на исчисление налога на имущество физических лиц исходя из кадастровой стоимости имущества, вызывает вопрос наличия специалистов, способных грамотно и адекватно оценить кадастровую стоимость объекта.

Проанализировав доводы, содержащиеся в начале статьи, определенная часть населения может прийти к выводу о том, что изменения, коснувшиеся налога на имущество физических лиц, являются следствием того, что бюджет государства пострадал в результате экономического кризиса. Однако необходимо обратить внимание на то, что инвентаризационная стоимость большинства имущества на сегодняшний день сильно занижена. По этой причине, расчёт налога на имущество физических лиц исходя из наиболее приближенной к рыночной - кадастровой стоимости, является наиболее целесообразным, так как способствует установлению социальной справедливости в уплате вышеуказанного налога.

Рассматривая вопрос расчёта налога на имущество физических лиц нельзя не остановиться и на том, что пунктом 5 статьи 408 НК РФ установлен новый порядок исчисления налога при переходе права собственности на объект в течение налогового периода.

Необходимо обратить внимание и на то, что с 2015 года физическое лицо, владеющее на праве собственности недвижимым имуществом, обязано до 31 декабря года, следующего за истекшим налоговым периодом, сообщить в налоговый орган по месту нахождения имущества о наличии у него такого объекта за период владения им, в случае неуплаты налогов в отношении данного объекта и неполучения налоговых уведомлений.

Сообщение о наличии объекта налогообложения не представляется в налоговый орган в случаях, если физическое лицо ранее получало налоговое уведомление об уплате налога в отношении этого объекта, или если не получало налоговое уведомление в связи с предоставлением ему налоговой льготы.

Список использованных источников

1. Налоговый кодекс Российской Федерации часть вторая от 5 августа 2000 г. N 117-ФЗ;
2. Федеральный закон от 04.10.2014 N 284-ФЗ "О внесении изменений в статьи 12 и 85 части первой и часть вторую Налогового кодекса Российской Федерации и признании утратившим силу Закона Российской Федерации "О налогах на имущество физических лиц";
3. Закон Курской области от 10.09.2015 N 84-ЗКО "Об установлении единой даты начала применения на территории Курской области порядка определения налоговой базы по налогу на имущество физических лиц исходя из кадастровой стоимости объектов налогообложения"
4. Еськова, Н. А. Консолидация государства, бизнеса и общества как фактор устойчивого развития и обеспечения национальной безопасности [Текст] /Н.А.Еськова //Сборник научных статей. Материалы международной научно-практической конференции «Современные тенденции и механизмы консолидации государства, бизнеса, общества». - Курск: Издательство Курского института менеджмента, экономики и бизнеса, 2014. - С. 27-32.
5. Еременко В. В., Еськова Н. А. Планирование социально-экономического развития в регионах и муниципальных образованиях: стратегический подход в Кореневском районе/Н.А.Еськова //Наука и практика регионов. -2017. -№3 (8). / [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://elibrary.ru/item.asp?id=28814185> (Дата обращения: 11.12.2017 г.).

СОЦИАЛЬНЫЕ НАУКИ

СТРАТЕГИЧЕСКИЕ ПРИОРИТЕТЫ СФЕРЫ ТРУДА ТЕРРИТОРИАЛЬНЫХ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИХ СИСТЕМ¹

Гарипова Зухра Фанусовна,

*к.э.н., с.н.с. Института социально-экономических исследований
Уфимского научного центра Российской академии наук, г. Уфа
E-mail: loyal-z@bk.ru*

Аннотация. Рассматриваются актуальные стратегические приоритеты сферы труда и занятости. Проведен анализ состояния производственного травматизма в Республике Башкортостан за период 2010-2015 гг. Обоснована необходимость более жесткого государственного контроля в сфере труда.

Ключевые слова: занятость, условия труда, производственный травматизм, нулевой травматизм.

STRATEGIC PRIORITIES LABOR SPHERES TERRITORIAL SOCIAL AND ECONOMIC SYSTEMS

Summary. Topical strategic priorities of the sphere of labor and employment are considered. The analysis of the state of occupational traumatism in the Republic of Bashkortostan for the period 2010-2015 was carried out. The need for more stringent state control in the world of work is justified.

Keywords: employment, working conditions, occupational traumatism, zero traumatism.

Министр труда и социальной защиты Российской Федерации Максим Топилин в своем выступлении на 10-ом Европейском региональном совещании Международной организации труда (г. Стамбул, октябрь 2017 г.) выделил наиболее актуальные задачи российской экономики в сфере труда. Было отмечено, что для сбалансированного функционирования рынка труда требуется разработка, актуализация и внедрение профессиональных стандартов, а также формирование системы независимой оценки квалификаций. При Президенте Российской Федерации создан Национальный совет по профессиональным квалификациям, в котором представлены ведущие объединения работников, работодателей, научные и образовательные организации. В настоящее время Национальный совет, состоящий из 28 советов специализирующихся по ключевым сферам экономической деятельности: атомная энергия, электроэнергетика, машиностроение, железнодорожный транспорт, строительство, жилищно-коммунальное хозяйство, здравоохранение и другие, утвердил более тысячи профессиональных стандартов.

¹ Данное исследование выполнено в рамках госзадания ИСЭИ УНЦ РАН по теме «Формирование и реализация стратегических приоритетов территориальных социально-экономических систем в условиях глобальных вызовов» (№ гос. регистрации АААА-А17-117021310211-8)

Также министром было заявлено, что Россия разделяет принципы концепции «нулевого» травматизма, продвигаемые Международной организацией социального обеспечения. В трудовое законодательство страны планируется внести изменения, направленные на стимулирование реализации мер по сохранению жизни и здоровья работников работодателем, на профилактику производственного травматизма. В связи с этим, действующая государственная программа «Содействие занятости населения» с 2018 г. будет дополнена новой подпрограммой – «Безопасный труд». Целевым показателем новой подпрограммы должен стать «нулевой» травматизм. Как отметил министр труда: «Его достижение не только положительно скажется на производительности труда, но и обеспечит решение задач демографического развития России – сокращение смертности в трудоспособном возрасте, укрепление здоровья и увеличение ожидаемой продолжительности жизни» [1].

Основные параметры производственной среды и трудового процесса, а также степень их влияния на работоспособность и состояние здоровья работников характеризуются рядом традиционных статистических показателей. В частности это доля лиц, занятых во вредных и опасных условиях труда, динамика профессиональных заболеваний, а также показатели производственного травматизма.

Анализ показателей, характеризующих условия труда и производственный травматизм по Республике Башкортостан за период 2010-2015 гг. выявил наличие определенных неблагоприятных тенденций в этой области. Так доля лиц, занятых во вредных и опасных условиях труда в целом за шесть лет начиная с 2010 г. по Республике увеличилась на 4,3% (рисунок 1).

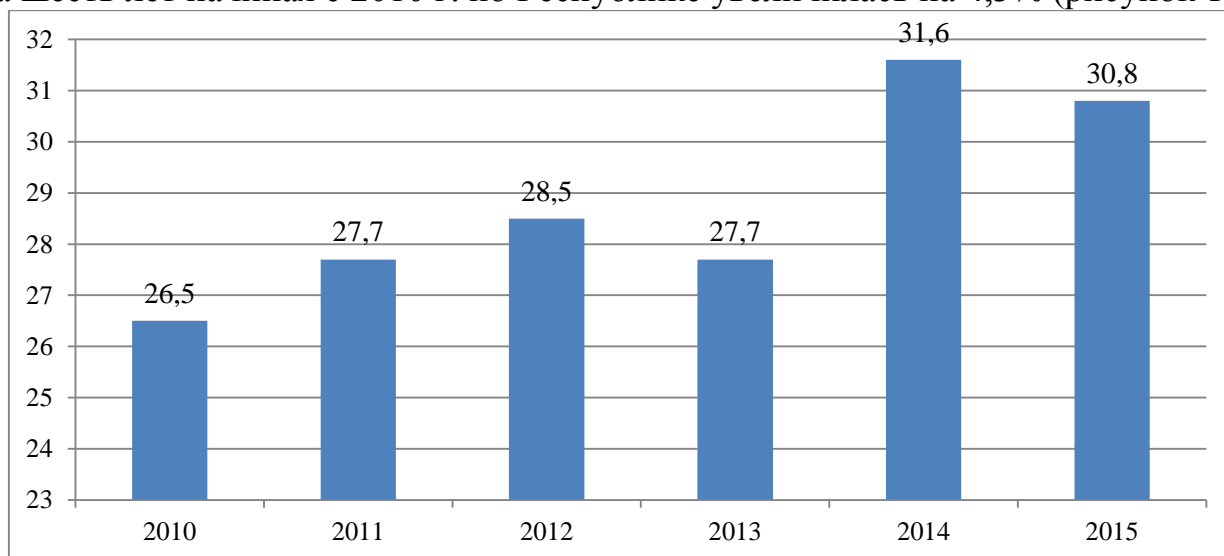


Рисунок 1 - Динамика численности работников, занятых во вредных и опасных условиях труда в Республике Башкортостан (в % от общей численности работников на конец года)

По видам экономической деятельности наибольшую долю таковых (немногим более 40%) составляют занятые в обрабатывающих отраслях производства и в сфере добычи полезных ископаемых, 31% - в строительстве, в сфере транспорта и связи - 18,5% [2].

Остается тревожной ситуация с пострадавшими при несчастных случаях на производстве (таблица 1). В целом за период 2010-2015 гг. произошло некоторое сокращение этого контингента. Так, численность пострадавших с

утратой трудоспособности на 1 рабочий день и более, в том числе со смертельным исходом в расчете на 1000 работающих сократилась с 1,3 до 1,2.

Таблица 1 - Численность пострадавших при несчастных случаях на производстве в РБ [3]

Годы	С утратой трудоспособности на 1 рабочий день и более и со смертельным исходом		Со смертельным исходом	
	человек	на 1000 работающих	человек	на 1000 работающих
2010	828	1,3	50	0,080
2011	863	1,4	52	0,083
2012	1 084	1,7	64	0,102
2013	779	1,3	59	0,097
2014	695	1,2	31	0,052
2015	674	1,2	40	0,070

Численность смертельных случаев на производстве в расчете также на 1000 человек за анализируемый период сократилась с 0,08 до 0,07. Вместе с тем в период 2011 – 2013 гг. наблюдается рост этих показателей; самый высокий уровень травматизма и смертельных случаев на производстве имело место в 2012 г., когда показатель смертельных случаев вырос до 0,1, а общая численность пострадавших на производстве составила 1,7 в расчете на 1000 работающих.

Вместе с тем предприятиями республики систематически проводятся мероприятия, направленные на сокращение и предупреждение несчастных случаев на производстве. Ежегодно в среднем за период 2010-2015 гг. по республике на эти цели расходовалось около 5 млрд. руб. [4, С.198].

Основой справедливого и эффективного регулирования сферы социально-трудовых отношений является государственное законодательство, а также конвенции и рекомендации МОТ. Именно государство выступает в качестве координатора трудовых отношений, посредника и контролера. Наряду с разработкой правовых основ и определением минимальных социально-трудовых стандартов одной из функций государства является разработка механизма совершенствования организационных форм социального партнерства.

Список использованных источников

1. Сайт Министерства труда и социальной защиты Российской Федерации [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://rosmintrud.ru/>
2. Гарипова З.Ф. Система социального партнерства как механизм нивелирования общественных проблем рыночной экономики.// Проблемы функционирования и развития территориальных социально-экономических систем: материалы XI научно-практической Internet-конференции ИСЭИ УНЦ РАН, 2017. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://konf.ufa-isei.ru/wpcontent/uploads/2017/11>
3. Республика Башкортостан в цифрах в 2015 году (Комплексный сборник) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.bashstat.ru/BGDF/RB08/Main.htm>

4. Алтуфьева Т.Ю. Малое и среднее предпринимательство как стратегический ресурс социально-экономического развития Республики Башкортостан //Стратегия Республики Башкортостан – 2030: приоритеты экономического роста: сборник научных статей. – Уфа: Изд-во УГНТУ, 2017. – С. 196-199.

ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ УПРАВЛЕНИЯ ЧЕЛОВЕЧЕСКИМИ РЕСУРСАМИ

Зюкин Дмитрий Викторович,
к.э.н., доцент, директор ЧПОУ «Курский техникум экономики и управления», г. Курск, Россия
E-mail: D-Zykin@ya.ru

Рожко Олег Вячеславович,
магистрант 3 курса, Учреждение образования «Институт предпринимательской деятельности», г. Минск, Беларусь
E-mail: dager43@mail.ru

Актуальность. Для многих руководителей организаций важнейшим элементом управления является взаимодействие с сотрудниками. При выстроенные системы управления персоналом, необходимо учесть психологические особенности работников. Такой подход позволяет получить более высокую отдачу и производительность.

Ключевые слова: персонал, труд, психология, рыночная экономика, организация.

THE PSYCHOLOGICAL ASPECTS OF THE MANAGEMENT OF HUMAN RESOURCES

Summary. For many leaders of organizations, the most important control is the interaction with employees. In built system of personnel management, it is necessary to consider psychological features of employees. This approach allows to obtain higher returns and performance.

Keywords: staff, psychology, market economy, organization.

Успешная работа любой компании зависит не только от того, насколько квалифицированный персонал в ней работает, но и от того насколько умело будет использована эта квалификация, организована их работа, использована эффективная политика управления ими.

Непосредственный успех деятельности в любой компании гарантируют ее кадры, работающие в ней. В связи с этим теория управления в организациях существующая в наше время сосредотачивает усилия на управление кадровой политикой, а именно человеческих ресурсов компании.

В нынешнее время, когда осуществляется переход к рыночной экономике, большинство руководителей белорусских компаний разных форм собственности (зачастую это происходит в государственных компаниях, но

наблюдается и при частной форме собственности) недооценивают или не хотят брать во внимание роль способов управления человеческими ресурсами, которые подходят к нынешнему менеджменту и успешно применяются в странах ближнего и дальнего зарубежья с целью увеличения производительности труда, эффективного управления. [1]

В нынешних условиях, которые складываются в стране права сотрудников, работающих в различных компаниях нарушается. Зачастую это происходит не только в частности в Республике Беларусь, но и в странах Содружества Независимых Государств (СНГ). Однако это вина непосредственно не только лишь руководителя или управляющего звена, но и сотрудника, который может показывать низкий уровень производительности труда, осуществлять работу недостаточно качественно. На фоне этого зачастую и образуются конфликты. Для достижения высоких результатов в управлении компанией и в частности человеческими ресурсами компании, необходимо вести непрерывный мониторинг проблем, постоянно развиваться и обучаться умениям и навыкам, которые будут способствовать эффективному управлению человеческими ресурсами и предотвращать появление различных проблем.

Рассмотрим ряд психологических проблем при управлении человеческими ресурсами:

1. «Синдром лучшего». Исходя из опыта компаний в большинстве случаев руководителем компании назначается наилучший работник, который как правило имеет узкую специализацию (например, главный технолог, руководитель отдела сбыта и снабжения) и направленность, который возможно способен понимать и ориентироваться лишь в собственной сфере, а в других направлениях деятельности компании может даже не ориентироваться. Такого рода руководитель зачастую способен допускать очень грубые ошибки в управлении. Такая ситуация на практике негативно отразится на компании, руководитель будет выполнять работу которая ему близка и хорошо знакома, но не уделять должного внимания управлению человеческими ресурсами.

2. «Синдром своего парня». Управления сотрудниками компании строится по принципу противоборства и борьбы по отношению к ним. Сотрудникам тяжело конфликтовать с другими работниками в психологическом плане, по причине того, что они проводят много совместного времени на рабочем месте. Проблема и ее сущность заключается в том, что руководитель может присваивать собственные черты характера работникам, поставить себя на место работника в определенной сложившейся ситуации и решить, каким бы он образом поступил, находясь на месте работника. В данной ситуации руководитель совершает ошибочные действия, потому что любой сотрудник – личность, а у личности есть собственное мировоззрение и видение происходящего, собственные черты и нравы. На практике это проявляется как возникновение конфликтных ситуаций между руководителем и работником, причина которых кроется в нежелании подчинения «равному себе».

3. «Синдром высшего». Данный «синдром» зачастую можно наблюдать в большинстве белорусских компаний. Руководитель отстраняется от своих подчиненных и держит дистанцию между собой и работниками. Управление происходит на уровне жестких претензий и условий, что в свою очередь приводит к тому, что человеческие ресурсы компании в полной степени

лишаются само мотивации, за счет жестких требований со стороны руководителя.

4. «Положительная проекция». Сущность данной проблемы заключается в приписывании другим людям своих собственных нравов. Руководитель не пытается разобраться в сложившейся ситуации с точки зрения отдельной личности и набором ее особенностей, а избирает более простой и примитивный путь, ставя себя на место работника и воображает, как бы он поступил в данной ситуации. Это является достаточно распространенной ошибкой среди руководителей, так как люди не являются собственным отражением. На практике руководитель поставив определенную задачу подчиненному может разочароваться в качестве ее выполнения, столкнувшись с похожей задачей в следующий раз он предпочтет совершить все не прибегая к помощи своим работникам, что повлечет за собой отсутствием полезности и значения работников, которые станут выполнять только мелкие поручения.

5. «Синдром Золушки». Руководитель полагает, что если работник получает конкурентную заработную плату, он должен в полном объеме отдаваться работе и трудится на полный износ, даже во вред себе. На практике это не совсем так, так как заработная плата и даже та, которая находится на высоком уровне не гарантирует ничего. Зачастую это означает, что в структуре компании есть высококвалифицированный специалист, готовый к работе. [2]

С целью усовершенствования системы управления человеческими ресурсами можно выделить следующие мероприятия со стороны руководителя:

- внедрять практики для адаптации новых сотрудников компании (проводить мероприятия которые позволят быстрее адаптироваться и привыкнуть работникам к своим обязанностям);

- для выполнения более сложных задач необходимо постоянно повышать квалификацию работников, осуществлять их обучение и развитие;

- проводить тренинги, направленные на разъяснения и доведение до работников миссии, целей, задач компании, чтобы работники могли осознавать и понимать специфику деятельности компании;

- осуществлять материальное стимулирование работников с целью их мотивации;

- регулярно увеличивать мотивацию за счет иерархического роста персонала;

- с целью повышения взаимоотношений между сотрудниками проводить культурные мероприятия. [3]

Во избежание проблем перед компаниями в Республике Беларусь, а также странах СНГ необходимо совершенствовать способности руководителей в области определения мотивов поведения человека, их потребностей, проблем и целей.

Список использованных источников

1. Борисова Н.И., Гаврилко Л.В. / Психологические аспекты управления человеческими ресурсами организации в современных рыночных условиях / Электронный журнал novainfo.ru - №39-1, 2015. – 319 с.
2. Зюкин Д. В. Взаимосвязь и особенности распределения трудовых ресурсов по отраслям и формам собственности в сельскохозяйственном

регионе.//Научно-практический журнал./Перспективы науки – № 9. - г. Тамбов: Издательство Фонд науки и культуры – 2010. - С. 76-80

3. Ильин А. Е., Зюкин Д. В. Формирование и регулирование рынка труда в Курской области [Текст]/ А. Е. Ильин, Д. В. Зюкин. – Монография. Курск: Изд-во Курского института менеджмента, экономики и бизнеса - 2010. – 106 с.

4. Инновационные процессы и корпоративное управление: материалы VI Международной заочной научно-практической конференции, 14–28 марта 2014 г., Минск / Министерство образования Республики Беларусь, Белорусский государственный университет, Институт бизнеса и менеджмента технологий / редколл.: В. В. Апанасович (гл. ред.) [и др.]. – Минск: Национальная библиотека Беларуси, 2014. – 312 с.

5. Элизабет Мерманн / Мотивация персонала: инструменты мотивации для успеха организации: [перевод с немецкого] / Элизабет Мерманн. - Харьков: Гуманитарный центр, 2015. - 174 с.

КАДРОВАЯ РЕОРГАНИЗАЦИЯ УЧРЕЖДЕНИЯ СОЦИАЛЬНОЙ СФЕРЫ: СУЩНОСТЬ И ПРАКТИКА ГБУ «КОМПЛЕКСНЫЙ ЦЕНТР СОЦИАЛЬНОГО ОБСЛУЖИВАНИЯ НАСЕЛЕНИЯ КАЛИНИНСКОГО РАЙОНА САНКТ-ПЕТЕРБУРГА»

Попова Светлана Владимировна,

магистрант ЧОУ ВО «Курский институт менеджмента, экономики и бизнеса», г. Санкт-Петербург, Россия

E-mail: svet-egorov@yandex.ru

Егорова Ирина Владимировна,

магистрант ЧОУ ВО «Курский институт менеджмента, экономики и бизнеса» г. Санкт-Петербург, Россия

E-mail: egorova.irina0566@gmail.com

Аннотация. В статье дается анализ реорганизации системы социального обслуживания в г. Санкт-Петербурге. Представляются правовые основы деятельности ГБУ «Комплексный центр социального обслуживания населения Калининского района Санкт-Петербурга».

Ключевые слова: социальная защита населения, пожилые граждане, социальное обслуживание

PERSONNEL REORGANIZATION OF SOCIAL INSTITUTIONS: THE ESSENCE AND PRACTICE OF GBU "COMPLEX CENTER OF SOCIAL SERVICE OF THE POPULATION OF KALININSKY DISTRICT OF ST. PETERSBURG"

Summary. The article analyses the reorganization of social services in St. Petersburg. Represented the legal basis of activities of GBU "Complex center of social service of the population of Kalininsky district of St. Petersburg".

Keywords: social protection of the population, senior citizens, social service

Тенденции современных социально-экономических процессов в России требуют принятие новых ключевых оптимизационных решений в социальной сфере. Одним из таких популярных механизмов оптимизации является реорганизация. В любом случае реорганизация учреждения достаточно сложная процедура. В начале необходимо понять, что такое реорганизации учреждения.

Структурная реорганизация – это изменение в технике и технологии производства, структурная реорганизация производства или реорганизация самого юридического лица (например, слияние, присоединение, разделение, преобразование, выделение) сокращение численности и (или) штата работников и прочие меры, которые приводят к повышению эффективности работы целого предприятия.

Основными причинами реорганизации являются:

1. для повышения эффективности деятельности предприятия в целом;
2. совершенствования кадровой политики;
3. для дальнейшей реорганизации предприятия с целью смены правового статуса.

Реорганизация кадров неизбежно ведёт к изменению условий трудовых договоров с сотрудниками. Иногда это касается лишь нескольких работников, а иногда – и целых структурных подразделений. Поэтому проводить структурную реорганизацию производства по ТК РФ нужно строго с соблюдением норм.

Реорганизация учреждения будет проходить:

1. Не меньше чем за 2 месяца до предполагаемых действий нужно уведомить всех сотрудников, которых реорганизация коснётся. Уведомить нужно письменно, чтобы работник расписался на уведомлении.
2. В письменном уведомлении необходимо оповестить сотрудника о дальнейших изменениях. Как правило, происходит сокращение штатов или перевод сотрудников между отделениями учреждения.
3. Если работник отказался от всех предложенных ему должностей, то с ним расторгается трудовой договор
4. Работник имеет право работать ещё 2 месяца после уведомления.

В последний рабочий день он должен получить все компенсационные выплаты:

- заработную плату за фактически отработанное время;
- компенсацию за неиспользованный отпуск;
- также компенсацию за увольнение по сокращению штатов.

Размер компенсации равен среднему заработку этого сотрудника за месяц в текущем рабочем году. Компенсация выплачивается за последующие 2 месяца, а если работник в течение 2-ух недель встанет на учёт в центр занятости и не будет трудоустроен, то за 3 месяца.

Реорганизация учреждения будет проходит путем перевода сотрудников между отделениями учреждения. Такая реорганизация позволяет оставить квалифицированные кадры в учреждении, то в тоже время, как правило, редко приводит к существенному сокращению кадров учреждения. В такой организации имеются свои плюсы и минусы.

К основным плюсам можно отнести:

- нет необходимости производить обучение сотрудников;
- не возникает конфликтов среди сотрудников;

К основным минусам можно отнести:

- «старение» сотрудников учреждения;
- не возможность восприятия новых условий работы;
- возникновение конфликта между сотрудниками;

Таким образом руководство должно сделать выбор, что ему важно.

Реорганизация учреждений социального обслуживания производится на основании и в порядке, предусмотренном Гражданским кодексом Российской Федерации, Федеральным законом "О некоммерческих организациях". Реорганизация Центра может быть осуществлена в форме слияния, присоединения, разделения, выделения и преобразования. При реорганизации Центра все его документы передаются правопреемнику. Передача документов производится в порядке, установленном действующим законодательством. При реорганизации Центра его устав и лицензия утрачивают силу.

В исследуемом учреждении ГБУ «Комплексный центр социального обслуживания населения Калининского района Санкт-Петербурга» в 2018 году в рамках реорганизации также будет осуществлено открытие отделения по контролю и учету предоставляемых услуг. В состав отделения будут включены: 5 штатных единиц (начальник отдела, 2 – экономиста, 2 – специалиста по социальной работе). Данный отдел будет подчиняться заместителю директора.

Основными задачами отделения являются:

1. Контроль качества предоставляемых услуг в соответствии с требованиями действующего законодательства.
2. Разработка и проведение мероприятий по повышению качества предоставляемых услуг.
3. Организационно-методическое руководство, координация и контроль деятельности структурных подразделений учреждения по вопросам повышения и контроля предоставляемых услуг.
4. Подготовка и представление руководству информационно-аналитических материалов.
5. Совершенствование и внедрение новых методов организации работы, в том числе на основе использования современных информационных технологий.
6. Участие в пределах своей компетенции в подготовке и исполнении управленческих решений руководства организации.
7. Повышение уровня подготовки работников организации в области предоставления услуг и использования статистических методов контроля качества.
8. Решение иных задач в соответствии с целями организации.

Основными функциями отделения являются:

1. Организация контроля качества предоставленных услуг в соответствии с требованиями действующего законодательства и договоров.
2. Разработка и проведение мероприятий по повышению качества предоставленных услуг.
3. Разработка и внедрение системы управления качеством, стандартов и нормативов, показателей, регламентирующих качество предоставленных услуг.
4. Участие в работе по определению номенклатуры дел в учреждении.

5. Контроль за соблюдением нормативных, локальных актов в учреждении.
6. Подготовка планов проверок в учреждении.
7. Проведение проверок в учреждении по качеству предоставленных услуг.
8. Оформление результатов проверок в учреждении по качеству предоставленных услуг.
9. Осуществление контроля за правильным и экономным расходованием средств в соответствии с целевым назначением по утвержденным сметам доходов и расходов по бюджетным средствам и средствам, полученным от приносящей доход деятельности, с учетом внесенных в них в установленном порядке изменений, а также за сохранностью денежных средств.
10. Обеспечение применения современных средств автоматизации при выполнении учетно-вычислительных работ.
11. Составление и представление в установленном порядке и в предусмотренные сроки бухгалтерской, налоговой и статистической отчетности.
12. Осуществление внутреннего финансового контроля.

Таким образом, одним из важнейших направлений проводимой в стране бюджетной реформы является реорганизация сети бюджетных учреждений социальной сферы. Суть реформы — переход от управления бюджетными расходами к управлению результатами, полученными после произведенных затрат.

Список использованных источников

1. Федеральный закон от 28.12.2013 № 442-ФЗ «Об основах социального обслуживания граждан в Российской Федерации». [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_156558/
2. Закон Санкт-Петербурга от 01.06.2016 № 342-60 «О внесении изменений в Закон Санкт-Петербурга "О социальном обслуживании населения в Санкт-Петербурге"». [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://docs.cntd.ru/document/456011842>
3. Еськова, Н. А. Консолидация государства, бизнеса и общества как фактор устойчивого развития и обеспечения национальной безопасности /Н.А.Еськова //Сборник научных статей. Материалы международной научно-практической конференции «Современные тенденции и механизмы консолидации государства, бизнеса, общества». - Курск: Издательство Курского института менеджмента, экономики и бизнеса, 2014. - С. 27-32.
4. Еськова, Н. А., Комарова А.И. Инновационный подход к рассмотрению обращений граждан: роль информационных технологий / Н.А.Еськова, А.И.Комарова//Наука и практика регионов. 2016. - № 1 (2). - С. 54-57. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://elibrary.ru/item.asp?id=27196268> (Дата обращения: 10.11.2017 г.).
5. Еськова, Н. А., Кравченко Л.И. Формирование беспрепятственного доступа инвалидов и других маломобильных групп населения к объектам социальной, инженерной и транспортной инфраструктуры: опыт города Железногорска/ Н.А.Еськова, Л.И. Кравченко //Наука и практика регионов. 2016. - № 4 (5). - С.

- 40-47. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://elibrary.ru/item.asp?id=27196268> (Дата обращения: 11.12.2017 г.).
6. Официальный сайт муниципального образования муниципального округа "Пискаревка" г. Санкт-Петербург. [Электронный ресурс]. Режим доступа. <http://mo-piskarevka.spb.ru/publ/info/333>
7. Санкт-Петербургское государственное бюджетное учреждение социального обслуживания населения «Комплексный центр социального обслуживания населения Калининского района Санкт-Петербурга». [Электронный ресурс]. Режим доступа <http://kcsn.kalin.gov.spb.ru>
8. Побережная О.Е, Кадровая политика в области социальной политики и социальной сферы. [Электронный ресурс]. Режим доступа <http://elib.bsu.by/bitstream/123456789/54801/1/Побережная%20О.Е.%20Кадры%20ОВ%20социальной%20сфере.pdf>

ТЕРРИТОРИАЛЬНОЕ ОБЩЕСТВЕННОЕ САМОУПРАВЛЕНИЕ КАК ИНСТИТУТ ГРАЖДАНСКОГО ОБЩЕСТВА: ПОСТАНОВКА ПРОБЛЕМЫ

Кабелевский Роман Александрович,

Председатель ТООО «Центр содействия развитию местного самоуправления», г. Тула, Россия

E-mail: st.const@mail.ru

Еськова Наталья Анатольевна,

к.г.н., проф. МЭБИК зав.кафедрой управления и связей с общественностью ЧОУ ВО «Курский институт менеджмента, экономики и бизнеса», г. Курск, Россия

E-mail: eskova2015@rambler.ru

Аннотация. В статье проводится анализ основ организации ТОС как формы непосредственного осуществления населением местного самоуправления. Кратко анализируется опыт Тульской и Курской областей.

Ключевые слова: местное самоуправление, территориальное общественное самоуправление, гражданское общество, муниципальное управление

TERRITORIAL PUBLIC SELF-GOVERNMENT AS AN INSTITUTION OF CIVIL SOCIETY: THE PROBLEM

Summary. The article analyses the foundations of CBT as a form of direct exercise of local self-government population. Briefly examines the experience of Tula and Kursk regions.

Keywords: local self-government, territorial public self-government, civil society, municipal management

Решение вопросов местного значения при помощи активного населения позволяет разгрузить работу администраций, тем самым увеличивает эффективность работы органов исполнительной власти. Среди системных форм

непосредственного осуществления населением местного самоуправления следует выделить органы территориального общественного самоуправления (ТОС), как добровольное объединение граждан на определенной территории с целью решения вопросов местного значения.

На сегодняшний день, если провести опрос среди жителей города, что такое территориальное общественное самоуправление (далее - ТОС), каковы его функции и предназначение, мало кто из них даст полный исчерпывающий ответ. Жители реализуют свои инициативы единолично и не всегда знают о возможностях реализации социально значимых идей сообща, объединившись по территориальному признаку. А чаще всего у активных и инициативных жителей не хватает правовой грамотности, чтобы правильно организовать в институт местного самоуправления под названием ТОС, что это институт который обладает мощным социальным потенциалом и способен стать одним из важнейших инструментов стратегического развития территорий. Одно из основных предназначений ТОС – наладить совместную с муниципалитетом работу на благо своей территории, и ее жителей.

ТОС – это институт гражданского общества, которому необходимо помочь организовать на начальном этапе, дать необходимые методики для эффективной жизнедеятельности, помочь участникам реализовать свой общественно значимый потенциал на благо общества. [1]



Рисунок1 - Преимущества ТОС

Функционирование ТОС в определенной степени упрощает решение местных задач.

На современном этапе развития принято различать три основных модели ТОС, определяемых их функциями и взаимодействием с местными органами власти. К ним относят общественные организации, полномочные органы

территории, полноценные субъекты местного самоуправления. Характеристика данных моделей представлена в таблице 1. [7]

Таблица 1 - Модели территориального общественного самоуправления

Модель ТОС	Выполняемые	Взаимодействие органами власти
Общественная организация	-организация досуга; - помощь нуждающимся,	минимальное бюджетное финансирование
Полномочный орган территории	-содействие в охране общественного порядка; -благоустройство; - согласование по земельным отводам; -согласование планов застройки; -составление планов развития территории, -информирование населения, -занятость подростков.	договорные отношения с администрацией и получение соответствующих средств под конкретные функции
Полноценный субъект МСУ	-благоустройство; -застройка микрорайона; -содержание и ремонт жилого фонда; -организация и содержание рынков, автостоянок.	закрепление за органом ТОС части местных налогов и сборов

В настоящее время на территории Тульской области осуществляют свою деятельность 385 ТОС. Из них: в городских поселениях создано 239 органов ТОС, в сельских поселениях - 146. При этом 54 органов ТОС имеют статус юридического лица.

Наиболее развита система функционирования и жизнедеятельности ТОС в областном центре. 115 ТОС имеют обозначенные границы и ведут свою деятельность как объединения жителей взаимодействующие с органами исполнительной власти путём делегирования своего представителя (старший по дому (группе домов), старший по улице (улицам)) субъекта ТОС по информированию населения соответствующей территории о решениях органов местного самоуправления МО г. Тула и ведут разъяснительную и организационную работу с населением при проведении районных, общегородских и государственных мероприятий.

Непосредственно активную деятельность по направлениям обеспечения сохранности жилищного фонда, благоустройству, озеленению, спортивно-массовой работы с населением, поддержании правопорядка и общественной безопасности на соответствующей территории и иных социально-значимых работах принимают 24 ТОС имеющих статус юридические лица (ежегодно статус юридического лица оформляют 3-4 ТОС). В 2016 г. 15 ТОС г.Тулы приняли участие в муниципальной целевой программе «Поддержка и развитие ТОС г.Тулы» с различными инфраструктурными проектами на 6 млн. рублей (в 2017 году объем финансирования программы из бюджета составит 3,3 млн. руб.) [2]

Ситуация в муниципальных образованиях менее активна чем в областном центре. Из 26 районов Тульской области в только в 14 МО ТОС имеют статус юридического лица. Во всех остальных муниципальных образованиях Тульской области органы ТОС существуют без статуса юридического лица или зарегистрированы как общественные организации. На территории Курской

области осуществляют деятельность 285 территориальных общественных самоуправления, действующих без образования юридических лиц. [6]

Что касается опыта Курской области на местах, то также, как и в Тульской области, областной центр лидирует по развитию ТОС. Фактически все ТОС образованы в Курске.

Работа по созданию территориальных общественных самоуправлений – ТОСов в областном центре началась в 2009 году. Эта работа ведется в соответствии с Федеральным законом № 131-ФЗ «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации», Уставом города Курска. Курское городское Собрание утвердило Положение о территориальном общественном самоуправлении.

ТОСы – одна из форм проявления гражданской инициативы, самоуправления граждан по месту их жительства. Они призваны привлечь население к выработке решений по вопросам, которые затрагивают интересы граждан, таких, как уборка и благоустройство территорий, проведение ремонтов, работа с населением. ТОСы активно взаимодействуют с Администрацией города, администрациями округов, органами внутренних дел, способствуют решению вопросов, волнующих население.

ТОС может быть создан в жилом микрорайоне, на улице или объединять несколько улиц, группу жилых домов. ТОСы создаются в многоквартирных домах и даже в подъездах. Границы территории ТОСа устанавливает Курское городское Собрание по предложениям жителей, проживающих на данной территории.

В соответствии с положением о ТОС, утвержденным решением Курского городского Собрания, определен порядок их создания. С этой целью создается инициативная группа не менее 7 человек не моложе 16 лет, которые проживают на одной территории. Затем устанавливаются границы ТОС. К деятельности по созданию ТОС привлекаются депутаты Курского городского Собрания. Они участвуют в собраниях граждан, согласовывают устав ТОС. Администрации округов оказывают содействие в проведении собраний, подготовке необходимых документов. На собрании должно присутствовать не менее 50 % от числа жителей, достигших 16-ти лет. Затем в Администрацию города направляется заявление о регистрации Устава ТОС, к которому прилагается протокол собрания. Допускается проведение собрания в форме заочного голосования.

Устав ТОС регистрируется в Администрации города, вносится запись в реестр территориальных общественных самоуправлений в городе Курске. После этого председателю выдается свидетельство о регистрации устава.

Администрацией города Курска введена система поощрения председателей ТОС: руководители органов ТОС получают ежеквартальное денежное вознаграждение и бесплатную подписку на газету «Городские известия». На эти цели из бюджета города ежегодно выделяются денежные средства. [5]

В настоящее время в Курске действуют 284 ТОС: в Центральном округе – 149, в Сеймском округе – 62, в Железнодорожном округе – 73. Все они, в основном, были образованы к концу 2013 года на улицах с индивидуальной застройкой. В 2014 году, в их числе, были созданы 2 ТОС в Центральном

округе и еще 1 ТОС из Сеймского округа был переведен в границы Центрального округа. Сегодня работа по созданию новых ТОС проводится по мере образования новых улиц индивидуальной застройки. [5]

Несмотря на такую активную динамику развития, ТОС в России сталкивается с определёнными проблемами.

Среди них можно выделить сложности юридической регистрации ТОС, непонимание сущности и назначения ТОС, различная степень активности комитетов ТОС на местах, проблемы в разграничении полномочий между ТОС и муниципальными органами власти, недостаток инициативы граждан в развитии органов ТОС, слабая ресурсная (прежде всего, финансовая) обеспеченность деятельности ТОС, а также недостаточное материальное стимулирование граждан-активистов ТОС.

На сегодня, ввиду недостаточного объёма программ поддержки органов ТОС в муниципальных образованиях муниципальными органами местного самоуправления целесообразно поддерживать не все возможные инициативы, а только антикризисные, которые, с одной стороны, обеспечивают насущные потребности населения, а с другой стороны, могут быть увязаны с иными муниципальными программами. [4]

Территориальное общественное самоуправление обладает мощным социальным потенциалом и способно стать одним из важнейших инструментов стратегического развития территорий Тульской области.

На городских и сельских территориях современные модели общественного самоуправления при встраивании в работу местной администрации могут давать неплохие результаты. В то же время некоторые органы местного самоуправления продолжают формально относиться к этому инструменту, и до сих пор не могут разглядеть и заслуженно оценить потенциал ТОС.

ТОС ориентирован на сотрудничество с муниципальной администрацией в решении задач местного сообщества. Деятельность ТОС следует рассматривать как выражение концепции социального партнерства, точнее даже сказать – муниципально-общественного партнерства. Функционирование ТОС не должно сводиться ни к работе общественной организации (например, в части получения средств из независимых источников), ни к административным функциям (когда руководители ТОС получают заработную плату и фактически превращаются в чиновников). Предназначение ТОС – наладить совместную с муниципалитетом работу на благо своей территории и ее жителей.

Цель деятельности ТОС – формирование сообществ, куда входят жители двора или нескольких дворов, в сознании которых общность с некоторой территорией имеет определенную значимость, а так же потребность в чистоте и уюте, в безопасности на своей территории, желание сохранить, приумножить и приукрасить. Таким образом, ТОС – это особый институт гражданского общества.

Общий смысл деятельности ТОС: общее дело порождает гражданское согласие, а это в свою очередь – условие для выстраивания цивилизованных отношений с муниципальной администрацией, основанных на принципах социального партнерства, в формате гражданского контроля, гражданского диалога и гражданского участия.

Список использованных источников

1. Федеральный закон "Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации" от 06.10.2003 N 131-ФЗ (последняя редакция)
2. Официальный сайт ТООО "Центр содействия развитию местного самоуправления" [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://msy71.pф>
3. Еременко В. В., Еськова Н. А. Планирование социально-экономического развития в регионах и муниципальных образованиях: стратегический подход в Кореневском районе. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://cs.meb-journal.ru/qF2AuXzcTqciupwCdUeluw/sv/document/c6/04/1d/571202/63/НПР%20№3%20%288%29%202017.pdf?1509452135>
4. Еськова, Н. А. Консолидация государства, бизнеса и общества как фактор устойчивого развития и обеспечения национальной безопасности [Текст] /Н.А.Еськова //Сборник научных статей. Материалы международной научно-практической конференции «Современные тенденции и механизмы консолидации государства, бизнеса, общества». - Курск: Издательство Курского института менеджмента, экономики и бизнеса, 2014. - С. 27-32.
5. Информация о деятельности территориальных органов самоуправления города Курска [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.kurskadmin.ru/node/909>
6. Официальный сайт Ассоциации "Совет муниципальных образований Курской области" [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://kurskсмо.ru/>
7. Васильев А.А. Основы территориального общественного самоуправления: Научно-практическое пособие. - Нижний Новгород, 2004. – 202 с. С.57

ФОРМИРОВАНИЕ ЗОЖ ПОДРОСТКОВ В ХОДЕ ВОСПИТАТЕЛЬНОЙ РАБОТЫ

Завалишина Екатерина Викторовна,
магистрант физического направления ФБОУ ВО КГУ, г. Курск,
Россия
E-mail: zavalischina2017@yandex.ru

Аннотация. В статье рассматривается вопрос формирования здорового образа жизни у детской и подростковой категорий. Приводятся сведения о том, каково положение дел в стране в данный момент, разбирается вопрос истоков неправильного образа жизни. Даются рекомендации по организации правильной работы и достижения указанных целей.

Ключевые слова: ЗОЖ, здоровый образ жизни, подростки, воспитательная работа, школа.

FORMATION OF HEALTHY LIFESTYLE OF TEENAGERS IN THE COURSE OF EDUCATIONAL WORK

Summary. The article considers the question of formation of healthy lifestyle among children and adolescent categories. Provides information about what the state of Affairs in the country at the moment, deals with the question of the origins of poor lifestyle. Recommendations for the proper organization of work and achieve these goals.

Keywords: Healthy lifestyles, healthy lifestyle, teenagers, educational work, school.

Как в процессе учебной, так и во время внеурочной деятельности нужно отдавать приоритет вопросам формирования пропаганды ЗОЖ, и возможности оказать сопротивление негативному влиянию извне. В таком контексте формирование установки на здоровый образ жизни у учащихся, является восприятие здоровья, как моральной ценности, а алкогольно-никотиновое отравление, наркомания должны восприниматься, как недопустимые процессы в жизни человека. Цели формирования: создание норм и идеала здоровой жизни, создание нравственно-эстетического отвращения к разрушающим организм процессам.

Оптимально формирование такой установки с самого раннего возраста. Подобный процесс подразумевает систематизацию такой работы, объединение учебных дисциплин с внеклассной деятельностью. В качестве форм работы можно организовывать встречи с представителями медицины, полиции, прочих общественных организаций. Допускается организация и проведение мероприятий, направленных на профилактику, выпуск стенных газет, которые посвящаются Всемирному дню здоровья, Дню борьбы с наркоманией, Дню борьбы со СПИДом. Также для формирования ЗОЖ следует проводить физкультурно-оздоровительные, культурно-массовые, трудовые мероприятия, субботники и благотворительные акции.

Одновременно с этим следует оказывать борьбу с курением и пристрастием к алкогольным напиткам как среди самих учеников, так и среди их родителей. В настоящее время в нашей стране обострена ситуация с потреблением алкогольных напитков среди населения. Складываются нездоровые традиции, связанные со спиртным, которые передаются молодому поколению, что недопустимо. Необходимо иллюстрировать для подростков, к чему могут привести подобные пристрастия.

Следует вспомнить, что многие несовершеннолетние преступники находились в момент правонарушения в нетрезвом состоянии. Требуется заострить внимание на том, что ещё в 2003 году количество подростков, которые были привлечены к административной ответственности за распитие спиртных напитков, составляло свыше 30 тыс. человек и за почти полтора десятилетия их число увеличилось в два раза. Алкоголизм среди молодёжи растёт из-за употребления молодыми людьми пива, поэтому необходимо проводить борьбу с данным фактом: объяснять, что употребление данного спиртного напитка — вовсе не модно, как гласит реклама, а совсем наоборот. [3, С.80]

В связи с масштабами, которые принимает алкоголизация подростков, а также последствия подобного явления, образовательные учреждения и педагогическая общественность должны проявлять самое пристальное внимание и оперативно принимать меры, чтобы уберечь подопечных от формирования неправильного образа жизни и употребления напитков и веществ, что наносят существенный вред их здоровью. [1, С.159]

Данная работа не терпит формального подхода и не выражается в разовых мероприятиях и проведениях назидательных бесед. Следует держать

во внимании каждую проблемную семью, сотрудничая с правоохранительными органами, социальной защитой, органами здравоохранения и принимая соответствующие меры. Необходимо выявлять подростков, которые употребляют алкоголь, заняться разработкой и реализацией систем мер профилактики. Появление на дискотеках и прочих развлекательных мероприятиях лиц в нетрезвом состоянии недопустимо и должно рассматриваться как чрезвычайное происшествие. [4, С.101]

Целесообразно привлечение к работе с таким негативным явлением самих учеников, которые должны заниматься активной пропагандой и отстаиванием норм здорового образа жизни в кругу ровесников. Такие явления подлежат обсуждению в классах, учебных группах и прочих коллективах.

Также в целях борьбы со вредными привычками следует задействовать физическое воспитание и спорт. Каждое образовательное учреждение должно реализовать комплексные программы для морального и физического становления личности. Послужить этому должны занятия физической культуры, спортом. Следует поощрять у школьников желание участвовать в спортивной жизни коллектива, области, страны.

Важная роль отводится внеклассной физкультурно-оздоровительной работе, которая по содержанию должна иметь тесную связь с осваиваемой учебной программой по физкультуре. Дополнительные занятия и проведение спортивных соревнований не только помогут ученикам укрепить здоровье и повысить уровень физической подготовки, но и позволят развиваться физически. Внеклассные мероприятия — одно из основных средств, которое позволяет провести формирование ЗОЖ, проводить профилактику асоциального поведения, негативных привычек.

Следует понимать, что во многом результативность и степень качества воспитательного процесса определяется профессионализмом педагогов и прочих специалистов, которые работают в образовательной системе. Необходимо проявлять высокую степень профессионализма и всеми доступными способами бороться с отрицательным влиянием и вредными привычками, поощряя тягу к правильному образу жизни.

Нужно наглядно демонстрировать подросткам, к каким ужасным последствиям могут привести вредные привычки и в противовес показывать, какую пользу принесёт им здоровый образ жизни. При этом самим педагогам следует проявлять живое участие в процессе, общаясь с учениками, помогая им сделать правильный выбор, отвечая на вопросы и направляя по правильному пути. [2, С.55]

Лишь осознавая, насколько высок уровень ответственности за здоровье будущих поколений и следуя поставленной цели, можно добиться нужных результатов.

Список использованных источников

1. Психолого-медико-педагогический консилиум в школе. Взаимодействие специалистов в решении проблем ребенка [Электронный ресурс] / А. Д. Вильшанская, М. И. Прилуцкая, Е. М. Протченко. — 2-е изд. (эл.). — Электрон. текстовые дан. (1 файл pdf : 258 с.: ил.). — М. : Генезис, 2016. — С.159;
2. Жизненные навыки. Тренинговые занятия с младшими подростками (5–6 класс) — М. : Генезис, 2016.- С.55;
3. Млодик И.Ю. «Современные дети и их несовременные родители, или О том, в чем так непросто признаться» - Литагент ТеревинфDRM, 2016. - С. 80;
4. Толмачева Н.В. «Естественное родительство: Книга о «вкусной» и здоровой жизни детей и родителей». - М. : Генезис, 2016. - С.304.

УСТОЙЧИВОСТЬ ОСНОВОПОЛАГАЮЩИХ ПАРАМЕТРОВ ПРОСТРАНСТВЕННОГО РАЗВИТИЯ

Гарипов Фанус Нагимович,

*к.э.н., с.н.с. Института социально-экономических исследований
Уфимского научного центра Российской академии наук, г. Уфа, Россия
E-mail: loyal-z@bk.ru*

Аннотация. Рассматриваются вопросы устойчивости экономического развития. Изложены глобальные факторы обеспечения динамики функционирования экономических систем жизнеобеспечения. Предложены основные модели обеспечения условий развития.

Ключевые слова: устойчивость, пространственное развитие, фактор функционирования, экономическая поляризованность.

SUSTAINABILITY OF BASIC PARAMETERS OF SPATIAL DEVELOPMENT

Summary. The issues of sustainability of economic development are considered. The global factors for ensuring the dynamics of the functioning of economic life-support systems are described. The basic models of providing conditions for development are proposed.

Keywords: stability, spatial development, functioning factor, economic polarization.

Два природных фактора создают в глобальном плане возможность жизни: существования живых существ, человека, человеческого бытия. Прежде всего, это сама планета Земля. Этот фактор, в свою очередь, дополняется энергией Солнца, которое воздействуя на земную поверхность, образует необходимое для жизни живых организмов условия. Без этого жизнь угасла бы. Земля, улавливая в галактических недрах энергию, излучаемую солнцем и обновляясь при вращении, в течение многих веков продуцирует (вырабатывает продукты) и создает условия для жизни живых организмов и растений. Эту «работу» Земля и Солнце выполняют опережая во времени возраст человечества; по литературным данным Солнце светит 5 млрд. лет, а возраст человечества в пределах нескольких миллионов лет (1,8-5,5 млн. лет). Эти факторы обуславливаются мерками галактического порядка, т.е. они относительно устойчивы во временном отрезке и способны проявлять это в течение больших отрезков времени [1, с.22].

Человек свою преобразующую природу деятельность ведет на поверхности Земли и непосредственно связан с ее состоянием и возможностями самовоспроизводиться в отдельных позициях. Основная деятельность человека на Земле связана с использованием возможностей ее поверхностных пластов.

Поддержание экономического роста (и не только роста, но и достигнутого уровня) в виду физического сокращения массы и качественных характеристик опорных факторов функционирования последовательно усложняется – уменьшается масса этих факторов в результате их израсходования, и это обстоятельство вынуждает искать (вовлекать) новые

ресурсы для сохранения или даже наращивания результата. Эти факторы скорее будут по влиянию на формирующийся результат менее значительными. В целом сужается и список новых возможностей, как и масштабность их воздействия на жизненные системы.

В этих условиях основное направление невилирования развития территориальных систем разного уровня лежит как определяющий фактор в достижении соизмеримости значений вовлечения потенциала территории. Для этого требуется естественно выявить величину потенциала, который имеется в качестве реальности при существующем укладе технологий развития. Становится нужным мобилизовать менее значимые факторы по мере истощения списка вероятностей предыдущих. Одно из таких направлений связано с подтягиванием уровня развития более слабых территорий. Более того, при относительно менее высоком уровне использования потенциала, при равнозначности природных условий, может быть в целом легче достигнуть выравнивания пространственной поляризованности территориальных экономических систем. Результат этот достигается при опережающих удельных вложениях в хозяйствующие субъекты менее развитых территориальных образований, но имеющих больший ресурс неиспользуемого потенциала.

Развитие аграрной деятельности, как технологический процесс, сопровождается ростом давления на природно-экологическую систему Земли и потреблением ее важных ресурсов, зачастую в мерах опережающих их естественные возможности восполнения. В этой системе взглядов примечательно одно наблюдение специалистов по экологии. В частности, специалистами оценено, что доставка из России одного пассажира самолетом в Нью-Йорк происходит при выбросе в атмосферу углекислого газа, которое нужно будет четырем деревьям утилизировать в течение ста лет. Таким образом, если исходить из убеждения, что все на Земле имеет ограничительные границы и всякий уход из этой оценки сокращает, по сути, время их наличия в размерах необходимых для жизни человека [2, с.91].

В связи с этим жизненно важно не только сохранить воспроизведенное, но и доводить его без потерь до потребителя. А потери эти существенны, особенно в аграрной сфере: в фруктах и в овощах, доходят нередко до трети воспроизводственной массы. Речь здесь о непосредственных потерях. Имеются еще потери, связанные с ресурсными возможностями ряда продуктов: в виду их нерационального использования (например, зернофуража без подготовки для высокой степени усвоения животными и т.д.). К перечню можно добавить и культуру питания самих людей. В частности, прием в ненужной мере пищевых калорий, которые не могут быть с пользой использованы организмом, хуже того, они приносят вред здоровью человека.

Какой же выход из ситуации? Прямые потери могут быть устранены соответствующим развитием товаропроводящей системы, включая необходимый набор механизмов и машин, способных в технологической цепочке подхватить первичный продукт и транспортировать их в места хранения и первичной переработки.

Косвенные потери можно устранить, создав технологические линии по преобразованию сырья в продукты пригодные для человеческого стола. Здесь наиболее привлекательны воздействия, направленные на повышение

усвояемости исходных продуктов и операции по созданию комплексно насыщенных по питательным веществам продуктов.

При организации дела следует помнить, что воспроизводство потерянного объема продукта, как правило, обходится в несколько раз дороже и это дополнительное производство получается более природоемким и требует неоправданного количества труда и материальных ресурсов.

Эти неурядицы предполагалось устранить, создав в стране агропромышленный комплекс. Который, к сожалению, оказался лишь на бумаге инициатив.

Список использованных источников

1. Амосов А. Размышления об идеологии развития// Экономист. – 2010. - №7. – С.89-100
2. Клейнер Г.Б. Системный ресурс экономики// Вопросы экономики. – 2011. - №1. – С. 89-100

КОМПОНЕНТЫ ВОСПИТАТЕЛЬНОГО ПОТЕНЦИАЛА СЕМЬИ В СОВРЕМЕННОМ РОССИЙСКОМ ОБЩЕСТВЕ

Рожкова Юлия Викторовна,

педагог-психолог, магистр педагогики МБОУ «Средняя общеобразовательная школа № 2 имени В.З. Петрашова» г. Курск, Россия

E-mail: yulya.zavalishina.92@mail.ru

Аннотация. В работе рассматриваются компоненты воспитательного потенциала семьи, дается их качественная характеристика.

Ключевые слова: семья, воспитательный потенциал, воспитание.

COMPONENTS OF THE EDUCATIONAL POTENTIAL OF THE FAMILY IN MODERN RUSSIAN SOCIETY

Summary. In this paper, the components of the educational potential of the family are examined, and their qualitative characteristics are given.

Keywords: family, educational potential, upbringing.

Сегодня одним из важных факторов снижения уровня психологического и личностного развития ребенка является уменьшение воспитательного потенциала семьи. Семья вносит решающий вклад в воспитание и социализацию детей, в формирование ценностных ориентаций, мировоззрения, развитие интеллектуальной, эмоциональной и волевой сфер личности. Данные функции семьи реализуют с разной степенью эффективности. Успех этого процесса напрямую зависит от уровня воспитательного потенциала семьи.

В связи со значимостью проблемы, необходимо дать определение понятию «воспитательный потенциал семьи», под которым будем понимать реальную способность к воспитанию детей с учетом конкретных социальных ограничений, сбалансированности материальных и нематериальных ресурсов

семьи [2, С. 49]. Воспитательный потенциал позволяет дать характеристику возможностям семьи: реальным, фиксированным, используемым в настоящее время, либо не используемым по каким-либо причинам. Таким образом, воспитательный потенциал – это динамичное образование, поддающееся воздействию и зависящее от многих обстоятельств.

Харчев А.Г., Низова А.М., Гребенников И.В. в своих исследованиях выделяют следующие блоки, которые содержат те или иные компоненты воспитательного процесса:

1) материально-экономический блок, который включает в себя материальную обеспеченность семьи, обеспеченность питанием, жилищные, бытовые и санитарно-гигиенические условия;

2) интеллектуально-культурный блок – культурно-образовательный уровень взрослых членов семьи, социальный статус и активная гражданская позиция родителей;

3) психолого-педагогический блок содержит уровень педагогической культуры родителей, авторитет родителей для детей, единство педагогических требований, доверие детей родителям, а также личный пример родителей;

4) нравственно-ценностный блок – нравственный климат семьи, нравственные идеалы и потребности, а также ценностные ориентации родителей;

5) компоненты эмоционально-коммуникативного блока: характер внутрисемейных отношений, система взаимоотношений с социумом;

6) организационно-структурный блок, который включает численность и состав семьи, место жительства, образ жизни семьи, семейные традиции, организация досуга, осознание прав и обязанностей членов семьи [1, С. 100-101].

Таким образом, можно отметить, что основными показателями, которые дают возможность охарактеризовать воспитательный потенциал, являются: ценности семьи; досуг (содержание свободного времени), установки, потребности, интересы и другие. Также важнейшим условием успешной реализации воспитательного потенциала выступают характер и содержание внутрисемейных отношений, в частности, отношение к ребенку.

Дети из обеспеченных семей имеют больше возможностей для получения более качественных услуг (медицинских, образовательных, возможности организации досуга), что будет влиять на развитие творческого потенциала личности. На сегодняшний день, к сожалению, у многих семей нет доступа к различным благам.

По данным органов государственной статистики, доля малоимущих домохозяйств с детьми в возрасте до 18 лет в общей численности домашних хозяйств с детьми в возрасте до 18 лет, составляет на 2015 год 21,5 % [3]. Данные семьи ограничены в удовлетворении потребностей более высокого порядка, а также в возможности полноценной реализации воспитательного потенциала.

Таким образом, основными блоками воспитательного потенциала семьи являются: материально-экономический, интеллектуально-культурный, психолого-педагогический, нравственно-ценностный, эмоционально-коммуникативный и организационно-культурный блоки. Важное место

отводится уровню обеспеченности семьи, так как это имеет важное значение для реализации воспитательного потенциала.

Список использованных источников

1. Коробкова В.В., Шеина М.Б. Воспитательный потенциал семьи // Педагогическое образование и наука. – 2009. – № 6. – С. 99-102.
2. Кучмаева О.В., Марыганова Е.А., Петрякова О.Л., Синельников А.Б. О современной семье и ее воспитательном потенциале // Социологические исследования. – 2010. – № 7. – С. 49-55.
3. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс] / Семья, материнство и детство. – Режим доступа: http://www.gks.ru/free_doc/new_site/population/family/6-6.xls, свободный. (Дата обращения: 04.11.2017 г.).

СТРАТЕГИЧЕСКОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ В РОССИИ: ПОСТАНОВКА ПРОБЛЕМЫ

Бояринцева Юлия Николаевна,

магистрант ЧОУ ВО «Курский институт менеджмента, экономики и бизнеса», г. Курск, Россия

E-mail: julia17.12@mail.ru

Еськова Наталья Анатольевна,

к.г.н., проф. МЭБИК зав.кафедрой управления и связей с общественностью ЧОУ ВО «Курский институт менеджмента, экономики и бизнеса», г. Курск, Россия

E-mail: eskova2015@rambler.ru

Аннотация. В статье проводится анализ стратегического планирования в России, указываются основные документы на всех уровнях управления. Описывается специфика разработки стратегий развития территории на федеральном, региональном и муниципальном уровне.

Ключевые слова: стратегическое планирование, целеполагание, прогнозирование, система стратегического планирования.

STRATEGIC PLANNING IN RUSSIA: PROBLEM STATEMENT

Summary. In the article the analysis of strategic planning in Russia, identifies the main documents at all levels of management. Describes the specifics of the development strategies of the territory at the Federal, regional and municipal level.

Keywords: strategic planning, goal setting, forecasting, strategic planning system.

Стратегическое планирование в Российской Федерации осуществляется на федеральном уровне, уровне субъектов Российской Федерации и уровне муниципальных образований. Отношения между участниками стратегического планирования в процессе целеполагания, прогнозирования, программно-

целевого планирования социально-экономического развития Российской Федерации в целом, субъектов РФ и муниципальных образований, регулирует Федеральный Закон №172 от 28.06.2014 "О стратегическом планировании в Российской Федерации".

Закон "О стратегическом планировании в Российской Федерации" устанавливает правовые основы разработки и функционирования комплексной системы государственного стратегического планирования.

Основополагающими задачами государства являются: повышение уровня жизни населения; экономический рост страны; обеспечение национальной безопасности. Так с помощью стратегического планирования государство решает свои главные задачи.

Рассмотрим более подробно стратегическое планирование экономики в России на всех уровнях управления. Необходимо отметить, что эффективно функционирующая система государственного стратегического планирования обеспечивает способность российской экономики быть конкурентной в современных условиях, основополагающими принципами которой являются комплексность, долговременность, систематичность, управляемость и обеспеченность. Профессор административного менеджмента Питер Лоранж в своих исследованиях выделяет четыре основных вида управленческой деятельности в рамках процесса стратегического планирования: распределение ресурсов, адаптация к внешней среде, внутренняя координация и организационное стратегическое предвидение. По его мнению, стратегическое планирование экономики должно быть разработано так, чтобы не только оставаться целостным в течение долгосрочного периода, но и быть достаточно гибким, чтобы при необходимости можно было осуществить его модификацию и переориентацию.

Система государственного стратегического планирования включает в себя следующие основные элементы: прогнозирование социально-экономического развития, программно-целевое планирование и стратегический контроль.

Прогнозирование позволяет получить разработку научно-обоснованных представлений о направлениях и результатах социально-экономического развития, а также определение его параметров в долгосрочном периоде.

Программно-целевое планирование определяет цели и приоритеты социально-экономического развития России, формирует комплекс мероприятий с указанием источников их финансирования, направленных на достижение данных целей и приоритетов.

Основная цель стратегического контроля - это мониторить результаты социально-экономического развития Российской Федерации, контролировать реализацию решений, принятых в процессе государственного стратегического планирования, а также достижений стратегических целей с учетом эффективности использования государственных средств.

Основными участниками процесса государственного стратегического планирования экономики страны являются Президент России, Правительство Российской Федерации, Счетная палата. Президент определяет основные приоритеты стратегии. Правительство — утверждает документы стратегического планирования и обеспечивает их реализацию. Счетная палата

оценивает эффективность расходования бюджетных средств в рамках достижения целей социально-экономического развития государства.

В процессе также принимают участие Минэкономразвития, Минфин и другие федеральные органы исполнительной власти. Минэкономразвития разрабатывает документы стратегического планирования и социально-экономического развития, Минфин — стратегические документы в части бюджетного планирования. Федеральные органы участвуют в разработке этих документов, органы государственной власти субъектов Федерации соответственно разрабатывают то же самое, только на региональном уровне. Таким образом, в планировании выстраивается вертикаль.

К основным документам государственного стратегического планирования экономического развития на федеральном уровне относятся:

- прогноз социально-экономического развития на долгосрочный период;
- концепция долгосрочного социально-экономического развития;
- научно-технологический прогноз развития на долгосрочный период;
- долгосрочные отраслевые документы;
- долгосрочная бюджетная стратегия;
- государственные программы;
- схемы территориального планирования;
- основные направления деятельности Правительства РФ;
- прогноз социально-экономического развития РФ на среднесрочный период. [1]

На уровне региона и муниципалитета разрабатываются следующие документы соответственно:

- стратегия социально-экономического развития;
- прогноз социально-экономического развития территории на долгосрочный и среднесрочный периоды;
- бюджетный прогноз на долгосрочный период;
- план мероприятий по реализации стратегии;
- государственные (муниципальные) программы;
- схемы территориального планирования территории.

Процессы стратегического планирования на уровне субъекта и муниципалитета должны базироваться на долгосрочных стратегических ориентирах федерального уровня, с учетом законодательно закрепленных полномочий субъекта РФ и муниципалитета, его потенциальных ресурсных и финансовых возможностях. Цели и направления прогноза социально-экономического развития региона и муниципального образования должны соответствовать целям и приоритетам федерального Правительства, определенным в Концепции долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации до 2020 года, посланиях Президента Российской Федерации, отраслевых стратегиях развития федеральных министерств и ведомств.

Достижению целей экономического развития Российской Федерации на региональном и муниципальном уровнях способствуют следующие направления:

- использование собственного потенциала региона и муниципального образования соответственно, для выполнения значимых общероссийских функций;
- ориентация на опережающее развитие секторов экономики, которые могут дать возможность экономического роста не только своей территории, но и России в целом;
- рассматривание полученных итогов и результатов от реализации целей экономического прогноза территорий и Российской Федерации как систему в целом;
- соблюдение преемственности целевых программ на разных уровнях, а также программ развития различных отраслей экономики региона и России в целом. [2]

Можно отметить, что разработка прогноза социально - экономического развития региона или муниципалитета вытекает из внутренней необходимости использования собственного потенциала и ресурсов в правильном и экономически-выгодном направлении, способствующего повышению уровню жизни населения. Поэтому необходимыми условиями для разработки и реализации эффективной стратегии развития являются:

- согласованность отраслевых приоритетов стратегий развития с профильными федеральными министерствами и ведомствами;
- непосредственная заинтересованность бизнеса в разработке совместных корпоративных стратегий развития территорий. [2]

Настоящее кризисное состояние экономики страны также требует разработку долгосрочных стратегических программ направленных на оздоровление экономики. Прогнозы социально-экономического развития страны разрабатываются с учетом возможных отклонений, просматриваются различные исходы развития экономики и проводится жесткий мониторинг мер, проводимых с целью преодоления финансового кризиса. [3]

Таким образом, в заключение можно сказать, что государственное стратегическое планирование - это непрерывно-сложный процесс, включающий в себя взаимосвязь принятых долгосрочных решений и решений на среднесрочную перспективу. Разработанный долгосрочный прогноз экономического развития территории позволяет принимать текущие решения на научно-обоснованной и проработанной базе. На сегодняшний день система стратегического планирования несовершенна и в ней существуют некоторые пробелы. Основная проблема стратегий - это их реалистичность и реализуемость. В связи с этим в Санкт-Петербурге с 2002 года ежегодно проводится форум стратегов. В этом году стратегическому планированию в России исполняется 20 лет. На общероссийском форуме стратегического планирования, который состоится 23-24 октября 2017 года главной темой обсуждения будет инструменты и ресурсы реализации стратегий развития. В программе Форума стратегов 2017 будут рассмотрены наиболее актуальные темы для современного общества:

1. Механика стратегирования: соблюдение норм ФЗ-172 "О стратегическом планировании в РФ", организация работы по планированию,

технологии прогнозирования и планирования, схемы увязки планов по вертикали и горизонтали, поиск и выбор инструментов реализации.

2. Содержание стратегий: актуальные тренды, ориентиры стратегических документов федерального уровня, идеи, проекты, новые источники ресурсов для реализации стратегии.

Поэтому, наличие форума стратегов и имеющийся отечественный и мировой опыт позволяет доработать и усовершенствовать систему государственного стратегического планирования, а главное приблизить разрабатываемые стратегии развития к реальной действительности.

Список использованных источников

1. Федеральный закон от 28 июня 2014 г. N 172-ФЗ "О стратегическом планировании в Российской Федерации" (с изменениями и дополнениями)/ГАРАНТ: <http://base.garant.ru/70684666/#ixzz4wENMu5uj>
2. Распоряжение Правительства РФ от 17.11.2008 N 1662-р (ред. от 10.02.2017) "О Концепции долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2020 года"
3. Еськова, Н. А. Консолидация государства, бизнеса и общества как фактор устойчивого развития и обеспечения национальной безопасности [Текст] /Н.А.Еськова //Сборник научных статей. Материалы международной научно-практической конференции «Современные тенденции и механизмы консолидации государства, бизнеса, общества». - Курск: Издательство Курского института менеджмента, экономики и бизнеса, 2014. - С. 27-32.

ОЦЕНКА ЗАНЯТОСТИ НАСЕЛЕНИЯ СОЦИАЛЬНОГО СЕКТОРА КУРСКОЙ ОБЛАСТИ

Зюкина Татьяна Игоревна,

*магистрант 1 курса ЧОУ ВО «Курский институт менеджмента,
экономики и бизнеса», г. Курск, Россия*

E-mail: tag@tebik.ru

Аннотация. В статье проведена детализация и сравнительная характеристика занятости в социальном и экономическом секторе Курской области. Определены основные проблемы и возможные способы балансировки регионального рынка труда.

Ключевые слова: занятость, рынок труда, социальный сектор, государственное регулирование

EVALUATION OF THE EMPLOYMENT OF THE SOCIAL SECTOR IN KURSK REGION

Summary. The article gives detail and comparison of employment in social and economic sector of the Kursk region. Identified key problems and possible ways of balancing regional labour market.

Keywords: employment, labour market, social sector, state regulation

За последние десять лет экономика России испытала два серьезных кризиса. В 2008 году мировой финансовый кризис значительно повлиял на всю экономику и заставил правительство оперативно формировать механизмы противодействия. Спустя некоторое время валютный кризис 2014-2015 года ещё раз проверил на прочность разработанные ранее инструменты противодействия. Говорить о том, что все реализуемые планы и программы в период этих кризисов оказались эффективны, достаточно сложно. Например, рынок труда постепенно реагирует как на спад экономики, так и на меры поддержки занятости населения

Если же анализировать рынок труда Курской области, то последствия валютного кризиса 2015 года отразились в 2016 году.

Данные таблицы 1 свидетельствуют о резком снижении занятости населения в период с 2015 по 2016 год.

Таблица 1 – Основные показатели занятости населения Курской области по видам экономической деятельности, тыс. чел.

Показатели	2012	2013	2014	2015	2016	Отклонение 2016г. к 2012г., тыс. чел.
Всего	330,2	329,8	327,9	326,2	321	-9,2
Сельское хозяйство	22,5	22,7	22,7	23,4	24,7	2,2
Добыча полезных ископаемых	5,4	5,4	5,6	5,8	5,8	0,4
Обрабатывающие производства	56,7	57,4	56	57,5	56,7	0
Производство и распределение электроэнергии, газа и воды	19,6	19,4	19,1	18,8	17,7	-1,9
Строительство	20	20,4	20,1	18,6	16,3	-3,7
Оптовая и розничная торговля	26,4	27,6	28,9	29,8	29,9	3,5
Гостиницы и рестораны	4,8	4,5	4,6	4,9	4,9	0,1
Транспорт и связь	19,9	20,1	19,6	19,7	19,2	-0,7
Финансовая деятельность	5,4	5,8	5,6	5,1	4,6	-0,8
Операции с недвижимостью	22,9	23,7	24,6	23	23,6	0,7
ГМУ и социальное обеспечение	30,9	30,6	30,1	29,4	28,3	-2,6
Образование	47,5	46,4	45,7	45,5	45	-2,5
Здравоохранение	35,8	34,9	35	34,8	34,8	-1
Предоставление прочих коммунальных и социальных услуг	12,3	10,8	10,1	9,7	9,4	-2,9

Оценка показала, что последние пять лет в экономике Курской области численность занятого населения сократилась более чем на 9 тыс. чел. Сложившуюся ситуацию можно охарактеризовать как планомерное сокращение, однако в 2016 заметен более резкий спад. Можно предположить, что данное явление обосновывается совокупностью факторов, а именно высокой смертностью населения и межрегиональными миграционными движениями. Одним из значительных факторов является увеличение численности пенсионеров и недостаток восполнения молодыми специалистами области. Кроме этого, достаточно сложно определить долю занятого населения в теневом секторе экономики.

Для начала следует отметить, что существенный прирост занятого населения наблюдается в сельском хозяйстве, особенно с 2014 года. Ситуация вполне логична и объяснима, так как начиная с 2014 года государством был

задан курс на политику импортозамещения. По сути сельскохозяйственная отрасль получила новый виток развития, что и отражается в статистических показателях.

Рост занятости населения в сфере торговли на 3,5 тысячи человек происходит за счет увеличения количества торговых площадей и появления новых развлекательных центров.

Наиболее существенные изменения в сфере занятости населения произошли в таких отраслях как:

- производство и распределение электроэнергии, газа и воды (-1,9 тыс. чел);
- строительство (-3,7 тыс. чел.).

В таблице 2 представлены структурные показатели занятости экономического и социального сектора. Под экономическим сектором следует понимать основные производственные отрасли Курской области.

Таблица 2 – Структура занятости социального сектора в общей численности, в%

Показатели	2012 год	2016 год
Экономический сектор	61,66	63,66
ГМУ и социальное обеспечение	9,36	8,82
Образование	14,39	14,02
Здравоохранение	10,84	10,84
Предоставление прочих коммунальных и социальных услуг	3,73	2,93

За период исследования доля занятого населения, в экономическом секторе, выросла на 2 процентных пункта.

Структурная оценка показала, что в социальном секторе изменения произошли не в лучшую сторону, а именно:

- доля занятых в сфере ГМУ и социального обеспечения сократилась на 0,54%;
- доля занятых в сфере образования снизилась на 0,37%;
- снижение занятого населения в сфере предоставления прочих коммунальных и социальных услуг составило 0,8%.

Следует обратить внимание, что относительные показатели системы здравоохранения, остались без изменения, но в абсолютных величинах количество занятых снизилось на тысячу человек (см. таблицу 1).

Последнее время социальный сектор в большей степени переживает нововведения и реформы, чем экономический. Рассмотрим структуру занятого населения в социальной сфере более подробно (рисунок 1).

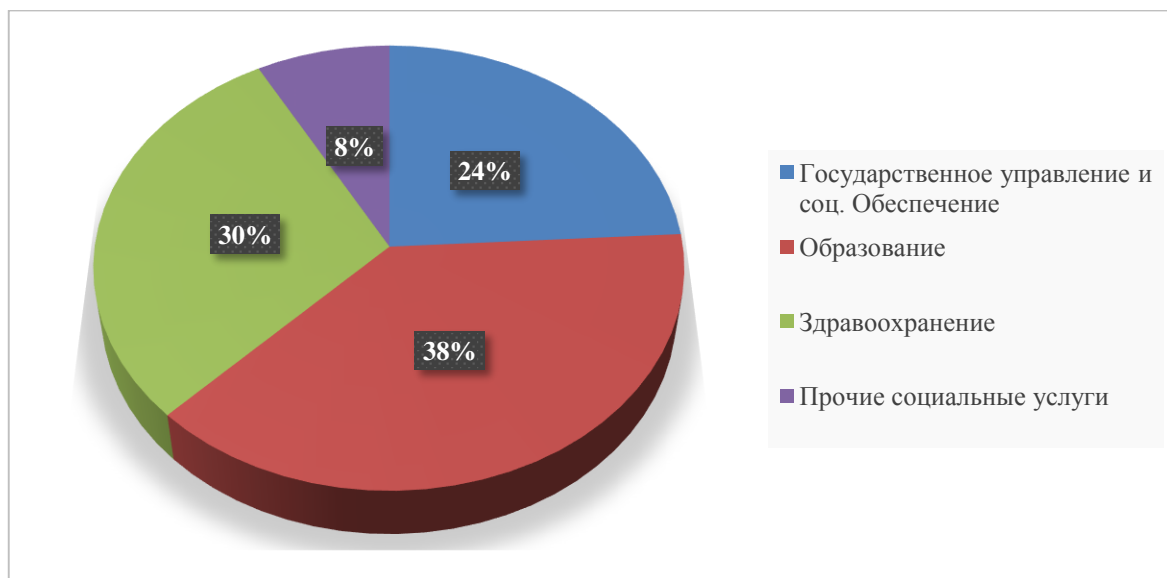


Рисунок 1 – Структура занятого населения Курской области в социальной сфере в 2016 году

Обобщенные показатели занятости в социальной сфере свидетельствуют, что в 2016 году существенная доля населения Курской области была задействована в системе образования. При этом, если сравнивать с 2012 годом, структура занятого населения в социальной сфере практически не изменилась.

Значительная доля занятого населения, социального сектора (30%), приходится на систему здравоохранения. Основные сложности отраслевой занятости здравоохранения определяются проблемой привлечения узко квалифицированных специалистов. Кроме этого, неравномерное распределение и прикрепление пациентов к поликлиникам возлагает огромную нагрузку на участковых педиатров и терапевтов.

Занятость врачей в сельской местности призвана обеспечить государственная программа «Земский доктор». Однако, как показывает практика, механизм реализации не до конца отлажен.

Система государственного и муниципального управления достаточно часто испытывает реформы и оптимизации, с чем и связано снижение численности занятого населения в данном секторе.

Таблица 3 – Соотношение численности занятого в экономическом и социальном секторе, тыс. чел.

Показатели	2012	2013	2014	2015	2016
Экономический сектор	203,6	207	206,8	206,6	203,4
Социальный сектор	126,5	122,7	120,9	119,4	117,5
Относительный коэффициент	1,60	1,68	1,71	1,73	1,73

Проведенный анализ статистических данных позволил установить, что за период исследования занятость населения в отраслях экономического характера преобладает над социальными. Стоит отметить, что этот показатель возрастает. По сути, на одного занятого в социальном секторе приходится два работника экономического сектора. Определить хорошо это или плохо, достаточно сложно, так как в социальном секторе такие отрасли как здравоохранение, образование, которые зависят не только от экономической составляющей, но и

от демографической ситуации в регионе. Следовательно, увеличение нагрузки повлечет за собой переход от качественных показателей к количественным.

Подводя итог, хочется отметить, что кратковременные методы регулирования рынка труда не всегда дают долгосрочную эффективность. В регионе есть необходимость выработки четкой стратегии развития рынка труда, которая должна учитывать специфику Курской области. Стратегия должна создать фундамент долгосрочных мероприятий поддержания баланса в сфере занятости как экономического, так и социального сектора.

Список использованных источников

1. Ильин А. Е., Зюкин Д. В. Формирование и регулирование рынка труда в Курской области [Текст]/ А. Е. Ильин, Д. В. Зюкин. – Монография. Курск: Изд-во Курского института менеджмента, экономики и бизнеса - 2010. – 106 с.
2. Зюкин Д. В. Взаимосвязь и особенности распределения трудовых ресурсов по отраслям и формам собственности в сельскохозяйственном регионе.//Научно-практический журнал./Перспективы науки – № 9. - г. Тамбов: Издательство Фонд науки и культуры – 2010. - С. 76-80
3. <http://kurskstat.gks.ru/> - Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Курской области
4. www.gks.ru – Федеральная служба государственной статистики

Рубрика

«Региональные и муниципальные практики»

ОСУЩЕСТВЛЕНИЕ УПРАВЛЕНИЕМ ФЕДЕРАЛЬНОГО КАЗНАЧЕЙСТВА ПО КУРСКОЙ ОБЛАСТИ ПОЛНОМОЧИЙ ПО КОНТРОЛЮ, ПРЕДУСМОТРЕННОМУ ЧАСТЬЮ 5 СТАТЬИ 99 ФЕДЕРАЛЬНОГО ЗАКОНА № 44-ФЗ

Епифанова Валентина Ивановна,

к. э. н., руководитель Управления Федерального казначейства по Курской области, г. Курск

E-mail: epifanova_vi@mail.ru

Вересова Любовь Ивановна,

заместитель руководителя Управления Федерального казначейства по Курской области, г. Курск

E-mail: veresowa.lub@yandex.ru

Жукова Наталия Александровна,

начальник отдела функционирования контрактной системы Управления Федерального казначейства по Курской области, г. Курск

E-mail: nazhukova@inbox.ru

Подосинников Евгений Юрьевич,

к. э. н., доцент кафедры экономики, управления и политики Юго-западного государственного университета, г. Курск

E-mail: podosinnikov_e_u@mail.ru

Аннотация. Настоящая статья посвящена исследованию деятельности механизмов контроля в сфере закупок товаров, работ и услуг для государственных и муниципальных нужд. В статье предлагаются к рассмотрению различные аспекты действующего законодательства, анализируются деятельность органов Казначейства России. Рассчитаны и проанализированы основные показатели деятельности Управления Федерального казначейства по Курской области.

Ключевые слова: контрактная система в сфере закупок, госзакупки, контроль в сфере закупок, электронный бюджет.

IMPLEMENTATION BY FEDERAL TREASURY DEPARTMENT ON KURSK OBLASTI POLNOMOCHY ON THE CONTROL PROVIDED BY PART 5 OF ARTICLE 99 OF THE FEDERAL LAW NO. 44-FZ

Summary. The present article is devoted to a research of activity of mechanisms of control in the sphere procurement goods, works and services for the state and municipal needs. In article various aspects of the current legislation are offered to

consideration, analyzed activity of bodies of Federal Treasury. Key indicators of activity of Federal Treasury Department for Kursk region are calculated and analysed.

Keywords: contract system in the sphere of purchases, state procurements, control in the sphere of purchases, the Electronic budget.

В соответствии с п. 1 ст. 99 Федерального закона от 05.04.2013 года № 44-ФЗ «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» (далее – Федеральный закон № 44-ФЗ) [10] контроль в сфере закупок – это комплекс мероприятий по обеспечению законности и добросовестности в сфере обеспечения государственных и муниципальных закупок, позволяющий максимальному количеству физических и юридических лиц принимать участие в закупках на равных правах.

В целях предотвращения коррупции в сфере государственных (муниципальных) закупок, предоставления всем участникам закупок равных возможностей, обеспечения целевого характера использования бюджетных средств законодатель подробно расписал механизмы контроля. Федеральный закон № 44-ФЗ не только устанавливает области, подлежащие контролю, но и определяет порядок контрольных мероприятий, органы, уполномоченные на проведение данного контроля, а также подробно регламентирует их права и обязанности [7]

В соответствии со ст. 99 Федерального закона № 44-ФЗ контроль в сфере закупок, исходя из компетенции контролирующих органов, является трехуровневым:

- федеральный уровень – контроль осуществляется уполномоченными федеральными органами исполнительной власти;
- региональный уровень – контроль осуществляется уполномоченными органами исполнительной власти субъектов РФ;
- местный уровень – контроль осуществляется уполномоченными органами местного самоуправления [10]

Кроме того, в данном нормативном акте предусматривается классификация контроля в сфере закупок на следующие виды:

- 1) ведомственный контроль (ст. 100);
- 2) контроль, осуществляемый заказчиком (ст. 101);
- 3) общественный контроль (ст. 102) [1].

В ч.1 ст. 99 Федерального закона № 44-ФЗ обозначены государственные и муниципальные органы, осуществляющие контроль в сфере закупок.

В соответствии со ст. 269.1 БК РФ полномочиями Федерального казначейства (финансовых органов субъектов Российской Федерации или муниципальных образований) по осуществлению внутреннего государственного (муниципального) финансового контроля при санкционировании операций являются:

- контроль за непревышением суммы по операции над лимитами бюджетных обязательств и (или) бюджетными ассигнованиями;
- контроль за соответствием содержания проводимой операции коду бюджетной классификации Российской Федерации, указанному в платежном

документе, представленном в Федеральное казначейство получателем бюджетных средств;

– контроль за наличием документов, подтверждающих возникновение денежного обязательства, подлежащего оплате за счет средств бюджета;

– контроль за соответствием сведений о поставленном на учет бюджетном обязательстве по государственному (муниципальному) контракту сведениям о данном государственном (муниципальном) контракте, содержащемся в предусмотренном законодательством Российской Федерации о контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд реестре контрактов, заключенных заказчиками [3].

В целях обеспечения контроля, предусмотренного ч.5 ст.99 Федерального закона № 44-ФЗ (далее – контроль), Управлением Федерального казначейства по Курской области (далее Управление) полномочия по контролю в отношении заказчиков федерального уровня закреплены:

– с 1 января по 30 марта 2017 года за отделом государственных закупок (контрактная служба);

– с 1 апреля 2017 года за отделом расходов [8].

Для информации, личные счета федеральных клиентов в 2016 году переведены в Управление, т.е. полномочия по контролю, предусмотренному ч. 5 ст. 99 Федерального закона № 44-ФЗ, осуществляются только в Управлении).

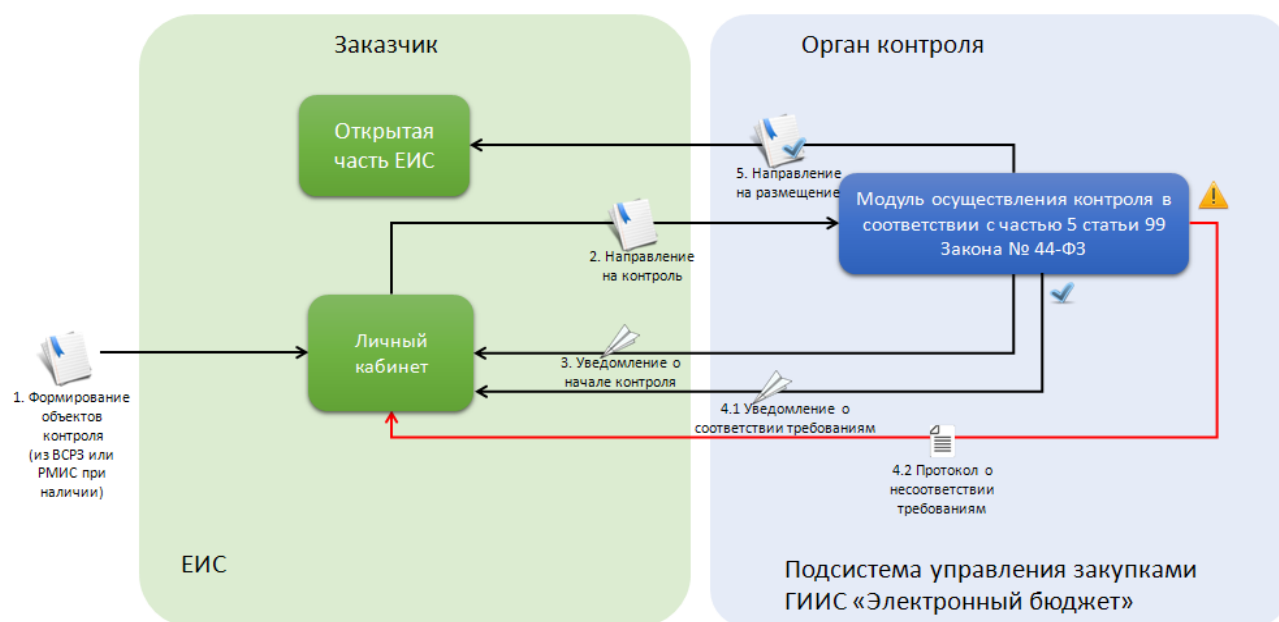


Рисунок 1 - Общая схема осуществления контроля в соответствии с ч. 5 ст. 99 Федерального закона № 44-ФЗ [8]

Исполнение функций по обеспечению контроля в соответствии с ч. 5 ст. 99 Федерального закона № 44-ФЗ в отношении заказчиков муниципального уровня закреплено за территориальными отделами (также для сведения – в Курской области 355 муниципальных образований, 28 муниципальных районов) [6].



Рисунок 2 - Схема осуществления контроля в соответствии с ч. 5 ст. 99 Федерального закона № 44-ФЗ (при передаче полномочий по контролю ТОФК) [2]

По данным Сводного реестра ГИИС «Электронный бюджет» организаций с полномочиями Заказчик в Курской области, на 01.11.2017 года – 2913, из них: федеральный уровень – 155; областной уровень – 418; муниципальный – 2340 (рис. 3) [8].

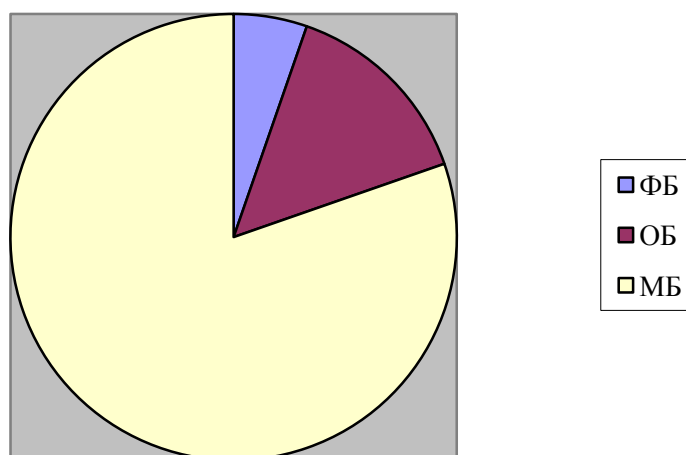


Рисунок 3 - Заказчики Курской области, по данным Сводного реестра ГИИС «Электронный бюджет» на 01.11.2017 года, в разрезе уровней бюджета [8]

Проведенные подготовительные мероприятия, своевременное подключение к личному кабинету органа контроля уполномоченных сотрудников, настройка связей в личном кабинете органа контроля с субъектами контроля позволили с первого рабочего дня 2017 года осуществлять контроль поступивших документов.



Рисунок 4 - Схема осуществления контроля в соответствии с ч. 5 ст. 99 Федерального закона № 44-ФЗ (в отношении субъектов контроля федерального уровня) [2]

По состоянию на 01.11.2017 года Управлением проконтролировано 63 155 документа, в том числе, в разрезе уровней:

- Федеральный уровень – 19 551 объекта контроля (31 %);
- Муниципальный уровень – 43 604 объектов контроля (69 %) (рис. 5).

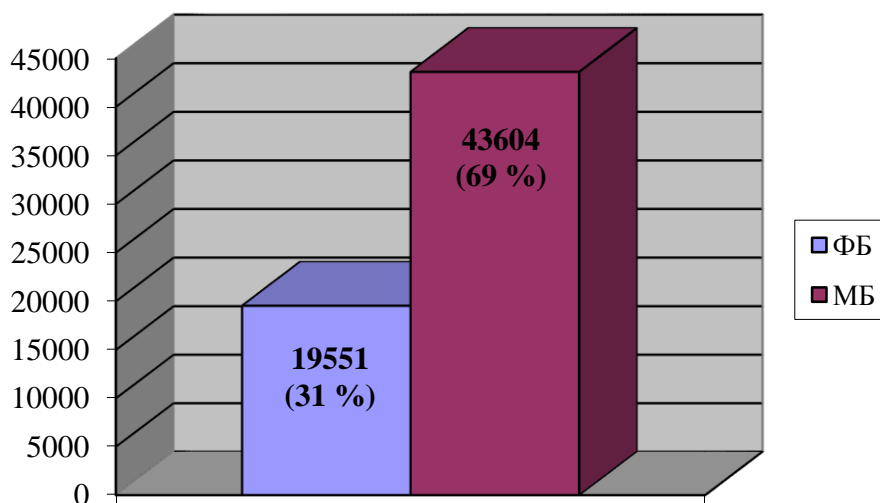


Рисунок 5 - Количество проконтролированных объектов УФК по Курской области, за период 01.01.2017-01.11.2017 гг., в разрезе уровней [8]

В том числе, от общего количества (63 155) проконтролированных документов:

- планов закупок – 15 636 (25 %);
- планов-графиков закупок – 14 226 (22 %);
- извещения и документации о закупках – 9 266 (15 %);
- протоколов определения поставщиков (подрядчиков, исполнителей) – 3 702 (6 %);
- информации о контрактах – 20 325 (32 %) (рис. 6).



Рисунок 6 - Количество проконтролированных объектов УФК по Курской области, за период 01.01.2017-01.11.2017 гг., в разрезе типов данных [10]

Несмотря на сложности, которые неизбежны при освоении новых функций, грамотно выстроенное взаимодействие Управления с Заказчиками (субъектами контроля) на территории Курской области способствовало своевременному устранению недостатков, выявленных в процессе контроля и размещению в ЕИС объектов контроля [5].

Одно из масштабных направлений работы Управления – оказание консультативной и технической помощи заказчикам всех уровней бюджетов по вопросам функционирования ЕИС. Для оказания помощи заказчикам приказом Управления от 22.11.2016 № 326 создана рабочая группа [4].

Одновременный переход на новую систему планирования, введение контроля по ч. 5. ст. 99 Федерального закона № 44-ФЗ увеличили нагрузку на уполномоченных сотрудников отделов Управления и интенсивность их взаимодействия с учреждениями и организациями Курской области.

В начале 2017 года в Управление ежедневно поступали многочисленные обращения от заказчиков всех уровней. Консультативная помощь оказывалась не только заказчикам, но и финансовым органам Курской области по вопросам, связанным с осуществлением контроля по ч. 5 ст.99 Федерального закона № 44-ФЗ.

Для оказания практической помощи в Управлении и территориальных отделах настроены и ежедневно используются рабочие места клиента (в отделе функционирования контрактной системы, отделе ведения федеральных реестров, в каждом территориальном отделе).

Применение системного подхода при рассмотрении обращений заказчиков, позволило большую часть проблем решать на уровне Управления, как правило, это проблемы связанные с ошибками заказчиков (неправильное применение нормативных правовых актов в сфере закупок, регламентов работы ЕИС и ГИИС «Электронный бюджет», некорректная настройка рабочего места) [4].

В целях повышения уровня компьютерной и финансовой грамотности заказчиков Курской области в Управлении регулярно проводятся обучающие мероприятия, сотрудники Управления участвуют в семинарах и конференциях, организуемых органами власти региона, по данному направлению работы.

Таким образом, контроль в сфере закупок – это комплекс мероприятий по обеспечению законности и добросовестности в сфере государственных и муниципальных закупок. Федеральный закон № 44-ФЗ не только устанавливает области, подлежащие контролю, но и определяет порядок контрольных мероприятий, органы, уполномоченные на проведение данного контроля, а также подробно регламентирует их права и обязанности. В соответствии со ст. 99 Федерального закона № 44-ФЗ контроль в сфере закупок, исходя из компетенции контролирующих органов, является трехуровневым (федеральный, региональный и местный уровень). В целях обеспечения контроля, предусмотренного ч.5 ст.99 Федерального закона № 44-ФЗ, полномочия по контролю в отношении заказчиков федерального уровня в Управлении закреплены за отделом расходов, а в отношении заказчиков муниципального уровня за территориальными отделами.

Список использованных источников

1. Епифанова, В.И., Подосинников, Е.Ю., Мутылина, К.О. Муниципальные закупки Курской области: анализ результатов исследования, выявление закономерностей и региональных тенденций (научная статья) [Текст] / В.И. Епифанова, Е.Ю. Подосинников, К.О. Мутылина // Инновационная экономика: перспективы развития и совершенствования. – 2017. – № 5 (23). – С. 27-36.
2. Подосинников, Е.Ю., Мутылина, К.О., Михалева, О.В. Эффективность функционирования контрактной системы в сфере закупок для государственных и муниципальных нужд: правовое регулирование и подходы к оценке (научная статья) [Текст] / Е.Ю. Подосинников, К.О. Мутылина, О.В. Михалева // Инновационная экономика: перспективы развития и совершенствования. – 2017. – № 1 (19). – С. 277-286.
3. Подосинников, Е.Ю. Железняков, С.С., Асеев, О.В. Регулирование рынка государственных закупок (научная статья в рецензируемом издании, перечень ВАК № 267) [Текст] / Е.Ю. Подосинников, // Вестник Курской государственной сельскохозяйственной академии. 2015. № 7. С. 31-34. ISSN: 1997-0749. – URL: <http://vestnik.kgsha.ru>
4. Подосинников, Е.Ю. Практические аспекты внедрения в эксплуатацию единой информационной системы в сфере закупок (научная статья) [Текст] / Е.Ю. Подосинников, А.А. Власов // Электронный научный журнал «Политика, экономика и инновации». – 2016. № 2 (4). ISSN 2414-0309. – URL: <http://pei-journal.ru>
5. Подосинников, Е.Ю. Внедрение единой информационной системы в сфере закупок как элемента системы управления общественными финансами «Электронный бюджет» в Курской области (научная статья) [Текст] / Е.Ю. Подосинников // Электронный научный журнал «Политика, экономика и инновации». – 2016. № 2 (4). ISSN 2414-0309. – URL: <http://pei-journal.ru>
6. Подосинников, Е.Ю. Региональные аспекты внедрения в эксплуатацию единой информационной системы в сфере закупок (научная статья) [Текст] /

Е.Ю. Подосинников // Российская наука и образование сегодня: проблемы и перспективы. 2016. № 2 (9). С. 21-23. – URL: <http://роснаука.орг>

7. Подосинников, Е.Ю. Создание и развитие механизмов государственной интегрированной информационной системы управления общественными финансами «Электронный бюджет» в Курской области (научная статья) [Текст] / Е.Ю. Подосинников, К.О. Мутылина, Е.В. Подушкина // Российская наука и образование сегодня: проблемы и перспективы. 2016. № 1 (8). С. 39-43. – URL: <http://роснаука.орг>.

8. Официальный сайт Управления Федерального казначейства по Курской области [Электронный ресурс] URL: <http://www.kursk.roskazna.ru> (дата обращения: 05.10.2017 г.).

9. Официальный сайт Единой информационной системы в сфере закупок [Электронный ресурс] URL: <http://www.zakupki.gov.ru> (дата обращения: 05.10.2017 г.).

10. Справочная правовая система «КонсультантПлюс» [Электронный ресурс] URL: <http://www.consultant.ru> (дата обращения: 14.10.2017 г.).

АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ РАЗРЕШЕНИЯ НАЛОГОВЫХ СПОРОВ И ФОРМИРОВАНИЯ ДОКАЗАТЕЛЬСТВЕННОЙ БАЗЫ

Колоколов Роман Петрович,

исполняющий обязанности начальника правового отдела Межрайонной ИФНС России №1 по Курской области, г. Курск

E-mail: romanrylsk@yandex.ru

Мозговой Александр Валентинович,

магистрант ЧОУ ВО «Курский институт менеджмента, экономики и бизнеса», г. Курск, Россия

E-mail: mag@tebik.ru

Аннотация. В статье представлен анализ судебной практики по вопросу не включения в налоговую базу по налогу на добавленную стоимость полученных субсидий на компенсацию выпадающих доходов в связи с производством и реализацией регулируемых сортов хлеба. Автор рассматривает выводы судов по вопросам применения пункта 2 статьи 154 Налогового кодекса Российской Федерации, и нарушения подпункта 2 пункта 1 статьи 162 Налогового кодекса Российской Федерации, касающиеся субсидий на компенсацию выпадающих доходов.

Ключевые слова: субсидии, реализация, компенсация выпадающих доходов, регулируемые сорта хлеба.

TOPICAL ISSUES OF SETTLEMENT OF TAX DISPUTES AND FORM THE EVIDENCE BASE

Summary. The article presents analysis of judicial practice on the issue of non-inclusion in tax base under the value added tax of grants received for compensation of lost income in connection with the production and sale of regulated breads. The

author considering the conclusions of the courts on the application of paragraph 2 of article 154 of the Tax code of the Russian Federation, and violations of subparagraph 2 of paragraph 1 of article 162 of the Tax code of the Russian Federation pertaining to subsidies for compensation of lost income.

Keywords: subsidies, sale, compensation dropdown income, adjustable varieties bread.

В настоящее время актуальной проблемой стала складывающаяся не в пользу налоговых органов судебная практика по спорам, относительно правомерности включения в налоговую базу по налогу на добавленную стоимость (далее - НДС) субсидий, полученных на компенсацию выпадающих доходов в связи с производством и реализацией регулируемых сортов хлеба. При рассмотрении одного из дел по вышеуказанному вопросу (НА35-6519/2014) суд коснулся вопроса обоснованности применения к данному спору пункта (далее - п.) 2 статьи (далее - ст.) 154 Налогового кодекса Российской Федерации (далее - НК РФ).

Как известно, в вышеуказанном пункте закреплено, что при реализации товаров с учетом субсидий, предоставляемых бюджетами бюджетной системы Российской Федерации в связи с применением налогоплательщиком государственных регулируемых цен, или с учетом льгот, предоставляемых отдельным потребителям в соответствии с законодательством, налоговая база по НДС определяется как стоимость реализованных товаров, исчисленная исходя из фактических цен их реализации. Суммы субсидий, предоставляемых бюджетами бюджетной системы Российской Федерации в связи с применением налогоплательщиком государственных регулируемых цен, или льгот, предоставляемых отдельным потребителям в соответствии с законодательством, при определении налоговой базы по НДС не учитываются [1].

Иск был предъявлен налогоплательщиком со ссылкой на то, что данные субсидии в соответствии с абзацем 2 п. 2 ст. 154 НК РФ не подлежат включению в налоговую базу по налогу на добавленную стоимость, фактически представляют собой компенсацию затрат на производство регулируемых сортов хлеба, и не являются платой за реализованную продукцию.

Решение по этому делу было вынесено 13 марта 2015 года [2]. Вышеуказанным решением суда первой инстанции решение налогового органа о привлечении к ответственности за совершение налогового правонарушения было признано не законным, как не соответствующее требованиям Налогового кодекса Российской Федерации.

В своем решении суд поддержал позицию налогоплательщика. 09 июля 2015 года апелляционным судом было вынесено постановление по вышеуказанному делу, которым решение Арбитражного суда первой инстанции от 13.03.2015 года было оставлено без изменения [3]. Арбитражным судом Центрального округа, при рассмотрении кассационной жалобы по вышеуказанному делу была дана надлежащая оценка доводам налогового органа, в которых указывалось на то, что в п. 2 ст. 154 НК РФ речь не идет о предельно допустимых розничных ценах на отдельные виды социально

значимых продовольственных товаров первой необходимости в рамках постановления Правительства Российской Федерации от 15 июля 2010 года [4].

Суд кассационной инстанции нашел вывод судов о необходимости применения в данном случае положений абзаца 2 п. 2 ст. 154 НК РФ ошибочным, указав на то, что налогоплательщиком не применялись государственные регулируемые цены на хлеб, однако, со ссылкой на те обстоятельства, что налоговым органом не доказано, что полученные в качестве субсидии денежные средства являются выручкой от реализации продукции, Арбитражный суд Центрального округа указал, что ошибочный вывод суда в данной части не повлек принятие неправильного судебного акта, в связи с чем, обжалуемые судебные акты были оставлены без изменения.

Сложность доказывания правомерности включения в налоговую базу по налогу на добавленную стоимость субсидий, полученных на компенсацию выпадающих доходов в связи с производством и реализацией регулируемых сортов хлеба состоит в том, что все первичные документы, которыми подтверждается реализация товара (договора, счета, счета фактуры, товарные накладные, и др.) не содержат сведения о предоставляемых налогоплательщику вышеуказанных субсидиях. Кроме того, расчеты размера субсидий на компенсацию из областного бюджета выпадающих доходов между экономически обоснованными затратами на производство регулируемых сортов хлеба и оптовой (отпускной) ценой при отпуске в торговую сеть области, а так же платежные поручения на перечисление от Управления Федерального казначейства области (Комитета финансов области) на расчетный счет налогоплательщика субсидий на компенсацию выпадающих доходов на регулируемые сорта хлеба, содержат сведения о том, что субсидии на компенсацию выпадающих доходов на регулируемые сорта хлеба не облагаются налогом на добавленную стоимость.

Как можно догадаться, ни документы, истребованные налоговым органом у налогоплательщика при проведении налоговой проверки, ни протоколы, составленные сотрудниками налогового органа, по результатам проведенных мероприятий, ни материалы полученные в рамках осмотра, ни показания свидетелей, ни объяснения представителей налогоплательщика, ни документы, претензии или требования гражданско-правового характера по оспариваемому вопросу, которые могли бы послужить источником формирования доказательственной базы, в ходе налоговой проверки получить не представляется возможным. Специфика рассматриваемого вопроса делает так же практически бесперспективным привлечение экспертов и специалистов. Тем не менее, подпункт 2 п. 1 ст. 162 НК РФ обязателен для применения как налоговыми органами, так и налогоплательщиками. В настоящее время Арбитражным судом рассматривается аналогичный спор, а именно дело №А35-942/2017, между теми же сторонами, что и в деле А35-6519/2014.

Основным доводом налогового органа при очередном доначислении налога на добавленную стоимость в деле №А35-942/2017 стал довод о том, что ни один из нормативных документов, устанавливающих порядок, условия и цели выделения субсидий, а также осуществление контроля за правильностью расчета размера субсидий, не свидетельствует о том, что данный вид субсидий является субсидией на возмещение затрат. Налоговый орган указывает, что из

анализа каждого документа, а именно - Постановления Правительства Российской Федерации от 15.07.2010 года № 530, которым утверждены Правила установления предельно допустимых розничных цен на отдельные виды социально значимых продовольственных товаров первой необходимости, в отношении которых могут устанавливаться предельно допустимые розничные цены, постановлений администрации области по оспариваемому вопросу, правил предоставления субсидий из областного бюджета, соглашений об участии хозяйствующих субъектов области в производстве и реализации регулируемых сортов хлеба, расчетов размера субсидий, следует, что налогоплательщик получал субсидии из областного бюджета именно на компенсацию выпадающих доходов.

Тем не менее, в настоящее время вопрос правомерности не включения в налоговую базу по НДС субсидий, полученных на компенсацию выпадающих доходов в связи с производством и реализацией регулируемых сортов хлеба, остаётся открытым, о чем свидетельствует наличие судебных споров по аналогичному вопросу в том же регионе (дело А35-805/2016, А35-6533/2016, А35-943/2017).

Список использованных источников

1. Налоговый кодекс Российской Федерации часть вторая от 5 августа 2000 г. N 117-ФЗ;
2. Решение Арбитражного суда Курской области от 13.03.2015 года по делу №А35-6519/2014;
3. Постановление Девятнадцатого арбитражного апелляционного суда от 09.07.2015 года по делу №А35-6519/2014;
4. Постановление Арбитражного суда Центрального округа от 12.11.2015 года по делу №А35-6519/2014;
5. Закон Курской области от 29.04.2015 N 46-ЗКО (ред. от 21.12.2015) "О стратегическом планировании в Курской области" (принят Курской областной Думой 23.04.2015) // СПС «Консультант Плюс».
6. Еськова, Н. А. Консолидация государства, бизнеса и общества как фактор устойчивого развития и обеспечения национальной безопасности [Текст] /Н.А.Еськова //Сборник научных статей. Материалы международной научно-практической конференции «Современные тенденции и механизмы консолидации государства, бизнеса, общества». - Курск: Издательство Курского института менеджмента, экономики и бизнеса, 2014. - С. 27-32.

Рубрика «Информационные технологии»

ПОЧЕМУ «WORDPRESS» НЕ ИМЕЕТ АЛЬТЕРНАТИВЫ В ЭЛЕКТРОННОЙ КОММЕРЦИИ ДЛЯ МАЛОГО БИЗНЕСА?

Герасимов Николай Владимирович,

магистрант ЧОУ ВО «Курский институт менеджмента, экономики и бизнеса», г. Курск, Россия

E-mail: gerasimov@nikolay.pw

Туякбасарова Надежда Анатольевна,

к.соц.н., доцент кафедры прикладной информатики и математики ЧОУ ВО «Курский институт менеджмента, экономики и бизнеса», г. Курск, Россия

E-mail: distance@tebik.ru

Аннотация. В статье приводятся причины необходимости использования бесплатных систем управления контентом для начинающих интернет-предпринимателей и рассмотрены возможные варианты использования Wordpress в разработке проектов различной направленности.

Ключевые слова: «Wordpress», Magento, интернет-магазин, продажи, WooCommerce, CMS

WHY «WORDPRESS» HAS NO ALTERNATIVE IN E-COMMERCE FOR SMALL BUSINESSES?

Summary. The article explains the reasons to use free content management systems for beginning web-entrepreneurs and considers possible uses of Wordpress in the development of projects of various orientations.

Keywords: Wordpress, Magento, online store, sales, WooCommerce, CMS

Бесплатные системы управления контентом могут предложить намного более выгодные решения, чем коммерческие аналоги, и не только за счет сокращения стоимости, но и предоставляя набор более совершенных свойств и функций.

А если речь заходит о некоммерческих негосударственных и благотворительных организациях, то для них использование бесплатного продукта можно считать обязательным.

Исторически американские некоммерческие организации закупали программы, сервера, компьютерные компоненты у таких фирм-флагманов как «Microsoft», «Oracle», «IBM», при этом слышали от них резонные утверждения: «Вы покупаете у нас продукт высокого качества, шикарной репутации и в этом точно не ошибаетесь». Ни одна компания поставщик, за редким исключением, не предоставляла им скидок, аргументируя «Вы за что платите, то и получаете».

Теперь, если сделать проекцию на электронную коммерцию и интернет-магазины в частности, то с уверенностью можно сказать, что если раньше этот принцип срабатывал, то теперь от него стоит уходить [4].

Использование, бесплатно распространяемых систем управления сайтом сокращает стоимость разработки интернет-магазинов в разы, а что еще может быть более важно для начинающих предпринимателей?

В поддержку сказанного следует заметить правильность некоторых тезисов, если, конечно, провести небольшой анализ ситуации:

– Бесплатные CMS развиваются сообществом, а не одной какой-нибудь компанией.

Это и есть самый огромный плюс. CMS не имеет правообладателя, никто не запретит вам пользоваться ею под различными предложениями.

– Бесплатные CMS не сдерживаются циклами коммерческих релизов, а значит выпускаются и развиваются быстрее.

– Бесплатные CMS быстрее избавляются от ошибок и багов в работе.

– Легче найти специалиста-разработчика, легче найти литературу.

– Бесплатные CMS ничего не стоят.

Больше всего в поддержку использования свободно распространяемых CMS говорит мировой рейтинг сайта Websitesetup.org, где представлено текущее положение дел в этой сфере (рис 1).











#	WEBSITES USING	MARKET SHARE %	ACTIVE SITES	# OF WEBSITES IN MILLION
1	 WordPress	58.8 %	20,580,941	311,682
2	 Joomla	6.5 %	2,486,271	26,474
3	 Drupal	4.8 %	1,194,014	31,218
4	 Blogger	2.5 %	798,125	21,205
5	 Magento	1.5 %	501,036	18,897
6	 TYPO3	1.5 %	425,730	8,481
7	 Bitrix	1.4 %	217,541	4,057
8	 PrestaShop	1.3 %	250,000+	3,888
9	 Shopify	1.3 %	201,900	8,590
10	 Squarespace	1 %	233,752	8,440

Рисунок 1 - Доля использования различных CMS в выборке 1млрд. сайтов.

Из таблицы, представленной на рис.1 видно, что в тройке ведущих CMS нет коммерческих. Практически 60% всех веб-сайтов работают на «Wordpress». Эта система управления сайтом вобрала в себя все лучшее ото всех своих конкурентов и в состоянии удовлетворить пожелания почти всех владельцев сайтов.

В отличие от многих своих конкурентов «Wordpress» изначально не предназначался для создания интернет-магазинов, и уже когда на нем работала половина всех сайтов в мире, было создано дополнение «WooCommerce» для реализации функционала интернет-магазина. «WooCommerce» бесплатен, легок в использовании, а самое главное он делает возможным расширение обычного блога, обычного корпоративного сайта или сайта-портфолио до полноценного интернет-магазина. Это означает, что сайты, сформировавшие за долгое время вокруг себя активное сообщество, теперь могут легко трансформироваться для

реализации товаров и услуг. Естественно, для того чтобы это все можно было реализовать необходима основа в качестве «Wordpress», так что, если изначально сайт был построен на другой CMS, использование «WooCommerce» будет неразумным.

Еще одной негативной стороной для некоторых разработчиков может стать необходимость самостоятельной настройки хостинга, в сравнении с конструкторами интернет-магазинов, где хостинг уже предоставляется с правильной конфигурацией, конечно не бесплатно. Но потребность ресурсов у «Wordpress» действительно небольшая, хотя она и возрастает после подключения «WooCommerce» [1,80]. Кроме того, множество хостинг-провайдеров предоставляют готовые установки «Wordpress», которые предусматривают только настройку системы под себя и по стоимости такие тарифные планы в разы ниже, чем, например, для «Битрикс».

В отличие от «Magento», который подходит для профессионалов из-за своего сложного механизма оптимизации и разработки, «Wordpress» очень прост и дружелюбен, поэтому все могут справиться с ним довольно легко. Работа в «Wordpress» – задача по силам даже ребенку, поскольку он имеет интуитивно понятный интерфейс [3,134].

Однако «Wordpress» также подходит для сложных проектов, это также отличный рабочий инструмент для всех кодеров и дизайнеров. Он позволяет использовать лучшие навыки кодирования для создания собственных функций, дизайнов и любых других вещей, которые вы хотите.

Однако для крупной сети предприятий и магазинов в международном масштабе «Magento» должен быть предпочтительным выбором, поскольку он предназначен для обработки большого количества контента и поддержки множества сложных функций и характеристик. Если планируется что-то действительно огромное, то подойдет только «Magento». Хотя без помощи программистов высокого уровня тут все равно не обойтись.

Использование «Wordpress» для интернет-магазина в 99% всех случаев является лучшим вариантом. Он требует некоторых финансовых вложений, но, зато все будет функционировать быстро и четко и, как результат, вы получите полный контроль над своим сайтом.

«Wordpress» открыт для творчества, его можно использовать разными способами и в самых невероятных проектах.

Вы можете использовать «Wordpress» как сайт:

- Аркадных игр;
- Блог;
- Галерея;
- Портфолио;
- Рейтингов и аналитики;
- Интернет-магазин;
- Хостинг видеороликов;
- Визитка;

Обратите внимание, что выше приведены лишь некоторые примеры того, как вы можете использовать «Wordpress» [2,45].

Несмотря на то, что коммерческие аналоги CMS «Wordpress» превосходят его по ряду параметров, он имеет неоспоримые достоинства:

открытый исходный код, множество бесплатных и платных плагинов для расширения функционала, интуитивно-понятный интерфейс, многоцелевое назначение, масштабируемость.

Совокупность неоспоримых преимуществ делает «Wordpress» наиболее предпочтительной системой управления контентом для начинающих предпринимателей.

Список использованных источников

1. Бартлетт, Д. Wordpress для начинающих – М.: Эксмо, 2017. - 208 с.
2. Грачев, А.Ю. Создаем свой сайт на WordPress: быстро, легко и бесплатно – СПб.: Питер, 2011. - 272 с.
3. Сергеев, А.Н. Создание сайтов на основе WordPress. – СПб.: Лань, 2015. - 128 с.
4. Why WordPress is the best CMS for your enterprise website [Электронный ресурс] / Why WordPress is the best CMS for your enterprise website; Web-мастер Filipi Pona – Электрон. дан.–Moove Agency, London UK, 2016–Режим доступа доступа <https://www.mooveagency.com/wordpress/why-wordpress-is-the-best-solution-for-your-enterprise-website/>, свободный.– Загл. с экрана. — Яз. англ.
5. Market Share: Top Website Platforms [Электронный ресурс] / Market Share: Top Website Platforms; Web-мастер Robert Mening – Электрон. дан.–San Francisco, CA USA, 2017–Режим доступа доступа <https://websitesetup.org/popular-cms/>, свободный.– Загл. с экрана. — Яз. англ.



Научное издание
Электронный научно-практический журнал
«Наука и практика регионов»
№ 4 (9) 2017

Издательство
ЧОУ ВО «Курский институт менеджмента, экономики и бизнеса»

Статьи публикуются в авторской редакции.

Редакция ведет политику свободного доступа к электронной версии журнала.
Авторы статей несут ответственность за содержание статей и за сам факт их публикации.
Редакция журнала не несет никакой ответственности перед авторами и/или третьими лицами и организациями за возможный ущерб, вызванный публикацией статьи. Редакция вправе изъять уже опубликованную статью, если выяснится, что в процессе публикации статьи были нарушены чьи-либо права или же общепринятые нормы научной этики.

Координаты редакции:
305000 г. Курск, ул. Радищева, 35
к. 108, 303
тел. 8 (4712) 70-82-56
E-mail: meb-journal@ya.ru
Сайт: www.mebik.ru



ЧОУ ВО «КУРСКИЙ ИНСТИТУТ МЕНЕДЖМЕНТА, ЭКОНОМИКИ И БИЗНЕСА»

Свидетельство о государственной аккредитации бланк 90А01 № 0001324,
рег. № 1245 от 06.04.2015 г. выдано бессрочно,
Лицензия серия 90Л01 № 0008037 от 23.07.2014 г.

Приемная комиссия: (4712) 52-08-98, 70-82-63
305000, г. Курск, ул. Радищева, 35, офис 204
e-mail: priem@mebik.ru
www.mebik.ru



ПРОФИЛИ БАКАЛАВРИАТА:

- Прикладная информатика в экономике
- Прикладная информатика в менеджменте
- Бухгалтерский учет, анализ и аудит
- Налоги и налогообложение
- Финансы и кредит
- Маркетинг
- Менеджмент организации
- Управление персоналом организации
- Кадровый консалтинг и аудит
- Муниципальное управление
- Государственная служба
- Реклама и связи с общественностью в коммерческом секторе
- Реклама и связи с общественностью в некоммерческом секторе
- Коммерция
- Маркетинг в торговой деятельности



ЧПОУ «КУРСКИЙ ТЕХНИКУМ ЭКОНОМИКИ И УПРАВЛЕНИЯ»

Свидетельство о государственной аккредитации от 19 ноября 2015 г. серия 46А01
№ 0000038 рег. № 1478
Лицензия от 14 октября 2015 г. серия 46Л01 № 0000134 рег. № 1978

Телефоны: (4712) 70-82-56, 51-44-05 (многоканальный)
305000, г. Курск, ул. Радищева, 35, офис 108, 112
e-mail: kte_i_p@mail.ru
www.kteiu.ru

СПЕЦИАЛЬНОСТИ:

- Экономика и бухгалтерский учет (по отраслям) - квалификация бухгалтер
- Операционная деятельность в логистике - квалификация операционный логист

МЭБИК – атмосфера успеха!